

## Titel der Präsentation

Martin Haspelmath

February 27, 2014



#### Linguistik braucht Bücher

- ) Wir machen nicht nur Aufsätze, sondern ganze Bücher
- Wir machen auch gerne Sammelbände
- Nichtquantitative Wissenschaft braucht eben mehr Platz für Reflexion und Argumentation



# Linguistik-Bücher sollten open-access sein (1) weil das Reader-pays-Modell für hochspezialisierte Inhalte ineffizient ist

- ) Bibliotheken können kaum vorhersagen, ob sie ein Buch brauchen
- Individuen, die ein Buch brauchen, können es nicht einfach kaufen
- Auflagen sind in den letzten zwei Jahrzehnten von einst 500 auf 120 gesunken
- > Preise für Bücher sind massiv gestiegen, die Verlagskonzentration nimmt ständig zu, die Profite der kommerziellen Verlage ebenfalls



## Lingwistik-Bücherusollten nopen-access sein (2) en

- Aufsätze und Bücher werden oft in der freien Manuskriptversion gelesen, oder bei Google Books
- › Die gedruckte Version dient oft vor allem als Scanvorlage: E-Version des Autors -¿ Papierversion der Bibliothek -¿ E-Version für die Seminarteilnehmer
- ) offensichtlich ein absurdes System
- ) warum hält sich das System so lange?



### Der Mehrwert eines wissenschaftlichen Verlags

- ) Produktion
- Verbreitung
- ) Reklame
- ) Reputation
- ) im 21. Jahrhundert
- ) praktisch nur: Reputation
- denn Produktion, Verbreitung und Reklame kosten nichts oder wenig



## Warkenuhältnsichedastsveitem? Faktor

- ) aus Reputation entstehen Karrieren, und ohne Karrieren gäbe es keine Wissenschaft
- ) ein renommierter Verlag ist wichtiger als viele Leser
- ) ein renommierter Verlag sorgt für Leser, selbst wenn fast niemand das Buch kauft
- ) die traditionellen Verlage gehen nur sehr langsam Richtung open-access (momentan eigentlich nur: De Gruyter Open)



## Warum haben renommee?

- > Nein, weil sie prominente Werke veröffentlichen
- ) (ohne Chomskys /Syntactic Structures/ g\u00e4be es heute De Gruyter Mouton nicht)
- Renommee entsteht durch exklusive Assoziation mit anderen renommierten Inhalten
- ) Also können renommierte Wissenschaftler relativ leicht neue renommierte Marken schaffen, auch ohne traditionelle Verlage



#### Finanzierungsmodelli, Der Autor trägt die "Druckkosten" komplett (ca. EUR 15.000 bei SpringerOpen, ca. EUR 10.000 bei De Gruyter Open)

- Freemium-Modell: Die Bücher sind im Prinzip frei verfügbar, aber für spezielle Services (z.B. EPUB-Version) muss man zahlen
- > Publisher-pays-Modell: Der Verlag trägt die Publikationskosten, mit dem Ziel, durch gute Bücher sein Renommee zu steigern (vielleicht "Marburg University Press"? Publikationskosten werden als Teil der Forschungskosten angesehen)
- Nachteile von Author-pays:

Martin Haspelm

Die Reputation des Verlags bestimmt die Höhe der Kosteh;8/8 wenn ich ein sehr gutes Werk bei einem kommerziellen Verlag