

Christophe Absalon Manager Commerce Auchan Beauvais

27 ans Titulaire du permis B Titulaire du TOEIC (750 points)



Cadre dans le secteur de la grande distribution j'ai sous ma responsabilité une équipe d'une dizaine personnes (vendeurs techniciens chargé d'approvisionnement et alternant).

Après une longue période dans le monde de la finance et de la banque je mets à contribution mes compétences au service du développement de mes collaborateurs et de mon commerce. Fort d'un compte d'exploitation de plusieurs millions d'euros je mène à bien mon commerce afin de réaliser mes objectifs.

Manager sur le périmètre du multimédia et de l'électroménager nous devons faire face à un commerce en perpétuel changement. De part les habitudes des consommateurs mais aussi des nouveaux canaux de distributions de plus en plus agressifs.

C'est tout ce challenge qui me motive chaque jour à faire mon commerce.

En poste depuis un peu plus d'un an je suis à l'écoute du marché et d'éventuels propositions.





06 22 73 86 57



christophe.absalon@outlook.fr



11 Place de Voisinlieu 60000 Beauvais



- Dynamique
- Autonome
- Rigoureux
- Bon relationnel



Réseaux sociaux professionnels



https://fr.linkedin.com/in/christophe-absalon-7009b694



http://www.viadeo.com/p/00213pi66vk3m5oz



EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Manager Commerce Mutimédia Electroménager Auchan Beauvais (Février 2018- aujourd'hui)

Gestion d'une équipe de 7 vendeurs et 2 techniciens SAV, 1 gestionnaire approvisionnement.

Missions: Planification horaires, dynamisation de l'équipe, garant du compte d'exploitation de plusieurs millions d'euros. Recrutement, formation, animation d'équipe, garant de la bonne tenue du linéaire, gestion du commerce et planification du commerce à venir.

• Chargé de clientèle Caisse d'épargne de Picardie (Septembre 2016-Février 2017)

Gestion d'un portefeuille de 1300 clients particuliers, associatifs et entrepreneurs. Vente de produits d'assurances vies, produits d'épargnes et de placements financiers, montage de dossiers immobiliers, rendez-vous au domicile clients. Suivi hebdomadaire des résultats, participation aux résultats collectifs et individuels.

Apprentissage à la Caisse d'épargne de Picardie en Conseiller clientèle (Septembre 2014- Août 2016)

Gestion d'un portefeuille de clients de 500 clients particuliers, associatifs et d'entrepreneurs.. Fidélisation, satisfaction clients.

Ventes de produits d'assurances, assurances vies, produits d'épargne et de placement financiers. Suivi des résultats et accomplissement de la part variable à un taux de + 100% sur la majorité des

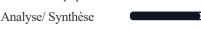
• Stage Conseiller Accueil Caisse d'épargne de Picardie (Avril-Juillet 2014) Prise de rendez-vous pour conseillers, ventes rapides à l'accueil, formation aux produits.

Animateur sportif (Juillet 2010-2011-2012) (Juillet-Aout 2012- Juilet-Aout 2013) Animateur pour jeunes de quartiers sensibles d'Amiens et de Guadeloupe.

COMPETENCES PROFESSIONNELLES

Travail en équipe

Organisation



Sens de l'observation Maitrise du pack office

PHP

Maitrise du risque Langage HTML5 CSS3

PARCOURS

Développement site web

Master 2 à l'ESC Amiens (Septembre 2011- Août2016)

Parcours en école de commerce avec spécialisation, vente, marketing. Compétences transverses, en ressources humaines, leadership.

Année de césure (Septembre 2013- Août 2014) Année de césure durant laquelle j'ai effectué un stage à la Caisse d'épargne de Picardie en tant que conseiller.

• Classe Préparatoire aux grandes écoles (Septembre 2009-Juin 2011) Classe préparatoire aux grandes écoles de commerce avec option technologique

Baccalauréat STG (Juilet 2009)



COMPETENCES

Commercial

Réalisation d'objectifs

Suivi de dossiers clients

Négociation Animation d'équipe

Gestion de portefeuille

Conduite de projets

Satisfaction client