

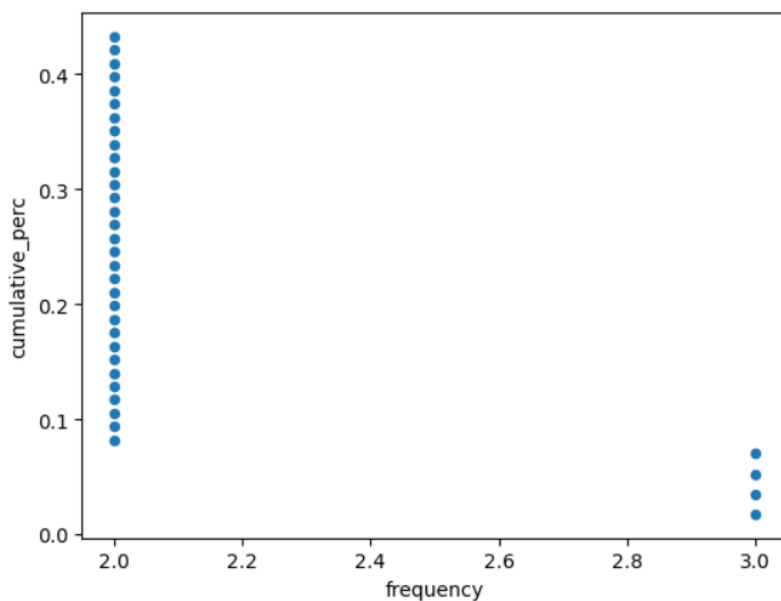


Actividad 4 (Extracción de Características)

Desarrollo de proyectos de análisis de datos (Gpo 301)

Carlos Jair Lopez Serrano A01730313

Variable 1 _server_updated_at



Un gráfico de dispersión para conocer las fechas y horarios en los que se analizaron los datos.

Variable 2 _updated_by

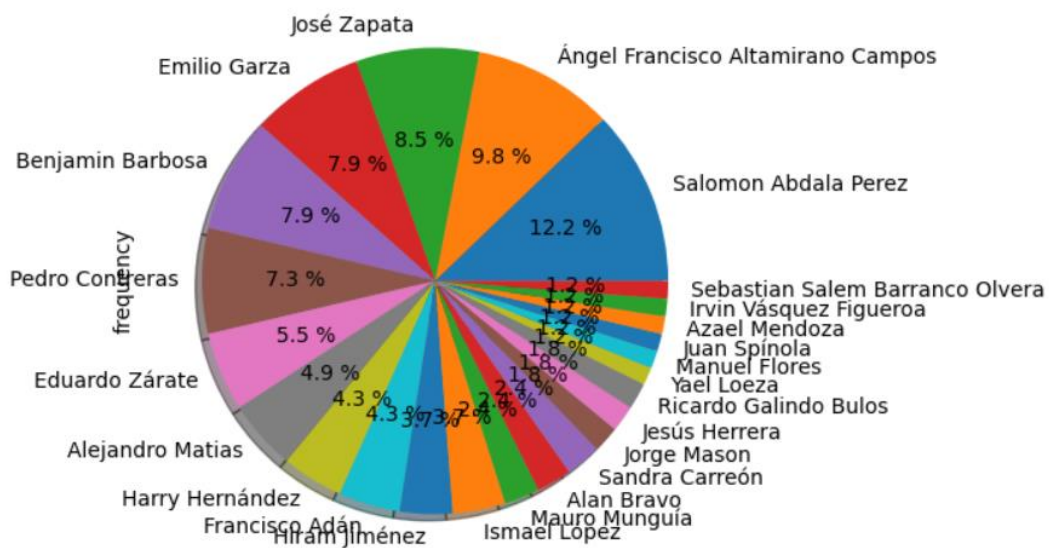


Gráfico de pastel donde se puede ver que estudiante recopiló la mayor cantidad de datos y su aportación total en porcentaje, salomón fue la persona que mayor cantidad de datos recopiló

