# Inferenzstatistik

### Die Induktive Statistik

Im letzten Semester hatten wir den Unterschied zwischen der deskriptiven und der induktiven Statistik kennen gelernt (und uns im letzten Semester dann auch auf die deskriptive Statistik beschränkt).

Dieses Semester wollen wir uns der induktiven Statistik zuwenden.

### Inferenz vs. Vorhersage

Die induktive Statistik lässt sich in zwei Hauptblöcke unterteilen:

#### Modellierung zur Erklärung (Inferenz)

Hier versuchen Sie explizit den Zusammenhang zwischen ihrer zu untersuchenden Variablen y und einer (oder mehreren) erklärenden Variablen x zu beschreiben und zu quantifizieren. Oberstes Ziel wäre es einen **kausalen** Zusammenhang zwischen den Variablen aufzudecken (falls möglich).

#### Modellierung zur Vorhersage

Hier versuchen Sie eine zu untersuchende Variable y durch mehrere erklärende Variablen x vorherzusagen. Es interessiert Sie hierbei nicht so sehr wie die Variablen zusammenhängen, nur ob Sie mit den erklärenden Variablen ihre Vorhersage verbessern können.

### Inferenz vs. Vorhersage

Die induktive Statistik lässt sich in zwei Hauptblöcke unterteilen:

#### Modellierung zur Erklärung (Inferenz)

Hier versuchen Sie explizit den Zusammenhang zwischen ihrer zu untersuchenden Variablen y und einer (oder mehreren) erklärenden Variablen x zu beschreiben und zu quantifizieren. Oberstes Ziel wäre es einen **kausalen** Zusammenhang zwischen den Variablen aufzudecken (falls möglich).

#### Modellierung zur Vorhersage

Hier versuchen Sie eine zu untersuchende Variable y durch mehrere erklärende Variablen x vorherzusagen. Es interessiert Sie hierbei nicht so sehr wie die Variablen zusammenhängen, nur ob Sie mit den erklärenden Variablen ihre Vorhersage verbessern können.

#### Wir konzentrieren uns in diesem Kurs auf die Inferenz und versuchen kausale Zusammenhänge aufzudecken.

Falls Sie sich für die *Vorhersage* interessieren, so könnten Sie bspw. den Kurs "Economics with R" (im Bachelor, von Herr Prof. Kranz), oder "Data Analysis" (im Master, von Herrn Prof. Gebhardt) anhören.

### Induktive Statistik

Wann sind tstächlich kausale Interpretationen ihrer Ergebnisse zulässig?

Dieser Frage wenden wir uns nun im zweiten Teil des Projektkurses!

### Induktive Statistik

Wann sind tstächlich kausale Interpretationen ihrer Ergebnisse zulässig?

Dieser Frage wenden wir uns nun im zweiten Teil des Projektkurses!

Allgemein gibt es hier zwei Arten von Daten, die wir für die Analyse heranziehen können:

#### **Experimentelle Daten**

Experimente können vom Forscher bewusst gestaltet und beeinflusst werden. Viele Problematiken, wie z.B. die Selektionsproblematik oder ausgelassene Variablen können durch das Design des Experiments und die Randomisierung eliminiert werden.

#### Beobachtungsdaten (nicht-experimentelle Daten)

Beobachtungsdaten werden meist retrospektiv erhoben und der Forscher ist nicht am Prozess der Datengenerierung beteilt. Für die kausale Interpretation der Ergebnisse aus diesen Daten müssen externe Gegebenheiten herangezogen werden, die eine gewisse Art von Zufall im Datengenerierungsprozess erzeugen. Meist steht hier nur eine Stichprobe der Daten zur Verfügung.

#### Wie können wir kausale Aussagen aus unseren vorliegenden Daten tätigen?

- **◆** Optimalzustand ist ein tatsächliches randomisiertes Experiment
- **◆** Der zu untersuchende Effekt kann unverzerrt geschätzt werden
  - ♣ D.h. anderen Einflussgrößen, welche dazu führen könnten, dass ihr Effekt systematisch falsch geschätzt wird können ausgeschlossen werden

**Problem:** In der ökonomischen Forschung ist es sehr schwer oder teuer randomisierte Experimente durchzuführen, deshalb arbeiten wir sehr oft mit Beobachtungsdaten.

