# 个人准则

#### 何为自由?

于生活细节而言,以行为准则为方圆,随心所欲而不逾矩;

于个人整体而言,构建并持续充实完善价值理念;培养具体的处理问题能力;以准则塑造打磨品格。

### 一、刚

### 1. 处事专一

认定一件爱好,坚定一件事情,达到一定的纵深,取得一定的成果。

做具体的事情,要认真细致地做好,不能思绪漫天飞,坐这山,望那山,最终一事无成。

### 2. 力量寓于原则之中

做事,讲规矩、讲原则。处理事情要讲究章法,按照准则行事,切勿按照突发想法做事情。

原则是用来敬畏的,不能掩耳盗铃。

### 3. 预则立不预则废

在处理问题的时候,借助规划,保有全局观整体感,保持对流程的整体把握,提高效率。

明确一个阶段的目标,以及这个目标所需要完成的任务,通过合适的策略分解目标,罗列事情,按重要 性排序,做明确的计划表,有层次地处理问题。

在制定计划的同时,盲目追求结果,忽视主观因素,压缩时间,会难以完成任务,损害对自己的信任和 做事的耐心。

### 4. 敏于行,讷于言

做事情,少一些拖沓,克服内心的恐惧,付诸行动。

做事情要少一点张扬,多沉心做事。提前透露事情,可能会招致其他的阻力、束缚,或者分散自己的精力。

### 5. 宽以待人,严于律己

面对他人出现失误,应该宽容对待,自己应该批判吸收,学会如何避免和处理后续事情。自己犯错,一定要及时更改,不能随时间而淡忘。

### 6. 穷则独善其身,达则兼济天下

从自身条件出发,做相符合的选择;知进退,懂得保全自己。

不要为了做事情而做事情,最终成为炮灰。如果自己身处在一个漩涡之中,最重要的是坚持底线、及时抽身保全自己。

### 7. 保持独立性

拥有自己独立的兴趣爱好,从中挖掘属于自己的快乐。快乐也应该只从兴趣和生活中寻找。

处理问题的时候,要依靠自己分析问题,寻找相关信息,推进问题。

### 8. 持续学习

读万卷书,行万里路,阅人无数。

认知和决策受限于知识和客观世界的信息储备和处理事情的能力。阅读、行走、多接触现实世界能扩大 认知,且能实现认知在客观生活中的具体映射,达到知行合一。

## 二、柔

#### 1. 接纳

接纳这个歌世界,爱它,属于它。

世界存在与幻想有差距的各种缺陷甚至深渊,冷静看待它,接纳它的运行方式和不完美,积极地前行。

我听便灵魂与肉体的安排, 去经历罪孽,追逐肉欲和财富, 去贪慕虚荣,以陷入最羞耻的绝望, 以学会放弃挣扎,学会热爱世界。 我不再将这个世界与我所期待的, 塑造的圆满世界比照, 而是接受这个世界, 爱它,属于它。

#### 2. 不比

夫唯不争,故天下莫能与之争。剥离内心与他人比较的思维。

盲目与他人比较,或自怨自艾,或刺激自己,催生嫉妒之心;或沾沾自喜,坐井观天。寻找适合自己的目标,付诸努力。尊重和欣赏他人所拥有的。

### 3. 责任

属于自己的责任应该积极承担,而不是选择逃避。

### 4. 安静从容

快乐的生活真谛就是安静从容地处理生活中面对的问题,每件事情都认真对待,不卑不亢。

遇见问题,要冷静寻找背后的原因,是否还存在其他的问题。不能一惊一乍,面对问题,需要深究,需要冷静分析。

满足了自己的预想就开始狂躁,不足自己的预期就愤怒、气馁、惊慌。得失是常态,重要的是解决接下来的事情。少一些得失,少心些不必要的情绪波动。

常以为人是一个容器,盛着快乐,盛着悲哀。但人不是容器,人是导管。快乐流过,悲哀流过,导管只是导管,各种快乐,悲哀流过流过,一直到死,导管才空了,疯子就是导管的淤塞和破裂。