Variable 3 232_type_of_store

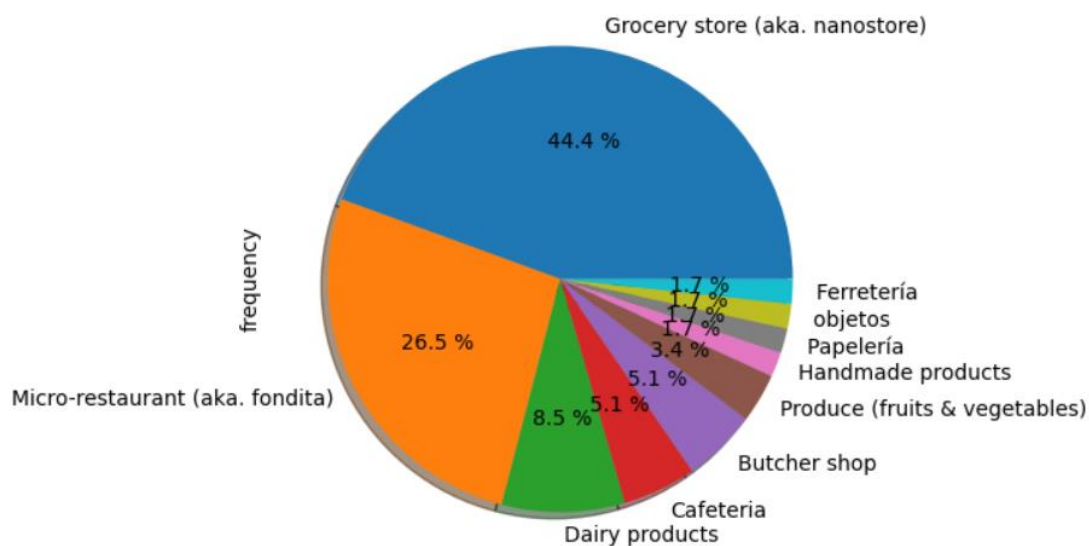


Grafico de pastel para conocer que tipo de negocios son los que se entrevistaron, casi la mitad de negocios son tiendas de conveniencia

Variable 4 184_store_devices

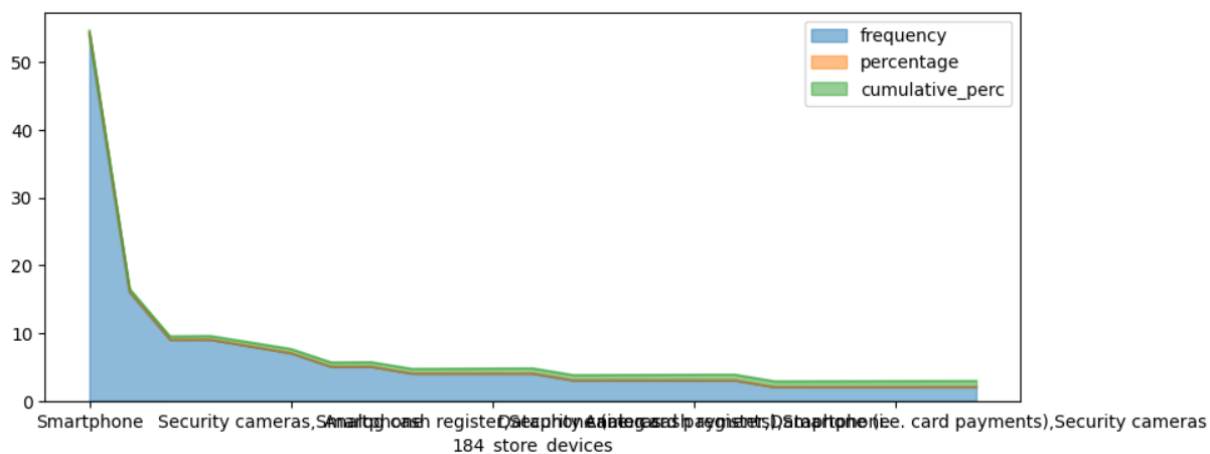


Gráfico de área para conocer qué tipo de tecnología se utiliza en cada negocio, la mayoría de negocios utiliza el smartphone como herramienta principal

