

Alunos: Jean Rossa, Matheus Henrique Rodrigues da Costa

ID	REQUISITO FUNCIONAL	TIPO USUÁRIO DO SISTEMA	DESCRIÇÃO DO REQUISITO FUNCIONAL
RF01	Cadastro de Usuários	Administrador	<p>O administrador tem a responsabilidade de cadastrar outros administradores, sendo obrigatórios os seguintes dados: <b>nome</b>, <b>login</b> (identificador do usuário), <b>tipo de cargo (vendedor, gerente ou administrador)</b>, <b>senha</b>, <b>email</b> e <b>CPF</b>. No caso de cadastro de vendedores e gerentes, é necessário informar a <b>filial</b> a qual eles pertencem. Durante o cadastro de um usuário do tipo "vendedor", é preciso especificar o <b>nível</b> do mesmo, também será necessário um <b>código sequencial</b>, <b>data de inclusão</b>, <b>data de encerramento</b> e se o <b>registro está ativo ou não</b>.</p> <p>No cadastro de um gerente, cada filial pode ter somente um gerente.</p> <p>Deve ter suporte para a alteração do cargo e nível, no entanto deve manter os dados antigos salvos, permitindo a geração de relatórios antigos</p>
RF02	Cadastro de cidades e estados	Administrador	<p>O administrador deve ser capaz de realizar o cadastro das cidades/ estados que estarão no sistema, este cadastro será necessário para a implementação do passo RF05. Esse cadastro deve ser informado o <b>nome da cidade</b>, e <b>sigla da uf</b>.</p>
RF03	Cadastro de Níveis de Filial	Administrador	<p>O Administrador deve ser capaz de realizar o cadastro dos <b>níveis de filial</b>, sendo necessário informar o <b>Nível</b> e uma <b>descrição</b>, esse nível será necessário para o cadastro de filiais no passo <b>RF05</b>.</p>
RF04	Cadastro de Níveis de	Administrador	<p>O Administrador deve ser capaz de realizar o cadastro dos <b>níveis de</b></p>

	Vendedor		<b>vendedor</b> , sendo necessário informar o <b>Nível</b> e uma <b>descrição</b> , esse nível, será necessário para o cadastro de usuário do tipo de cargo VENDEDOR no passo <b>RF01</b> .
RF05	Cadastro de Filiais	Administrador	<p>O Administrador deve ser capaz de realizar o <b>cadastro das filiais</b> existentes no sistema, cada filial deve ser composta por <b>CNPJ</b>, <b>Cidade e Estado</b> (Cadastrados no passo RF02) e <b>Nível da Filial</b> (Cadastrada no passo RF03), deve conter um <b>código sequencial</b>, <b>data de inclusão</b>, <b>data de encerramento</b> e se esse <b>cadastro está ativo ou não</b>, esse cadastro é necessário para o cadastro de Vendedores/Gerentes no passo <b>RF01</b>.</p> <p>Deve ter suporte para alteração do campo do nível da filial, sendo necessário manter o dado antigo para que seja possível emitir relatórios antigos</p>
RF06	Cadastro de Metas para níveis de filial	Administrador	O Administrador deve ser capaz de configurar as metas para os níveis de filial configurado no passo <b>RF03</b> , esse cadastro deve conter o <b>Mês/Ano de vigência</b> (Formato: 04/2023), o <b>nível da filial</b> , o <b>valor da meta em dinheiro</b> , o <b>valor da bonificação</b> para o VENDEDOR e o <b>valor da bonificação</b> para o GERENTE
RF07	Cadastro de Metas para níveis de vendedor	Administrador	<p>O administrador deve ser capaz de configurar as <b>metas para os níveis de vendedor</b>, configurado no passo <b>RF04</b>, esse cadastro deve conter o <b>mês/ano de vigência</b> (Formato: 04/2023), o <b>nível de vendedor</b>, a <b>porcentagem do valor da meta da filial na qual o vendedor está cadastrado</b> e o <b>valor da bonificação</b>.</p> <p>Exemplo: Se o vendedor X está cadastrado para uma filial cuja meta é R\$100.000,00 e na sua meta pessoal está cadastrado 10% da meta da filial, sua meta pessoal será de R\$ 10.000,00</p>
RF08	Cadastro de Vendas	Gerente	É obrigação do gerente informar o sistema das <b>vendas de cada um de seus vendedores</b> todos os dias.

