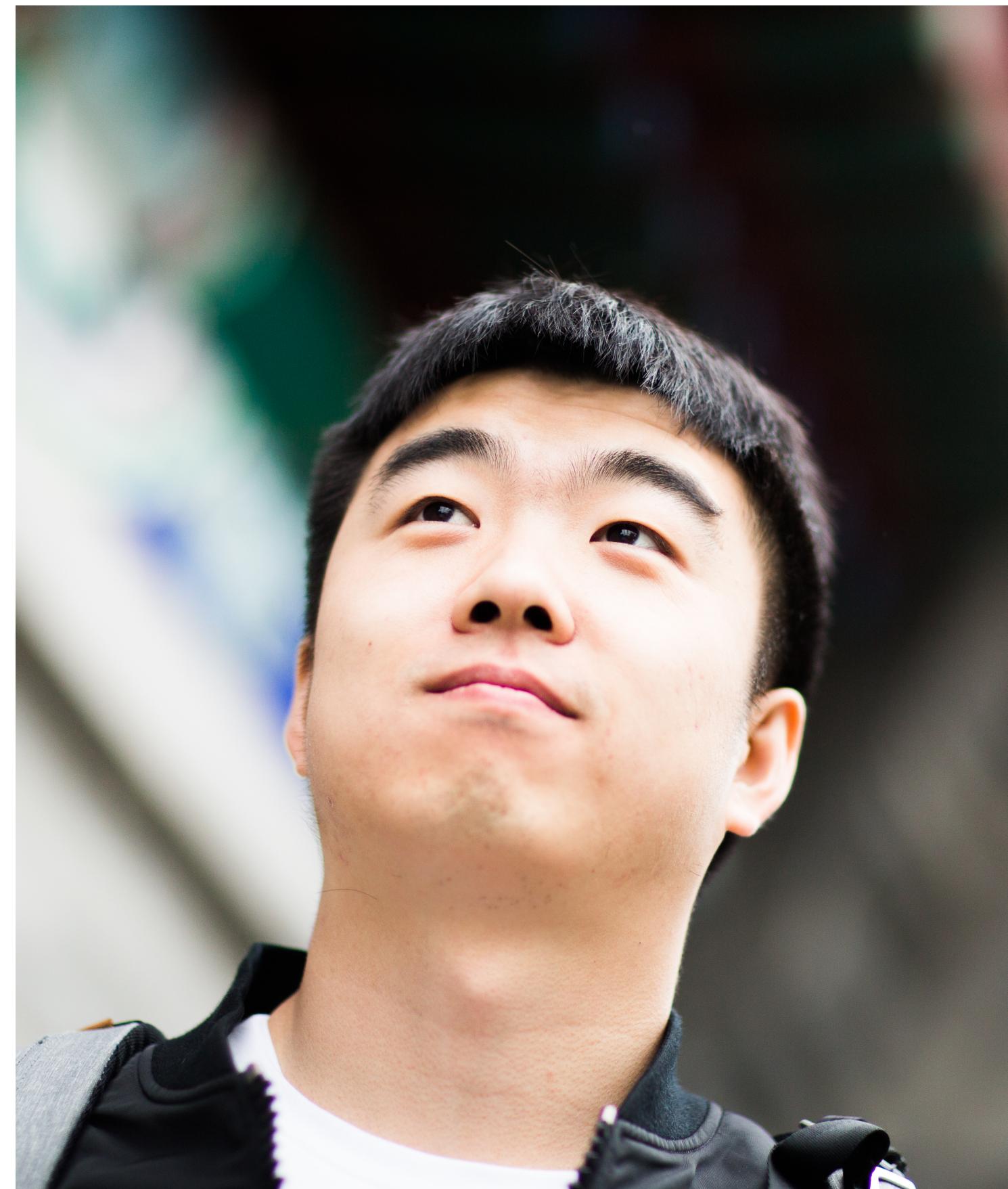


Wechaty Plugins

商业化落地展望

我是谁

- 句子互动 CTO
- Wechaty contributor
- 多个 wechaty-puppet 作者
- 曾任职 Amazon, Expedia
- 马里兰大学硕士
- 北京邮电大学本科



Agenda

- Wechaty Plugins 对于一个企业来说有什么商业价值?
- 有哪些可期待的商业化落地的 Wechaty Plugins 的idea?

Agenda

- Wechaty Plugins 对于一个企业来说有什么商业价值?
- 有哪些可期待的商业化落地的 Wechaty Plugins 的idea?

Plugins 的商业价值

Plugins 的商业价值

快

稳

Plugins 的商业价值

快

产品：这个需求很简单，怎么实现我不管

开发：但是这个*￥#@.....

