


# MAC - Administração de Cotas

 Tempo aproximado para leitura: 2 minutos

## Introdução

O módulo de Administração de Cotas tem por objetivo formar e acompanhar as metas de vendas da empresa.

Estas metas podem ser definidas nos seguintes segmentos:

- Estabelecimento;
- Canal de Vendas;
- Grupo de Clientes;
- Clientes;
- Região;
- Microrregião;
- Representante;
- Produto/Item;
- Período;

O sistema atende tanto aos clientes que queiram controlar as vendas dos representantes por cota objetiva ou por cota limite. Possibilita ao usuário a administração e acompanhamento do que foi previsto x o que foi realizado num período por representante e mantendo históricos.

O módulo de Administração de Cotas faz parte do sistema Administração de Pedidos do aplicativo Distribuição do DATASUL EMS Framework.

## Características

As principais características do módulo são:

- Controle de Cotas por Valor, Quantidade ou Pontos;
- Definição optativa de Cotas previstas por:
  - Estabelecimento;
  - Canal de Vendas;
  - Grupo de Clientes;
  - Clientes;
  - Região;
  - Microrregião;
  - Representante;
  - Produto/Item;
- Controle de Cota Mínima/Máxima;
- Rejeita Pedidos Total ou parcialmente;
- Opção por moeda;
- Atualização de Cotas Batch/Online;
- Considera cancelamentos e Devoluções;
- Possibilidade de avaliar apenas o faturamento;
- Controle pela data de emissão do Pedido ou entrega do item;
- Montagem de cenários de Previsão de Vendas para Cotas;
- Controle de Cota original e solicitada pelo representante;
- Avaliação do Preço Médio de Venda no cumprimento da Cota
- Integração com Excel e entidades externas.

## Descrição

Cotas é integrado aos Módulos de Pedidos, Faturamento, Recebimento e Previsão de Vendas.

A partir da previsão de Vendas do período, o módulo calcula e distribui quanto cada representante deve vender dentro da segmentação anteriormente descrita.

Esta distribuição determina a Cota Prevista para o Período, e a mesma pode seguir os seguintes conceitos:

- Cota por Quantidade;
- Cota por Valor;
- Cota por Pontos;

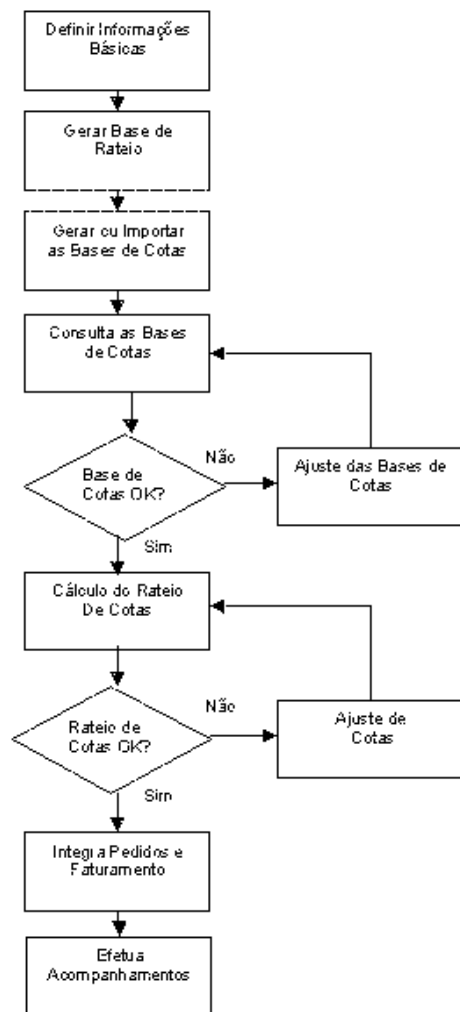
A partir da previsão, o módulo acompanha todas as vendas efetuadas, atualizando-as como Realizadas em Cotas, controlando os Limites de Vendas do Representante (Cota Mínima/Máxima).

Estas Cotas podem também ser controladas apenas em termos de faturamento, não se preocupando com a Venda efetivamente.

Os controles de Limitações de Cotas, podem determinar que um Pedido de Vendas ou apenas parte dele, fique suspenso para o faturamento, devido a Cota do produto ou representante já ter sido atendido.

Cotas contempla ainda o controle das Cotas canceladas e devolvidas (Recebimento).

A seguir é apresentado o fluxo de todos os processos que envolvem o módulo de Administração de Cotas:



## Integração com Outros Módulos

