과제:

기획 디자인: 멋사 지원할 때 작성했던 만들고 싶은 IT 서비스 소개와 자기소개가 들어간 static webpage를 html, css만을 활용해 만들어주세요.

제출기한 : 중간고사 끝난 후 첫 수요일 세션 전까지! >>

Title : 한재필\_기획 디자인 과제

**만들고 싶은 IT 서비스**

**문제인식 :**

**◦ 대학생 입장의 문제인식**

- 대학 전공도서의 가격이 너무 비싸다. (1권당 50,000원 전후)

- 구하기 어렵다. (대형 서점에서 조차 보유하지 않는 경우가 많고, 대학 내 서점에서만 판매가 이루어질 경우가 많음)

- 두껍고 무겁다.

- 사용기간이 짧다. (1학기 or 2학기)

- 모든 내용을 다 보지 않는다. (강의를 토대로 필요한 부분만 학습하는 경우가 많음)

- 참고자료(솔루션)를 따로 구매해야 한다.

- 새로운 버전이 나온다.

**◦ 출판사 입장의 문제인식**

- 새 책을 많이 사지 않는다. (중고시장의 활성화, 책 물려주는 문화 등)

- 비싼 가격으로 인한 불법 복제물의 유통

- 주교재 외의 참고도서의 판매 부진

**해결방안 :**

전공도서 출판사와의 저작권 계약을 체결하여 전자책 형태로 전공서적 제공 + 학습에 도움이 될 만한 기능 제공 like 밀리의 서재

**서비스 :**

1. 전자책 형태 : 태블릿 기기 이용 최적화 된 어플리케이션 사용
2. 학습지원 : 전공서적 및 강의자료 저장, 팬드로잉, 녹음, 캡쳐 등 기능 지원
3. 저작권 보호 : 플랫폼 내에서만 이용가능 하도록 보안 기능 설정, 복제 유포 방지 기능
4. 가격 : 구입이 아닌 기간제 대여 방식으로 저렴한 비용으로 전공서적 이용

**비즈니스 :**

구독 서비스를 통해 수익 실현

**Benefit:**

1. 비싼 대학교재를 저렴한 가격으로 이용한다는 소비자의 경제적 이익
2. 무거운 실물 책 대비 가벼운 전자책, 어플 내 필기, 녹음기능 등을 통한 학업지원
3. 중고거래 활성화로 인한 대학교재 판매감소를 겪는 출판사에 새로운 비즈니스 모델 제시

소비자가 가지는 이점 : 1. 저렴한 가격으로 전공서적을 이용할 수 있다.

2. 학업에 도움되는 기능들을 이용할 수 있다.

3. 무거운 전공도서를 여러권 들고다니지 않아도 된다.

4. 제한적인 서점에서만 판매되는 전공도서를 쉽게 이용할 수 있다.

출판사가 가지는 이점 : 1. 중고거래로 인한 전공도서의 판매부진을 개선할 수 있다.

2. 불법 저작물 이용에 대한 제재효과를 얻을 수 있다.

3. 소비자에 대한 접근성이 좋아진다.

**Procedure :**

**◦ 전자책 플랫폼 어플리케이션 프로토타입 제작**

- 최소한의 서비스 플랫폼 어플리케이션의 기능을 구현할 수 있는 초기 형태의 어플리케이션 개발

**◦ 출판사들과의 계약 진행**

* 초기 형태의 어플리케이션을 기반으로 대학교재의 저작권을 소유하고 있는

출판사들과의 계약 진행

**◦ 어플리케이션 보완 및 개발**

- 출판사들과의 저작권 계약 이후 소비자들의 편의에 중점을 둔 어플리케이션 보완

**◦ 서비스 파일 준비**

- 번역 및 전자책 형태로 파일 변환

**◦ 서비스 론칭**

- 소비자들에게 서비스를 알릴 수 있는 적극적 마케팅 및 서비스 운영

자기소개

**한재필 Han Jae Pill**

**하고싶은 말:**

서비스를 기획하고, 그 서비스를 실현하기 위한 과정에 흥미를 느껴 사업가라는 꿈을 가지게 되었습니다. 멋쟁이사자처럼 활동을 하면서 기획과 프로그래밍에 대해 많이 배우고, 좋은 인연들을 만나 미래에 멋진 스타트업을 만들고 싶습니다.

**History :**

2016. 인하대학교 고분자공학과 입학

2017.07.~2017.10. 경기창조경제혁신센터 청년혁신가 인큐베이팅 프로그램 수료

2017. 창업동아리 인하벤처클럽 활동

2017. 사회적기업 동아리 SK Lookie 활동

2018. SK루키(인하대-영남대) 연합 아이디어톤 우수상 수상

2018. 이화여자대학교 set up business 아이디어톤 우수상 수상

2020. 창업 및 폐업