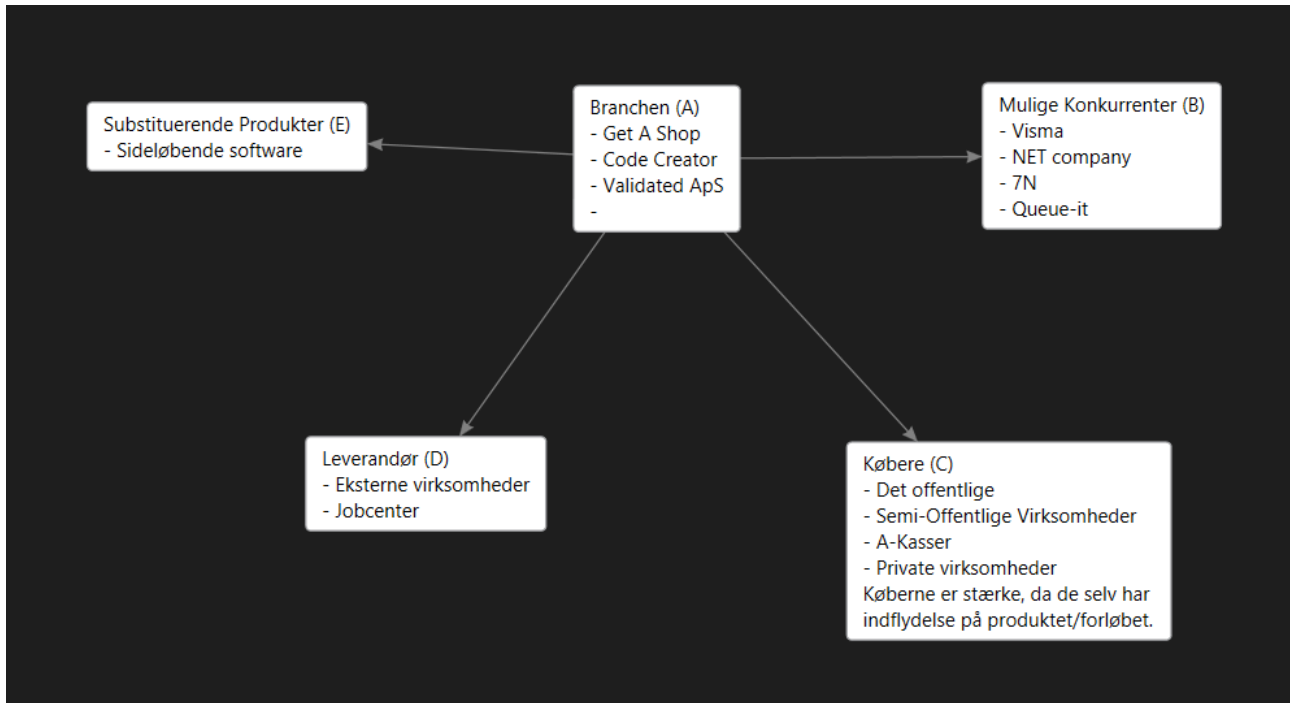


Porters 5 Forces



A: Virksomheder som specialiserer sig i at erhverve sig et stykke software, som andre virksomheder kan gøre nytte af.

B: Virksomheder som allerede har kompetencer til at opbygge et stykke software, som de kan sælge videre samt er iværksættere.

C: Muligheden for købere har et bredt spektrum, men har alligevel stor indflydelse på produktet.

D: Eksterne virksomheder supplerer med oplysninger, og data, hvilket kan få hans virksomhed til at løbe rundt.

E: Virksomhedsejeren Benjamin har sat et projekt i gang andet sted