

Análisis de Operadores CallMeMaybe

Identificación de Ineficiencias Operativas

Proyecto Final - Data Analyst

Presentado por: Javier Cruz

Análisis de Eficiencia en Servicios de Telefonía Virtual

Resumen Ejecutivo

✓ Objetivo

Identificar operadores ineficaces en CallMeMaybe para optimizar la eficiencia operativa y mejorar la calidad del servicio.

Metodología

Análisis exploratorio de datos, evaluación de KPIs críticos y pruebas estadísticas para identificar patrones de ineficiencia.

Hallazgos Clave

- Identificación de operadores con alta tasa de llamadas perdidas
- Variaciones significativas en duración promedio de llamadas
- Patrones diferenciados entre llamadas internas y externas
- Recomendaciones específicas para mejora operativa

Contexto del Negocio

CallMeMaybe

Servicio de telefonía virtual que requiere monitoreo constante de la eficiencia operativa de sus agentes.

La identificación temprana de ineficiencias permite acciones correctivas proactivas.

Importancia Estratégica

En telecomunicaciones, la eficiencia operativa impacta directamente la satisfacción del cliente y la rentabilidad.

Benchmarks de la Industria	
Tasa de Llamadas Perdidas	≤5%
Estándar óptimo de la industria	
Tiempo Promedio (Telecom)	2:36
Duración promedio por llamada	
Ocupación Óptima	75-85%
Rango de eficiencia recomendado	
Nivel de Servicio	80/20
80% de llamadas en 20 segundos	

Metodología y Datos



Fuente de Datos

Registros de llamadas del sistema CallMeMaybe

Período:

Tipo:

Formato:

Datos históricos completos Logs de llamadas

Dataset estructurado

Proceso de Análisis

- Exploración inicial
- Preprocesamiento
- Limpieza de datos
- Análisis estadístico

Métricas Evaluadas

Distribución de Llamadas

Análisis por dirección (internas vs externas)

