MPD - Pedidos

Tempo aproximado para leitura: 5 minutos

Objetivo

O módulo Pedidos de Venda visa o controle operacional e gerencial da carteira de pedidos de venda, fornecendo informações detalhadas e sumariadas sobre as vendas efetuadas em termos de cliente, representante, região, itens, canal de venda e estabelecimento.

O módulo de Pedidos de Venda faz parte do sistema Administração de Pedidos de Venda do aplicativo Distribuição do EMS Framework.

Características

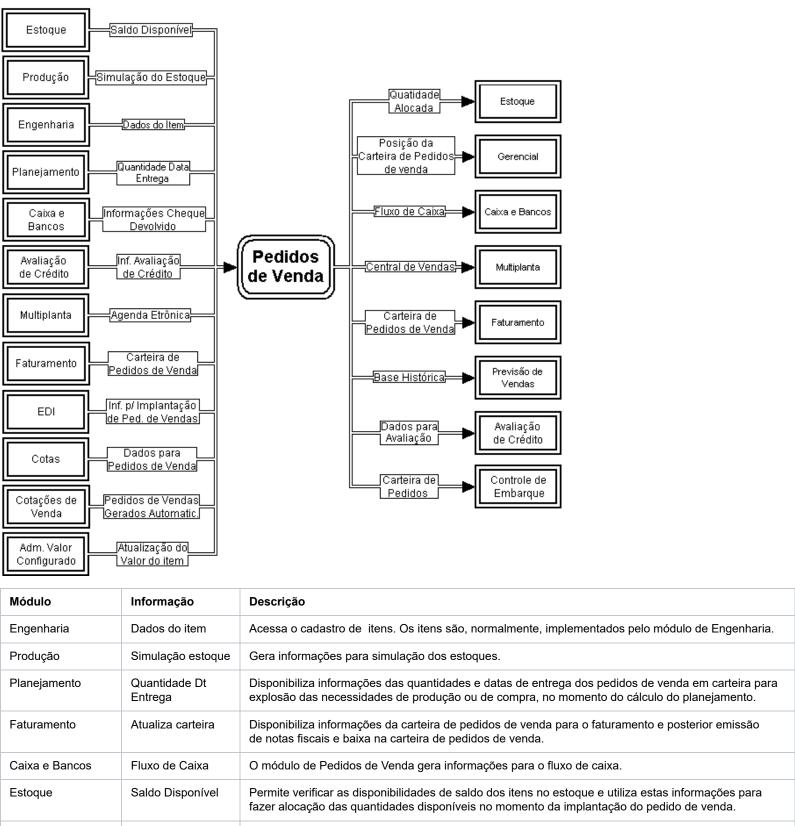
As principais características do módulo são:

- Permite o controle de pedidos de venda cadastrados em até 99 (noventa e nove) moedas.
- Permite a implantação de pedidos de venda de forma on-line (inclusive Pedidos de Venda), Batch, via EDI e Multiplanta.
- Permite a geração automática de pedidos de venda via cotação de venda.
- Permite a implantação de pedidos de venda de espécie de Programação de Entrega com Contrato de Fornecimento.
- Fornece informações importantes ao módulo de Planejamento da Produção e de Compras.
- Possibilita a atualização das informações de preços em múltiplas tabelas por data de validade e, ainda, a definição de descontos por quantidade vendida
- Possibilita configurar a digitação de pedidos de venda para cada usuário, permitindo eliminar a digitação de campos que o usuário não utiliza.
- Permite a implantação de pedidos de venda em moeda forte cujos valores serão convertidos no momento do faturamento.
- Permite tratamento de antecipações e de condições de pagamentos especiais na implantação do pedido de venda.
- Permite a correção dos preços de venda das tabelas, repassando para os pedidos de venda.
- Permite o controle de vendas a prazo através de um cadastro de tabelas de financiamento, no qual podem ser definidos até doze índices financeiros, que correspondem a prazos médios de venda adotados.
- Possibilita trabalhar com lotes múltiplos de venda.
- · Possibilita a existência de até cinco representantes recebendo comissões sobre o mesmo pedido de venda.
- Permite com que o cadastro de comissões seja fixo para cada representante, ou varie em função do tipo de produto ou de condições de pagamento.
- Possui rotina de avaliação de crédito na implantação e no faturamento dos pedidos de venda, fornecendo uma série de informações provenientes dos módulos de Faturamento, Contas a Receber, Contas a Pagar e Multiplanta.
- Permite acompanhamento detalhado das vendas por cliente, representante, região e itens.
- Permite o controle dos pedidos de venda a serem atendidos por data de entrega dos produtos ou pela prioridade que o usuário desejar.
- Permite o cálculo e a impressão da nota fiscal na implantação do pedido de venda.
- Fornece dados para estatísticas gerenciais, consultas recursivas e relatórios analíticos e sintéticos.

Visão Geral

O módulo Pedidos de Venda tem por função simplificar e agilizar as relações de venda entre a empresa, seus representantes e clientes, por meio do gerenciamento amplo dos pedidos de venda em carteira, desde a implantação até a entrega do produto.

Integração com outros módulos



Gerencial Posição da Carteira

Inf. p/ Imp. de

pedidos de venda

Central Vendas

EDI

Multiplanta

Gera posição dos valores da carteira de pedidos de venda.

transferir pedidos de venda de uma planta para outra.

envia retornos da carteira para estes pedidos de venda.

O módulo Gerencial pode ser atualizado de forma on-line por meio da função Implantação de Pedidos de Venda (PD4000) em quatro situações diferentes:

venda dos demais estabelecimentos de forma centralizada. Com o Multiplanta, pode-se

- 1. Quando se faz a inclusão de um pedido de venda adicionando os valores do mesmo no gerencial.
- Quando se confirma a cópia de pedidos de venda adicionando os valores dos mesmos no gerencial.

Recebe informações dos parceiros para implantação e alteração de pedidos de venda, bem como

A empresa pode utilizar o Multiplanta para operar com uma central de vendas, decidindo por um estabelecimento padrão de atendimento dos pedidos de venda e gerenciar a carteira de pedidos de

- 3. Quando se utiliza a opção modifica.
- Quando se encerra a alteração de um pedido de venda pela opção modifica, o pedido de venda é adicionado aos dados do gerencial.

Módulo	Informação	Descrição
		Após informar o pedido de venda que será modificado, o mesmo é subtraído dos dados do gerencial.
		As informações passadas ao módulo Gerencial referem-se somente a itens informados com Natureza de Operação que gera faturamento.
Cotas	Envia dados para pedido de venda	Acessa a quantidade da Cota que está disponível para ser vendida.
Cotações Vendas	Geração automática do pedido de venda	Disponibiliza os pedidos de venda automaticamente.
Previsão Vendas	Fornece base histórica	Fornece informações para a base histórica.
Administração do Valor Configurado	Atualiza o preço do item	Atualiza o preço do item no pedido de vendas de acordo com as definições efetuadas no módulo de Administração do Valor Configurado. A valorização é efetuada conforme descrito no conceito Valorização do Item Configurado pelo Módulo de Administração do Valor Configurado.
Avaliação de Crédito	Inf. Avaliação Crédito	Fornece informações dos pedidos de um determinado cliente para o módulo de Avaliação de Crédito. O módulo de Avaliação de Crédito processa as informações recebidas e retorna com a aprovação ou reprovação do pedido de venda.
Controle de Embarque	Carteira de Pedidos	Recebe, do módulo de Controle de Embarques, as informações correspondentes aos pedidos de venda considerados quando da geração do embarque.
		Envia, ao módulo de Controle de Embarques, as informações correspondentes à alocação dos pedidos de venda a serem relacionados aos embarques.

Conceitos:

Alocação Lógica

Alocação Lógica do Estoque de Produto Acabado ao Pedido de Venda

Alocação Física

Alocação Física do Estoque de Produto Acabado ao Pedido de Venda

Integração com a Solução da Operacional Têxtil (SGT)



agrupadora v12 versao_12 mpd pedido venda pedidos vendas integração supply_bck_adm_vendas_d



Política de Termos privacidade de uso