


# MQO - Cotações de Vendas

 Tempo aproximado para leitura: 1 minuto

## Definição

O módulo de Cotações de Vendas tem como objetivo permitir a implantação de um pedido de cotação, por meio do qual pode-se obter um orçamento dos produtos que a empresa já oferece, assim como existe a possibilidade de ter um produto configurado de acordo com as necessidades do cliente.

O módulo Cotações de Vendas faz parte do sistema Administração de Pedidos do aplicativo Distribuição do DATASUL EMS Framework.

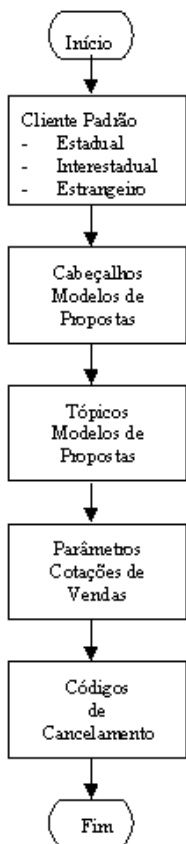
## Características

As principais características do módulo são:

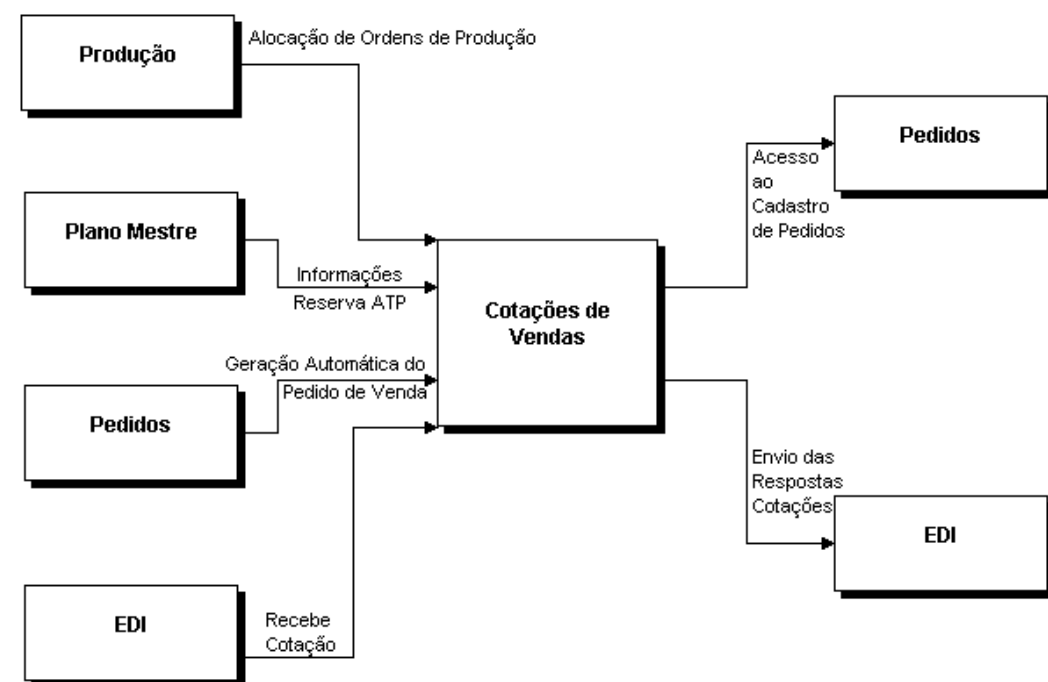
- Possibilita negociação com transações estaduais, interestaduais e estrangeiras com clientes atuais e prospects;
- Maleabilidade de valores por intermédio de tabelas de preço, tabelas de financiamento, moedas diferenciadas e simulações de custos;
- Administração de propostas por meio de modelos de propostas, detalhamento em tópicos, data de validade, versões e propostas por cotação;
- Automação do processo com geração automática de pedidos de venda e ordens de produção;
- Avaliação de disponibilidade, por intermédio do Available-To-Promise (ATP), disponível em estoque.
- Administração da carteira, via acompanhamento das cotações e estatísticas por motivo de rejeição;
- Controle gerencial das cotações efetuadas.

## Descrição

A seguir é apresentado o fluxo dos processos que envolvem o módulo Cotações de Vendas:



# Integração Com Outros Módulos



[agrupadora](#)



[Política de  
privacidade](#)

[Termos  
de uso](#)