产品：今晚加班，明早上线

稳

Plugins 的商业价值

快

有了 Wechaty Plugins，轻松应对产品需求

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

不过，到底这个快对企业来说有什么意义呢？
不也就只是差了几天（月）的开发时间么？

稳

Plugins 的商业价值

快

一个开发工作，快的意义

- 产品经理很多时候不知道需求是不是自己YY的（这是真的）
- 老板不知道自己说的需求是不是自己YY的（这也是真的）
- 不好意思，没人能100%知道一个需求是不是真实的

除非你验证了它

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

一个开发工作，快的意义

开发快 = 试错快 (多)

稳

Plugins 的商业价值

快

我们认为群内踢人管理这个功能特别适合我们公司的社群
那么假设初次验证效果需要1周
没有 Plugin 一个需求需要手写 1 周（实际最初这个功能完整
写完用了将近2周）
有了 Plugin 这个需求可以1天完成

8 天 vs 14天

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

时间相差近 2 倍

假设公司资源允许我们试错 5 个月（150天）

借助 Plugins 可以试错 $150 / 8 \approx 18$ 次

没有 Plugins 可以试错 $150 / 14 \approx 10$ 次

稳

Plugins 的商业价值

快

多出来的 8 次，可能就多出来了一个独角兽

You never know

稳

Plugins 的商业价值

快

Wechaty Plugins 帮助企业更快试错，更多的试错
帮助企业获得更大的成功的机会

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

产品：怎么这个功能又不好使了？

开发：因为有人他不按套路出牌，他*%￥#.....

产品：我不管，今晚下班之前必须修复完

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

开发迷思：真的是我写的程序不稳定么？

稳

Plugins 的商业价值

快

是的

稳

Plugins 的商业价值

快

让系统稳定，是一件复杂的事情

- 需求定义不清楚，漏掉用户可能操作路径
- 依赖不稳定，某些条件会出问题
- 运行环境不稳定，网络原因，内存原因，硬盘原因等等
- 开发人员失误

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

万能的解决办法

- 多做测试，用一切办法测试，测试所有可能的情况

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

万能的解决办法

- 多做测试，用一切办法测试，测试所有可能的情况

并修复

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

Plugins 生态解决稳定性问题

- 更多人使用，更多人测试
- 不同背景的人/企业使用，不同场景的测试用例

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

以下故事根据真实情况改编

如有雷同，那真是太厉害了

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

还是我们的群聊踢人功能
因为老板着急上线验证，所以开发功能如下：

- 群内有人发了，如果攒到了三次，就把人踢出去
- 没了.....

稳

Plugins 的商业价值

快

上线第一天
老板被从群里踢了出去

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

于是我们增加了管理员功能

- 管理员在群里不可以被踢出去，而且会警告想要踢管理员的不安分子

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

某天，群内混入了某不安分子，在群里疯狂发广告.....

- 大家磨刀霍霍，终于又能用踢人功能了，把他踢了出去
- 由于，机器人还开启了关键字入群功能.....

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

最终，这个不安分子被运营人员发现，然后手动将此人拉黑，才制止了这场闹剧

我们又增加了踢人后直接进入黑名单功能，一段时间内（1天）无视这个人的所有消息

稳

Plugins 的商业价值

快

如果一开始就有人已经做过这个 Plugin 了.....

稳

Plugins 的商业价值

快

一个简单需求，背后可能需要考虑非常多的场景

Plugins 能聚集更多有相同需求的人一同完善这个功能

稳

Plugins 的商业价值

快

另外，Wechaty Plugins 是对模块化编程的更强约束

稳

Plugins 的商业价值

快

n 个功能 -> n 个 Plugins

- 代码被强制分家
- 依赖被强制分家
- 强制开发者对于某一单一功能做抽象，封装成高内聚低耦合的高质量程序模块

稳

句子互动

Plugins 的商业价值

快

n 个功能 -> n 个 Plugins

- 代码结构清晰 -> 代码质量提高 -> 系统稳定性提升

稳

Plugins 的商业价值

快

Wechaty Plugins 为企业提供被更多人测试过的成熟 Plugins

帮助企业召集更多人来测试 Plugins

帮助企业规范代码结构，增强系统稳定

稳

Plugins 的商业价值

快

Wechaty Plugins

帮助企业更快试错，更多的试错

帮助企业获得更大的成功的机会

稳

Wechaty Plugins

为企业提供被更多人测试过的成熟 Plugins

帮助企业召集更多人来测试 Plugins

帮助企业规范代码结构，增强系统稳定

句子互动

企业为什么参与 Wechaty Plugins 生态

- 使用者
- 贡献者

企业为什么参与 Wechaty Plugins 生态

使用者

- 快速开发，快速验证idea
- 使用被社区验证过的 Plugins，提升系统稳定性

贡献者

- 召集社区力量，提升自己 Plugins 的稳定性
- 优化代码结构，增加系统整体稳定性
- 形成影响力，定向影响聊天机器人开发者，帮助企业获取到更多优秀人才

Agenda

- Wechaty Plugins 对于一个企业来说有什么商业价值?
- 有哪些可期待的商业化落地的 Wechaty Plugins 的idea?

