



## Christophe Absalon

Manager Commerce Auchan  
Beauvais

27 ans

Titulaire du permis B  
Titulaire du TOEIC (750 points)



### PROFIL

Cadre dans le secteur de la grande distribution j'ai sous ma responsabilité une équipe d'une dizaine de personnes (vendeurs techniciens chargé d'approvisionnement et alternant).

Après une longue période dans le monde de la finance et de la banque je mets à contribution mes compétences au service du développement de mes collaborateurs et de mon commerce. Fort d'un compte d'exploitation de plusieurs millions d'euros je mène à bien mon commerce afin de réaliser mes objectifs.

Manager sur le périmètre du multimédia et de l'électroménager nous devons faire face à un commerce en perpétuel changement. De part les habitudes des consommateurs mais aussi des nouveaux canaux de distributions de plus en plus agressifs.

C'est tout ce challenge qui me motive chaque jour à faire mon commerce.

En poste depuis un peu plus d'un an je suis à l'écoute du marché et d'éventuels propositions.



### CONTACTS



06 22 73 86 57



christophe.absalon@outlook.fr



11 Place de Voisinlieu 60000 Beauvais



### Compétences personnelles

- Dynamique ☐
- Autonome ☐
- Rigoureux ☐
- Bon relationnel ☐



### Réseaux sociaux professionnels



<https://fr.linkedin.com/in/christophe-absalon-7009b694>



<http://www.viadeo.com/p/00213pi66vk3m5oz>



### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

#### • Manager Commerce Multimédia Electroménager Auchan Beauvais

(Février 2018- aujourd'hui)

Gestion d'une équipe de 7 vendeurs et 2 techniciens SAV, 1 gestionnaire approvisionnement.

Missions: Planification horaires, dynamisation de l'équipe, garant du compte d'exploitation de plusieurs millions d'euros. Recrutement, formation, animation d'équipe, garant de la bonne tenue du linéaire, gestion du commerce et planification du commerce à venir.

#### • Chargé de clientèle Caisse d'épargne de Picardie (Septembre 2016-Février 2017)

Gestion d'un portefeuille de 1300 clients particuliers, associatifs et entrepreneurs.

Vente de produits d'assurances vies, produits d'épargne et de placements financiers, montage de dossiers immobiliers, rendez-vous au domicile clients.

Suivi hebdomadaire des résultats, participation aux résultats collectifs et individuels.

#### • Apprentissage à la Caisse d'épargne de Picardie en Conseiller clientèle

(Septembre 2014- Août 2016)

Gestion d'un portefeuille de clients de 500 clients particuliers, associatifs et d'entrepreneurs.. Fidélisation, satisfaction clients.

Ventes de produits d'assurances, assurances vies, produits d'épargne et de placement financiers. Suivi des résultats et accomplissement de la part variable à un taux de + 100% sur la majorité des items.

#### • Stage Conseiller Accueil Caisse d'épargne de Picardie (Avril-Juillet 2014)

Prise de rendez-vous pour conseillers, ventes rapides à l'accueil, formation aux produits.

#### • animateur sportif (Juillet 2010-2011-2012) (Juillet-Aout 2012- Juillet-Aout 2013)

animateur pour jeunes de quartiers sensibles d'Amiens et de Guadeloupe.



### COMPETENCES PROFESSIONNELLES

- |   |  |
|---|--|
| • Travail en équipe <input type="checkbox"/>      | • Sens de l'observation <input type="checkbox"/>   |
| • Analyse/ Synthèse <input type="checkbox"/>      | • Maitrise du pack office <input type="checkbox"/> |
| • Organisation <input type="checkbox"/>           | • Maitrise du risque <input type="checkbox"/>      |
| • Développement site web <input type="checkbox"/> | • Langage HTML5 CSS3 <input type="checkbox"/>      |

PHP



### PARCOURS

#### • Master 2 à l'ESC Amiens (Septembre 2011- Août2016)

Parcours en école de commerce avec spécialisation, vente, marketing. Compétences transverses, en ressources humaines, leadership.

#### • Année de césure (Septembre 2013- Août 2014)

Année de césure durant laquelle j'ai effectué un stage à la Caisse d'épargne de Picardie en tant que conseiller.

#### • Classe Préparatoire aux grandes écoles (Septembre 2009-Juin 2011)

Classe préparatoire aux grandes écoles de commerce avec option technologique

#### • Baccalauréat STG (Juillet 2009)



### COMPETENCES

- |  |  |
|--|--|
| • Commercial <input type="checkbox"/>                | • Négociation <input type="checkbox"/>         |
| • Suivi de dossiers clients <input type="checkbox"/> | • Animation d'équipe <input type="checkbox"/>  |
| • Gestion de portefeuille <input type="checkbox"/>   | • Satisfaction client <input type="checkbox"/> |
| • Réalisation d'objectifs <input type="checkbox"/>   | • Conduite de projets <input type="checkbox"/> |