

TECHNICAL SKILLS

- -Javascript,
- -ES6,
- -Express.js,
- -MongoDB,
- -React,
- -Node.js,
- -HTML & CSS

LET'S CHAT:

email: orejajonathan@gmail.com tel : 06 09 95 80 36 linkedin : https://www.linkedin.com/in/jonathan

<u>-oreja/</u>

Jonathan Oreja

Web Developer Junior - Fullstack **A PROPOS**:

Après avoir commencé ma carrière sur des postes commerciaux et de gestion de projet dans le milieu des starts up, je suis désormais Web Developer Fullstack (React.js, Node.js, MongodDB) suite à une reconversion professionnelle.

Je suis donc à la recherche d'un poste en tant que Web Developer Fullstack Junior dans une société qui pourra continuer à me faire progresser sur ce domaine.

Mes deux atouts : j'apprends vite et mon passé dans le business développement m'a permis d'acquérir un très bon relationnel.

FORMATIONS

IRONHACK

2020

10 semaines de cours intensifs en développement web (+400h en anglais):

- ·FrontEnd | HTML5, CSS3, JavaScript and Git
- · BackEnd | NodeJS Express MongoDB
- · FrontEnd Framework | MERN Stack
- \cdot Développement de bonnes pratiques: code basé sur les normes en vigueur, schémas de conception et développement basé sur les tests (TDD).

Projet 1 : Un jeu de l'oie sur le thème du seigneur des anneaux https://jarchiii.github.io/Lotr-projectGame/

Projet 2 : Une marketplace pour mettre en relation photographes et clients https://cliche-app.herokuapp.com/

Projet 3: Un réseau social pour rassembler les skaters à travers le monde https://ollie-front.herokuapp.com/

GRENOBLE ECOLE DE MANAGEMENT

PROGRAMME GRANDE ECOLE 2013 - 2017

Spécialisations : Gestion du Capital Client, Developpement d'un produit nouveau, WebMarketing, Buisness Development et ingénieur d'affaire, Marketing opérationnel

Sujet de grand mémoire : «Dans quelle mesure les médias sociaux modifient-ils l'image de marque des candidats politiques?»

Sujet de rapport d'alternance : «L' élaboration du parcours client cross canal chez GEG.»

EXPERIENCES PROFESSIONELLES

Customer Success Support

OOSHOT (Plateforme de création de contenus pour les marques)
JULY 2018 - JANUARY 2020

Prospection et acquisition clients: réponses à appel d'offres, montage d'offres budgétaires, rdv clients(Clarins, SCOR SE, Du Pareil au Même, BPI, Disney, etc.)

- · Gestion de projets : prise de brief, sélection des prestataires adaptés (photographes, vidéastes, motion designers, studios, etc.), suivi des productions (en France comme à l'international).
- Développement de la verticale E-commerce d'Ooshot (packshot, porté, 360° vidéo, etc.) : création de l'offre, recherche des studios.

Business Developer

MEERO (leader mondial de la photographie immobilière) OCTOBER 2017 - JUNE 2018

- · Onboarding des agences du réseau immobilier signé;
- · Gérer les demandes des leads entants;
- · Rédiger les propositions commerciales;
- Participer à l'élaboration du processus de prise de vue (assistance clientèle premium);
- · Diverses tâches opérationnelles;