TRABAJO FINAL SQL SERVER

1. Introducción

Olist es una tienda Brasilera online que busca potenciar el comercio minorista digital y brindar oportunidades de crecimiento reales para pequeñas, medianas y grandes empresas. Otro de sus objetivos es eliminar obstáculos y ayudar a los minoristas a vender más, acelerando resultados para todos los emprendedores que buscan su espacio en internet. En Olist puedes promocionar tus productos en hasta 13 marketplaces y con ayuda de su tecnología conseguir más ventas. Para ser parte de Olist tienes que registrar tus productos y colocando precios competitivos ellos se encargar de venderlo.

Para mayor imformación de la empresa ir al siguiente url: https://olist.com/pt-br/

2. Objetivo

Para el presente trabajo se busca analizar de las ventas con ayuda de consultas en SQL Server; y para una representacion grafica, de Power BI.

3. Presentación de datos

Se trabajó con datasets de la misma empresa Olist publicados en la página Kaggle. Urls de los datasets:

- Brazilian E-Commerce Public Dataset by Olist: https://www.kaggle.com/olistbr/brazilian-ecommerce
- Marketing Funnel by Olist: https://www.kaggle.com/olistbr/marketing-funnel-olist/home

Para comenzar a importar las tablas creamos la base de datos OlistData en SQL Server

```
-- Creacion base de datos OlistData

CREATE DATABASE OlistData;

-- Cambiando base de datos a OlistData

USE OlistData;
```

Tomamos 9 tablas, las que se muestran a continuación:

1. Tabla CustomerDataset:

Contiene datos del cliente respecto a su ubicacion tales como: Estado, Ciudad y codigo ZIP

2. Tabla OrdersDataset:

Contiene los detalles de cada orden tales como: Estado de la orden, tiempo estimado de delivery, hora de aprobacion, hora de salida de delivery y hora de entrega

3. Tabla OrderItemsDataset:

Contiene los detalles de cada producto que se han ordenado o vendido en Olish tales como: el id de la orden, del producto, el vendedir, dia limite de venta, el precio y el precio por envio

4. Tabla SellersDataset:

Contiene los dtalles de la venta tales como: lugar de entrega (estado y ciudad) y el id del vendedor

5. Tabla PaymentsDataset:

Contiene datos del pago tales como: medio de pago, cuotas de pago y el monto a pagar

6. Tabla GeoLocationDataset:

Contiene informacion con respecto a los codigos de Zip tales como: longitud, latitud, estado y cuidad

7. Tabla OrderReviewsDataset:

Contiene loa revies que dejaron los compradores tales como: valoraciones, comentarios o críticas y día en que completó los datos.

8. Tabla ProductDataset:

Contiene detalles del producto tales como: peso, largo, alto, ancho, nuero de fotos en Olish del prducto, cateogria y longitud de descripcion.

$9. \ \, \textbf{Tabla ProductCategoryTranslationDataset:} \\$

Contiene las categorías del producto en portugués e inglés ya que Olist no solo es propio de un pais sino de una cadena de paises.

Ya hecha la descripción de las tablas procedemos a importar los datos .csv como tablas a la base de datos, cuyos nombres seran como el listado anterior, en SQL Server.

Para ello:

- a) Hacemos click derecho en la base de datos Olish Data \Rightarrow Tasks \Rightarrow Import Flat File ...
- b) Nos aparecerá una ventana con título 'Import Flat File OlishData' donde podremos modificar, si hiciera falta, como queremos que improte los datos
- c) Actualizamos (le damos Refresh) para poder visualizar las tablas en el panel Object Explorer

4. Modelo de datos

Declaramos a algunos campos como Primary Key y Foraign Key y posteriormente añadimos las relaciones entre estas como se muestra en la siguiente imagen