### 5.诚信

言必信,行必果。许诺之前,应该再三思考;许诺之后,应该说到做到。任何言语上的回应,都是承诺,不论场合。

每一个承诺需要考虑:第一点,推测难度,需要耗费的时间和精力;第二点,考虑自己的能力是否能够适宜;第三点,时效性太长的承诺,一定要非常谨慎。

#### 6. 诚实

诚实面对自己,接纳自己,大方展示自己。

诚实地面对普通的自己,展示自己,不遮遮掩掩,不害怕,大大方方地展示自己本来的样子。

避免在别人的言语中寻找自尊,对人的话过度解读,平添各种糟糕的想法。面子是个伪命题。不存在一个形象和面子,不必因此而怯弱到束手束脚。大胆地走出去,好好地做自己该做的事情。

如果过分爱惜自己羽毛,失去的不仅是一双翅膀,还有永远不能飞翔。

#### 7. 慎独

群聚守口,独处守心。

#### 8. 感恩

善意待人,淡忘伤害;施人恩惠,不发于言;受人恩惠,不忘于心。

#### 9. 谦逊

时刻把自己保持在低位。与人在处理问题的时候,把自己放在后面,优先其他人。有好的东西,也要多 和他人分享。

他人的称赞,大部分是出于礼貌,还有一部分是称赞你所处的平台,站在优秀的平台上才会有一种自己 很优秀的假象,应当保持清醒冷静。

切莫沉迷于自己的面子,得意忘形,夜郎自大,做事情脱离实际,做事必败无疑。对于他人的批评,要用心听。如果是批评有理,有根据,应该谨记,认真反省。

### 10. 知错就改

知耻近乎勇。

人非圣贤孰能无过,要能够接受自己犯错误,承担后果。学会吸收犯错的经验,学会如何去解决这样的错误,如何去预防这样的错误。

## 三、术

### 1. 合理选择

合理预估自己的能力,任何的选择都是建立在自己的能力之上,选择不能是自己的一厢情愿,那么将毫 无意义。

选择也有时机性,适当时候的适当选择可以少走弯路,选择不能拖沓。

确定选择的时候,思考是否有更好的选择。

### 2. 对待问题的三要素:立场、观点、方法

处理一些问题的时候,首先就是理清楚问题的脉络,其次考虑自己的立场,确定了观点,用相对应的方 法来解决。

### 3. 思维开阔

抛开个人得失局限,积极的向前看考察相应的条件、付出和结果,对比已有的观念分析得失,不盲目陷入患得患失。

#### 4. 放下己见,尊重客观规律

单纯按照自己的意愿和倾向,抑或一己之私,背离他人的意见,会影响这个过程达到共赢的局面。

根据实际复杂的情形和各人的意愿,寻找一个平衡。在中途,且短时间内搜集整理相关信息,调整计划达到预估目的,挑战性极大。

不能有自己的控制欲,学会去尽可能地遵循大家的意愿和客观的条件,多接受现实。

#### 5. 船到桥头自然直

对于信息获取难度较大,或者信息变化极快,令人深感问题的复杂。这个时候要做的事情就是勤于搜集相关的信息,整理相关的信息,以便及时抉择。

对于太过于超前的问题不要去考虑,到那一天自然会解决,只是自己看不清中间事物的关联,找不出问题的答案。安心做好当下的事情,到时候自然有解决之道。

### 6. 问题一定要及时解决

任何问题都有解决的办法,唯有等待是最差劲的办法。等待会错失许多机会,造成无法挽回的后果。

### 7. 认真对待流程中的细节

流程相关的内容都要查找相关信息,尽可能确定细节。

