1，代理商推荐代理商

直推：3500（参数可更改）

二代：1000（参数可更改）

2，商城购物

直推：75（参数可更改）

二代：25（参数可更改）

（每类产品5盒起购，700积分/盒，参数可更改）

3，

升级部门经理：招商6家加盟店，2代以外加入一个人奖励300，2代外拿产品1盒奖励10积分

升级部门副总监：直推18人培养2个直属经理、2代以外加入一个人奖600，2代外拿产品奖励20积分

升级部门总监：直推28人培养2个直属副总监，2代以外加入一个人奖励1000，二代外拿产品奖励50元

升级部门总经理：直推38人培养2个直属总监，2代以外加入一个人奖励1500，二代外拿产品奖励80元

5:极差制度：下级加盟商与上级平级，此部门奖励上级没有收益，如果上级代理为总经理级别，下级有一位经理级别，总经理收益1500减去经理300收益，总经理收益1200，以此类推，下级什么级别上级减去收益下级就等于上级加盟店收益

总结：当下级达到什么级别，上级的奖励减去下级的奖励，就是上级可以赚的收益

（以上数字参数都可以在系统后台进行修改）

1、前台首页界面就是商城购物区，点击购买后，直接扣除积分（添加一个填写收款资料功能）在系统后台商城区域显示此订单（如处理发货后台可编辑发送前台快递公司及单号）

2、注册需要推荐人直接注册（电话号码，登录密码，安全密码），然后进行审核（上传打款截图），审核通过好，完善资料

姓名，开户银行，开户行帐号，收货地址

审核通过后，积分奖励直接进入上级代理帐号

3、积分兑换功能，前台提现，后台直接显示该会员的信息，（前台提示3个工作日内到账），未打款显示受理中，打款完毕显示已受理

4、登陆首页密码找回功能，通过登陆帐号手机验证码进行修改

5、加盟商等级区分，加盟店 、市代理 、省代理（省代理部门进入一名代理奖励100积分，参数可修改）

6、后台修改会员资料功能，后台增加积分，减少积分功能（显示操作记录）

7、前台后台对话框

8、会员删除功能（未审核通过会员及伞下没有代理的会员，可以直接删除）

9、系统后台商城产品图片上架，及名称，价格等参数

10、前台页面加盟商显示：1代，2代人数包括1、2代结构图及2代外人数总量，系统后台显示会员总数，显示每天加盟店加入数量

11、公司公告栏，首页简介

1. 数据实时备份

 体验店：

1、体验店奖金奖励只有1、2代，上、下级都是只有2代奖励（无经理以上职位奖励，和代理商奖金参数需要单独分开，）

（1）加盟店A推荐加盟店B B推加盟店C C推体验店D D注册审核通过的时候是B、C才有奖励A没有

（2）体验店推加盟店，是拿加盟店的奖励

2、体验店升级为代理商

比如：代理商加盟费为1万积分，当体验店满足10000积分时可申请升级（后台进行审核），后台审核后就和一个新加盟店加入一样，上级领导可以次拿升级为加盟店的奖金

1. 体验店升级为加盟店，就跟重新注册一个加盟店审核通过一样
2. 部门经理等职位升级的时候，体验店是不算直推人数的

3、体验店首页会显示一个字拦（已体验和未体验的选项，只有后台选，最开始注册的都是显示未体验

4、体验店无法购物

二：代理商加盟订单

1、每一个代理商加盟后，审核通过够首页在商城订单列表里面都会自动生成一个加盟商产品订单（不需要显示产品）

体验店升级为加盟店也会有订单产生

2、加盟店的产品订单需要和商城的订单分开