

CARLOS TAMAYO LIZÁRRAGA

PRACTICANTE_VENTAS



8.5/10

Puntaje General

Tu CV está **aprobado!**

Tu CV demuestra una sólida experiencia relevante en proyectos de innovación y viabilidad, destacando en concursos y proponiendo soluciones estratégicas. Además, cuentas con una formación académica sólida y certificaciones complementarias que respaldan tus habilidades técnicas. Sin embargo, sería beneficioso resaltar de manera más clara tus logros y resultados cuantificables en tus experiencias laborales para destacar aún más tu perfil.

Tamaño

2Pagina

¡Tu CV tiene el tamaño ideal! Dos páginas permiten presentar información de manera detallada sin abrumar al reclutador. Asegúrate de mantener un diseño limpio y resaltar lo más relevante.

Ortografía

1Errores

Encontré 1 error que te sugiero corregir para que el CV se vea más profesional.

Inglés Inglés

Nombre

CV CARLOS JOAQUIN TAMAYO LIZARRAGA.pdf

El nombre del archivo es adecuado ya que contiene el nombre completo del candidato, lo cual facilita la identificación por parte del reclutador. Además, transmite orden y seriedad profesional al incluir el nombre completo. No se sugiere ningún cambio en este caso.

Indispensable

Elemento	¿Existe?	¿Bien posicionado?	¿Fácil de distinguir?
Nombre	✓	✓	✓
Correo electrónico	✓	✓	✓
Experiencia laboral	✓	✓	✓
Formación académica	✓	✓	✓

Observación:

El CV presenta de manera clara y estructurada los elementos clave requeridos. Se recomienda destacar logros cuantificables en la experiencia laboral para mayor impacto.

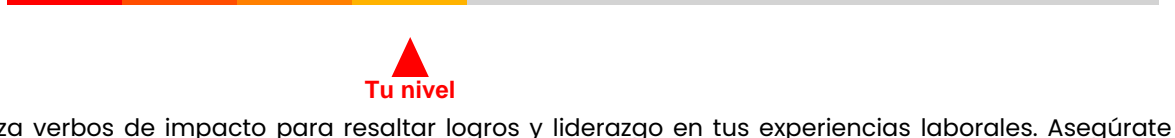
Palabras repetidas



Relevancia

Tu experiencia en el proyecto Yape demuestra habilidades de innovación y adaptación, lo cual es valioso para el puesto de Practicante en Ventas. Sin embargo, sería beneficioso resaltar más logros recientes y relacionados directamente con ventas para fortalecer tu perfil. Considera actualizar tu experiencia para estar alineado con las necesidades actuales del mercado.

Verbos de impacto



Utiliza verbos de impacto para resaltar logros y liderazgo en tus experiencias laborales. Asegúrate de variar los verbos para mantener el interés del reclutador.

❗ Reemplazar 'Contribuimos' por 'Impulsamos'. Ejemplo: Impulsamos una solución estratégica para incrementar la inclusión financiera.

❗ Reemplazar 'Propusimos' por 'Desarrollamos'. Ejemplo: Desarrollamos un sistema de canje adaptado a las demandas regionales.

❗ Reemplazar 'Ganamos' por 'Obtuvimos'. Ejemplo: Obtuvimos el primer lugar en el concurso destacando por la innovación del proyecto.

Perfil Profesional

Texto Actual

Estudiante de Administración en la Universidad de Lima (7mo ciclo), con interés en ventas, finanzas o logística. Motivado por aprender, asumir retos y aportar valor desde el primer día.

Texto recomendado

Estudiante de Administración en la Universidad de Lima (7mo ciclo), apasionado por ventas, finanzas y logística. Busco oportunidades para aplicar conocimientos y habilidades analíticas en un entorno colaborativo.

Ajuste al puesto

Área	Estado	Acción recomendada
Herramientas de análisis	Medio	Mejora la descripción de logros con métricas específicas y resultados cuantificables en cada proyecto de experiencia relevante.
Resultados cuantificables	Bajo	Incluye más resultados cuantificables y métricas específicas en tus proyectos para demostrar impacto y eficacia.
Habilidades blandas	Alto	Destaca y ejemplifica tus habilidades blandas como empatía, resiliencia y pensamiento analítico en contextos específicos de logros.
Lenguaje técnico	Medio	Utiliza un lenguaje más técnico y específico en tus habilidades básicas y certificaciones para reflejar mayor expertise en el área de ventas.

