2. Візуальний аналіз даних

2.2 Приклади використання бібліотек візуального аналізу

Імпортуємо всі необхідні бібліотеки і дещо налаштуємо відображення зображень.

```
In [6]: %matplotlib inline
   import pandas as pd
   import seaborn as sns
   from matplotlib import pyplot as plt
   plt.rcParams['figure.figsize'] = (10, 8)
   sns.set(color_codes=True)
```

Доступ до даних на google drive, якщо ви відкриваєте блокнот в google colab, а не на PC, можна отримати шляхом монтування google drive

```
In [2]: from google.colab import drive
    drive.mount('/content/gdrive')
```

Go to this URL in a browser: https://accounts.google.com/o/oauth2/auth?client_i d=947318989803-6bn6qk8qdgf4n4g3pfee6491hc0brc4i.apps.googleusercontent.com&redi rect_uri=urn%3aietf%3awg%3aoauth%3a2.0%3aoob&scope=email%20https%3a%2f%2fwww.go ogleapis.com%2fauth%2fdocs.test%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fpeopleapi.readonly&response_type=code (https://accounts.google.com/o/oauth2/auth?client_id=947318989803-6bn6qk8qdgf4n4g3pfee6491hc0brc4i.apps.googleusercontent.com&redirect_uri=urn%3aietf%3awg%3aoauth%3a2.0%3aoob&scope=email%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdocs.test%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.readonly%20https%3a%2f%2fwww.googleapis.com%2fauth%2fdrive.photos.phot

```
Enter your authorization code:
.....
Mounted at /content/gdrive
```

```
In [3]: !ls gdrive/'My Drive'/TEACHING/IntroDataScience/intro_to_data_science/Lec_3_4/dar
```

telecom churn.csv video games sales.csv

```
In [4]: # якщо у вас шлях відрізняється то відредагуйте
data_folder = "gdrive/My Drive/TEACHING/IntroDataScience/intro_to_data_science/Le
```

Зчитуємо в DataFrame з даних про відтік клієнтів телеком-оператора.

```
In [7]: df = pd.read_csv(data_folder+'/telecom_churn.csv')
```

Перевіримо, чи все зчиталося корректно – подивимося на перші 5 рядків (метод head).

In [8]: df.head()

Out[8]:

	State	Account length		International plan	Voice mail plan	Number vmail messages	Total day minutes	Total day calls	Total day charge	Total eve minutes	Total eve calls	1
0	KS	128	415	No	Yes	25	265.1	110	45.07	197.4	99	
1	ОН	107	415	No	Yes	26	161.6	123	27.47	195.5	103	
2	NJ	137	415	No	No	0	243.4	114	41.38	121.2	110	
3	ОН	84	408	Yes	No	0	299.4	71	50.90	61.9	88	
4	ОК	75	415	Yes	No	0	166.7	113	28.34	148.3	122	
4											•	,

Число рядків (клієнтів) і стовбців (ознак):

In [9]: df.shape

Out[9]: (3333, 20)

Подивимося на ознаки і впевнимося, що пропусків ні в одному з них немає – скрізь по 3333 записи.

In [10]:

df.info()

```
<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 3333 entries, 0 to 3332
Data columns (total 20 columns):
 #
     Column
                             Non-Null Count
                                             Dtype
     _ _ _ _ _
                             -----
 0
     State
                             3333 non-null
                                             object
 1
    Account length
                             3333 non-null
                                             int64
 2
    Area code
                             3333 non-null
                                             int64
 3
    International plan
                             3333 non-null
                                             object
 4
    Voice mail plan
                             3333 non-null
                                             object
 5
    Number vmail messages
                             3333 non-null
                                             int64
    Total day minutes
                             3333 non-null
 6
                                             float64
 7
    Total day calls
                             3333 non-null
                                             int64
 8
    Total day charge
                             3333 non-null
                                             float64
 9
    Total eve minutes
                             3333 non-null
                                             float64
 10 Total eve calls
                             3333 non-null
                                             int64
 11 Total eve charge
                             3333 non-null
                                             float64
 12 Total night minutes
                             3333 non-null
                                             float64
 13 Total night calls
                             3333 non-null
                                             int64
 14 Total night charge
                             3333 non-null
                                             float64
 15 Total intl minutes
                             3333 non-null
                                             float64
```

dtypes: bool(1), float64(8), int64(8), object(3)
memory usage: 498.1+ KB

18 Customer service calls 3333 non-null

Подивимося на розподіл цільової змінної – віддтоку клієнтів.

```
In [11]: df['Churn'].value_counts()
```

