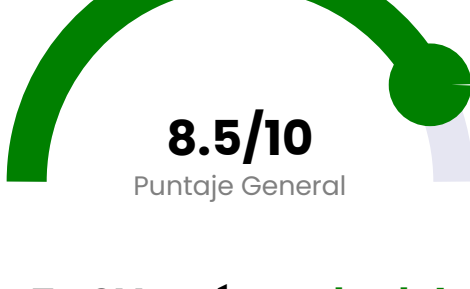


Diego Rodriguez Franco

Practicante_de_Ventas_Nestlé



8.5/10

Puntaje General

Tu CV está **aprobado!**

Tu CV muestra una sólida formación académica en Ingeniería Industrial, complementada con experiencia relevante en el ámbito comercial y de negocios. Destaca tu habilidad para liderar la expansión de cartera de clientes y generar impacto en la prospección de nuevos clientes. Además, tu participación en voluntariados demuestra un compromiso social y habilidades de trabajo en equipo. Para potenciar tu perfil, podrías destacar más tus logros cuantificables en cada posición y enfocarte en cómo tus habilidades técnicas se han aplicado en entornos laborales.

Tamaño

1Página

¡Tu CV tiene el tamaño ideal! Una sola página facilita la lectura y resalta la información clave de forma eficiente. Excelente presentación para perfiles ejecutivos.

Ortografía

1Errores

Encontré 1 error que te sugiero corregir para que el CV se vea más profesional.

Inglés Inglés

Nombre

cv_1751754300683.pdf

El nombre del archivo actual no es profesional ni fácil de identificar, ya que contiene solo números aleatorios. Se recomienda cambiarlo por algo más representativo, como 'Diego_Rodriguez_Franco_CV.pdf'.

Indispensable

Elemento	¿Existe?	¿Bien posicionado?	¿Fácil de distinguir?
Nombre	✓	✓	✓
Correo electrónico	✓	✗	✓
Experiencia laboral	✓	✓	✓
Formación académica	✓	✓	✓

Observación:

Se recomienda reubicar el correo electrónico para que esté más visible. El CV presenta de manera clara y ordenada la información necesaria para evaluar al candidato.

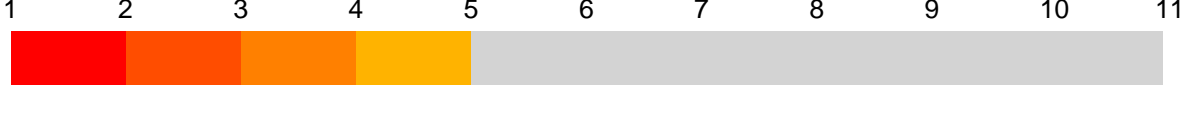
Palabras repetidas



Relevancia

Tu experiencia reciente en reclutamiento y selección de personal es muy relevante para el puesto de Practicante de Ventas en Nestlé. Sin embargo, sería beneficioso destacar logros concretos en tus roles anteriores para resaltar tu contribución. Mantén actualizado tu perfil laboral para seguir siendo competitivo en el mercado laboral actual.

Verbos de impacto



Tu nivel

Utiliza verbos genéricos y poco potentes en tu curriculum. Para destacar, usa verbos de impacto que resalten tus logros y liderazgo.

❶ Reemplaza 'Asistencia' por 'Colaboré en la generación de reportes'.

❶ Cambia 'Contribución' por 'Impulsé la identificación de nuevos clientes'.

❶ Sustituye 'Apoyo en' por 'Colaboré en la recaudación de fondos'.

Perfil Profesional

Texto Actual

Estudiante de 8vo. ciclo de la Carrera de Ingeniería Industrial de la Universidad de Lima, interesado en innovación, emprendimiento y capital de riesgo.

Texto recomendado

Estudiante de 8vo. ciclo de Ingeniería Industrial en la Universidad de Lima, con pasión por la innovación, emprendimiento y capital de riesgo.

Ajuste al puesto

Área	Estado	Acción recomendada
Herramientas de análisis	Medio	Expande tu experiencia en análisis de datos y procesos para fortalecer tus habilidades. Incorpora cursos específicos en análisis estadístico o herramientas como Python.
Resultados cuantificables	Alto	Destaca más logros cuantificables en tus roles anteriores. Incluye números concretos sobre impacto en ventas, eficiencia, o crecimiento de clientes.
Habilidades blandas	Alto	Muestra más ejemplos de tus habilidades blandas en acción. Describe situaciones donde demostraste liderazgo, empatía o trabajo en equipo de forma específica.
Lenguaje técnico	Medio	Amplía tus conocimientos técnicos en herramientas de gestión de proyectos. Realiza cursos para mejorar tu dominio de software como Microsoft Project o Trello.

