





AGENDA

- 1. Allgemeines
- 2. Roadmap Vorlesung
- 3. Daten und Datenqualität





TECHNICAL APPLICATIONS AND DATA MANAGEMENT: ÜBERSICHT UND DATEN | DR. JENS KOHL



EXPECTATIONS EXCHANGE: WAS IST MIR WICHTIG?

- Reduktion zweier großer Themenfelder auf wesentliche Inhalte
- Verstehen der Grundlagen und praktisches Anwenden
- Sammeln von Hands-on Experience an praxisnahen Aufgabenstellungen/ Themen
- FRAGEN, FRAGEN!!

Was sind Ihre Erwartungen?



DIE BENOTUNG/ CREDITS-VERGABE ERFOLGT AUF BASIS VON GRUPPENARBEIT.

- 1. Wahl je 1 Data Science- sowie 1 Artificial Intelligence-Themas und Umsetzung in Gruppenarbeit (3 oder 4 Personen).
- 2. Schulterblick-Termin: Aufzeigen aktueller Status. Abzugeben ist ein Word-/ PDF-Dokument mit ca. 4 Seiten je Gruppe
 - Detaillierung Problem statement und Problemdomäne: "Was ist das Problem? Was ist der Nutzen der Lösung?"
 - Metriken zur Evaluation Ergebnisse
 - Vorgehensweise Lösungsansatz

Template wird bereitgestellt

- 3. Präsentationstermin (beide Themen):
 - Powerpoint-Präsentation: Gruppe präsentiert ihre Ergebnisse mit gesamthaft 30 Minuten (jeder ca. 10 Minuten)
 - Schriftliche Ausarbeitung je Teilnehmer (Arbeitsumfänge müssen individuell zuordenbar sein):
 - Vorgehensweise: Detaillieren und Erklären der eingesetzten Verfahren sowie der Implementation
 - Ergebnisse: Visualisierung Ergebnisse, Bewertung Ergebnisse anhand Metriken
 - Reflektion und Ausblick

Template wird bereitgestellt, Aufbau auf vorigem Dokument

Prüfungsleistung je Student: je Thema 1 Präsentation (~10 Min.), 1 Ausarbeitung (~7 Seiten) und dokumentierter Code





TECHNICAL APPLICATIONS AND DATA MANAGEMENT: ÜBERSICHT UND DATEN | DR. JENS KOHL



WAS HABEN WIR BIS JETZT GEMACHT?

ROADMAP	WAS HABEN WIR GEMACHT?
Vorlesung 1	Workflow Data Management, Datentypen und Datenqualität
Vorlesung 2	Einführung Data Science und Data Science Workflow, Grundlagen Data Management
Vorlesung 3	Grundlagen Stochastik: Wahrscheinlichkeitsrechnung, deskriptive und explorative Statistik
Vorlesung 4	Statistische Inferenz, lineare Regression
Vorlesung 5	Einführung Machine Learning, Unüberwachtes Lernen
Vorlesung 6	Überwachtes Lernen
Vorlesung 7	Neuronale Netze und Convolutional Neural Networks (CNN)
Vorlesung 8	Aufgabenstellung Projektarbeit Data Science, Case Study CNN: Malaria
Vorlesung 9	Aufgabenstellung Projektarbeit AI, Recurrent Neural Networks (RNN), Case Study RNN
Vorlesung 10	Status Projektarbeit Data Science und Fragen, Aufgabenstellung AI
Vorlesung 11	Status Projektarbeit AI, Ausblick





TECHNICAL APPLICATIONS AND DATA MANAGEMENT: ÜBERSICHT UND DATEN | DR. JENS KOHL

ROADMAP



- 1. Datenbasierte Geschäftsmodelle: Daten haben Wert
- 2. Übersicht Workflow Datenmanagement
- 3. Datenformate: welche Daten werden benötigt?
- 4. Datenablage: wo werden die verarbeiteten Dateien gespeichert?
- 5. Datenerfassung und -transformation: wie werden die Daten verarbeitet?
- 6. Datenqualität: wie müssen die Daten sein, damit das Geschäftsmodell funktioniert?