熟悉的流程中,细节也需要再次确认,避免自以为的熟悉,而造成的失误。

## 四、言

#### 总体

- 1. 说话之前,停顿三秒,脑子里重复三遍。
- 2. 学会耐心倾听,融入当下的说话氛围。
  - a) 切忌过分地注重自身表达欲望,忽略对话重在双方构建的氛围。
  - b) 切忌过分展露自己,脱离对话的对等情境,成了说教。
- 3. 说话的内容要有整体感,说话不能太跳跃,甚至矛盾。
  - a) 可以专注于吃喝玩、兴趣。
  - b) 交浅别言深,别乱开玩笑,应该避开地雷。
  - c) 不用妄自菲薄,造成气氛尴尬。需要扬长避短。
- 4. 表达内容要真实简单
  - a) 假话不说,真话不全说。
- b) 说话有自己明确的观点和立场,但是不要向他人输出观点和看法,也尽量在聊天时少说"我"、"我感觉"和"我认为"。
  - c) 与人聊天多给人自由空间,不要给人做选择题,局限人的回答。

#### 提问

- 1. 提问要有整体思路
- a) 自己的提问一定要明确,自己也一定要做相关的功课,了解自身的疑惑在哪里,问题的重点在哪里。
  - b) 提问前,要整理清楚问题的内容,明确表达。

#### 对话

- 1. 赞赏。
- a) 观察对方最渴望被认知的部分。特别是对方展示自己的成果,要多赞赏,不能忽略努力,不能嘲讽。
  - b) 如果对方赞美你,应该回赞。
- 2. 倾听。
- a) 面对对方倾诉遭遇,重要的是透过整个事情的细节,接纳背后的情感,不要去帮忙寻找解决方法。
- b) 面对对方倾诉,不要去主动给予答案,而是应该有意识的引导诉说,梳理内心真正的状态,状态明晰,答案就清楚了。
- c) 他人宣泄情绪的时候,不要讨好而加入攻击的队伍或添油加醋,更不要强出头,只要好好倾听。
- 3. 冷静
- a) 面对临时问题,或者情绪极度不稳定的时候,易说不经思考的胡话。第一,遭遇突然打击,不会从容面对,没有主心骨,容易相信别人说的任何话,说话风吹两边倒,没有立场。第二,会随便说脏话,随便说非常伤人的话,在慌忙中,手足无措,做出连自己都不知道的错误的决定,其实就是自己没有能力解决或者逃避解决问题。在大脑遭遇特大打击,情绪起伏巨大的情况下,不要去说话。
- 4. 尊重隐私

- a) 不去询问与自己无关的事情, 尊重他人的隐私。
- b) 不谈论与他人有关的事情。包括谈论他人的人品、性格,揭露他人的私事和糗事,不去吐槽他人,不说人坏话。
- c) 不能去指出他人的短处和缺点;如果关系非常好,提供建设性的建议,如果关系和环境都达到许可,指出人的缺点的时候,先认同优点,从优点谈起。
- d) 和人说话一定要只说一遍,与人劝谏,与关系好的也不要超过三次。(首先要调好合适场合,注意表达的方式和表达时的行为,重要的话一定要在合适的场景说。)

#### 5. 礼貌

- a) 非常生气时,也不能背后吐槽人,爆粗口,有问题要沟通,化解愤怒。要忍住,忍住用伤人的话发泄愤怒,冷静冷静。
  - b) 不要去争言语上的胜利,如果自己错了一定要及时承认错误,如果对方是强势,及时认输。
- c) 不要抢答。第一,他人说话的时候,不要因为知道,逞能把余下的说了,让人尴尬。第二,在高手面前不要抢答,会自爆其短。最好珍惜遇见高手的机会,好好把道理听明白。
  - d) 问题很尖锐时,倒推回去两三步。

