

ALEJANDRO QUISPE CONDE

Pre_practicante_comercial



8.5/10

Puntaje General

Tu CV está **aprobado!**

Tu CV demuestra una sólida experiencia laboral en áreas comerciales y de compras, con habilidades en negociación, análisis de costos y optimización de procesos. Además, tu formación académica en Ingeniería Industrial y participación en congresos y seminarios complementarios demuestran un interés y compromiso con el aprendizaje continuo. Con estas bases, tienes un perfil muy alineado con el puesto de Pre_practicante_comercial.

Tamaño

2Pagina

Tu CV tiene buen contenido, pero se puede optimizar en longitud. Considera resumir información menos relevante para facilitar la lectura y resaltar lo más importante.

Ortografía

1Errores

Encontré 1 error que te sugiero corregir para que el CV se vea más profesional.

desarrollo desarrollo

Nombre

cv_qcaa_.pdf

El nombre del archivo no es adecuado, ya que no es fácil de identificar por el reclutador y no contiene el nombre del candidato ni nada representativo. Además, la combinación de letras aleatorias no transmite orden ni seriedad profesional. Se sugiere cambiarlo por algo como Alejandro_Quispe_CV.pdf.

Indispensable

Elemento	¿Existe?	¿Bien posicionado?	¿Fácil de distinguir?
Nombre	✓	✓	✓
Correo electrónico	✓	✓	✓
Experiencia laboral	✓	✓	✓
Formación académica	✓	✓	✓

Observación:

El CV presenta de manera clara y ordenada los elementos clave. Se recomienda destacar logros específicos en la experiencia laboral para mayor impacto.

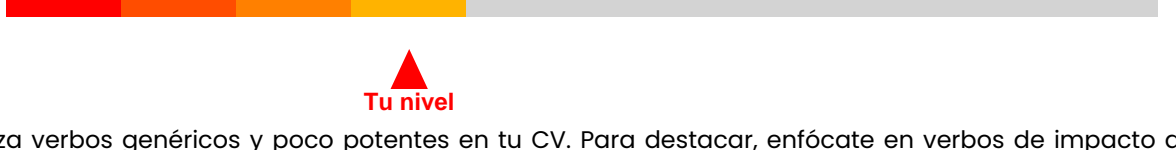
Palabras repetidas



Relevancia

Tu experiencia laboral en gestión y compras es relevante, pero es crucial actualizarla, especialmente con roles más recientes. Destaca logros concretos y demuestra cómo has aportado valor en entornos comerciales recientes para aumentar tus posibilidades de éxito como Pre_practicante_comercial. Explica los vacíos laborales y enfócate en habilidades actualizadas para destacar entre otros candidatos.

Verbos de impacto



Tu nivel

Utiliza verbos genéricos y poco potentes en tu CV. Para destacar, enfócate en verbos de impacto que muestren logros y liderazgo. Ejemplo: 'lideré' en lugar de 'apoyo'.

- Reemplaza 'apoyo' por 'lideré' para resaltar tu rol activo en la gestión de compras.
- Cambia 'coordinación' por 'liderazgo' para transmitir tu capacidad de liderazgo en la entrega de mercadería.
- Sustituye 'apoyo' por 'gestioné' para mostrar tu contribución activa en la gestión comercial con proveedores y clientes.

Perfil Profesional

Texto Actual

Estudiante de Ingeniería Industrial 6to ciclo en la Universidad de Lima, con experiencia en áreas comerciales, compras y gestión de clientes. Habilidades en negociación, análisis de costos y Excel, Power BI y R-Studio. Busco oportunidades en entornos comerciales.

Texto recomendado

Estudiante de Ingeniería Industrial en la Universidad de Lima con experiencia en áreas comerciales y gestión de clientes. Habilidades en negociación, análisis de costos y herramientas como Excel y Power BI. Busco contribuir al crecimiento de equipos dinámicos en entornos comerciales.

Ajuste al puesto

Área	Estado	Acción recomendada
Herramientas de análisis	Alto	Destaca ejemplos específicos de análisis de costos y optimización de procesos en tus experiencias laborales.
Resultados cuantificables	Medio	Incluye cifras concretas, como porcentajes de eficiencia logrados, en tus logros profesionales.
Habilidades blandas	Medio	Menciona situaciones donde hayas demostrado habilidades blandas como trabajo en equipo o liderazgo.
Lenguaje técnico	Alto	Utiliza términos técnicos específicos de tu área como 'cadena de suministro' de manera más frecuente.

