不一定要做没有人做过的东西。借鉴已有的应用和模式，做增量创新或整合，也是一条极好的路子。

在违法的基础上，所有的收入都只会带来“更高的刑期”。

创业是做生意，创新是不必要不充分条件。做生意，只要讲诚信，服务好。顾客才不在乎这是创新，还是抄袭。

图大则缓，缓慢不是目的，是为了精工。速度慢下来，才能考虑到各种的可能性。

一个公司，最后活下来的关键是：产品精良，服务良好。

创业者最容易犯的错误：缺乏开放、合作的心态。

手里有粮，心才不慌。

对于一个刚出道的创业者，最重要的是：赶紧拿到钱，马上干活。把产品做出来后，马上推出去。

寒冷的冬天，只有拿到柴火和食物的人，才能活下去。