Variable 5 5_change_store_space_last_year

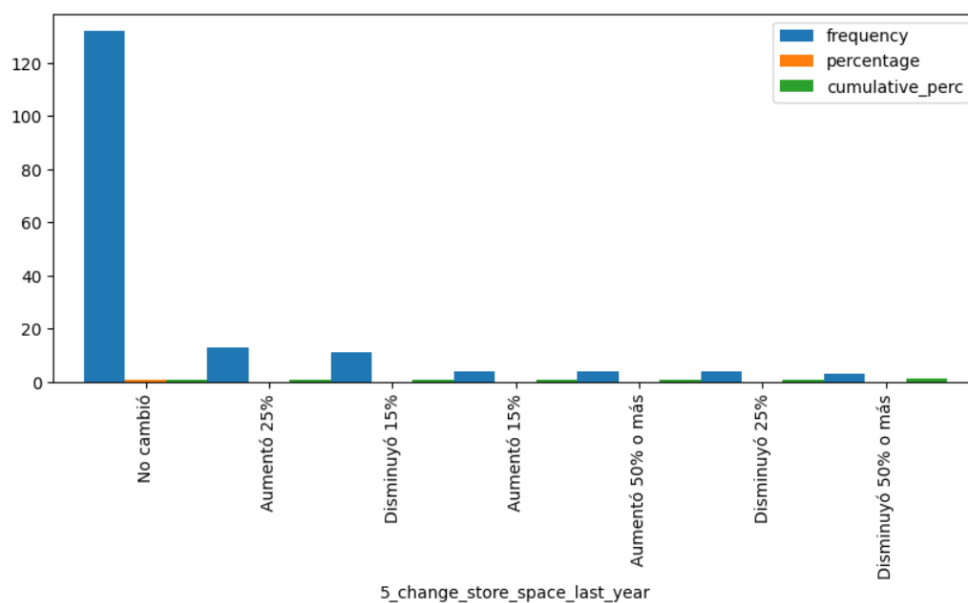


Grafico de barras para conocer si hubo un cambio en el almacenamiento del negocio a comparación del año pasado, la mayoría de los negocios no cambio

Variable 6 6_change_employees_average_salary_last_year

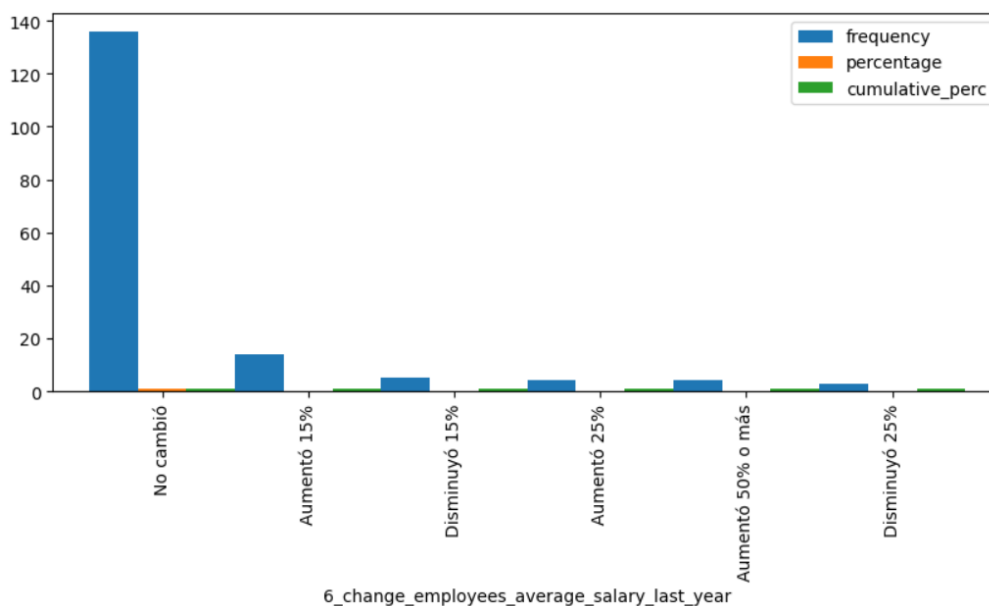


Grafico de barras para conocer el cambio en el salario de los empleados a comparación del año pasado, la mayoría de los negocios no cambio