### Randomisierung

Warum ist es wichtig, dass die Teilnehmer eines Experiments **zufällig** auf Kontroll und Treatmentgruppe zugeteilt werden?

Durch die zufällige Zuteilung werden alle sonstigen Störgößen eliminiert. Dadurch können Sie mit Hilfe der Wahrscheinlichkeitstheorie Aussagen darüber treffen, ob ihr gemessenes Ergebnis durch reinen Zufall zustande kam oder ob es sich um ein signifikantes Ergebnis handelt.

D.h. bei einem *randomisierten* Experiment können Sie einen Hypothesentest durchführen und Aussagen zur statistischen Signifkanz ihres Ergebnisses tätigen.

Wie genau, das wollen wir uns nun an einem Beispiel anschauen!

Wir wollen uns nun ein Beispiel für ein randomisiertes Experiment anschauen und wie Sie Hypothesen testen können.

Wir wollen uns nun ein Beispiel für ein randomisiertes Experiment anschauen und wie Sie Hypothesen testen können.

Wie rational und konsistent ist die Verhaltensweise des typischen amerikanischen College Studenten?

Wir wollen uns nun ein Beispiel für ein randomisiertes Experiment anschauen und wie Sie Hypothesen testen können.

Wie rational und konsistent ist die Verhaltensweise des typischen amerikanischen College Studenten?

Hat es einen Effekt, wenn Sie einen College Studenten daran erinnern, dass er Geld für später sparen kann?

Wir wollen uns nun ein Beispiel für ein randomisiertes Experiment anschauen und wie Sie Hypothesen testen können.

Wie rational und konsistent ist die Verhaltensweise des typischen amerikanischen College Studenten?

Hat es einen Effekt, wenn Sie einen College Studenten daran erinnern, dass er Geld für später sparen kann?

#### Studie durchführt von:

Frederick S, Novemsky N, Wang J, Dhar R, Nowlis S. 2009. Opportunity Cost Neglect. Journal of Consumer Research 36: 553-561.

## Teilnehmer und Durchführung

- **★** 150 Teilnehmer
- **◆** Zufällige Zuteilung in Treatment und Kontroll-Gruppe

### Teilnehmer und Durchführung

- ◆ 150 Teilnehmer
- **★** Zufällige Zuteilung in Treatment und Kontroll-Gruppe

Alle Teilnehmer bekamen folgenden Text vorgelegt:

Imagine that you have been saving some extra money on the side to make some purchases, and on your most recent visit to the video store you come across a special sale on a new video. This video is one with your favorite actor or actress, and your favorite type of movie (such as a comedy, drama, thriller, etc.). This particular video that you are considering is one you have been thinking about buying for a long time. It is available for a special sale price of \$14.99.

What would you do in this situation? Please circle one of the options below.

### Entscheidungsmöglichkeiten

Entscheidungsmöglichkeiten der Kontrollgruppe:

- **★** Buy this entertaining video.
- ♣ Not buy this entertaining video.

### Entscheidungsmöglichkeiten

Entscheidungsmöglichkeiten der Kontrollgruppe:

- **★** Buy this entertaining video.
- ♣ Not buy this entertaining video.

Entscheidungsmöglichkeiten der Treatment-Gruppe:

- ♣ Buy this entertaining video
- Not buy this entertaining video. Keep the \$14.99 for other purchases.

Hat die Nennung des Offensichtlichen, d.h. das die \$14.99 für andere Einkäufe berücksichtigt werden können, eine Konsequenz für die Studenten?

Hat die Nennung des Offensichtlichen, d.h. das die \$14.99 für andere Einkäufe berücksichtigt werden können, eine Konsequenz für die Studenten?