Wechaty Plugin Ideas

- 直接付费的 Plugins
- 间接收入的 Plugins

直接付费 Plugins

- 非核心业务功能
- 通用性强，可标准化

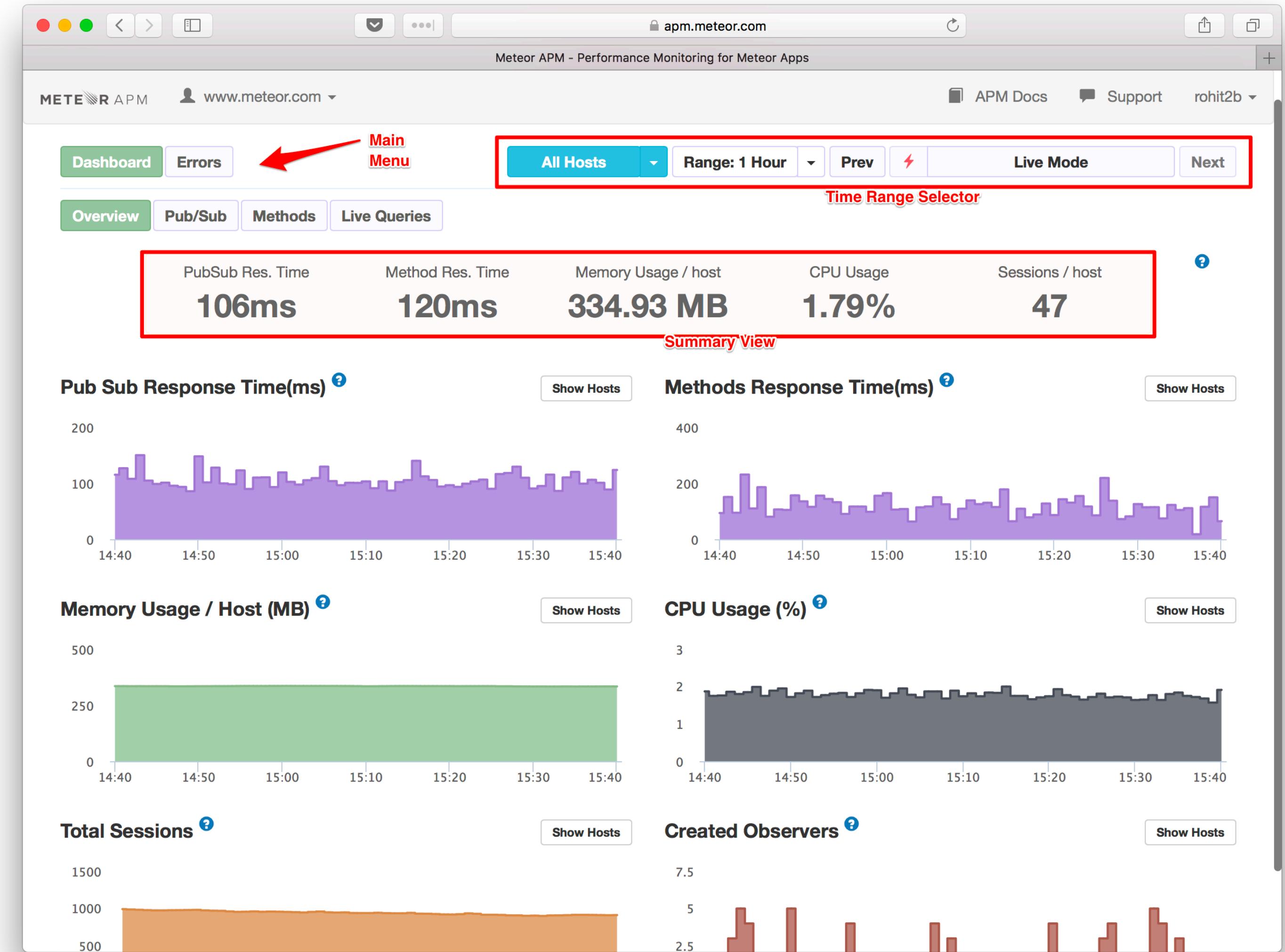
直接付费 Plugins

Devops 类 Plugins

- 一般不涉及企业核心业务逻辑
- 每个企业的技术部门都需要，是一个确定的需求
- 通用性强，可以标准化
- 付费购买 vs 自己开发（Plugins 性价比）

运维类

机器人在线情况
资源占用情况
响应速度
日志收集
报错信息



句子互动

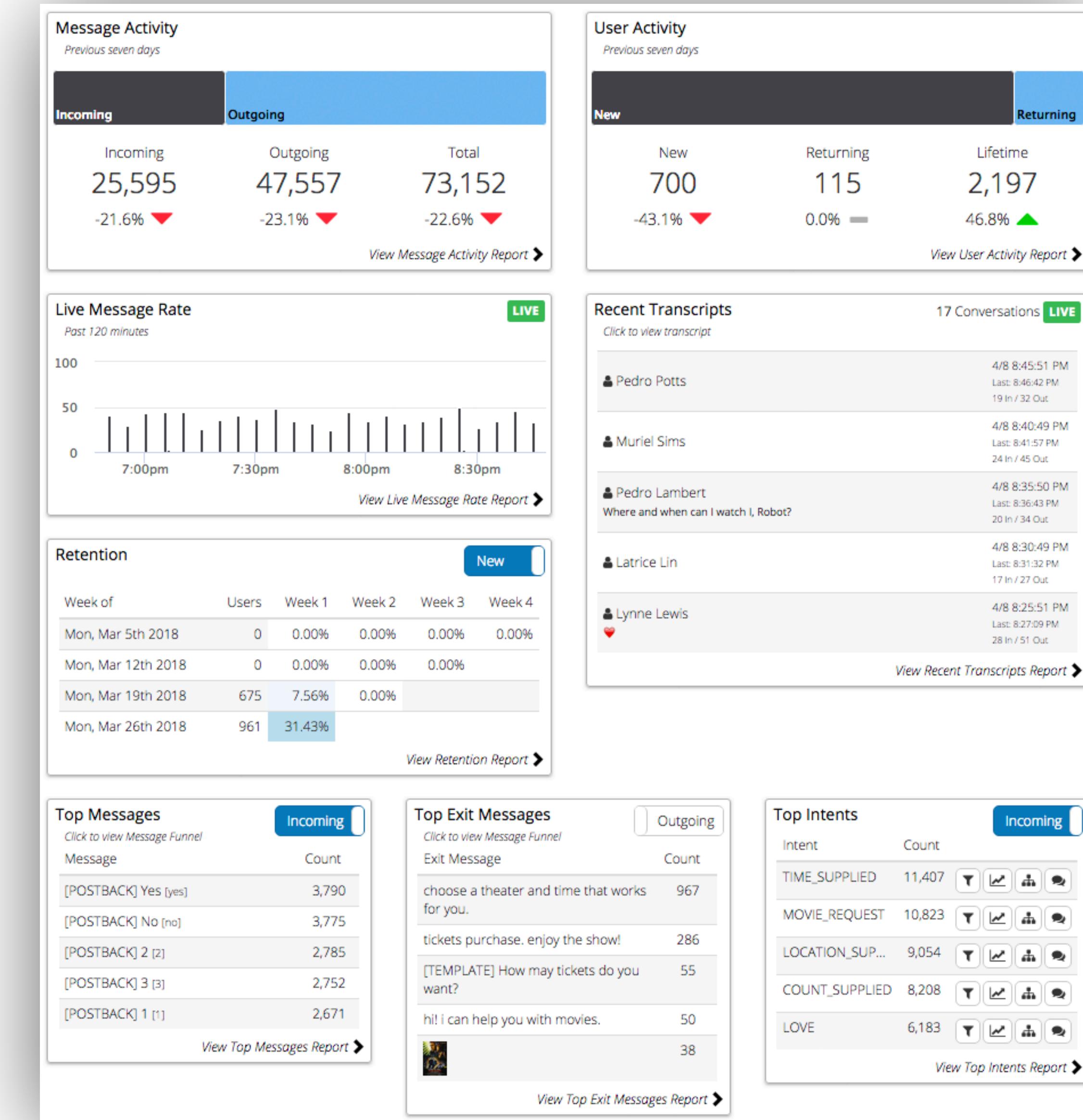
直接付费 Plugins

对话消息数据分析类 Plugins

- 一般不直接涉及企业核心业务逻辑
- 数据分析需求非常通用
- 付费购买 vs 自己开发 (Plugins 性价比)

Dashbot

对话分析 消息统计



句子互动

间接收入 Plugins

某垂直行业问答类 Plugins

- 可能涉及业务逻辑，但是可以通过免费的方式获取用户。用户搭建此类问答机器人成本很高，很可能会选择开箱即用的方案
- 用户使用过程中积累行业语料等
- 借由积累的庞大语料库后续寻找商业模式

还有.....

我的想象力有限

但一定还会有很多更有意思的可商业化的 Plugins 出现

欢迎大家更多的参与到
Wechaty Plugins 生态中来

谢谢

想联系我交流更多 Wechaty Plugins 相关内容请扫码



句子互动