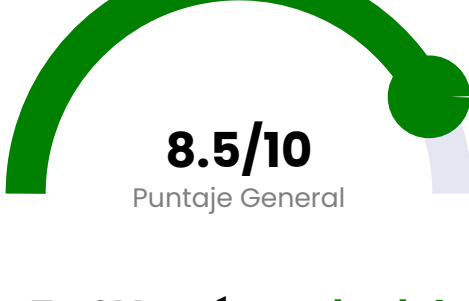


HERNÁN SIMEONE ÑAHUIS SANTOS

Practicante_comercial



8.5/10

Puntaje General

Tu CV está **aprobado!**

Tu CV demuestra una sólida formación académica y complementaria, así como una experiencia laboral relevante en ventas y operaciones. Destacas en habilidades blandas como la comunicación, el trabajo en equipo y la proactividad. Una oportunidad de mejora podría ser profundizar en el impacto cuantitativo de tus logros en ventas para destacar aún más tu perfil.

Tamaño

1Pagina

¡Tu CV tiene el tamaño ideal! Facilita una lectura ágil y destaca la información clave. Sigue así para mantener una presentación ejecutiva efectiva.

Ortografía

3 Errores

Encontré 3 errores que te sugiero corregir para que el CV se vea más profesional.

desarollo desarrollo, o ó, voluntariado
Voluntariado

Nombre

cv_1751513700839.pdf

El nombre del archivo no es fácil de identificar por el reclutador, ya que contiene una combinación de números aleatorios. No incluye el nombre del candidato ni ningún elemento representativo. Para transmitir orden y seriedad profesional, te sugiero cambiarlo por algo más claro y profesional, como 'Hernan_Simeone_CV.pdf'.

Indispensable

Elemento	¿Existe?	¿Bien posicionado?	¿Fácil de distinguir?
Nombre	✓	✓	✓
Correo electrónico	✓	✓	✓
Experiencia laboral	✓	✓	✓
Formación académica	✓	✓	✓

Observación:

El CV presenta todos los elementos clave necesarios para una evaluación efectiva. Se recomienda destacar más logros cuantificables en la experiencia laboral.

Palabras repetidas

ventas

automóvil

Relevancia

Tu experiencia en ventas y operaciones en Grupo Venta Car es relevante, demostrando logros concretos en estrategias digitales y satisfacción del cliente. Sin embargo, sería ideal complementar con una experiencia más reciente para estar alineado con las demandas del mercado actual. Explica el vacío laboral desde 2025 para evitar dudas sobre tu continuidad profesional. ¡Suerte en tu búsqueda!

Verbos de impacto



Tu nivel

Utiliza verbos de impacto para resaltar logros y liderazgo en tu experiencia profesional. Mejora la potencia de tus verbos para destacar tus habilidades y logros de manera más efectiva.

❗ Reemplaza 'Apoyo en Ventas y Operaciones' por 'Lideré estrategias de ventas y operaciones'. Ejemplo: 'Implementé y lideré estrategias de posicionamiento digital en redes sociales'.

❗ Cambia 'Identifiqué las necesidades del cliente' por 'Analizaba las necesidades del cliente'. Ejemplo: 'Analizaba las necesidades del cliente para evaluar el tipo de automóvil requerido'.

❗ Sustituye 'Gestioné el proceso administrativo' por 'Optimicé el proceso administrativo'. Ejemplo: 'Optimicé el proceso administrativo con eficiencia, garantizando la correcta emisión de documentos'.

Perfil Profesional

Texto Actual

Estudiante en Administración de la Universidad de Lima, con sólida formación en ventas, gestión operativa y análisis de datos. Proactivo, analítico y orientado a resultados, con habilidades en comunicación y trabajo en equipo.

Texto recomendado

Estudiante de Administración en la Universidad de Lima con experiencia en ventas y gestión operativa. Proactivo y analítico, con habilidades en comunicación y trabajo en equipo, buscando contribuir efectivamente en un entorno laboral.

Ajuste al puesto

Área	Estado	Acción recomendada
Herramientas de análisis	● Alto	Destaca ejemplos específicos de análisis de datos en tus logros para reforzar esta habilidad.
Resultados cuantificables	● Alto	Incluye más resultados cuantificables en tus experiencias laborales para demostrar tu impacto.
Habilidades blandas	● Medio	Expande tus habilidades blandas mencionando ejemplos concretos en situaciones laborales.
Lenguaje técnico	● Alto	Incluye más herramientas tecnológicas específicas que hayas utilizado en tus roles para enriquecer esta sección.