Tasa de Llamadas Perdidas

Por operador y por tipo de llamada

Duración Promedio

Tiempo de manejo por operador

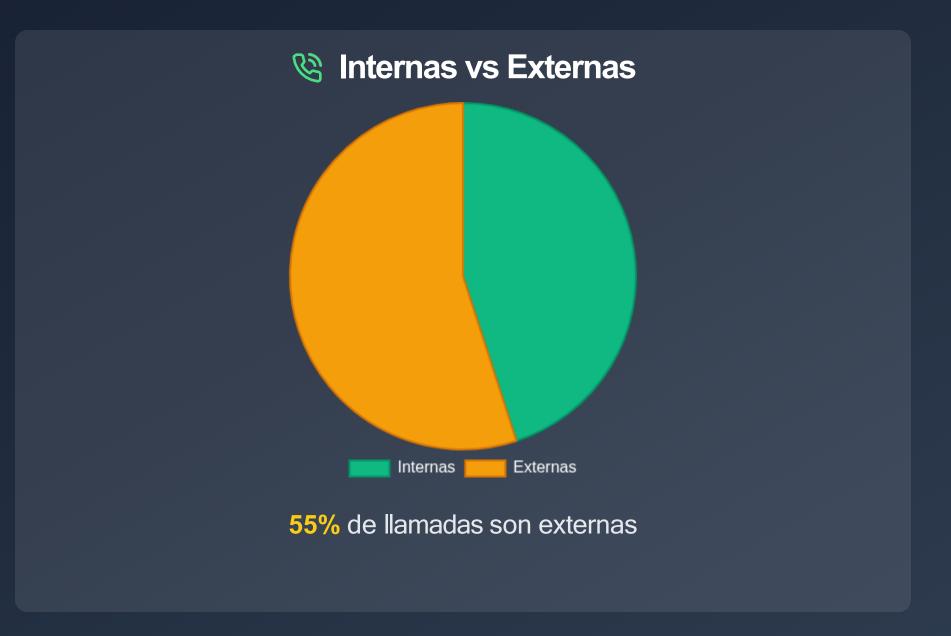
Volumen de Llamadas

Total de llamadas por operador

Distribución de Llamadas



65% llamadas entrantes dominan el tráfico



Insights Clave

2:3

Ratio entrantes vs salientes

45%

Llamadas internas

Balanceado

Distribución operacional

X Análisis de Llamadas Perdidas





Comparación vs Benchmarks

3x
Factor de Mejora

✓ Oportunidad clara

O Duración y Volumen por Operador







Análisis de Productividad

Op-006

Baja productividad 6.8 min/llamada, 76 total **Op-004**

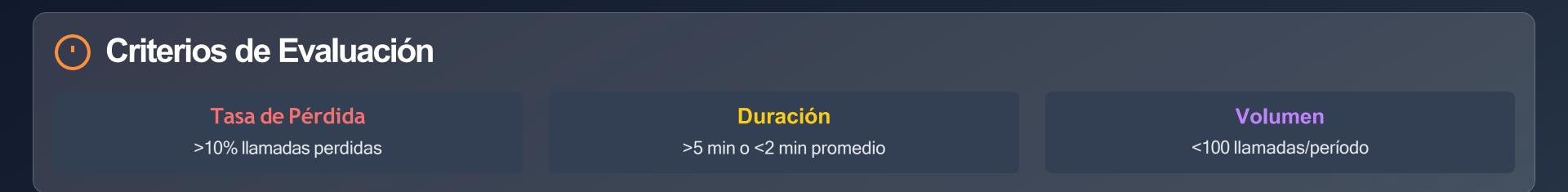
Llamadas muy rápidas 1.9 min/llamada (sospechoso) **Op-002**

Rendimiento óptimo 2.8 min, 203 llamadas

Op-007

Alto volumen 234 llamadas, 2.3 min

2 Operadores Ineficaces Identificados







© Conclusiones y Hallazgos

Hallazgos Principales

- Tasa de Pérdida Crítica15% de pérdida vs 5% benchmark.
- 2 Variabilidad Excesiva

 Duraciones de 1.9 a 6.8 min.
- 3 Desbalance Operativo Carga desigual (76 vs 245 llamadas).
- Operadores ModeloOp-002 y Op-007 como benchmark.

Impacto en el Negocio

Pérdida de Ingresos

15% llamadas perdidas = oportunidades perdidas.

Satisfacción del Cliente

Tiempos altos y pérdidas afectan CSAT.

Eficiencia Operativa

Desbalance, burnout y recursos ociosos.

✓

Potencial de Mejora

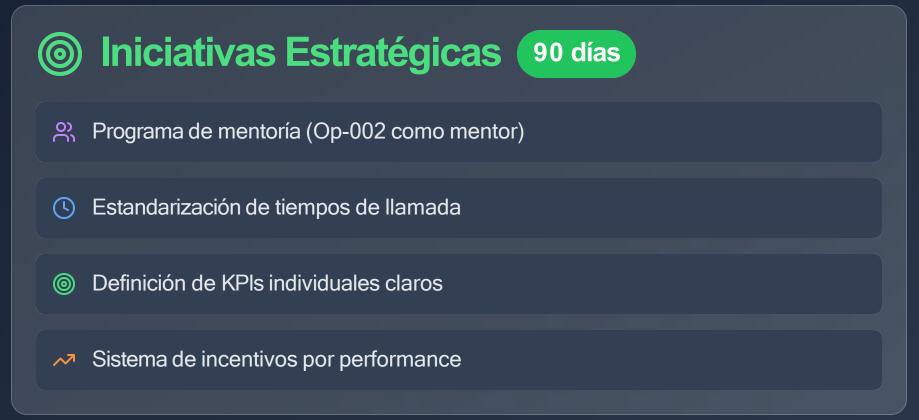
67%
Reducción de pérdidas

(a 5% benchmark)

25% Mejora de eficiencia (Estandarización) Acciones focalizadas (Operadores clave)

Plan de Acción y Recomendaciones







200%

Retorno en 6 meses



Timeline



Meses para mejora completa



Meta Objetiva

5%

Tasa de pérdida objetivo



Próximo paso: Aprobación para implementación inmediata 📈