Variable 7 49_inventory_records

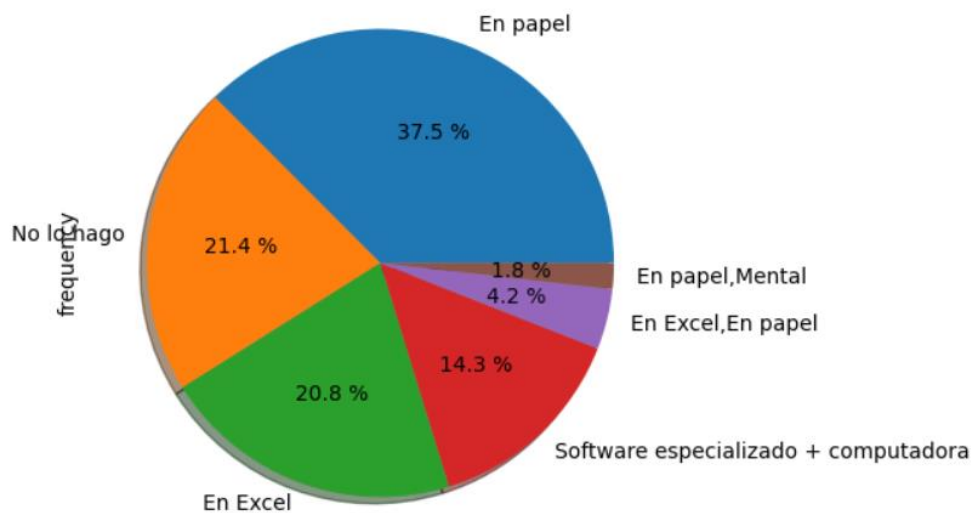


Gráfico de pastel para determinar que herramienta utilizan para el cómodo de almacén, la gran mayoría no utiliza la tecnología, prefiere el inventario a papel

Variable 8 18_sales_records

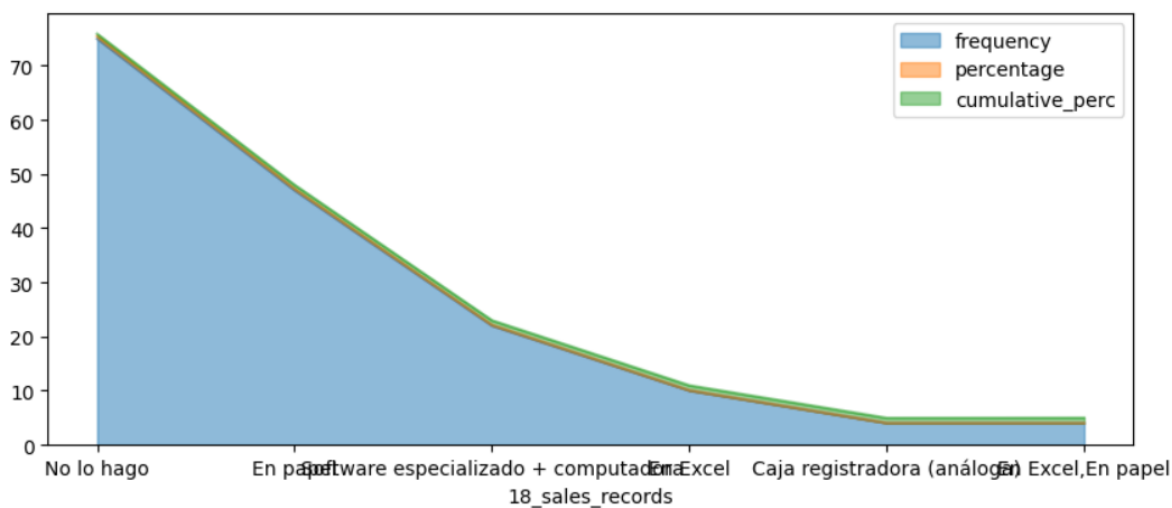


Grafico para ver si se mantiene algún control sobre las ventas en el negocio, la gran mayoría no tiene un control de sus ventas.

Variable 9 210_sales_channels

Gráfico de dispersión para conocer qué tan familiarizados están los negocios con la herramientas tecnológicas.