Experiencia Laboral

Empresa	Texto Actual	Texto Recomendado
GRUPO VENTA CAR	Empresa dedicada a la comercialización de vehículos automotores. Apoyo en Ventas y Operaciones • Implementé y lideré estrategias de posicionamiento digital en redes sociales para incrementar las ventas en un 30% y mejorar la visibilidad del inventario en un 40%. • Identifiqué las necesidades del cliente para evaluar el tipo de automóvil requerido, logrando su satisfacción al destacar las características más relevantes del producto alineados a sus expectativas. • Gestioné el proceso administrativo con eficiencia, garantizando la correcta emisión de documentos y cuentas correspondientes para el cierre de una venta notarial 100% exitosa.	Lideré la implementación de estrategias de posicionamiento digital en redes sociales en GRUPO VENTA CAR, resultando en un aumento del 30% en las ventas y un incremento del 40% en la visibilidad del inventario. Identifiqué las necesidades de los clientes para evaluar el tipo de automóvil requerido, logrando su satisfacción al resaltar las características clave del producto alineadas con sus expectativas. Gestioné eficientemente el proceso administrativo, asegurando la emisión correcta de documentos y cuentas para lograr un cierre de venta notarial exitoso del 100%.

Habilidades y Herramientas

Organízalas así:

Agrupa tus habilidades técnicas en categorías específicas, como software, herramientas de análisis de datos, idiomas y otras habilidades relevantes para el puesto de Practicante_comercial.

Destaca las habilidades más relevantes para el rol al principio de la sección, como Excel Avanzado y Power BI, seguido de otras habilidades secundarias como Microsoft Office y Google Workspace.

Evita incluir habilidades genéricas o poco relevantes para el puesto, como 'pensamiento analítico' y 'trabajo en equipo'. En su lugar, enfócate en habilidades técnicas específicas que demuestren tu capacidad para desempeñarte como Practicante_comercial.

Incluye habilidades adicionales que puedan ser beneficiosas para el puesto, como experiencia en CRM, conocimientos de marketing digital o habilidades en negociación.

Educación

Incluye tus estudios y proyectos destacados:

Destaca tu participación en programas de formación complementaria relevantes para el puesto, como el Design Thinking Process del CIDE PUCP. Esto demuestra tu interés en adquirir habilidades específicas para el área comercial.

Incluye ejemplos concretos de cómo aplicaste tus conocimientos académicos en situaciones reales, como liderar estrategias digitales en GRUPO VENTA CAR. Esto mostrará tu capacidad para llevar a cabo proyectos comerciales de manera efectiva.

Agrega información sobre tu experiencia en ventas y operaciones en la sección de formación académica. Detalla los logros obtenidos, como el incremento del 30% en las ventas, para resaltar tu desempeño en el área comercial.

Utiliza un lenguaje claro y conciso al describir tus habilidades en la sección de formación académica. Por ejemplo, menciona tu habilidad en la resolución de problemas de manera específica y relacionada a situaciones comerciales.

Voluntariado

Organización	Texto Actual	Texto Recomendado
Ciudades Verdes	Participo en "Ciudades Verdes", programa de voluntariado de la Universidad de Lima y la Municipalidad Metropolitana de Lima.	Participé activamente en el programa de voluntariado 'Ciudades Verdes', colaborando en iniciativas ambientales para mejorar la calidad de vida en la comunidad.
No disponible	No disponible	No se encontró una sección de voluntariado en el CV.

Formato y optimización

Elemento	Estado	Sugerencia
Longitud	● Alto	La longitud de tu CV es adecuada, mantén la información concisa y fácil de leer.
Foto	● Alto	No incluyas una foto en tu CV, evita posibles sesgos en el proceso de selección.
Palabras clave	● Medio	Incluye más palabras clave relacionadas con el puesto de Practicante_comercial, como análisis de mercado, estrategias de venta, entre otros.
Verbos de impacto	● Alto	Utiliza verbos de impacto como lideré, implementé y logré para resaltar tus logros de manera más efectiva.