

# IA al BI: Cognos Analytics

### Índice

- 1. Ciclos de entrega de la información Estrategia Self Service
- 2. IBM Cognos Capacidades
- 3. Práctica Cognos Analytics
  - ☐ Dashboard y visualización
  - Explore for Deeper Insights (Forecast)
  - StoryTelling
  - Explore for Deeper Insights
  - Data Exploration
  - ☐ Ejercicio no guiado: Ventas
  - ☐ Ejercicio no guiado: COVID-19
  - Modulo de datos
  - Repoting



### Ejercicio:

Explore for Deeper Insights

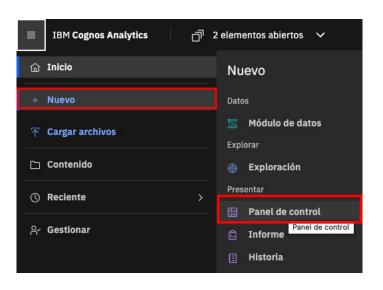


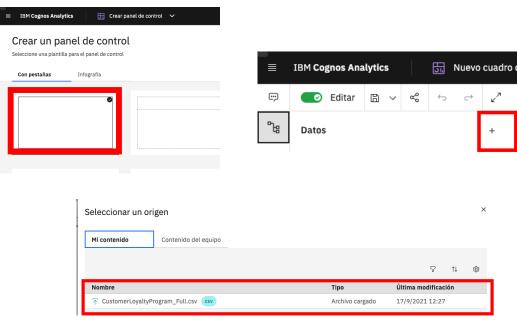


Vamos a ver la posibilidad de usar un chatbot que tenemos disponible para preguntar a los datos en lenguaje natural. Algo que cambia radicalmente la aproximación a los datos y nos ayuda a interactuar de una forma mucho más humana.

Para ello iremos a la pantalla incial de Cognos Analytics. Haremos Click a Nuevo y después a Panel de Control. Elegimos una

plantilla en blanco

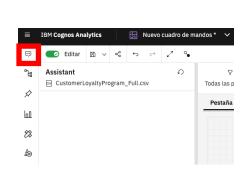


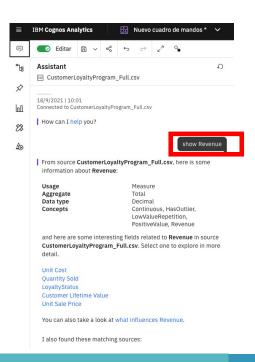




Abiremos el asistente haciendo click al símbolo que hay de un chat en el margen izquierdo.

Lo primero que le pediremos es: "Show Revenue"





El sistema mostrará su mejor resultado y donde lo ha encontrado.

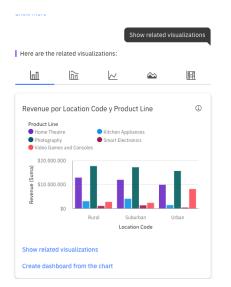
También ha encontrado otros campos de interés si queremos saber más de revenue.

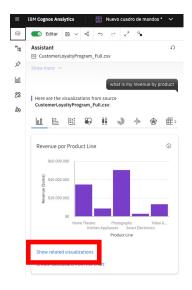
Además ha encontrado otras fuentes de datos donde existe algo relacionado con revenue



Ahora podemos hacer más preguntas en lenguaje natural. Vamos a escribir "What is my revenue by product" y haremos click a enter.

El asistente analizará la pregunta y buscará en las fuentes en las que el usuario tiene permiso para dar la mejor contestación. Haciendo click de izquierda a derecha veremos alguna de sus respuestas





Siempre tenemos la posibilidad de no elegir ninguna de las respuestas que me da y hacer click sobre "show related visualization". Esto lo que hará es buscar otros campos de interés alrededor de revenue y product que no ayuden a entender mejor estas variables.