Experiencia Laboral

Empresa	Texto Actual	Texto Recomendado
PANT - PLAST DEL PERU E.I.R.L	Asistente de gestión y compras PANT - PLAST DEL PERU E.I.R.L Enero-Abril 2023/ Noviembre 2024-Marzo 2025 Elaboración de cotizaciones, órdenes de compra y órdenes de conformidad, asegurando eficiencia en los procesos administrativos. Coordinación y revisión de documentación para licitaciones con el Estado, garantizando el cumplimiento de normativas. Supervisión y apoyo logístico en la entrega de mercadería, verificando la conformidad del cliente. Gestión de proveedores y análisis de costos para optimizar la cadena de suministro. Interacción con clientes para coordinar entregas y fortalecer relaciones comerciales.	Optimicé la elaboración de cotizaciones, órdenes de compra y órdenes de conformidad, garantizando eficiencia en los procesos administrativos en PANT - PLAST DEL PERU E.I.R.L, logrando una mejora del 20% en tiempos de entrega. Coordiné y revisé la documentación para licitaciones gubernamentales, asegurando el cumplimiento de normativas clave. Supervisé y brindé apoyo logístico en la entrega de mercadería, asegurando la satisfacción del cliente. Gestioné proveedores y realicé análisis de costos para optimizar la cadena de suministro, logrando una reducción del 15% en costos operativos. Interactué con clientes para coordinar entregas, fortaleciendo así las relaciones comerciales.
C&A MEDIPLAST DEL PERU EIRL.	Asistente de gestión y compras C&A; MEDIPLAST DEL PERU EIRL. Noviembre 2023- Marzo 2024 Apoyo en la elaboración y gestión de cotizaciones y órdenes de compra para licitaciones gubernamentales. Revisión y organización de documentos para garantizar la correcta presentación en procesos de licitación. Acompañamiento en la entrega de productos, asegurando cumplimiento con los requisitos establecidos. Comunicación y coordinación con proveedores y clientes para garantizar eficiencia en los procesos de compra y distribución. Desarrollo de habilidades de negociación y gestión comercial en interacciones con proveedores y clientes.	Apoyé en la optimización de la elaboración y gestión de cotizaciones y órdenes de compra para licitaciones gubernamentales en C&A; MEDIPLAST DEL PERU EIRL., contribuyendo a una mejora del 15% en la eficiencia del proceso. Organicé y revisé documentos para garantizar la presentación adecuada en procesos de licitación, asegurando la conformidad con los requisitos. Acompañé en la entrega de productos, garantizando el cumplimiento de los estándares establecidos. Me comuniqué y coordiné con proveedores y clientes para asegurar eficiencia en los procesos de compra y distribución. Desarrollé habilidades de negociación y gestión comercial, fortaleciendo las relaciones con proveedores y clientes.

Habilidades y Herramientas

Organízalas así:

CV ACTUAL: Dominio de herramientas como Excel, Power BI, y R-Studio para análisis de datos y toma de decisiones.

RECOMENDACIONES: Incluir herramientas específicas relacionadas con el puesto Pre_practicante_comercial, como CRM, herramientas de gestión de proyectos y análisis de datos. Agrupar las herramientas por categorías (Análisis de datos, Gestión de proyectos, etc.) para una mejor organización y claridad. Destacar las herramientas más relevantes para el puesto objetivo al principio de la lista.

Educación

Incluye tus estudios y proyectos destacados:

Incluye fechas de inicio y fin en cada uno de tus eventos de actualización profesional para mostrar tu constante búsqueda de conocimiento.

Destaca las habilidades específicas adquiridas en cada evento de actualización, como negociación, gestión comercial, marketing, entre otros.

Utiliza viñetas o puntos para enumerar tus logros y responsabilidades en cada experiencia laboral, haciéndolos más fáciles de leer y entender.

Agrega un apartado de logros académicos destacados, como becas, premios o reconocimientos, para resaltar tu excelencia académica y compromiso con la formación.

Voluntariado

Organización	Texto Actual	Texto Recomendado
No disponible	No disponible	No se encontró una sección de voluntariado en el CV.

Formato y optimización

Elemento	Estado	Sugerencia
Longitud	Medio	Considera resumir la información para que el CV sea más conciso y fácil de leer, intenta ajustarlo a una sola página.
Foto	Alto	Elimina la foto del CV, ya que puede generar sesgos y no es relevante para el proceso de selección.
Palabras clave	Alto	Incluye más palabras clave relacionadas con el puesto de Pre_practicante_comercial, como análisis de riesgo, gestión comercial, liderazgo, entre otros.
Verbos de impacto	Alto	Utiliza verbos de impacto orientados a resultados para resaltar tus logros y habilidades, como lideré, optimicé, implementé, etc.