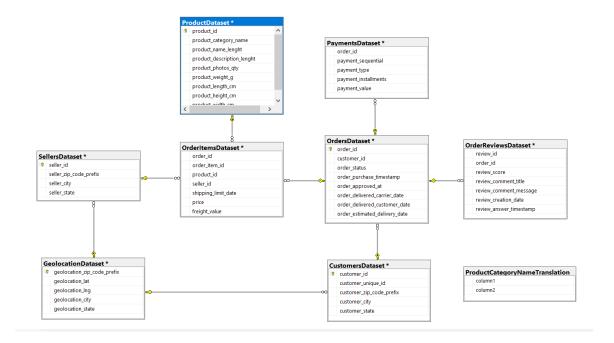


Figura 1: Modelo de datos de la base de datos OlistData

5. Preguntas de negocio

Pregunta 1:

Las ventas por internet han ido aumentando a lo largo de los años por el avance de la tecnología y la facilidad de compra por páginas web. Será la tarjeta de crédito el medio de pago más común?

```
payment_type AS TipoPago,
COUNT(payment_type) as Cantidad,
SUM(payment_value) as CifraAlcanzada,
AVG(payment_value) as PromedioPagoPorProducto
FROM
[dbo].[PaymentsDataset]
Group BY
payment_type
ORDER BY
CifraAlcanzada DESC
```

| | TipoPago | Cantidad | CifraAlcanzada | PromedioPagoPorProducto |
|---|-------------|----------|------------------|-------------------------|
| 1 | credit_card | 76795 | 12542084.1901775 | 163.319020641676 |
| 2 | boleto | 19784 | 2869361.26949406 | 145.034435376772 |
| 3 | voucher | 5775 | 379436.870395748 | 65.7033541810819 |
| 4 | debit_card | 1529 | 217989.789987564 | 142.570170037648 |
| 5 | not_defin | 3 | 0 | 0 |

Figura 2: Modelo de datos de la base de datos OlistData

Pregunta 2:

La empresa con el fin de mejorar sus ventas desea saber la puntuación de satisfacción por categoría, para poder investigar a que se debe tan puntuación. Se desea saber el puntaje por satisfaccion promedio por categoría de producto. para poder mejorar en el envio de algunos productos o para que los vendedores consigan mejores provedores y puedan ofrecer productos de mejor calidad.

```
CREATE VIEW PuntajePorCategoria
2 AS
3 SELECT
4 B.order_id,
5 A.category_name,
6 MAX(B.order_item_id) AS quantity,
7 B.price,
8 B.freight_value, -- costo por envio
9 SUM(B.price + B.freight_value) AS amount, -- monto total
10 C.review_score
11 FROM
12 (
    -- subconsulta
13
    SELECT
14
    product_id,
15
16
       -- Hacemos el cambio ya que hay categorias vacias (NULL)
17
      WHEN product_category_name IS NULL THEN 'unknown'
18
      ELSE product_category_name
19
    END AS category_name
20
    [dbo].[ProductDataset]
22
23 ) A
24 INNER JOIN
25 [dbo].[OrderItemsDataset] B
ON A.product_id = B.product_id
```

```
28 [dbo].[OrderReviewsDataset] C
ON B.order_id = C.order_id
30 GROUP BY
B.order_id,
32 A.category_name,
33 B.price,
34 B.freight_value,
35 C.review_score
37 -- Sacando la categoria con el score promedio
39 category_name ,
40 AVG(review_score) AS avg_score
41 FROM
42 [dbo].[PuntajePorCategoria]
43 GROUP BY
44 category_name
45 ORDER BY
46 avg_score ASC
```

