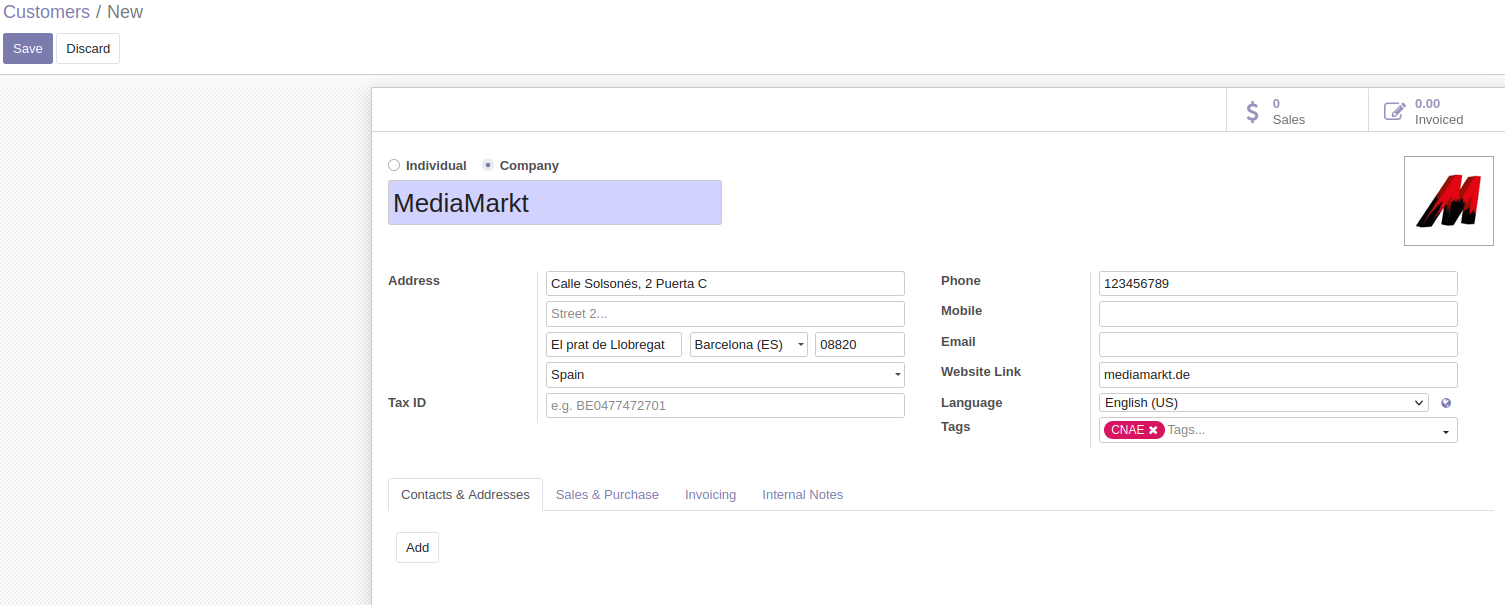
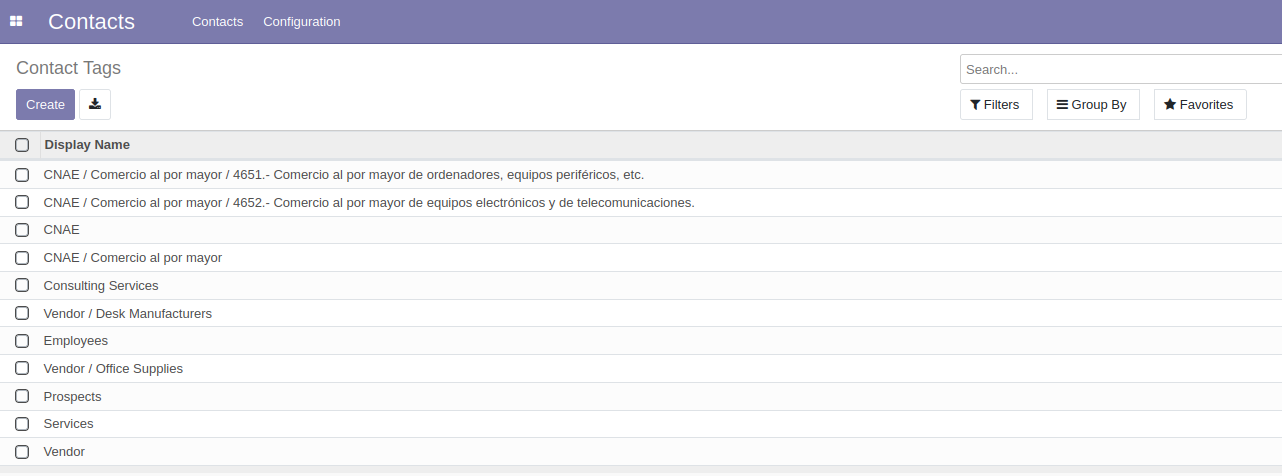
Circuito de ventas