3333 non-null

3333 non-null

3333 non-null

int64

int64

bool

float64

Out[11]: False 2850 True 483

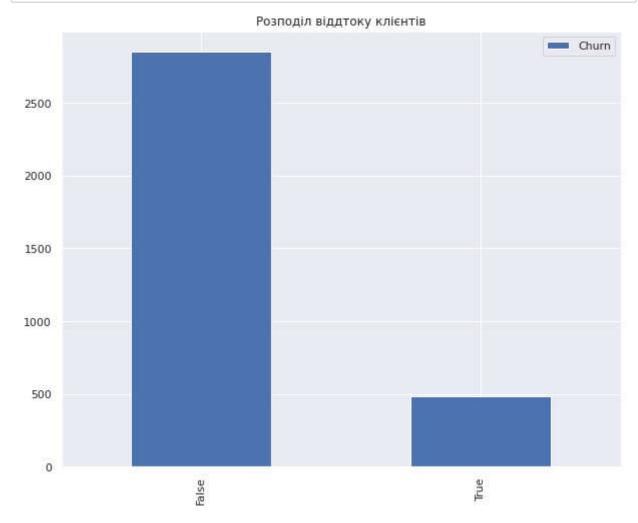
Name: Churn, dtype: int64

16 Total intl calls

19 Churn

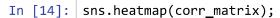
17 Total intl charge

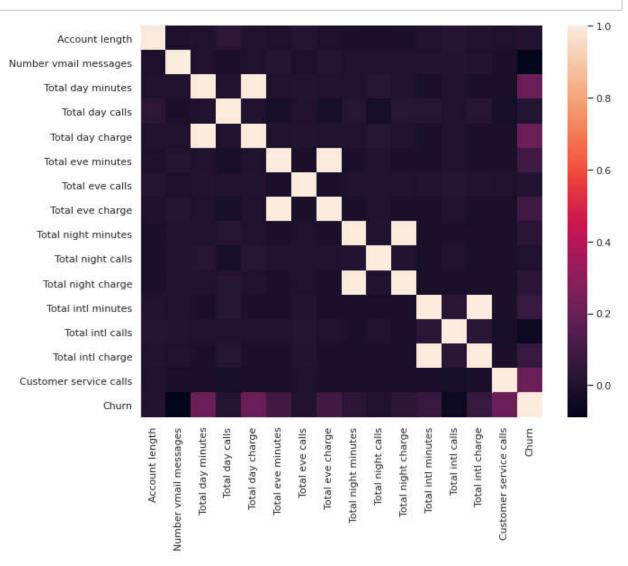
```
In [12]: df['Churn'].value_counts().plot(kind='bar', label='Churn')
plt.legend()
plt.title('Розподіл віддтоку клієнтів');
```



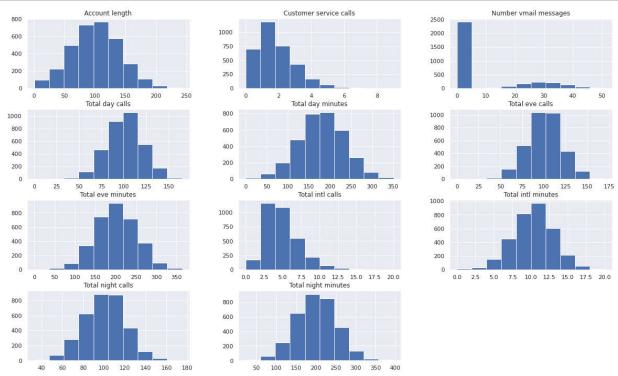
Виділимо наступні групи ознак (серед всіх крім Churn): бінарні: International plan, Voice mail plan; категоріальні: State; порядкові: Customer service calls; кількісні: всі решта.

Подивимося на кореляції кількісних ознак. За розфарбованою матрицею кореляцій видно, що такі ознаки як Total day charge розраховуються за проговореними хвилинами (Total day minutes). Тобто 4 ознаки можна викинути, вони не несуть корисної інформації.



