**UNIVERSIDAD NACIONAL MAYOR DE SAN MARCOS**

UNIVERSIDAD DEL PERÚ, DECANA DE AMÉRICA



**SVCE - Acta de Finalización del Hito 3**

**Curso:** Gestión de Configuración de Software

**Grupo:** 6

**Integrantes:**

● Anaya Sánchez, Eros

● Liñan Paredes, Saul Alexander

● Atuncar Yataco, Cristhian Paolo

● Cardeñas Ñahuin, Angel

● Tupac Agüero, Kevin

● Lopes Salinas, Marco Antonio

● Callupe Arias, Jefferson Jesus

● Marchena Tejada, Chesney Taichi

**HISTORIAL DE REVISIONES**

|  | | | | |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Ítem** | **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 1 | 23/06/2023 | 1 | Creación Inicial de DVH-2 | Anaya Sánchez, Eros  Liñan Paredes, Saul Alexander |

**ÍNDICE DE CONTENIDOS**

**1. Introducción 4**

**2. Antecedentes 4**

**3. Objetivos del proyecto 4**

**4. Planificación del Hito 2 4**

**5. Desarrollo del Hito 2 6**

**6. Conclusiones 7**

**7. Aprobación de la finalización del Hito 2 7**

**8. Firmas 7**

**Acta de Finalización del Hito 3 del Proyecto de Sistema de ventas de componentes electrónicos (SVCE)**

### **1.** **Introducción**

El propósito de este documento es registrar y verificar el cumplimiento de los sucesos y requisitos asociados al Hito 3 del proyecto. Dicho hito se enfoca en la implementación de ciertas funcionalidades del Sistema de Ventas de Componentes Electrónicos (SVCE) y en la documentación respectiva para este último trayecto del software. Este documento servirá como una referencia oficial que documenta el estado y el progreso de los sucesos y requisitos del Hito 3, proporcionando una base para la evaluación por parte del equipo de proyecto y los stakeholders involucrados.

El acta y la verificación del Hito 3 abordarán los siguientes apartados:

• Implementación de Requisito 7 - Contar con diferentes medios de pago que

confirmen la compra.

• Implementación de Requisito 8 - Reporte de compra que permita al usuario

solicitarlo.

• Implementación de Requisito 9 - Soporte al cliente efectivo para resolver

cualquier problema.

• Análisis y Verificación del Hito 3

• Validación del Hito 1-3

• Elaboración de Acta de Cierre de Proyecto

### **2.** **Antecedentes**

El proyecto de Sistema de ventas de componentes electrónicos (SVCE) fue concebido para abordar los desafíos inherentes a la venta de partes electrónicas. Con la implementación de este sistema, las ventas en las empresas que se llevaban a cabo de manera manual, lo cual resultaba en demoras en la atención al cliente, dificultades en el seguimiento de las transacciones y limitaciones para competir eficazmente en el mercado, se puedan solucionar, brindando una mejora en la eficiencia y comodidad en la adquisición de los materiales.

La creciente demanda de estos productos y la importancia de brindar una experiencia de compra fluida y satisfactoria impulsaron a la empresa a buscar una solución tecnológica que optimizará y automatizará el proceso de ventas.

El proyecto SVCE busca transformar la forma en la que varias empresas llevan a cabo sus ventas, facilitando la identificación y registro de productos, agilizando el seguimiento de los mismos y proporcionando una visión integral y precisa de las ventas. Además, se espera que este sistema permita generar reportes de compras y brinde soporte al cliente, lo que facilitará el análisis y la evaluación del rendimiento de ventas y la identificación de oportunidades de mejora.