# Clientes

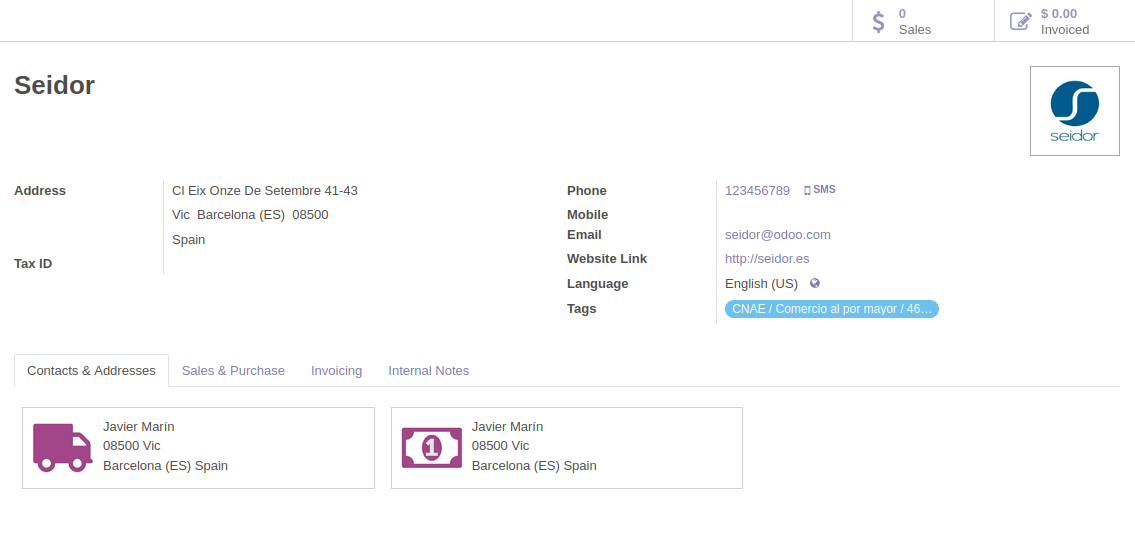
## Creación de clientes tipo compañía:





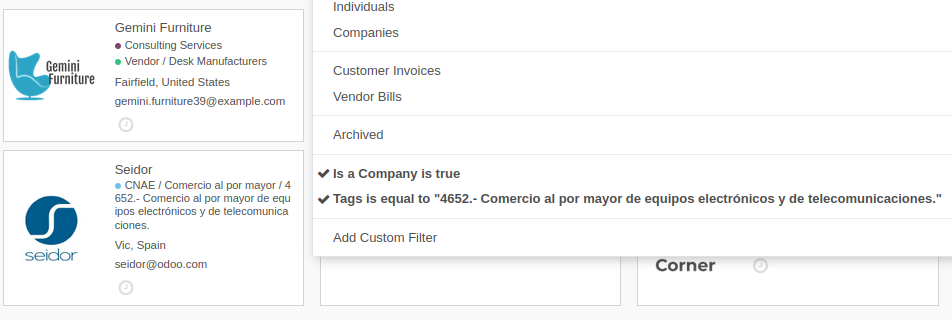
**NOTA:** El tag que les he asignado en la creación no es el que tiene ahora. El que tienen ahora es el correspondiente conforme a lo que te dedica la empresa (de los tags finales que he creado en la captura anterior).