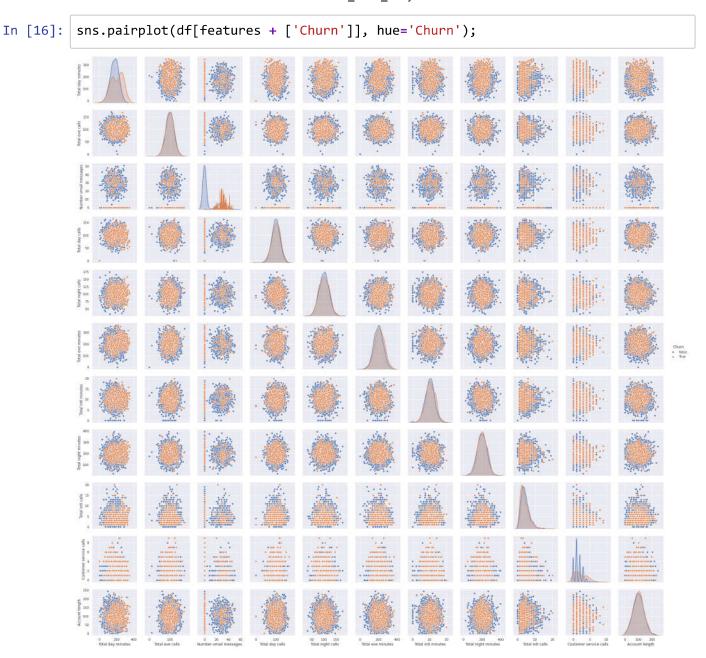


Тепер подивимося на розподіл всіх цікавих нам кількісних ознак. На бінарні/категоріальні/ порядкові ознаки будемо дивитися окремо.



Бачимо, що більшість ознак розподілені нормально. Винятки - число дзвінків в сервісний центр (Customer service calls) (тут більше підходить пуассоновским розподіл) і число голосових повідомлень (Number vmail messages, пік в нулі, тобто це ті, у кого голосова пошта не підключена). Також зміщено розподіл числа міжнародних дзвінків (Total intl calls).

Ще корисно будувати ось такі картинки, де на головній діагоналі малюються розподіл ознак, а поза головною діагоналлю - діаграми розсіювання для пар ознак. Буває, що це приводить до якихось висновків, але в даному випадку все приблизно зрозуміло, без сюрпризів.



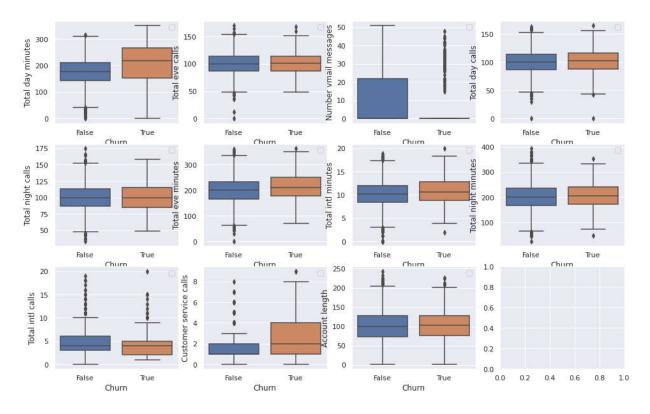
Далі подивимося, як ознаки пов'язані з цільовою змінною - з відтоком.

Побудуємо boxplot-и, що описують статистики розподілу кількісних ознак в двох групах: серед лояльних клієнтів та клієнтів, які пішли від оператора.

```
In [17]: fig, axes = plt.subplots(nrows=3, ncols=4, figsize=(16, 10))

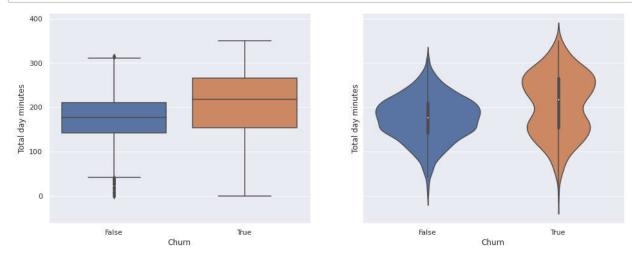
for idx, feat in enumerate(features):
    sns.boxplot(x='Churn', y=feat, data=df, ax=axes[int(idx / 4), idx % 4])
    axes[int(idx / 4), idx % 4].legend()
    axes[int(idx / 4), idx % 4].set_xlabel('Churn')
    axes[int(idx / 4), idx % 4].set_ylabel(feat);
```

```
No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend. No handles with labels found to put in legend.
```