#### In absoluten Zahlen:

gruppe	kaufen n	icht	kaufen
--------	----------	------	--------

kontrolle 56 19

treatment 41 34

Hat die Nennung des Offensichtlichen, d.h. das die \$14.99 für andere Einkäufe berücksichtigt werden können, eine Konsequenz für die Studenten?

#### In absoluten Zahlen:

gruppe	kaufen	nicht kaufen
kontrolle	56	19
treatment	41	34

#### Als Prozentwerte:

	kaufen nicht.kaufen		
Kontrolle	0.747	0.253	
<b>Treatment</b>	0.547	0.453	

Definition von **Erfolg** in diesem Experiement: Studenten, welche die DVD *nicht* gekauft haben.

Definition von **Erfolg** in diesem Experiement: Studenten, welche die DVD *nicht* gekauft haben.

Der Unterschied zwischen Kontroll- und Treatment Gruppe ergibt sich dann als:

$$\hat{p}_{treatment} - \hat{p}_{kontrolle} = 0.453 - 0.253 = 0.200$$

Definition von **Erfolg** in diesem Experiement: Studenten, welche die DVD *nicht* gekauft haben.

Der Unterschied zwischen Kontroll- und Treatment Gruppe ergibt sich dann als:

$$\hat{p}_{treatment} - \hat{p}_{kontrolle} = 0.453 - 0.253 = 0.200$$

Ergebnis: Bestätigt!



Bei dem Ergebnis der Studenten ist Skepsis angebracht.

Bedenken Sie, dass Sie die Studenten zufällig zu einer Gruppe zugeordnet haben, daher unterliegt dieses Ergebnis auch einem Zufallsprozess.

Bei dem Ergebnis der Studenten ist Skepsis angebracht.

Bedenken Sie, dass Sie die Studenten zufällig zu einer Gruppe zugeordnet haben, daher unterliegt dieses Ergebnis auch einem Zufallsprozess.

$$H_0: \hat{p}_{treatment} = \hat{p}_{kontrolle}$$

wahr ist, dann besteht kein Zusammenhang zwischen dem Erinnerungstext und den Handlungen der Studenten.

Achtung: Sie könnten aus Zufall mehr Studenten in ihrer Treatment Gruppe haben, welche die DVD sowieso nicht kaufen wollten. Diesen Sachverhalt nennen wir die *Nullhypothese*.

Hypothesen werden meist explizit benannt um sie testen zu können. Hierbei beschreibt  $H_0$  die Nullhypothese und  $H_1$  die Alternativhypothese.

In unserem Fall ergibt sich:

Hypothesen werden meist explizit benannt um sie testen zu können. Hierbei beschreibt  $H_0$  die Nullhypothese und  $H_1$  die Alternativhypothese.

In unserem Fall ergibt sich:

#### Null Hypothese ( $H_0$ ):

Studenten daran zu erinnern, dass Sie Geld für späteren Konsum sparen können hat keinen Einfluss auf ihre Ausgabenentscheidung.

#### Alternativhypothese ( $H_1$ ):

Studenten daran zu erinnern, dass Sie Geld für späteren Konsum sparen können reduziert die Wahrscheinlichkeit das diese mit einem Einkauf fortfahren.

#### Sie testen folglich:

```
H_0: p_{treatment} - p_{control} = 0
```

$$H_1: p_{treatment} - p_{control} > 0$$

#### Sie testen folglich:

$$H_0: p_{treatment} - p_{control} = 0$$

$$H_1: p_{treatment} - p_{control} > 0$$

Nullhypothesen werden als Gegenteil der Alternativhypothese formuliert (häufig in dem Sinn, dass *kein* Effekt vorliegt). Teststatistiken sind so konzipiert, dass die Nullhypothese abgelehnt werden kann und die Alternativhypothese als Erklärung übrig bleibt.