Hacemos click sobre show related visualizations

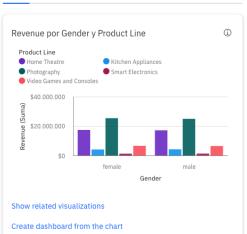


Podemos escribir otras preguntas como por ejemplo: show product, revenue by gender

show product, revenue by gender

Here are the visualizations from source

CustomerLoyaltyProgram\_Full.csv:



También podemos ver el contenido de nuestra fuente de dato diciendo "load source CustomerLoyaltyProgram Full.csv"

#### show CustomerLoyaltyProgram\_Full.csv

From source CustomerLoyaltyProgram\_Full.csv, here is some information about Loyalty Count:

Usage Measure
Aggregate Count
Data type Integer

Concepts

Boolean, Categorical, Nominal,
PositiveValue, Singleton,
Quantity, Count, MonthRange

and here are some interesting fields related to **Loyalty Count** in source **CustomerLoyaltyProgram\_Full.csv**. Select one to explore in more detail.

Revenue
Quantity Sold
Customer Lifetime Value
Unit Cost
Income

Si escribimos Show column Customer Lifetime Value veremos lo que hay dentro del conjunto de datos con detalle

#### show column Customer Lifetime Value

From source CustomerLoyaltyProgram\_Full.csv, here is some information about Customer Lifetime Value:

Usage Measure Aggregate Total Data type Decimal

Concepts Continuous, HasOutlier,

LowValueRepetition, PositiveValue, Monetary

and here are some interesting fields related to **Customer Lifetime Value** in source **CustomerLoyaltyProgram\_Full.csv**. Select one to explore in more detail.

Revenue Quantity Sold Coupon Response Province or State Education



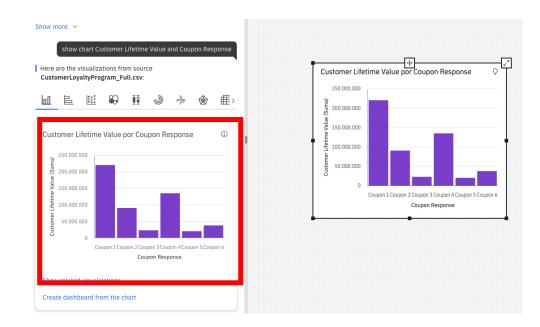
Vamos a hacer click sobre what influences column Customer Lifetime Value y de la list de "influencers" haremos click sobre Coupon Response

What influences column Customer Lifetime Value

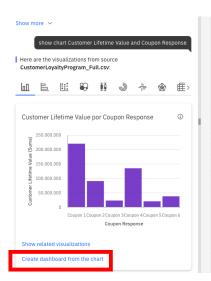
Here are the fields that have great influence on Customer Lifetime
Value in source CustomerLoyaltyProgram\_Full.csv. Select one to
explore in more detail.

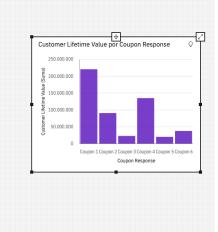
Revenue
Ouantity Sold
Coupon Response

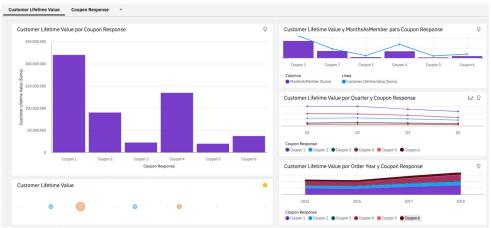
Ahora cogeremos alguna de las visualizaciones y la arrastraremos hacia la derecha para verla en el CANVAS

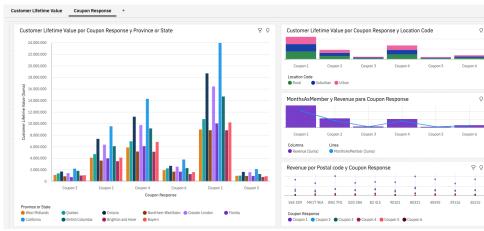














# **GRACIAS**