Variable 12 193_sales_planning_tools

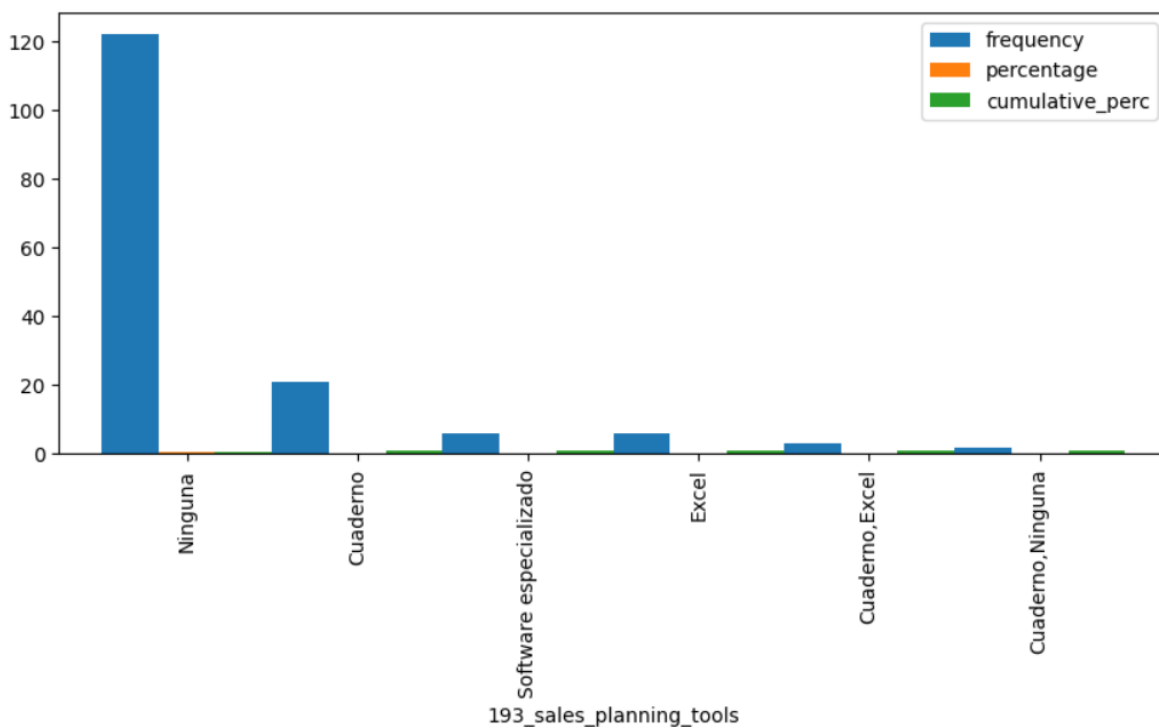


Gráfico de barras para conocer el modelo de negocio y administración dentro del mismo, la gran mayoría no tiene.

Variable 13 311_topups

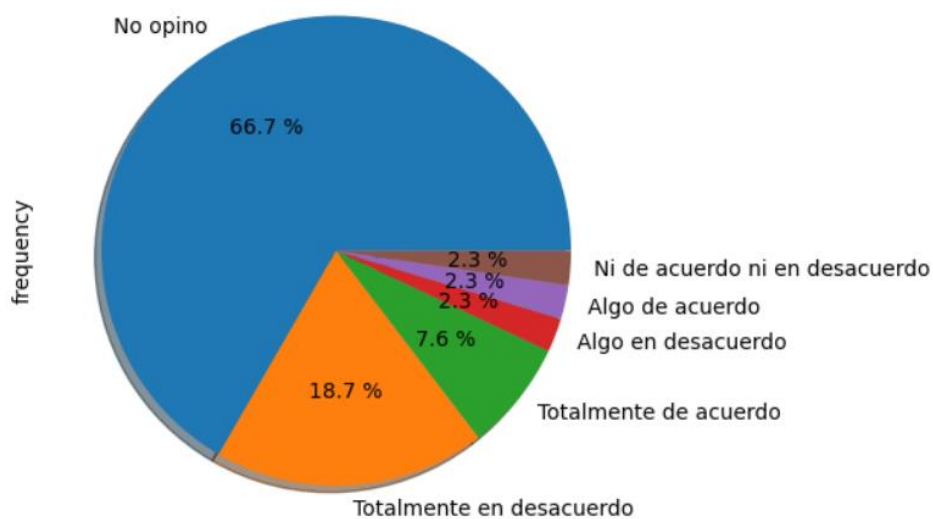
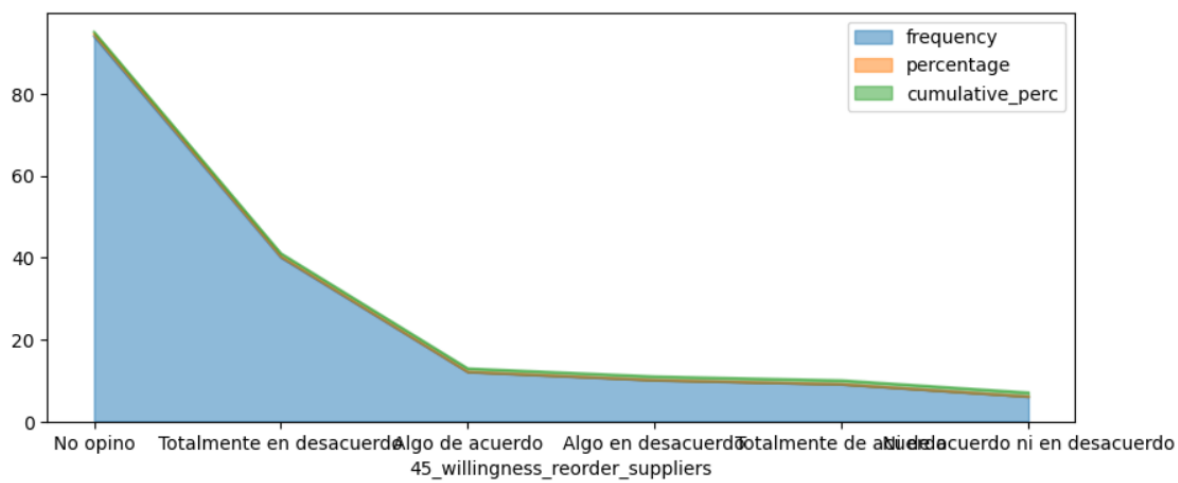


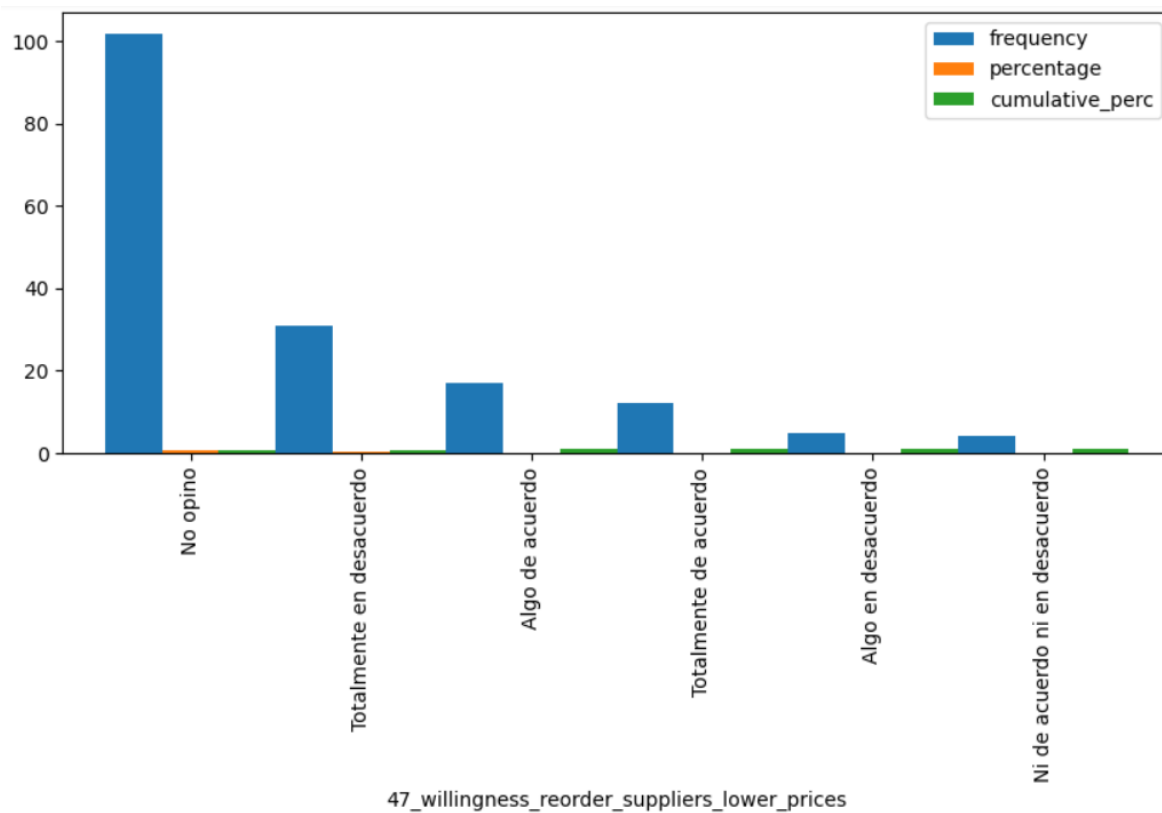
Gráfico de pastel para conocer si los negocios están de acuerdo con una alta exposición del negocio.

Variable 14 45_willingness_reorder_suppliers



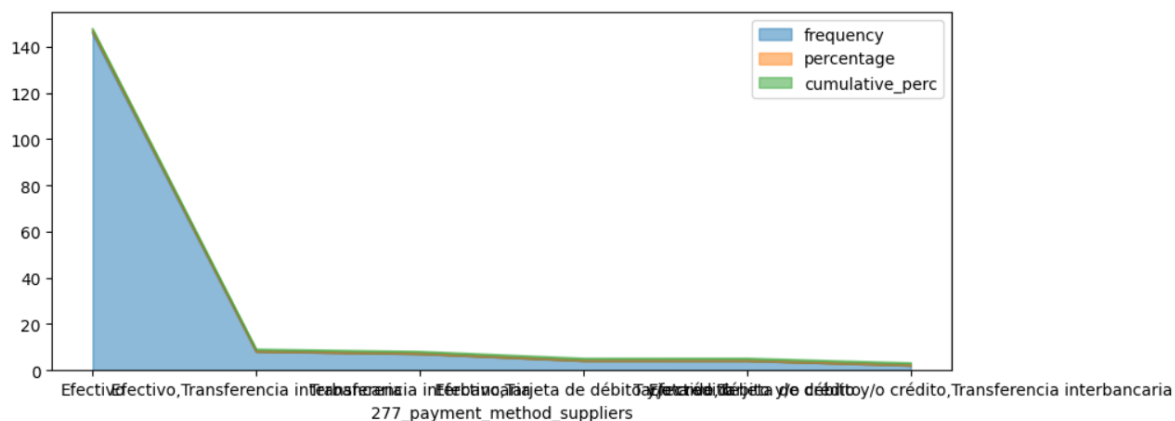
Grafica par conocer que tan de acuerdo están los negocios de tener contantemente un proveedor.

Variable 15 47_willingness_reorder_suppliers_lower_prices



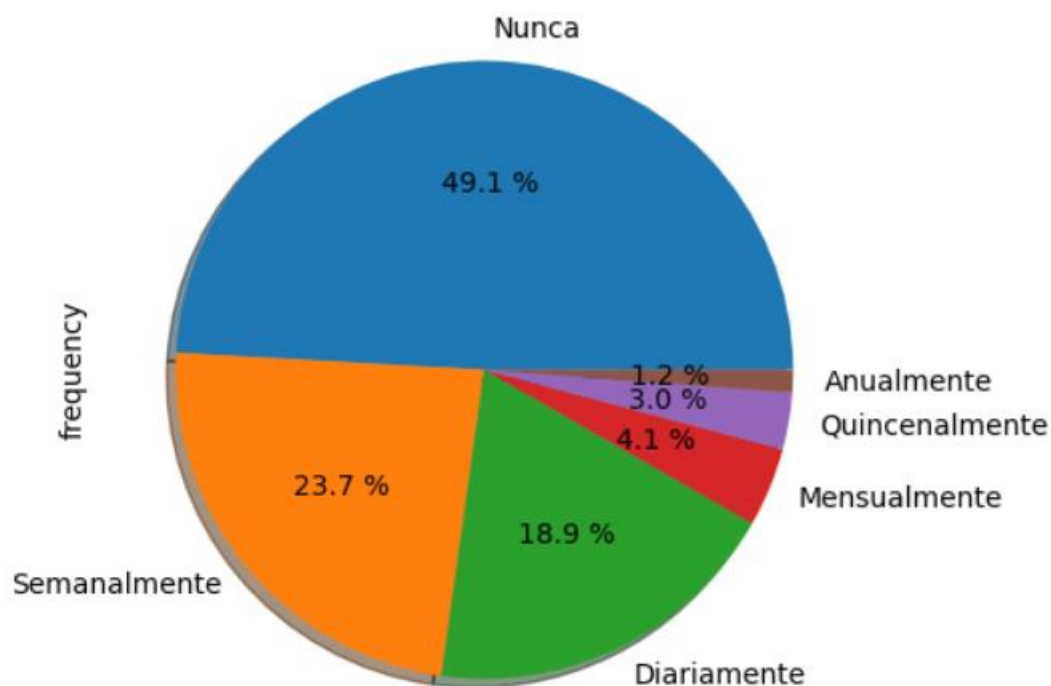
Grafica para conocer si los negocios están de acuerdo en bajar los precios del los productos del proveedor

Variable 16 277_payment_method_suppliers



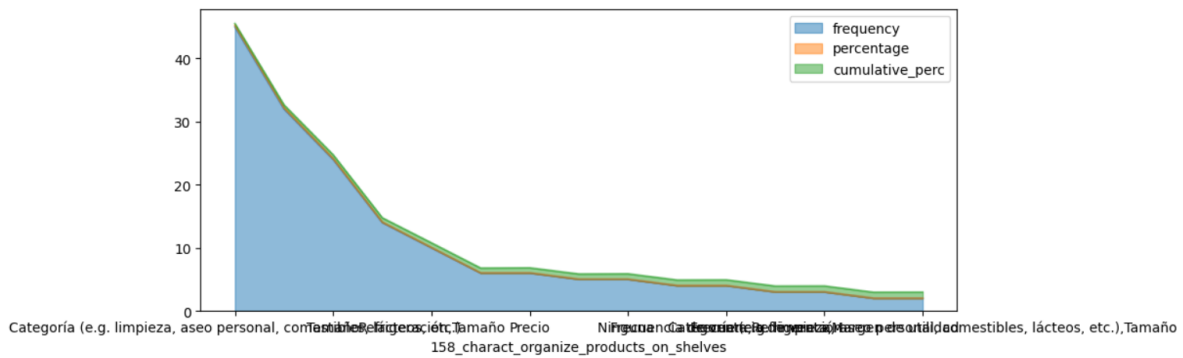
Grafica para conocer como es que los negocios pagas a los proveedores de los productos de sus negocios, la gran mayoría utiliza el efectivo como método de pago.