| | order_id | category_name | quantity | price | freight_value | amount | review_score |
|----|----------------------------------|-------------------------------|----------|------------------|------------------|------------------|--------------|
| 1 | 00010242fe8c5a6d1ba2dd792cb16214 | cool_stuff | 1 | 58.9000015258789 | 13.289999961853 | 72.1900014877319 | 5 |
| 2 | 000c3e6612759851cc3cbb4b83257986 | esporte_lazer | 1 | 99 | 13.710000038147 | 112.710000038147 | 5 |
| 3 | 00119ff934e539cf26f92b9ef0cdfed8 | esporte_lazer | 1 | 219.899993896484 | 16.9799995422363 | 236.879993438721 | 5 |
| 4 | 001e7cf2ad6bef3ade12ebc56ceaf0f3 | beleza_saude | 1 | 35.9000015258789 | 15.1999998092651 | 51.100001335144 | 1 |
| 5 | 0025081dcf9330f9a5052ae82c6ce396 | livros_tecnicos | 1 | 14.9499998092651 | 18.2299995422363 | 33.1799993515015 | 5 |
| 6 | 0029f17cf0e7640c5cb6825af681303f | brinquedos | 1 | 94.9000015258789 | 18.5400009155273 | 113.440002441406 | 5 |
| 7 | 002b4e6fa42cd4a22cc86abc18fe9c05 | papelaria | 1 | 99.9000015258789 | 19.6700000762939 | 119.570001602173 | 5 |
| 8 | 002f16b7bc4530031b7d90f791b12d8a | moveis_decoracao | 1 | 249.899993896484 | 34.2299995422363 | 284.129993438721 | 5 |
| 9 | 00324b3eda39ba5ecce3945823e3594c | industria_comercio_e_negocios | 1 | 76 | 34.0699996948242 | 110.069999694824 | 5 |
| 10 | 0036887767dea4bd43b1a88cd0d9477a | brinquedos | 1 | 399.989990234375 | 23.6399993896484 | 423.629989624023 | 5 |
| 11 | 00378c6c981f234634c0b9d6128df6dd | esporte_lazer | 1 | 41 | 11.8500003814697 | 52.8500003814697 | 4 |
| 12 | 0044c6f6d22dd280534344177c81b989 | eletronicos | 1 | 179.929992675781 | 16.1399993896484 | 196.06999206543 | 4 |
| 13 | 0045e3085f083f0f38d24bb3f22e6593 | beleza_saude | 1 | 116.900001525879 | 13.8400001525879 | 130.740001678467 | 5 |
| 14 | 004fb5e6f90a178dc74ad2b016649249 | cool_stuff | 1 | 129.990005493164 | 13.9300003051758 | 143.92000579834 | 5 |
| 15 | 0055b77cca3186676c147f532dd2547b | informatica_acessorios | 1 | 149 | 40.3699989318848 | 189.369998931885 | 5 |
| 16 | 005997dca4c1fc45066d0a03d54a6469 | beleza_saude | 1 | 120 | 13.75 | 133.75 | 5 |
| 17 | 00602f25bffa1dcfb71e202fbf9824fb | relogios_presentes | 1 | 39.9000015258789 | 54.0200004577637 | 93.9200019836426 | 5 |
| 18 | 006557c3221c1fcd02b0106343ab357b | eletrodomesticos | 1 | 14.8999996185303 | 8.27000045776367 | 23.1700000762939 | 5 |
| 19 | 00789ce015e7e5791c7914f32bb4fad4 | beleza_saude | 1 | 154 | 14.8299999237061 | 168.829999923706 | 5 |
| 20 | 007ec946d4f798caf2b43c9d44c56421 | esporte_lazer | 1 | 27.8999996185303 | 15.1000003814697 | 43 | 5 |

Figura 3: Hallando el puntaje de stisfacción con por categoria de producto

| | category_name | avg_score |
|----|---|-----------|
| 1 | seguros_e_servicos | 2 |
| 2 | audio | 3 |
| 3 | fashion_roupa_masculina | 3 |
| 4 | informatica_acessorios | 3 |
| 5 | fraldas_higiene | 3 |
| 6 | construcao_ferramentas_seguranca | 3 |
| 7 | telefonia_fixa | 3 |
| 8 | moveis_colchao_e_estofado | 3 |
| 9 | portateis_cozinha_e_preparadores_de_alimentos | 3 |
| 10 | fashion_roupa_feminina | 3 |
| 11 | telefonia | 3 |
| 12 | climatizacao | 3 |
| 13 | pc_gamer | 3 |
| 14 | moveis_decoracao | 3 |

Figura 4: Consulta en SQL Server

Pregunta 3:

Queremos saber si hemos mejorado en la valoración conforme avanzan los años. Saquemos un promedio por año de la valoración por producto y veamos el progreso.

```
CREATE VIEW consulta3
2 AS
3 SELECT
4 A.order_id,
5 A.customer_id,
6 DATEPART (YEAR, A. order_purchase_timestamp) AS year_order, -- sacando el a o de el campo
      mostrado
  A.order_purchase_timestamp,
8 B.review_score
9 FROM
10 [dbo].[OrdersDataset] A
11 INNER JOIN
12 [dbo].[OrderReviewsDataset] B
ON A.order_id = B.order_id
14 GROUP BY
A.order_id,
16 A.customer_id,
17 A.order_purchase_timestamp,
B.review_score
_{19} -- Hacemos un pivot para mostrar la variacion de review_score por a o
20 SELECT
'Valoracion' AS Reporte,
22 [2016],[2017],[2018]
      (SELECT
24
25
    review_score,
26
    year_order
    FROM
27
28
    [dbo].[consulta3] )AS A
29 PIVOT(AVG(review_score) FOR year_order -- -- promedio del score para cada uno de los a oa de
      venta
   IN([2016],[2017],[2018])) AS PVT
```

| | order_id | customer_id | year_order | order_purchase_timestamp | review_score |
|----|----------------------------------|----------------------------------|------------|-----------------------------|--------------|
| 1 | 0005f50442cb953dcd1d21e1fb923495 | 351d3cb2cee3c7fd0af6616c82df21d3 | 2018 | 2018-07-02 13:59:39.0000000 | 4 |
| 2 | 0008288aa423d2a3f00fcb17cd7d8719 | 2355af7c75e7c98b43a87b2a7f210dc5 | 2018 | 2018-02-13 22:10:21.0000000 | 5 |
| 3 | 000aed2e25dbad2f9ddb70584c5a2ded | fff5169e583fd07fac9fec88962f189d | 2018 | 2018-05-11 20:33:38.0000000 | 1 |
| 4 | 000c3e6612759851cc3cbb4b83257986 | 3773bcf1a6fbd29233ea1c1b573c4f22 | 2017 | 2017-08-12 10:08:57.0000000 | 5 |
| 5 | 000f25f4d72195062c040b12dce9a18a | 86ade8ebc14f18dd6c3ea75bd0eb7534 | 2018 | 2018-03-07 10:33:13.0000000 | 4 |
| 6 | 001ab0a7578dd66cd4b0a71f5b6e1e41 | 8bb3bef4e75a95524235cdc11a7331af | 2017 | 2017-12-27 00:38:47.0000000 | 4 |
| 7 | 001c85b5f68d2be0cb0797afc9e8ce9a | 48ed31e735f1c420ed6ca3637b7c744d | 2017 | 2017-11-24 19:19:18.0000000 | 2 |
| 8 | 001e7ba991be1b19605ca0316e7130f9 | b6a1445ee505f3a95c827e7a5188ad02 | 2017 | 2017-03-18 11:47:37.0000000 | 5 |
| 9 | 001e7cf2ad6bef3ade12ebc56ceaf0f3 | d1684ed69f8fd574b7c344de923f379a | 2018 | 2018-05-19 10:29:23.0000000 | 1 |
| 10 | 00254baeb6c932b0a8aeead91fbd02b5 | ce0421a97232c2a1194cdb66cd3ebb9d | 2018 | 2018-05-08 21:45:54.0000000 | 5 |
| 11 | 00259a44fcad3fc0474329e925d14fc3 | 7715f80f77f2ebf4583f97a0a6a7548b | 2017 | 2017-12-27 17:52:11.0000000 | 4 |
| 12 | 002611a77fe03d076285fd4ca95db77c | 2b6cb6a4852a866c3b71dcbc7c5a2fce | 2018 | 2018-02-27 17:46:23.0000000 | 4 |
| 13 | 002f16b7bc4530031b7d90f791b12d8a | 1eeffe21744883fbf61fbf138dbb8eee | 2018 | 2018-07-02 16:51:47.0000000 | 5 |
| 14 | 0030d783f979fbc5981e75613b057344 | 84ddc138522822dfb51b603c2f466a18 | 2017 | 2017-11-24 20:03:02.0000000 | 1 |
| 15 | 003423b755b562962a6225a8de40d12e | 18f1bb6325d50619d5c13b7a25b869fd | 2018 | 2018-07-08 11:28:17.0000000 | 3 |

