## MPV - Previsão de Vendas

(7) Tempo aproximado para leitura: 2 minutos

## Objetivo

O objetivo do módulo Previsão de Vendas é gerar previsões de vendas a título de análise pela área de administração de vendas e planejamento da produção.

## Características

As principais características do módulo são:

- Utiliza informações estatísticas da carteira de Pedidos, Faturamento e consumo em Estoque;
- Utiliza até oito fórmulas de Cálculo para a geração da previsão;
- Gera as previsões utilizando fontes e fórmulas distintas em nível de item;
- Utiliza a técnica "Focus Forecasting", determinando a melhor fórmula para a geração da previsão da demanda.

## Descrição

O planejamento de vendas é um processo dinâmico que requer revisões e reavaliações mensais. Cada novo plano de vendas, é inicialmente avaliado e adequado para atender o plano de negócios. São feitos ajustes no plano de vendas ou no plano de negócios até que ambos atendam aos objetivos e necessidades globais da empresa.

O planejamento de vendas utiliza as metas estabelecidas por consenso no plano de negócios para verificar o plano de vendas.

O Plano de Vendas é uma declaração do que se espera vender em valores monetários, quantidades, e mix de produtos, por linha de produto, num determinado período, dando condições à área de produção atender a demanda do mercado.

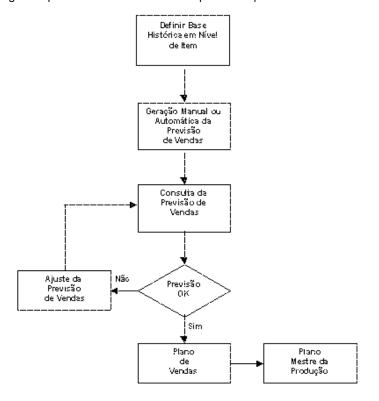
Partindo deste princípio a DATASUL desenvolveu o módulo de Previsão de Vendas, que pode ser utilizado tanto pela área de administração de vendas, como pela área de administração da produção.

Tem como objetivo principal preparar as áreas administrativas da produção para atender a demanda do mercado.

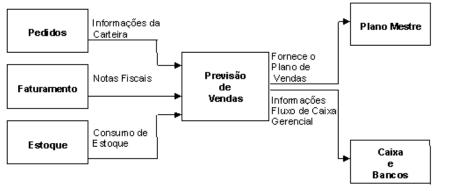
Com isso a empresa garante a entrega dos seus pedidos, satisfazendo seus clientes, e administrando bem seus recursos.

O módulo de previsão de vendas é útil às empresas que possuem grande variedade de produtos acabados e possuem dificuldades para saberem se o plano de vendas é viável, em função do grande número de variáveis.

A seguir é apresentado o fluxo de todo o processo que envolve o módulo de Previsão de Vendas:



Integração Com Outros Módulos



agrupadora versao\_12 previsao\_de\_vendas mpv



Política de Termos privacidade de uso