1. DATENBASIERTE GESCHÄFTSMODELLE.



"Uber, the world's largest taxi company, owns no vehicles.

Facebook, the world's most popular media owner, creates no content.

Alibaba, the most valuable retailer, has no inventory.

And Airbnb, the world's largest accommodation provider, owns no real estate.

Something interesting is happening."

Tom Goodwin (2015)



Geschäftsmodelle heutiger Tech-Firmen basieren auf der Sammlung, Verknüpfung und Auswertung von Daten



1. DATENBASIERTE GESCHÄFTSMODELLE.

- **Data-informed¹ Geschäftsmodelle:** Optimierung bestehender Wertschöpfungsprozesse durch Daten.
 - Prozessoptimierung durch Automatisierung (gesamte Industrie).
 - Reduktion Entwicklungszeit/-kosten durch Simulation (Luft- und Raumfahrttechnik, Automobilbereich).
 - Online-Vertrieb für physische Produkte (Otto, Lieferando, Zalando, Amazon).
 - Mobility Dienste (Uber, Lyft).
- Data-infused¹ Geschäftsmodelle: Wertschöpfungsprozesse hängen wesentlich von Daten ab.
 - Personalisierte Werbung (Facebook und Google).
 - Personalisierte Produktempfehlungen (Amazon).
 - Quantitative Analysis/ Algorithmic Trading.
- Data driven¹ Geschäftsmodelle: Wertschöpfung vollständig digital.
 - Online-Vertrieb digitaler Produkte (Netflix, Spotify, Steam,).
 - Software-Geschäftsmodelle (Werbebasiert, Freeware, Freemium, Shareware, Mieten, Kauf).

Wichtigkeit Daten

FRESENIUS UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES

1. DATENBASIERTE GESCHÄFTSMODELLE.

Reduktion Entwicklungszeit durch Simulation (Luft- und Raumfahrttechnik, Automobilbereich)

Prozessoptimierung durch Automatisierung (gesamte Industrie)

Personalisierte Produktempfehlungen (Zalando)

Online-Vertrieb digitaler Produkte (Netflix, Spotify, Steam,) Quantitative Analysis/ Algorithmic Trading

Personalisierte Werbung (Facebook und Google)

Online-Vertrieb für physische Produkte (Otto, Lieferando)

Frage: wo würden Sie folgende Firmen einordnen?

- Amazon
- Tesla
- Uber

Skalierbarkeit

Stufe 1 Data-informed:

Optimierung bestehender Wertschöpfungsprozesse/ Geschäftsmodelle

Stufe 2 Data-infused:

Wertschöpfungsprozesse/ Geschäftsmodell wesentlich abhängig von Daten

Stufe 3 Data-Driven:

vollständig digitale Wertschöpfung/ Geschäftsmodell

Datenbasierte Geschäftsmodelle ermöglichen per Skalierung mehr Effizienz/ Profit bei gleichbleibender Kostenstruktur "Data is the world's most valuable resource"¹



2. ÜBERSICHT WORKFLOW DATENMANAGEMENT



Datenerfassung und -management/ Extract, Transform, Load (ETL)

Discover, Update or Initiate (Trigger)

Ingest/ Store raw data

Process/ Enrich Data Store prepared data

Daten analysieren, Erkenntnisse generieren und visualisieren

Inhalt der nächsten Vorlesungen ©

Datenanfrage/ Query (SQL, Spark, Python, ...)

Datenbereitstellung (Tabellen, CSV, JSON, ...)





3. DATENFORMATE



Datenerfassung und -management/ Extract, Transform, Load (ETL)

Discover, Update or Initiate (Trigger) Ingest/ Store raw data

Process/ Enrich Data Store prepared data

Daten analysieren, Erkenntnisse generieren und visualisieren Datenanfrage/ Query (SQL, Spark, Python, ...)

Datenbereitstellung (Tabellen, CSV, JSON, ...)



FRESENIUS UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES

3.1 AUDIODATEIEN.

Datentypen:

- Sprache
- Musik (iTunes, MP3, OGG, WAV, ...)
- Geräusche

Datenstruktur:

- Binäre (nicht direkt lesbar) Datei,
- Größe abhängig von Sample rate (Frequenzen pro Sekunde) und bitrate (Abtastung in Bits pro Sekunde)

Typische Anwendungsgebiete:

- Spracherkennung (Siri, GoogleNow, Cortana)
- Computersprache (Amazon Polly)
- Automatisches Übersetzen/ Untertitel

Nicht im Fokus Vorlesung



3.2 BILDER/ VIDEO

Datentypen:

- Einzelne Bilder (RAW, JPEG)
- Video (MPEG)

Typische Anwendungsgebiete:

- Erkennen Inhalte eines Bildes
- Industrieroboter
- Autonomes Fahren

Beispiel JPEG-Datei: Speichern als Matrix Größe Anzahl x-/y-Punkte¹ * Farbtiefe²

Dog





[[162	157	152	 132	125	123]
[159	156	153	 135	133	133]
[153	154	154	 136	139	140]
[75	78	100	 64	84	135]
[139	118	155	 72	92	141]
[164	186	159	 74	91	121]]

Green channel



[[167	162	157	 137	130	129]
[164	161	158	 140	138	139]
[158	159	160	 144	147	148]
[61	66	90	 71	90	139]
[123	104	142	 78	98	142]
[165	187	163	 78	87	115]]

Blue channel



L	LIVI			 ,,,	, _	00]
	[98	95	94	 82	80	79]
	[92	95	96	 85	87	88]
	[24	28	54	 4	18	63]
	[87	67	107	 16	28	74]
	[133	155	128	 0	23	67]]

79 72 691

[[101 96 93



3.3 TEXTE

Datentypen:

- Strukturierte Texte (MS Office, Webseiten in XML/HTML, Social Media)
- Messdateien
- Unstrukturierte Texte

- ..

Beispiel Unicode UTF-8¹ (häufigste Codierung im Web²)

Typische Anwendungsgebiete:

- Spamfilter
- Übersetzungen
- Suchanfragen

Unicode- Zeichen	Binäre Codierung	Was?	Beispiel
U-00000000 - U-0000007F:		Lateinisches Alphabet mit Satzzeichen ohne Umlaute	$U+0021 \rightarrow 100001 \rightarrow !$ $U+0041 \rightarrow 1000001 \rightarrow A$
U-00000080 - U-000007FF:		Erweiterung um Sprachen mit Akzenten, Umlaute,	U+00A9 → 1100001010101001 → ©
U-00000800 - U-0000FFFF:		Traiter a apraement zibi	U+3231 → 11100011 10001000 10110001 → ㈱ U+4E76 → 1110010010111100110110 → 乶



4. DATENABLAGE



Discover, Update or Initiate (Trigger)

Ingest/ Store raw data

Process/ Enrich Data Store prepared data

Daten analysieren, Erkenntnisse generieren und visualisieren Datenanfrage/ Query (SQL, Spark, Python, ...)

Datenbereitstellung (Tabellen, CSV, JSON, ...)





4. DATENABLAGE.

[PC oder lokale Speichermedien]

- Mainframes
- Server im privaten oder Firmennetzwerk
- relationale und nicht-relationale Datenbanken
- Data Warehouses (Amazon RedShift, Snowflake, Google BigQuery, SAP, ...)
- Cloud Systeme:
 - Buckets (Amazon S3, Azure Storage, ...): enthält Objekte bis zu 5 TB Größe, Zugriff Web-Interface
 - Distributed Datasets (Spark, Hadoop, ...): Daten (meist Tabellen) verteilt auf mehrere Systeme