Variable 17 157_frequency_organize_shelves



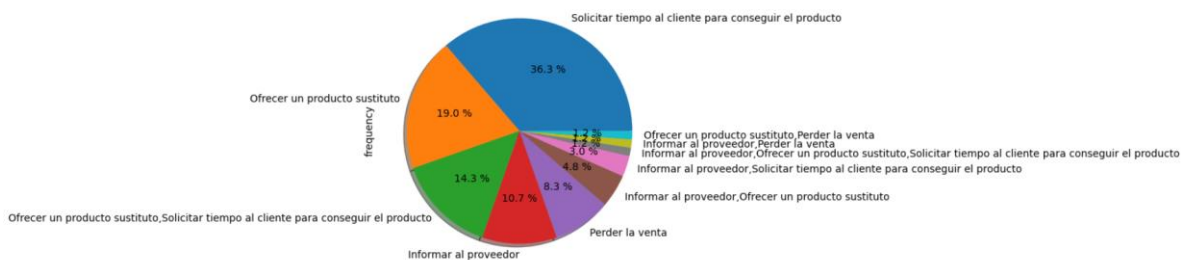
Grafica de pastel para conocer qué tan seguido los negocios ordenan el almacén donde se encuentran los productos que no están exhibidos, casi la mitad no ordena su inventario.

Variable 18 158_charact_organize_products_on_shelves



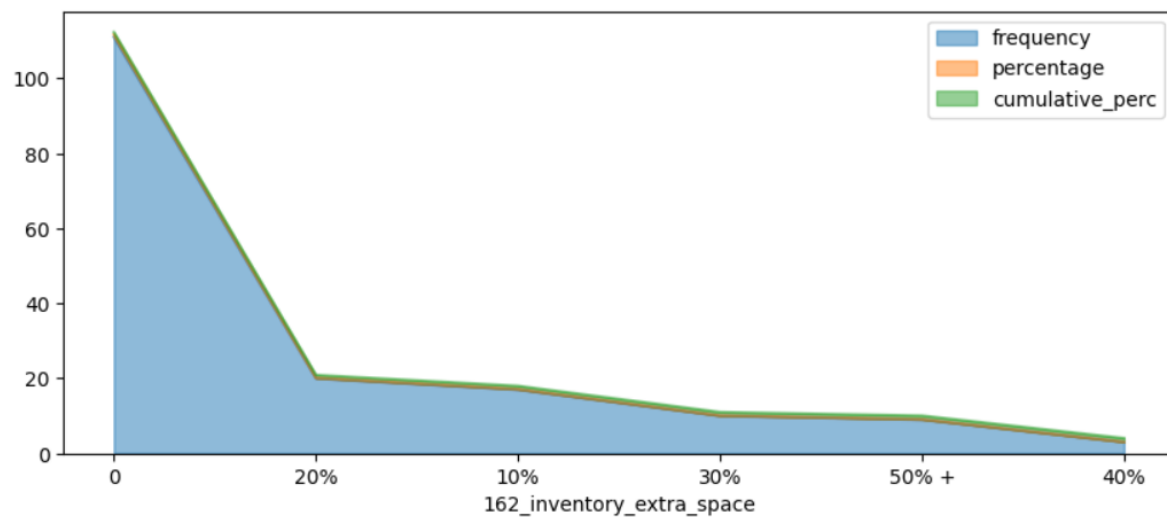
Grafica para conocer qué es lo que los negocios guardan en sus almacenes, la gran mayoría guarda dentro articulo de limpieza.

Variable 19 161_actions_stockouts



Grafica que nos permite saber que es lo que hace el negocio en caso de que no tenga el producto deseado por el cliente, la mayoría opta por pedir un tiempo de compensación para encontrar y traer el producto deseado por el cliente

Variable 20 162_inventory_extra_space



Grafica par conocer, que tanto porcentaje creció la capacidad de almacén de los negocios, la gran mayoría no aumento su capacidad, mientras que otros si aumentaron.