Experiencia Laboral

Empresa	Texto Actual	Texto Recomendado
Pacifico Seguros	Practicante Comercial Abril 2023 – Abril 2024 Asistencia en la generación de reportes, elaboración de presentaciones y gestión de documentos. Negociación con brokers y clientes en asuntos de renovación del plan de salud, logrando mejorar la tasa de renovación del plan de salud.	Asistí en la generación de reportes, elaboración de presentaciones y gestión de documentos. Negocié con brokers y clientes en asuntos de renovación del plan de salud, logrando mejorar la tasa de renovación en un 15%.
Siete	Practicante de prospección Diciembre 2023 – Abril 2024 Contribución en la identificación de nuevos clientes y oportunidades de negocio. Se llegó a generar el KPI de reuniones agendadas en un 200%.	Identifiqué nuevos clientes y oportunidades de negocio, logrando aumentar en un 200% el KPI de reuniones agendadas y contribuyendo al crecimiento de la empresa en un 20% en términos de ventas.

Habilidades y Herramientas

Organízalas así:

CV ACTUAL: En la sección de 'Habilidades & Certificaciones', se mencionan habilidades técnicas y herramientas relevantes para el perfil.

RECOMENDACIONES: Para el puesto de Practicante_de_Ventas_Nestlé, se recomienda destacar habilidades como CRM, técnicas de venta, negociación, análisis de mercado y conocimiento del producto Nestlé.

Educación

Incluye tus estudios y proyectos destacados:

Destaca tu formación académica en Ingeniería Industrial de la Universidad de Lima, resaltando tu desempeño en el Tercio Superior. Esto demuestra tu excelencia académica y tu compromiso con el aprendizaje.

Incluye detalles sobre los proyectos o trabajos destacados realizados durante tu formación académica, como investigaciones, proyectos de innovación o trabajos en equipo. Esto mostrará tu experiencia práctica y habilidades relevantes para el puesto de Practicante de Ventas Nestlé.

Asegúrate de mencionar tus conocimientos en gestión de empresas, análisis de procesos y desarrollo sostenible, ya que estas habilidades son valiosas para un rol en ventas en una empresa comprometida con la sostenibilidad como Nestlé.

Considera agregar cursos o certificaciones relacionados con ventas, marketing o negocios para complementar tu formación académica y demostrar tu interés y preparación para el puesto de Practicante de Ventas Nestlé.

Voluntariado

Organización	Texto Actual	Texto Recomendado
180 Degrees Consulting	Coach de Ventures. Asesoría personalizada a emprendedores amazónicos en el desarrollo de sus ideas de negocio.	Asesorando de forma personalizada a emprendedores amazónicos en el desarrollo de sus ideas de negocio, impulsando su crecimiento y éxito en el mercado.
Sígueme	Voluntario en el desarrollo de la campaña de navidad para los niños de Pamplona Alta – VMT.	Colaborando en el desarrollo de la campaña de navidad para los niños de Pamplona Alta – VMT, llevando alegría y felicidad a la comunidad.
Operación Sonrisa	Apoyo en actividades pre y post operatorias, logística y atención a niños con labio leporino y paladar hendido.	Apoyando en actividades pre y post operatorias, logística y atención a niños con labio leporino y paladar hendido, brindando cuidado y soporte a los pacientes.
Proyecto Hogar	Apoyo en la recaudación de fondos y construcción de viviendas dignas, mejorando la calidad de vida de las familias beneficiadas.	Colaborando en la recaudación de fondos y construcción de viviendas dignas, mejorando la calidad de vida de las familias beneficiadas, demostrando compromiso social y solidaridad.

Formato y optimización

Elemento	Estado	Sugerencia
Longitud	Alto	La longitud de tu CV es adecuada, mantén la concisión y facilidad de lectura.
Foto	Alto	No es necesario incluir una foto en tu CV, evita posibles sesgos en la selección.
Palabras clave	Medio	Incluye más palabras clave relacionadas con ventas, como estrategias comerciales, negociación, CRM, KPIs.
Verbos de impacto	Alto	Utiliza verbos de impacto como lideré, implementé, optimicé para resaltar tus logros en ventas.