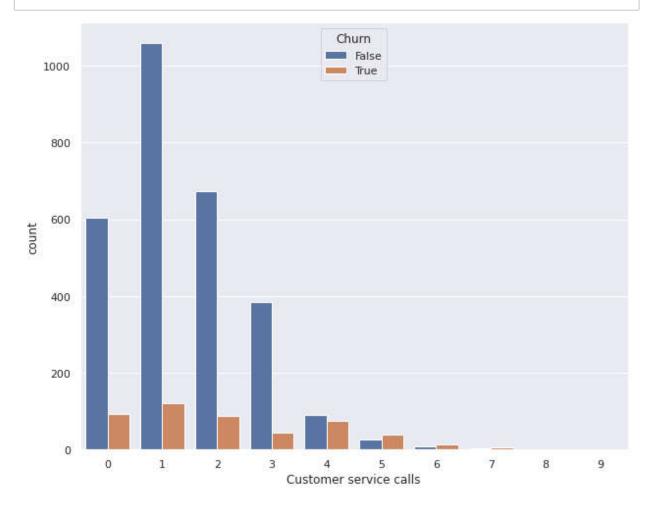
3 першого погляду видно, що найбільш помітні відмінності спостерігаються за ознаками Total day minutes, Customer service calls та Number vmail messages. Згодом ми навчимося визначати важливість ознак у завданні класифікації за допомогою випадкового лісу (або градієнтного бустінга), і виявиться, що перші дві - дійсно дуже важливі ознаки для прогнозування відтоку.

Подивимося окремо на картинки з розподілом кіл-ті обговорених вдень хвилин серед лояльних клієнтів/клієнтів, що пішли. Зліва - знайомі нам боксплоти, праворуч - згладжені гістограми розподілу числової ознаки в двох групах (красива картинка, все і так все зрозуміло за боксплотами). Цікаве спостереження: в середньому пішли ті клієнти, що більше користуються зв'язком. Можливо вони незадоволені тарифами і одним із заходів боротьби з відтоком буде зниження тарифних ставок (вартості мобільного зв'язку). Але це вже компанії потрібно буде проводити додатковий економічний аналіз,щоб зрозуміти чи дійсно такі заходи будуть виправдані.

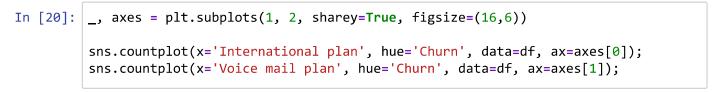


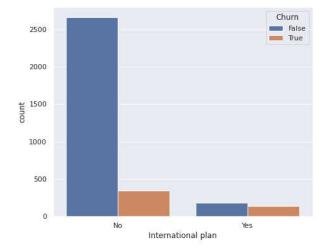
Тепер зобразимо розподіл числа звернень в сервісний центр (таку картинку ми будували в попередній лекції). Тут унікальних значень ознаки не багато (ознаку можна вважати як кількісною цілочисловою, так і порядковою), тому наочніше зобразити розподіл за допомогою countplot. Спостереження: частка відтоку сильно зростає починаючи з 4 дзвінків в сервісний центр.

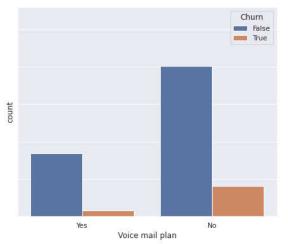
In [19]: sns.countplot(x='Customer service calls', hue='Churn', data=df);



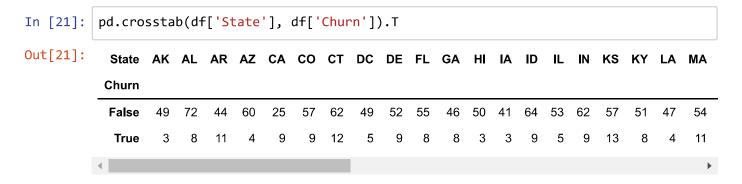
Тепер подивимося на зв'язок бінарних ознак International plan і Voice mail plan з відтоком. Спостереження: коли роумінг підключений, частка відтоку набагато вища, тобто наявність міжнародного роумінгу - сильна ознака. Про голосову пошту такого не можна сказати.







Нарешті, подивимося, як з відтоком пов'язана категоріальна ознака State. З нею вже не так приємно працювати, оскільки число унікальних штатів досить велике - 51. Можна на початку побудувати зведену табличку або порахувати відсоток відтоку для кожного штату. Але ми бачимо, що даних по кожному штату окремо замало (пішло клієнтів - всього від 3 до 17), тому, можливо, ознаку State надалі не варто додавати до моделі класифікації через ризик перенавчання (але ми це будемо перевіряти за результатами крос-валідації.



