**SVCE (Sistema de ventas de componentes electrónicos)**

**ACTA DE CIERRE DE PROYECTO**

**HISTORIAL DE REVISIONES**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | | | | |
| **Ítem** | **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 1 | 02/07/2023 | 1 | Acta de cierre de proyecto  (SVCE-ACP.DOCX) | Callupe Arias, Jefferson |

**Acta de Cierre del Proyecto  
 Sistema de ventas de componentes electrónicos (SVCE)**

### **1.** **Introducción**

Esta acta de cierre tiene como objetivo documentar los logros alcanzados, los desafíos superados, las lecciones aprendidas y los próximos pasos a seguir una vez concluido este proyecto. A través de este documento, resumiremos los aspectos más destacados del proyecto y destacaremos las contribuciones clave de cada miembro del equipo.

Desde la concepción del proyecto hasta su implementación final, hemos enfrentado y superado obstáculos con dedicación y compromiso. Nuestro enfoque en la calidad, la eficiencia y la satisfacción del cliente ha sido fundamental para el logro de los resultados exitosos.

Queremos expresar nuestro agradecimiento a todos los miembros del equipo por su arduo trabajo, su pasión y su dedicación en cada etapa del proyecto. También queremos agradecer a las partes interesadas y a nuestros clientes por su apoyo, su colaboración y su confianza en nuestra capacidad para ofrecer una solución de software excepcional.

Por consiguiente, se presentará una descripción general del proyecto, resaltando los hitos clave, los resultados obtenidos y la satisfacción del cliente. También evaluaremos los recursos utilizados, los costos involucrados y el cumplimiento de los plazos establecidos. Además, discutiremos los desafíos enfrentados durante el proyecto, las estrategias de mitigación y las lecciones aprendidas que beneficiarán a futuros proyectos.

### **2.** **Antecedentes**

El proyecto de Sistema de ventas de componentes electrónicos (SVCE) fue concebido para abordar los desafíos inherentes a la venta de partes electrónicas. Con la implementación de este sistema, las ventas en las empresas que se llevaban a cabo de manera manual, lo cual resultaba en demoras en la atención al cliente, dificultades en el seguimiento de las transacciones y limitaciones para competir eficazmente en el mercado, se puedan solucionar, brindando una mejora en la eficiencia y comodidad en la adquisición de los materiales.

La creciente demanda de estos productos y la importancia de brindar una experiencia de compra fluida y satisfactoria impulsaron a la empresa a buscar una solución tecnológica que optimizará y automatizará el proceso de ventas.

El proyecto SVCE busca transformar la forma en la que varias empresas llevan a cabo sus ventas, facilitando la identificación y registro de productos, agilizando el seguimiento de los mismos y proporcionando una visión integral y precisa de las ventas. Además, se espera que este sistema permita generar reportes de compras y brinde soporte al cliente, lo que facilitará el análisis y la evaluación del rendimiento de ventas y la identificación de oportunidades de mejora.

### **3.** **Objetivos del proyecto**

Los objetivos generales del proyecto Sistema de venta de componentes electrónicos es brindar una solución eficiente y conveniente para aquellos que buscan comprar componentes de hardware.

* Implementación de Requisitos: El objetivo de este apartado es de implementar los requisitos para crear el software de nuestro sistema, cumpliendo con las funcionalidades y características anteriormente detalladas y documentadas.
* Diseños de Software: El objetivo de este apartado es proporcionar un diseño bien elaborado que permita a los integrantes del proyecto comprender la estructura del sistema, así como las relaciones que tiene entre sí, cumpliendo los requisitos y restricciones detalladas.

### 