1，代理商推荐代理商

直推：3500（参数可更改）

二代：1000（参数可更改）

2，商城购物

直推：75（参数可更改）

二代：25（参数可更改）

（每类产品5盒起购，700积分/盒，参数可更改）

3，

升级部门经理：招商6家加盟店，2代以外加入一个人奖励300，2代外拿产品1盒奖励10积分

升级部门副总监：直推18人培养2个直属经理、2代以外加入一个人奖600，2代外拿产品奖励20积分

升级部门总监：直推28人培养2个直属副总监，2代以外加入一个人奖励1000，二代外拿产品奖励50元

升级部门总经理：直推38人培养2个直属总监，2代以外加入一个人奖励1500，二代外拿产品奖励80元

5:极差制度：下级加盟商与上级平级，此部门奖励上级没有收益，如果上级代理为总经理级别，下级有一位经理级别，总经理收益1500减去经理300收益，总经理收益1200，以此类推，下级什么级别上级减去收益下级就等于上级加盟店收益

总结：当下级达到什么级别，上级的奖励减去下级的奖励，就是上级可以赚的收益

（以上数字参数都可以在系统后台进行修改）

1、前台首页界面就是商城购物区，点击购买后，直接扣除积分（添加一个填写收款资料功能）在系统后台商城区域显示此订单（如处理发货后台可编辑发送前台快递公司及单号）

2、注册需要推荐人直接注册（电话号码，登录密码，安全密码），然后进行审核（上传打款截图），审核通过好，完善资料

姓名，开户银行，开户行帐号，收货地址

审核通过后，积分奖励直接进入上级代理帐号

3、积分兑换功能，前台提现，后台直接显示该会员的信息，（前台提示3个工作日内到账），未打款显示受理中，打款完毕显示已受理

4、登陆首页密码找回功能，通过登陆帐号手机验证码进行修改

5、加盟商等级区分，加盟店 、市代理 、省代理（省代理部门进入一名代理奖励100积分，参数可修改）

6、后台修改会员资料功能，后台增加积分，减少积分功能（显示操作记录）

7、前台后台对话框

8、会员删除功能（未审核通过会员及伞下没有代理的会员，可以直接删除）

9、系统后台商城产品图片上架，及名称，价格等参数

10、前台页面加盟商显示：1代，2代人数包括1、2代结构图及2代外人数总量，系统后台显示会员总数，显示每天加盟店加入数量

11、公司公告栏，首页简介

12、数据实时备份