Долі відтоку для кожного штату:

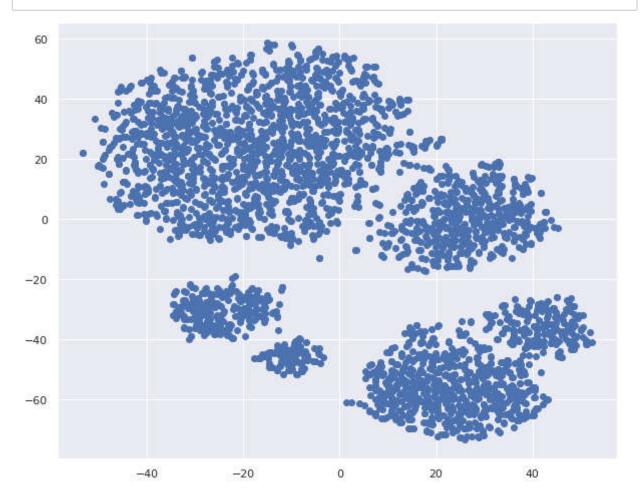
Видно, що в Нью-Джерсі і Каліфорнії частка відтоку вища 25%, а на Гаваях і в Алясці менше 5%. Але ці висновки побудовані за занадто скромною статистикою і можливо, це просто особливості наявних даних (тут можна і гіпотези перевіряти про кореляції Метьюса і Крамера, але це вже за рамками цієї лекції).

Нарешті побудуємо t-SNE візуальне подання даних. Назва методу складне - t-distributed Stohastic Neighbor Embedding, математика теж крута (і розбиратися в ній не будемо), але основна ідея проста, як двері: знайдемо таке відображення з багатовимірного простору ознак на площину (або в 3D, але майже завжди вибирають 2D), щоб точки, які були далеко одна

від одної, на площині теж виявилися віддаленими, а близькі точки - також відобразилися в близькі. Тобто neighbor embedding - це свого роду пошук нового подання даних, при якому зберігається сусідство.

Трохи деталей: викинемо штати і ознаку відтоку, а бінарні Yes/No-ознаки переведемо в числа (за допомогою pandas.Series.map). Також потрібно масштабувати вибірку - з кожної ознаки відняти його середнє і поділити на стандартне відхилення, це робить StandardScaler.

In [25]: plt.scatter(tsne_representation[:, 0], tsne_representation[:, 1]);



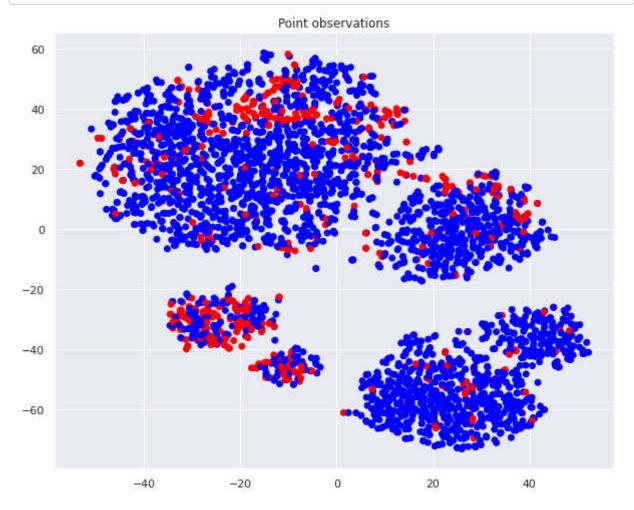
Розфарбуємо отримане t-SNE подання даних за відтоком (сині - лояльні, помаранчеві - клієнти, що пішли).

```
In [35]: marker_size=15

plt.scatter(tsne_representation[:, 0], tsne_representation[:, 1], c=df['Churn'].

plt.title("Point observations")

plt.show()
```



Бачимо, що клієнти, які пішли, переважно "кучкуються" в деяких областях простору ознак.

Наостанок зазначимо мінуси t-SNE : велика обчислювальна складність. Ось ця реалізація sklearn швидше за все не допоможе у Вашій реальній задачі, на вибірках побільше варто подивитися в бік Multicore-TSNE; картинка може сильно змінитися при зміні random seed, це ускладнює інтерпретацію. Ось хороший туторіал по t-SNE. Але в цілому за такими картинками не варто робити далекосяжні висновки - не варто гадати по кавовій гущі. Іноді щось кидається в очі і підтверджується при вивченні, але це не часто відбувається.