## Creación contacto compañía:



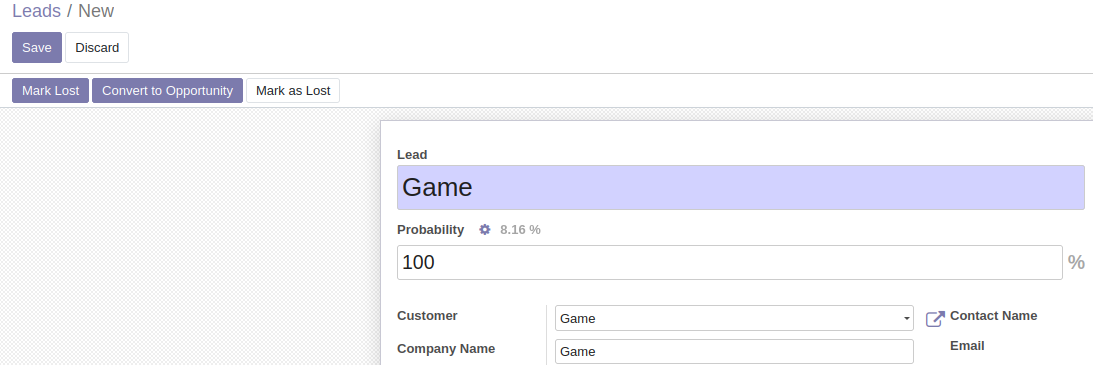
**Nota:** Tienen direcciones distintas (les he cambiado el número de la dirección). Aparecen igual.

## Filtro:

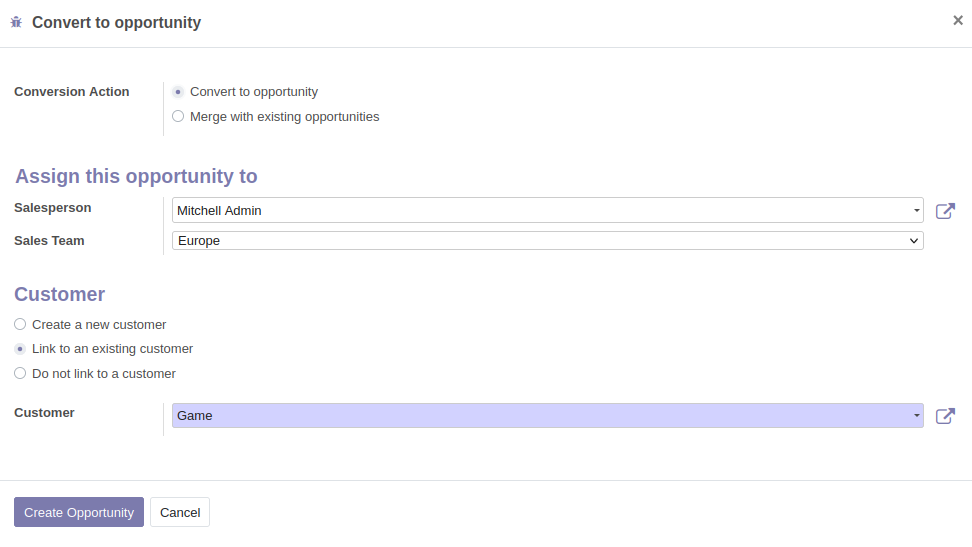


## Venta:

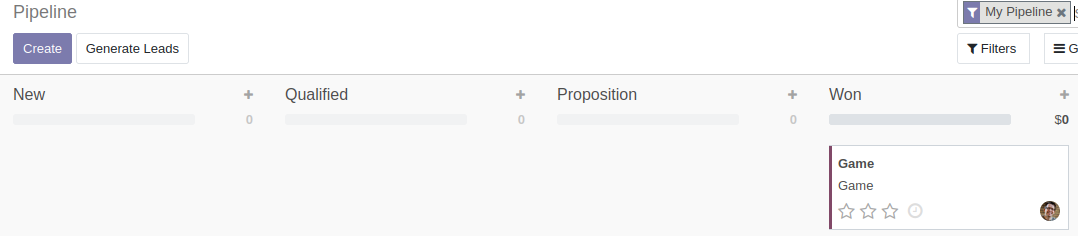
### Crear iniciativa:



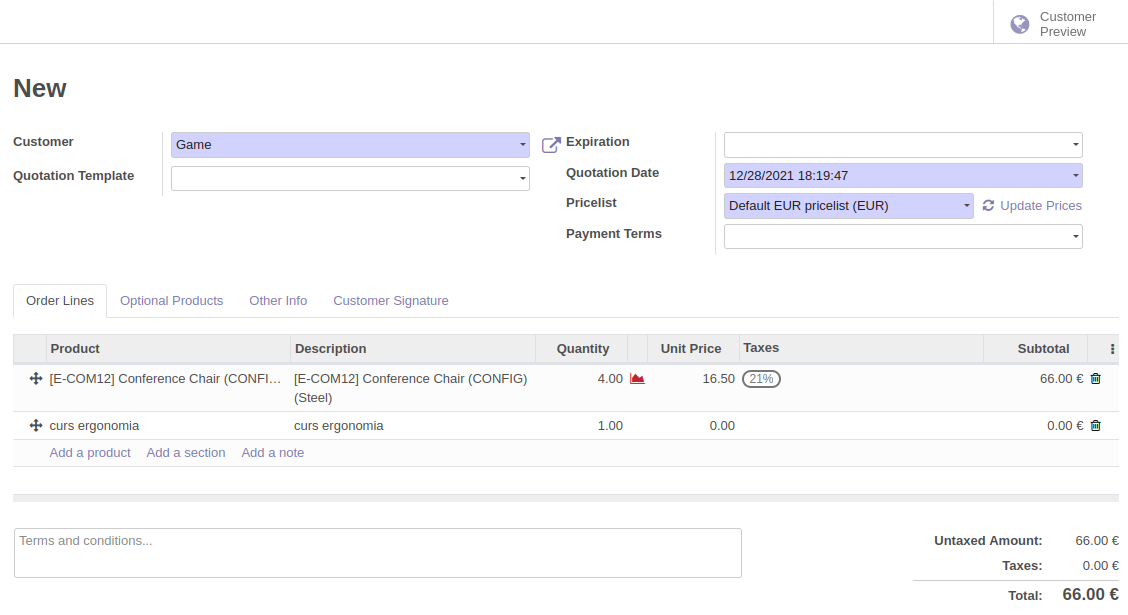
### Crear oportunidad:



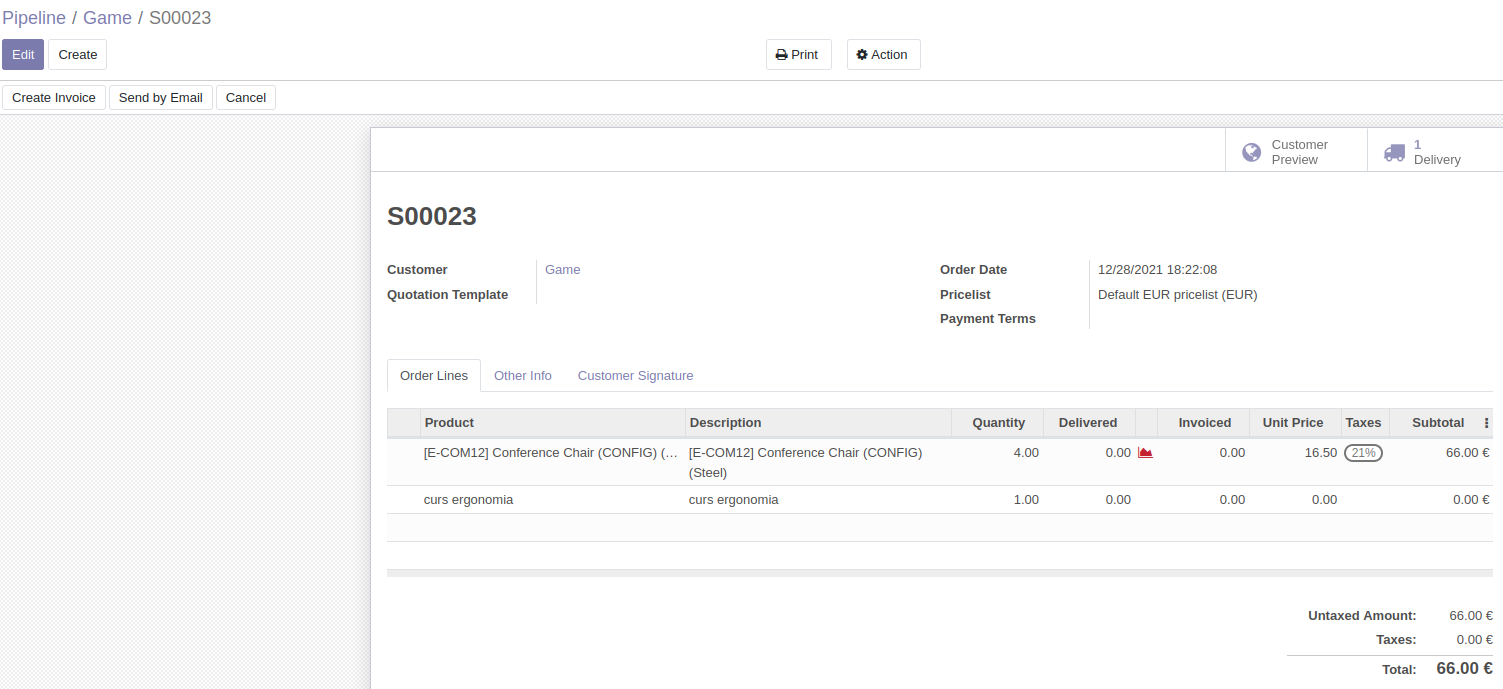
### Mover oportunidad a “Ganada”:

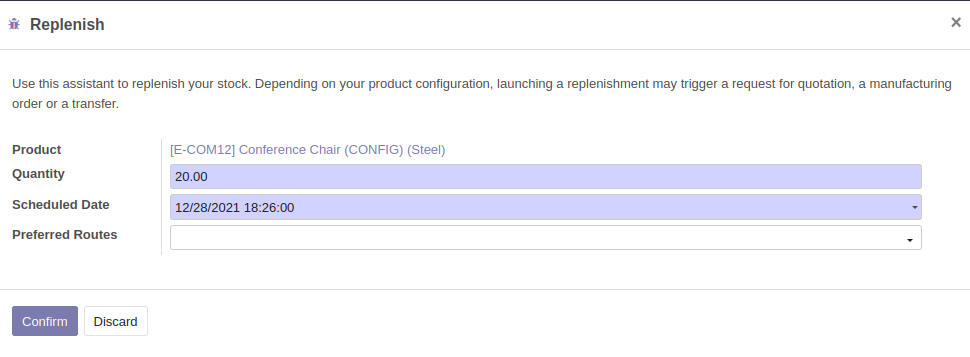


### Crear presupuesto:

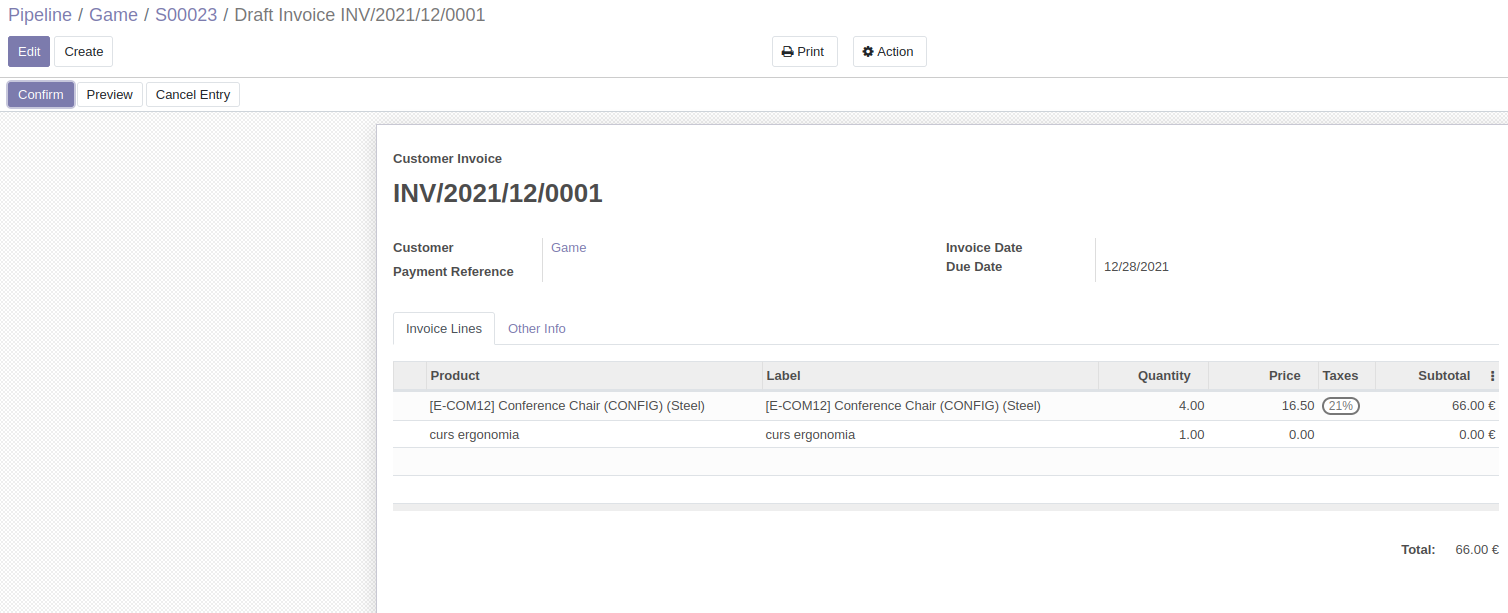


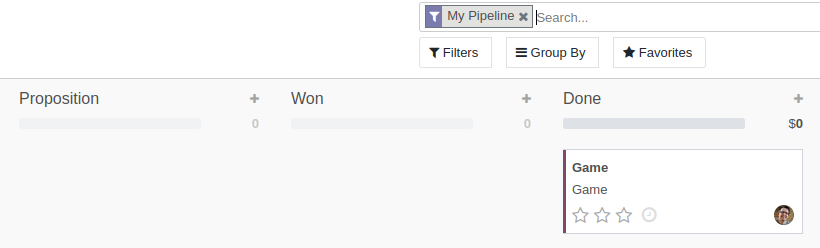
### Crear pedido:



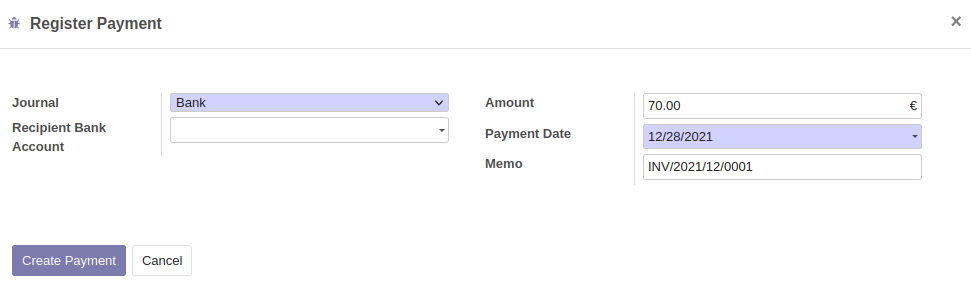


### Entregar pedido y llevarla a estado “Hecho”:





### Facturar un pago importe superior a la factura:



### Aplicar pago a la factura anterior y mostrar estado “Pagada”:

