乘用车销量混合预测模型



目录

01 问题分析

02 主体框架

03 内容阐述

04 预测结果

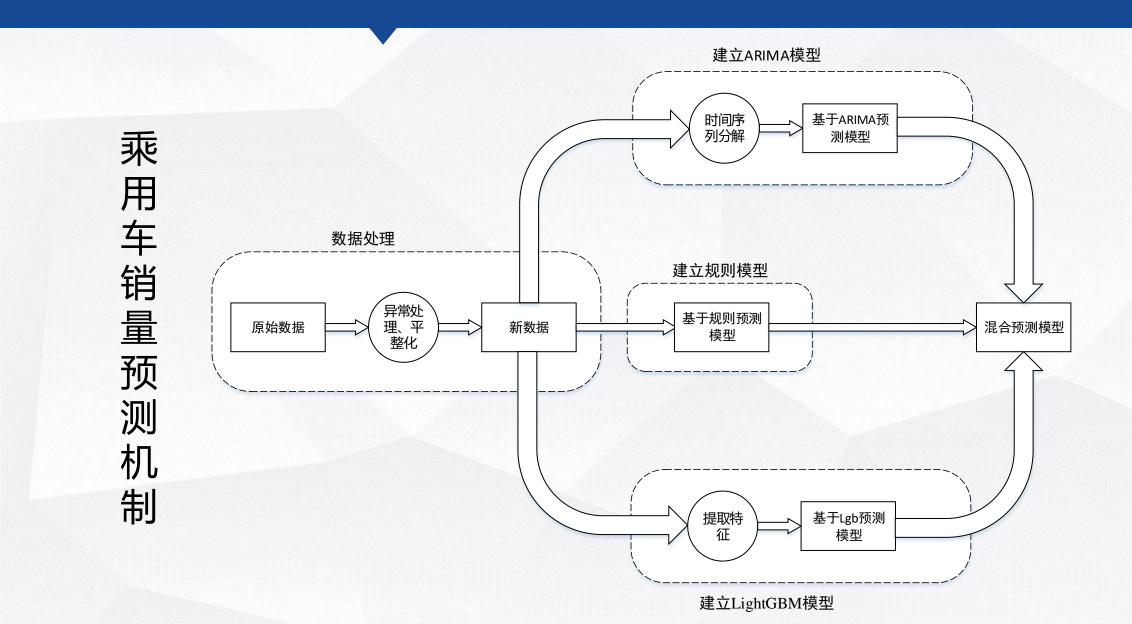
05 结论

01. 问题分析

在销量数据自身趋势规律的基础上,找到消费者在互联网上的行为数据与销量之间的相关性,为汽车行业带来更准确有效的销量趋势预测。

建立销量预测模型,基于该模型预测同一款车型和相同细分市场在接下来一个季度连续4个月份的销量。

02. 主体框架



03. 内容阐述

原始数据

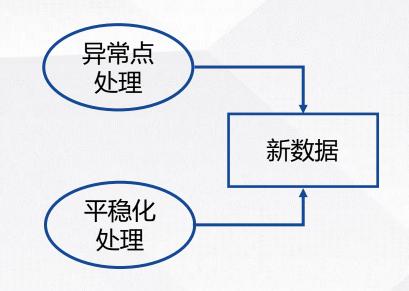
[训练集] 历史销量数据:包含60个车型在22个省份,从2016年1月至2017年12月的销量。包含字段:省份/省份编码/车型编码/车身类型/年/月/销量。

[训练集]**车型搜索数据**:包含60个车型在22个省份,从2016年1月至2017年12月的搜索量。包含字段:省份/省份编码/车型编码/车身类型/年/月/搜索量。

[训练集]**汽车垂直媒体新闻评论数据和车型评论数据**:包含了垂直媒体中,各车型的每月(不分地域)每月新闻评论数据、车型下的评论数据两部分,这两个数据没有任何包含关系。包含字段:车型编码/年/月/对车型相关新闻文章的评论数量/对车型的评价数量。

[测试集] **2018年1月至4月的各车型各省份销量预测**:包含字段:ID/省份/省份编码/车型编码/年/月/预测销量。

数据处理



将原始的训练数据按省份和车型划分为1320个子数据集,分别在子数据集上进行异常点判断和平稳处理。

异常点处理

异常点为不同年同月份数值比差异较大的数据,以每个子数据集月比值的2.5倍一三分位距作为离群点的检测间距时可以取得最优的结果。异常点的数值修正为同分月数据的几何平均值。

平稳化处理

通过ADF检验方法对子数据集进行平稳性检验,检验结果显示其非平稳,因此将数据取log处理,增加其平稳性,以便接下来的模型拟合。对于部分子数据集继续进行差分处理,以达到ADF平稳。

由于销售数据受季节因素影响且随时间变化较大,当预测时间较长时会出现较大的误差,因此引入基于目前销售数据的规则来矫正其他模型的预测偏差。

将子数据集的2017年与2016年销售数据均值的 比值作为某省份某车型的销量趋势因子,2017 年前后三个月份的加权和作为预测的基础销量, 二者相乘为规则下的销量预测。

时间序列分解

利用时间序列乘法分解分离出季节因子, 使得子数据集数据更加平稳, 消除周期化特征。

结论

Auto arima建模

使用auto_arima自适应的选取ARIMA模型中(p,d,q)最优取值。

滚动更新模型

由于子数据集的数据量过小,使用训练集 模拟测试并更新模型,逐月预测并为模型 添加新数据。

LightGBM简介

LightGBM是一个用梯度Boosting框架,基于决策树算法:

直方图算法、直方图做差加速、带深度 限制的Leaf-wise的叶子生长策略、直接 支持类别特征(即不需要做one-hot编 码)、直接支持高效并行

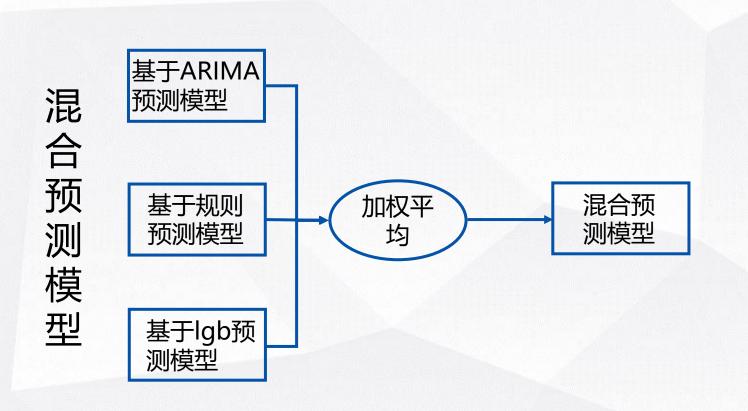
提取特征

取评论数、回复数、搜索数、同车型年均销量、同车种类年均销量、同省份年均销量、同省份年均销量、每月份权重等11个参数作为拟合模型的特征。

模型调参

通过线下训练集测试确定模型的拟合效果, 调整树深度以及树叶数调整过拟合现象。

模型测试结果:特征重要程度



将以上三种模型预测结果,按照加权更新预测,在线下训练集中实验出最优权重,最终得到较单一模型更为精准的结果。

04. 预测结果



05. 结论

主体框架

内容阐述

预测结果

结论

创新点

不足

滚动更新模型:相比原ARIMA模型线上测试 准确率提升7%。

2

ARIMA模型训练集数据量过少,影响长期 预测。

混合预测模型:混合模型相比单一模型线上预测准确率提升8%。

3

模型混合时缺乏针对性。