Experiencia Laboral

Empresa	Texto Actual	Texto Recomendado
Grupo ganador concurso Yape del curso Gestión Servicios Bancarios (ULIMA)	Grupo ganador concurso Yape del curso Gestión Servicios Bancarios (ULIMA) Noviembre 2024 (Yape Cashback) • Diseñamos una propuesta de cashback con puntos y bonos canjeables en zonas con bajo uso de Yape, considerando la cultura y lengua local (quechua y aimara), lo que permitió un enfoque inclusivo. • Ganamos el concurso organizado por Yape en colaboración con la Universidad de Lima, destacando entre múltiples equipos por la innovación y viabilidad del proyecto. • Propusimos un sistema de canje adaptado a las demandas regionales, promoviendo el uso de Yape en comunidades con baja bancarización y limitada presencia de servicios financieros. • Contribuimos a una solución estratégica que buscaba incrementar la inclusión financiera mediante incentivos personalizados, generando mayores oportunidades para la expansión de Yape en nuevas zonas.	Líderé el equipo ganador del concurso Yape del curso Gestión Servicios Bancarios (ULIMA) en noviembre de 2024, desarrollando la propuesta de cashback 'Yape Cashback' con puntos y bonos canjeables en zonas con bajo uso de Yape, incorporando la cultura y lengua local (quechua y aimara) para asegurar un enfoque inclusivo. Nuestro proyecto destacó entre múltiples equipos por su innovación y viabilidad, lo que nos permitió ganar el concurso organizado por Yape en colaboración con la Universidad de Lima. Implementamos un sistema de canje adaptado a las demandas regionales, fomentando el uso de Yape en comunidades con baja bancarización y limitada presencia de servicios financieros. Como resultado, contribuimos a una solución estratégica que incrementó la inclusión financiera mediante incentivos personalizados, generando oportunidades para la expansión de Yape en nuevas zonas.

Habilidades y Herramientas

Organízalas así:

CV ACTUAL: HABILIDADES BASICAS: Excel Avanzado, PowerBi Intermedio, PowerPoint avanzado, Microsoft Word avanzado, Publicidad en redes sociales (Facebook Ads), Pensamiento Analítico, Organización y planificación, Empatía, Resiliencia

RECOMENDACIONES: Incluir habilidades técnicas específicas para el puesto de Practicante de Ventas, como CRM (Customer Relationship Management), Salesforce, técnicas de negociación, análisis de datos de ventas, prospección de clientes, cierre de ventas. Agrupar las habilidades en categorías de software, herramientas y habilidades blandas para facilitar la lectura. Destacar las habilidades más relevantes para ventas al comienzo de la sección. Ejemplo: CRM (Salesforce, HubSpot) - Técnicas de Negociación - Análisis de Datos de Ventas - Prospección de Clientes - Cierre de Ventas - Pensamiento Analítico - Empatía - Resiliencia - Organización y Planificación.

Educación

Incluye tus estudios y proyectos destacados:

Destaca en tu CV la institución y el periodo en el que cursaste tu educación secundaria. Esto muestra tu formación académica previa y demuestra tu compromiso con la educación desde temprana edad.

Incluye el porcentaje de avance de tu carrera universitaria en la sección de educación. Esto resalta tu progreso académico y tu dedicación a completar tus estudios de manera constante.

Agrega detalles sobre tus certificaciones en el área de ventas, como el taller de Redes Sociales. Esto muestra tu interés en adquirir habilidades relevantes para el puesto de Practicante en ventas y tu compromiso con tu desarrollo profesional.

Especifica el nivel de tus certificaciones, como el de Inglés Intermedio Cambridge. Esto demuestra tu capacidad para comunicarte efectivamente en un entorno empresarial y te destaca como un candidato versátil y preparado para el puesto de Practicante en ventas.

Voluntariado

Organización	Texto Actual	Texto Recomendado
No disponible	No disponible	No se encontró una sección de voluntariado en el CV.

Formato y optimización

Elemento	Estado	Sugerencia
Longitud	Medio	Considera resumir la información para que pueda caber en una sola página, manteniendo la relevancia para el puesto de PRACTICANTE_VENTAS.
Foto	Alto	Elimina la foto, ya que no es recomendable incluirla en un CV, especialmente para evitar sesgos en la selección.
Palabras clave	Medio	Incluye más palabras clave relacionadas con ventas como prospección, cierre de ventas, CRM, seguimiento de clientes, entre otros.
Verbos de impacto	Alto	Utiliza verbos de impacto como lideré, implementé, optimicé, logré para resaltar tus logros y responsabilidades en tus experiencias laborales.