**Achtung:** Wenn die Nullhypothese nicht abgelehnt werden kann, so bedeutet dies *nicht* das sie zutrifft!

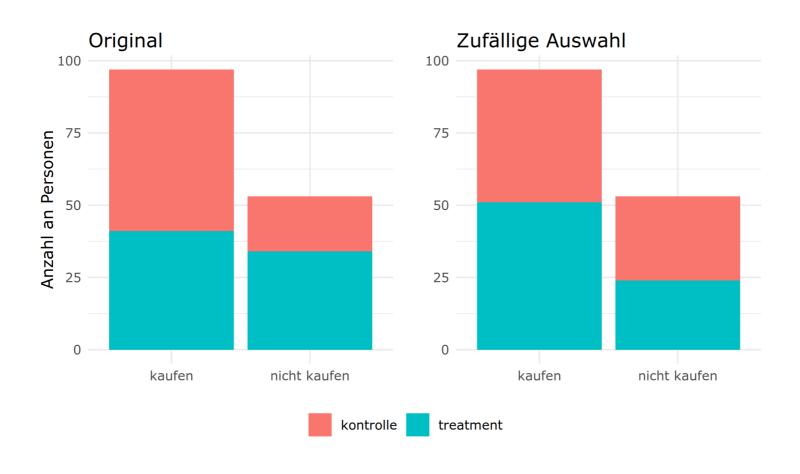
Stellen Sie sich ein Paralleluniversum vor, in dem die Erinnerung für die Studenten bzgl. der \$14.99 keinen Effekt auf deren Kaufentscheidung hat. Wie müsste hier die Verteilung innerhalb der Gruppen aussehen?

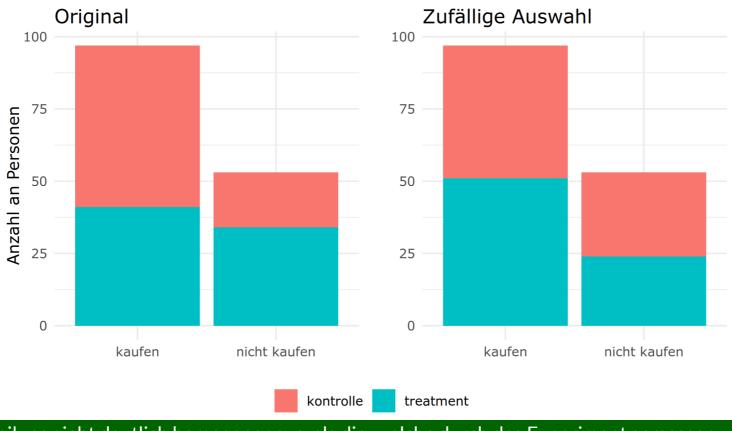
Wenn die Gruppenzugehörigkeit nicht relevant wäre, dann könnten Sie die Kaufentscheidung zufällig den jeweiligen Gruppen zuteilen, und diese neue Zuteilung hatte keine Konsequenz für ihre Ergebnisse!

Stellen Sie sich ein Paralleluniversum vor, in dem die Erinnerung für die Studenten bzgl. der \$14.99 keinen Effekt auf deren Kaufentscheidung hat. Wie müsste hier die Verteilung innerhalb der Gruppen aussehen?

Wenn die Gruppenzugehörigkeit nicht relevant wäre, dann könnten Sie die Kaufentscheidung zufällig den jeweiligen Gruppen zuteilen, und diese neue Zuteilung hatte keine Konsequenz für ihre Ergebnisse!

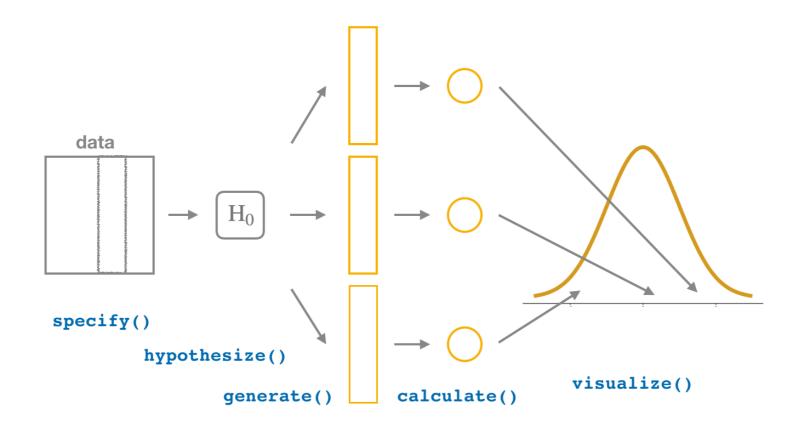
Lassen Sie uns dies einmal machen und die Auswirkungen betrachten





Die zufällige Zuteilung sieht deutlich homogener aus, als die, welche durch das Experiment gemessen wurde.