Figura 5: Creación de vista consulta3

| | Reporte | 2016 | 2017 | 2018 |
|---|------------|------|------|------|
| 1 | Valoracion | 3 | 4 | 4 |

Figura 6: Consulta en SQL Server como va mejorando la valoración conforme avanzan los años

Pregunta 4:

Queremos saber en cuánto varía el costo por envío de el vendedor a el cliente por estado

```
1 CREATE VIEW Stores -- creando vista Stores
2 AS
3 SELECT
4 B.order_id,
5 MAX(B.order_item_id) as quantity, -- cantidad de productos
6 A.seller_state,
7 D.customer_state,
     -- Vemos si el transporte va a otro estado
    WHEN A.seller_state=D.customer_state THEN 'to the same state'
    ELSE 'to different state'
12 END AS transportation,
13 B.freight_value
14 FROM
15 [dbo].[SellersDataset] A
16 INNER JOIN
17 [dbo].[OrderItemsDataset] B
18 ON A.seller_id = B.seller_id
19 INNER JOIN
20 [dbo].[OrdersDataset] C
ON B.order_id = C.order_id
22 INNER JOIN
23 [dbo].[CustomersDataset] D
ON C.customer_id= D.customer_id
25 GROUP BY
B.order_id,
A.seller_state,
28 D.customer_state,
B.freight_value
31 -- Sacando el cobro promedio por envio entre estados
32 SELECT customer_state, [PE],[PB],[PA],[RS],[AC],[BA],[SP],[SC],[SE],
33 [MA],[RO],[DF],[MT],[PR],[CE],[MG],[MS],[GO],[RN],[RJ],[ES],[AM],[PI]
34 FROM
      (SELECT
35
    customer_state,
36
    freight_value,
37
    seller_state
38
    FROM
39
    [dbo].[Stores] ) AS B
41 PIVOT(AVG(freight_value) FOR seller_state -- -- promedio del score para cada uno de los a oa
      de venta
    IN([PE],[PB],[PA],[RS],[AC],[BA],[SP],[SC],[SE],
43 [MA],[RO],[DF],[MT],[PR],[CE],[MG],[MS],[GO],[RN],[RJ],[ES],[AM],[PI])) AS PVT2
```



Figura 7: Creación de vista Stores

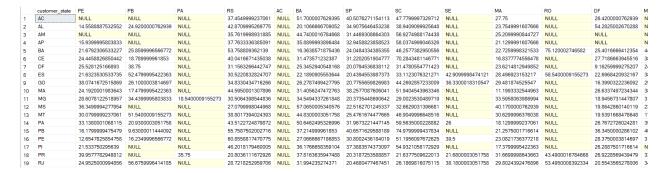


Figura 8: Tabla de variaciones promedio por envío entre estados

6. Dashboard en Power BI

 $\qquad \textbf{URL:} \ \textbf{https://app.powerbi.com/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TUxMDc3IiwidCom/view?r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TuxMDc3IiwidCom/view.r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TuxMDc3IiwidCom/view.r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TuxMDc3IiwidCom/view.r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00MzRhLTlh0DItMzhkMDhl0TuxMDc3IiwidCom/view.r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00Mzhl0TuxMDc3IiwidCom/view.r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00Mzhl0TuxMDc3IiwidCom/view.r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00Mzhl0TuxMDc3IiwidCom/view.r=eyJrIjoi0DE1ZTBhNjItYTUx0C00Mzhl0TuxMDc3IiwidCom/view.r=eyJrIjiiwidCom/view.r=eyJrIjiiwidCom/view.r=eyJrIiiwidCom/view.r=eyJrIiiwidCom/view.r=eyJrIiiwidCom/view.r=eyJrIiiwidCom/view.r=eyJrIiiwidCom/view.r=eyJrIiiwidCom/view.r=eyJrIiiwidCom/view.r$