			<p>Deve ser apresentado ao gerente uma tela com todos os vendedores de sua filial, cada vendedor deve ter um campo onde será informado o valor vendido no dia, esse cadastro deve ser realizado somente uma vez</p> <p>Deve ser possível cadastrar para qualquer dia, desde que seja um dia menor ou igual ao atual e que esteja no mês corrente (Se eu estou no dia 05/maio, posso cadastrar apenas do dia 01/maio até 05/maio), a edição dos registros já cadastrados é permitido seguindo a mesma regra de datas.</p> <p>Deve ser salvo: Filial, Dia/Mês/Ano, Vendedor e o valor faturado.</p>
RF09	Dashboard do Administrador	Administrador	<p>A Dashboard do administrador deve dar acesso a todos os cadastros mencionados nos passos anteriores, além de ser possível gerar os relatórios dos passos RF12 e RF13.</p> <p>Deve ser apresentado a esse usuário o status da meta de cada uma das filiais cadastradas, ao clicar na filial, deve ser apresentado um ranking dos vendedores ordenados pelo valor faturado</p> <p>Ao clicar para ver mais detalhes na filial, deve ser apresentado a mesma tela que é apresentado ao gerente no RF10</p>
RF10	Dashboard do Gerente	Gerente	<p>A Dashboard do gerente deve dar acesso ao cadastro de vendas e ao relatório de metas, deve ser apresentado os dados da meta da filial do gerente, abaixo o ranking dos vendedores dessa mesma filial</p> <p>Deve ser apresentado um gráfico do andamento da meta da filial durante o mês.</p> <p>Caso clique para ver mais detalhes no vendedor, deve ser mostrado a mesma tela apresentada ao vendedor na RF11.</p>
RF11	Dashboard do Vendedor	Vendedor	O Vendedor não pode ter acesso aos cadastros, mas deve ser

			apresentado a ele o andamento de suas metas, junto com um gráfico mostrando sua evolução e informações pertinentes (Valor que falta para bater a meta, valor que será bonificado, etc).
RF12	Relatório de Bonificação	Administrador	<p>O Administrador pode gerar a qualquer momento do mês um relatório de bonificação, esse relatório deve ter como parâmetro o mês/ano, Filial de e Filial Até.</p> <p>Deve ter dois modos de impressão:  Filial   Nível   % Meta Atingida   Valor da meta   Valor Arrecadado   Bonificação dos Vendedores   Bonificação do gerente</p> <p>Filial   Vendedor/Gerente   Nível   % Meta Atingida   Valor Arrecadado   Valor da meta   Bonificação do vendedor</p> <p>No final deve ser apresentado o totalizador do valor arrecadado e do valor de bonificação</p>
RF13	Relatório de Metas	Administrador/Gerente	<p>O Administrador/Gerente podem gerar um relatório de metas, onde deve ser informado como parâmetro mês/ano, Filial de e Filial até, no caso dos gerentes deve ser permitido somente para a sua própria filial</p> <p>Deve ser impresso dessa forma:  Filial   Nível   % Atingida   Valor da Meta   Valor arrecadado  Abaixo de cada uma das filiais deve constar as metas dos vendedores  Vendedor   Nível   % Atingida   Valor da meta   Valor arrecadado</p>
RFZZ	Esqueci minha senha	Todos	Os usuários devem ser capazes de redefinir as suas senhas, como validação eles receberam um link por email.