### 策划方法

- 1. PDCA, plan、do、check、action。每个行动开始之前都要拟定目标、计划,再执行,对过程中的关键知识点和最终结果进行检查,纠正偏差,对结果进行标准化,并确定新的目标,制定下一步计划。
- 2. 遇见要处理的事情一定不能逃避,首要就是冷静(首先不要管事情难度有多么大,不要管事情相互交织多么复杂,处理起来有多尴尬)。
- 3. 从目标问题逆推到当下实际情况,分析需要做哪些事情,分析事情的逻辑,确立核心问题和关键节点。
- 4. 按照事情的逻辑,将事情罗列出来,分轻重缓急,按次序罗列出来。
- 5. 按照事情的顺序,根据事情本身所涉及的问题及对应的业务流程需要,分别开始搜集相关方面的信息,熟悉相关的业务流程、相关流程所需要涉及的客观因素以及相关细节(例如拍照需要考察天气原因,开会需要综合考虑大家的时间因素,出行需要考虑上班高峰期,等等)。
- 6. 针对具体的问题,先抓主要矛盾,然后把主要矛盾划分成几个子问题,接着又抓子问题中的主要矛盾,逐步分解,确定具体的解决步骤。最后确立完整的解决方案。

#### 7. 审查修订计划

- a) 首先,各个问题所需要牵涉的人,根据事情的需要完成的部分选择合理人员;
- b) 其次,综合处理搜集客观因素(例如:天气因素,人员的时间因素,交通因素);
- c) 综合考虑人员因素和客观因素对时间安排的影响,反复调整子问题的执行顺序,进而确定整个计划的流程,确保符合以下条件,第一,不与客观因素冲突。第二,确保每个人在当前安排下都能被合理利用,并合理抑制其不利因素。

#### 8. 模拟整个计划

- a) 如果是包含群体活动:首先,考虑事情的人员问题,把人员划分成几个主要矛盾群,对当前事情进行分析,然后,挑出个别突出人员的矛盾对设想进行模拟检验,并分析出潜在问题。从以上两个步骤中找出问题解决问题。最后就是,在考虑涉及的客观因素条件下,从头至尾,推进活动,适当考虑主观因素问题(人数多,杂乱,此时深入不便再深入探究了),是否存在矛盾点,或者需要修改的地方。
  - b) 如果是非群体性活动:按照计划从头至尾推进,参照客观因素和人员的主观因素模拟,推导

矛盾点和需要修改的地方。

- 9. 在安排好一切以后,将过去和将来的结果封装好,只需要按照计划一步步地执行即可,耐得住寂寞,坚定执行。
- 10. 当计划于显示脱轨时,冷静,从实际出发,探查当下需要面对的问题,以及着重需要解决的问题,调整计划。
- 11. 事情完成,平常心。无论成功与否,都要把心态放低,这样才能从中吸收优秀的东西。
- 12. 回顾整个事件,分析存在瑕疵的地方,思考如何做得更好,归纳经验,做好记录,便于以后学
- 习。思考自己错误的地方,错的原因是什么,错了的解决方法是什么,下次如何去避免。
- 13. 将整个事件的整体处理思路,流程细节,错误整理。形成完整的流程。
- 14. 处理事情的重要细节
- a) 对业务流程一定要熟悉,而且要熟悉相关细节中所涉及的客观因素(时间,交通问题,等等),大多数时候这是致命的。
  - b) 对于细节的处理时,一定要考虑问题中包含的潜在子问题。
  - c) 处理公事的时候,绝对不能带有关于私人利益的想法和私人的主观情感。
  - d) 遇见事情非常尴尬难以处理的时候,找不到解决办法,落落大方是一个非常好的通法。
- e) 失败的时候,是难过的时候,但是大部分也是非常重要的时机,这个时候应该是充分获取信息不断扩充自己的信息量,做决策的重要时机,这个时间段的时机随着指数函数一样暴减。
- f) 事情没有完全肯定永远不要以为尘埃落定,一切都有可能被翻转。永远不要抱有乐观和高枕无忧。
- g) 处理事情不要以为自己是主角,能够掌控一切,很多时候都是在一无所有或者掣肘下去极力争取完成的。

## 牛活习惯

#### A. 生活

- a) 每一天都有年度计划、近期规划、每天日程。
- b) 每天睡前书写日记、整理自己今天的完成情况、安排明天的计划。
- c) 外出要检查自己的东西是否佩戴齐全。
- d) 每天保持一定的运动量。
- B. 饮食
- a) 吃东西的时候七分饱就可以了, 然后吃水果。
- b) 在非空闲时间,不能吃零食。
- c) 饮食清淡。