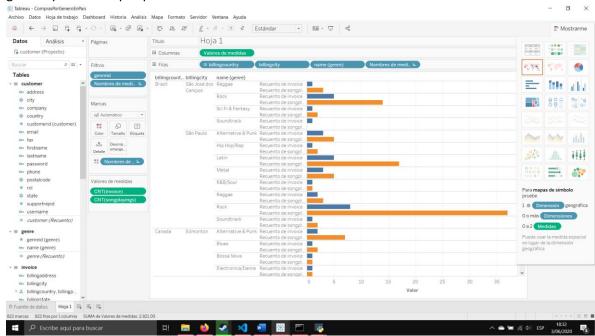
## **Inteligencia de Negocios**

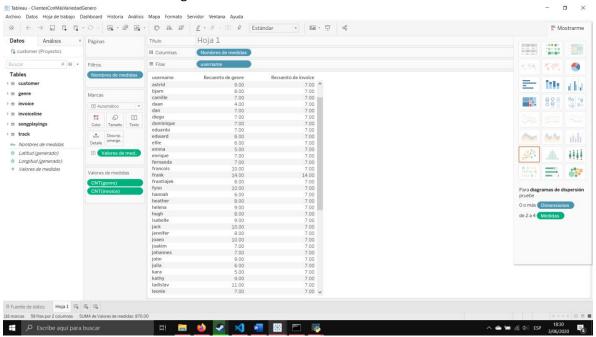
1. Cantidad de compras por género por ciudad por país vs cantidad de reproducciones por género por ciudad por país



Esta gráfica nos permite ver qué ciudades, no solo compran más canciones, sino que también qué géneros son los más populares en cada ciudad. Se puede notar que el Rock es el rey, excepto en Buenos Aires, Argentina, donde el Alternative & Punk son los ganadores y en Londres donde, si bien son el primer lugar, el Latin es muy cercano. Esto nos puede indicar dos cosas:

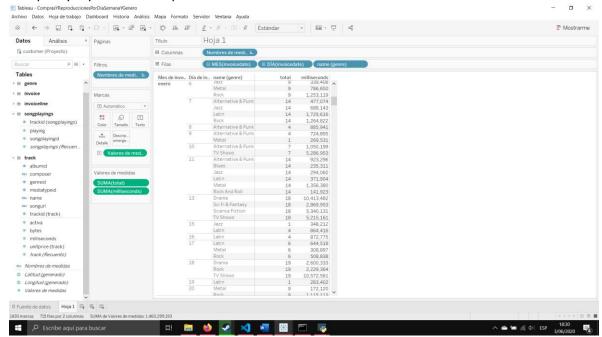
- El Rock vende y se tiene en demanda, lo que significa que deberíamos importar más canciones del género Rock.
- Las otras canciones no se venden mucho y deberíamos ver entre incrementar el marketing a este tipo de música o retirar algunas de las menos oídas para hacer espacio para Rock.

## 2. Clientes con más variedad de géneros



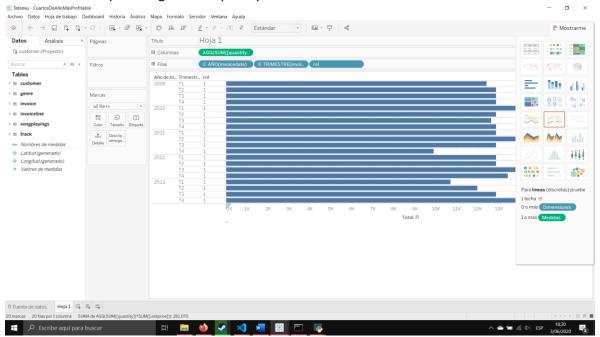
Aunque tiene el nombre de ver quien es el que tiene más variedad de géneros en su librería, este también nos puede indicar la cantidad promedio y de géneros que el cliente normal tiene en su librería. Podemos ver que la mayoría descansa entre el rango de 6-7 géneros, lo que nos indica que si bien el género dominante es el Rock, esto no significa que los demás géneros están siendo totalmente ignorados, pero si hay una buena cantidad de géneros que no se están comprando.

## 3. Compras y reproducciones por días del mes



Esta tabla nos muestra los días en que no se logró vender ni una sola canción ni se oyó ni una sola canción. Aunque podemos ver que no hay un patron reconocible entre las compras y reproducciones de las canciones; es más arbitrario los días en los que se compran más canciones. Hay meses en los que los miércoles se compran mucho y otros meses donde no.

## 4. Cuartos de años que más ganancias proveyeron



Está gráfica nos enseña nuestros cuartos de año con más ganancias. Podemos ver que los picos van variando cada año, moviéndose un cuarto de año cada año. Lo cual es totalmente extraño y no parece tener razón alguna. Nuestro mejor pico fue en el segundo cuarto de año del 2011 donde tuvimos 16.5k de ganancias, seguido por el primero cuarto de años del 2010, un poquito menos que el del 2011.