#### HYPOTHESENTEST MIT DEM INFER PAKET



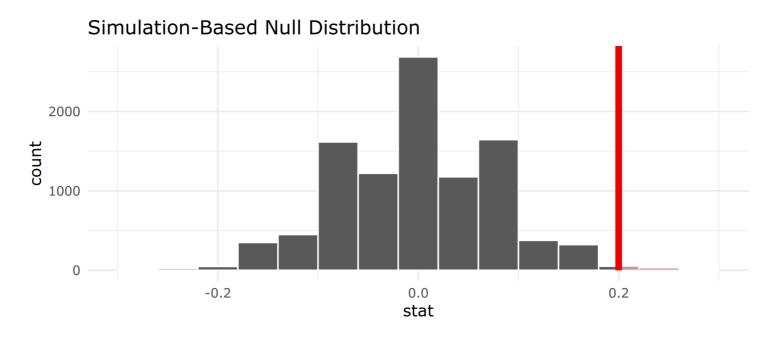
Quelle: Bild von <a href="https://moderndive.com/index.html">https://moderndive.com/index.html</a>

Nun haben Sie die Zuteilung zu den Gruppen einmal randomisiert. Jedoch möchten Sie gerne eine Verteilung erhalten, wie bei unserem Beispiel der Stichprobe und dem Bootstrap, die sogenannte Nullverteilung

Anhand dieser Verteilung (10000 Züge) können Sie abschätzen, wie wahrscheinlich der gemessene Effekt rein statistisch ist, d.h. wie oft dieser Effekt allein durch Zufall auftritt:

Nun haben Sie die Zuteilung zu den Gruppen einmal randomisiert. Jedoch möchten Sie gerne eine Verteilung erhalten, wie bei unserem Beispiel der Stichprobe und dem Bootstrap, die sogenannte Nullverteilung

Anhand dieser Verteilung (10000 Züge) können Sie abschätzen, wie wahrscheinlich der gemessene Effekt rein statistisch ist, d.h. wie oft dieser Effekt allein durch Zufall auftritt:



### Eingefärbte Fläche

Die eingefärbte Fläche in der vorherigen Grafik zeigt, wo der tatsächlich gemessene Wert in unserer Verteilung liegt.

- ◆ Visualisierung wie wahrscheinlich die beobachtete Differenz von 0.2 rein zufällig gemessen wurde
- lacktriangle Effekt ist sehr unwahrscheinlich nur durch Zufall gemessen worden, d.h. wir können  $H_0$  verwerfen

Durch den sogenannten p-Wert können Sie abschätzen, wie wahrscheinlich es ist eine solchen Wert nur durch Zufall zu erhalten, gegeben das die Nullhypothese zutrifft.

## p-Werte

Der p-Wert quantifiziert die Evidenz gegen die Nullhypothese.

#### p-Werte

#### Der p-Wert quantifiziert die Evidenz gegen die Nullhypothese.

#### **Exakter p-Wert:**

**Statistische Signifikanz:** Das Signifikanzlevel zu dem wir eine Hypothese testen wird meist mit  $\alpha$  abgekürzt. Wir sprechen von einer Signifikanz zum x% Level, wenn der p-Wert geringer ist als x.

#### p-Werte

#### Der p-Wert quantifiziert die Evidenz gegen die Nullhypothese.

#### **Exakter p-Wert:**

**Statistische Signifikanz:** Das Signifikanzlevel zu dem wir eine Hypothese testen wird meist mit  $\alpha$  abgekürzt. Wir sprechen von einer Signifikanz zum x% Level, wenn der p-Wert geringer ist als x.

Ein Effekt wird meist als statistischer Signifikanz angesehen, wenn der p-Wert kleiner als (\alpha) = 0.05

### Klassische nicht parametrische Test

Anstatt die zuvor gezeigte Methode des Bootstrap finden Sie in vielen empirischen Ausarbeitungen sogenannte nichtparametrische Tests, wie z.B. den sogenannten t-Test. Mit Hilfe dieses t-Tests können Sie untersuchen ob die Mittelwerte der beiden Gruppen signifikant voneinander unterschiedlich sind:

```
experiment %>%
mutate(dvd_f = ifelse(dvd == "kaufen", 1, 0)) %>%
t.test(dvd_f ~ gruppe, data = .)
```

#### Klassische nicht parametrische Test

Anstatt die zuvor gezeigte Methode des Bootstrap finden Sie in vielen empirischen Ausarbeitungen sogenannte nichtparametrische Tests, wie z.B. den sogenannten t-Test. Mit Hilfe dieses t-Tests können Sie untersuchen ob die Mittelwerte der beiden Gruppen signifikant voneinander unterschiedlich sind:

```
experiment %>%
mutate(dvd_f = ifelse(dvd == "kaufen", 1, 0)) %>%
t.test(dvd_f ~ gruppe, data = .)
```

Hier erhalten wir eine t-Statistik von 2,6 mit einem p-Wert von 0,01. D.h. es ist sehr unwahrscheinlich, dass unser Effekt durch Zufall zustande kam.

# Zusammenhang von Konfidenzintervallen, t-Statistik und p-Werten

Die Verbindung von p-Werten zu Konfidenzintervallen ergibt sich indirekt.

Wenn das Konfidenzintervall von 95% nicht die 0 beinhaltet, dann muss der p-Wert kleiner als 0,05 sein.

Die t-Statistik des Koeffizienten ist in diesem Fall größer als 1,96 (ergibt sich aus der Normalverteilung).

### Probleme des p-Wertes

Sie sollten sich **nicht** allein auf den p-Wert verlassen!

p-Werte sind ein Indikator dafür, in wie fern die Daten zu einem spezifischen statistischen Modell passen

#### Probleme des p-Wertes

Sie sollten sich **nicht** allein auf den p-Wert verlassen!

p-Werte sind ein Indikator dafür, in wie fern die Daten zu einem spezifischen statistischen Modell passen

- **★** Ein p-Wert ist *nicht* die Wahrscheinlichkeit das die Nullhypothese war ist, oder die Alternativhypothese falsch
  - ◆ Der p-Wert zeigt an, wie kompatibel die Daten mit einer bestimmten Hypothese sind
- ◆ Der p-Wert gibt an, ob die Ergebnisse durch Zufall erklärt werden können, er gibt jedoch keine Auskunft über die Korrektheit der Hypothese
- ◆ Das Signifikanzlevel von 0.05 ist eine Konvention
  - ◆ Gerade noch signifikante sind qualitativ nicht besser wie gerade noch insignifikante Resultate, auch wenn diese Grenze in der Literatur oft verwendet wird
- → Der p-Wert sagt nichts über die ökonomische Bedeutung eines Effekts aus.

#### Probleme des p-Wertes

Sie sollten sich **nicht** allein auf den p-Wert verlassen!

p-Werte sind ein Indikator dafür, in wie fern die Daten zu einem spezifischen statistischen Modell passen

- **★** Ein p-Wert ist *nicht* die Wahrscheinlichkeit das die Nullhypothese war ist, oder die Alternativhypothese falsch
  - ◆ Der p-Wert zeigt an, wie kompatibel die Daten mit einer bestimmten Hypothese sind
- ◆ Der p-Wert gibt an, ob die Ergebnisse durch Zufall erklärt werden können, er gibt jedoch keine Auskunft über die Korrektheit der Hypothese
- ◆ Das Signifikanzlevel von 0.05 ist eine Konvention
  - ◆ Gerade noch signifikante sind qualitativ nicht besser wie gerade noch insignifikante Resultate, auch wenn diese Grenze in der Literatur oft verwendet wird
- → Der p-Wert sagt nichts über die ökonomische Bedeutung eines Effekts aus.

Je größer die Stichprobe, desto einfacher finden wir statistisch signifikante Effekte.

Sie können die Nullhypothese auf Grund von statistischen Tests auf einem bestimmten Signifikanzniveau entweder ablehnen oder auch nicht.

Hierbei können Sie jedoch Fehler begehen:

Entscheidung  $H_0$  ist korrekt  $H_1$  ist korrekt Entscheidung für  $H_0$  Korrekte (Spezifität) Fehler 2. Art Entscheidung für  $H_1$  Fehler 1. Art Korrekte (Sensitivität)

Fehler 1. Art: Sie lehnen die Nullhypothese ab, obwohl sie korrekt ist.

Fehler 2. Art: Sie lehnen die Nullhypothese nicht ab, obwohl sie falsch ist

#### Beispiel zu Fehler 1. Art:

- **★** Im Beispiel mit den Studenten würde ein Fehler 1. Art bedeuten, das Sie schlussfolgern die Erinnerung der Studenten an die Sparmöglichkeit hat keinen Einfluss auf deren Verhalten, trotz des Ergebnisses aus den Daten.
- ◆ Eine Bank vergibt einen Kredit an einen eigentlich nicht kreditwürdigen Kunden. Der Kredit fällt aus und die Bank hat einen Fehler 1. Art begangen. (Tatsächlicher Verlust)

#### Beispiel zu Fehler 1. Art:

- → Im Beispiel mit den Studenten würde ein Fehler 1. Art bedeuten, das Sie schlussfolgern die Erinnerung der Studenten an die Sparmöglichkeit hat keinen Einfluss auf deren Verhalten, trotz des Ergebnisses aus den Daten.
- **◆** Eine Bank vergibt einen Kredit an einen eigentlich nicht kreditwürdigen Kunden. Der Kredit fällt aus und die Bank hat einen Fehler 1. Art begangen. (Tatsächlicher Verlust)

#### Beispiel zu Fehler 2. Art:

- ◆ Wenn die Erinnerung der Studenten an die Sparmöglichkeit in Wirklichkeit keine Auswirkung auf ihre Entscheidung hat, wir jedoch auf Grund der Daten die Nullhypothese verwerfen begehen wir einen Fehler 2. Art.
- ◆ Eine Bank kommt nach ihrer Analyse zu dem Schluss, dass der Kunde nicht kreditwürdig ist und vergibt somit den Kredit nicht. Hätte die Bank jedoch besser hin geschaut, dann hätte Sie erkannt, dass der Kunde kreditwürdig gewesen ist Die Bank beging hier einen Fehler 2. Art. (Opportunitätskosten)

Ziel ist es ein Testverfahren mit hoher Sensitivität und hoher Spezifität zu erhalten. Die Konsequenzen eines Fehlers 1. Art sind meist größer als die eines Fehlers 2. Art.

#### Signifikanzlevel und Fehler 1. und 2. Art

- ullet Wenn Sie besonders über den Fehler 1. Art besorgt sind, dann sollten Sie ein hohes Signifikanzniveau wählen, z.B.  $\alpha$  < 0.01.
  - lacktriangle In dem Fall wollen Sie besonders vorsichtig sein die Nullhypothese zu verwerfen. D.h. Sie brauchen sehr starke Evidenz für  $H_1$  um  $H_0$  zu verwerfen
- ♦ Wenn Sie eher darüber besorgt sind einen Fehler 2. Art zu machen, dann sollten Sie ein niedriges Signifikanzniveau wählen, z.B.  $\alpha$  = 0.10
  - lacktriangle Hier wollen Sie vorsichtig sein  $H_0$  nicht zu verwerfen, wenn die Nullhypothese eigentlich falsch ist