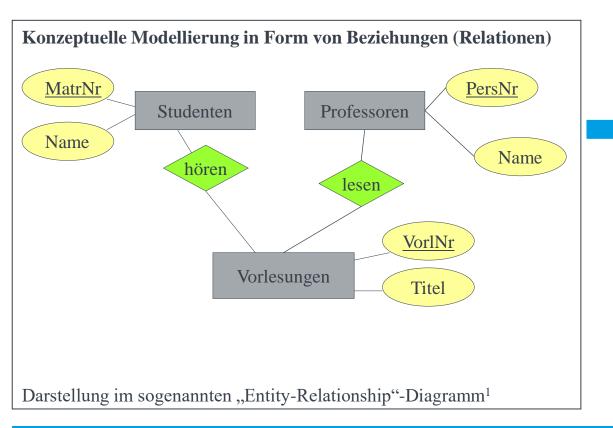
Hauptsächliches Unterscheidungskriterium: on-prem (vor Ort bei Person/Firma) oder Cloud.



Cloud Systeme ermöglichen (beliebige) Anpassung bereitgestellte Ressourcen an Nachfrage (elastic/ Skalierbarkeit), stellen aber höhere Anforderungen an Datensicherheit (DSGVO) und Datenhaltung (bspw. China)

4.1 DATENBANKEN: RELATIONALE DATENBANKEN.





Speicherung der Daten in Form von Tabellen

Studenten						
MatrNr	Name					
26120	Fichte					
25403	Jonas					

hören							
MatrNr VorlN							
25403	5022						
26120	5001						

Vorlesungen						
VorlNr	Titel					
5001 5022	Grundzüge Glaube & Wissen					
	•••					

Bearbeiten der Daten mit SQL (Structured Query Language)

Select Name

From Studenten, hören, Vorlesungen Where Studenten.MatrNr = hören.MatrNr and hören. VorlNr = Vorlesungen. VorlNr and Vorlesungen.Titel = `Grundzüge´;

Update Vorlesungen **Set** Titel = `Logik Where VorlNr = 5001:

Vorteile: weit verbreitet, robust, garantiert konsistente Daten und benötigt wenig Speicherplatz. Nachteile: hoher Aufwand beim Speichern, Ändern und Abfragen von Daten \rightarrow schlecht skalierbar.

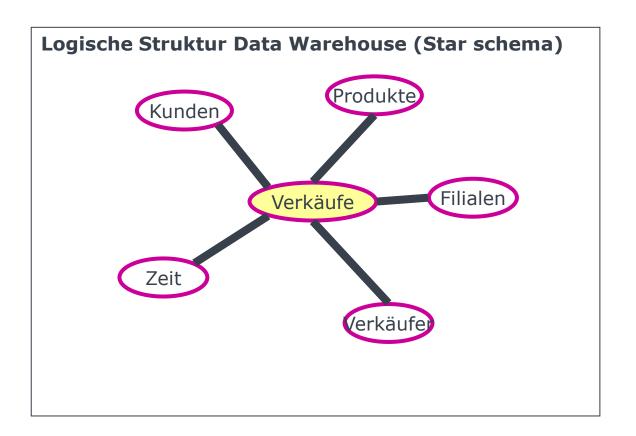




4.2 DATENBANKEN: DATA WAREHOUSES.







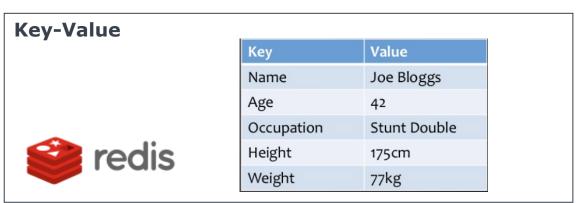


Vorteile: schnelles Auswerten verschiedenster, zusammenhängender Daten. Nachteile: Aufbereiten und Aktualisieren von Daten aufwendig. Hohe Wartungskosten. Struktur nur schwer änderbar.

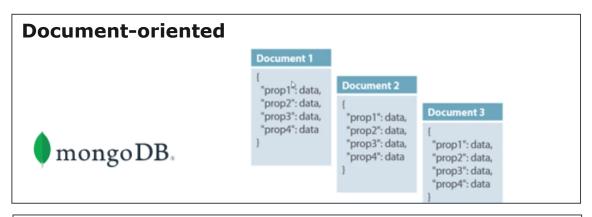
verlinkt auf einzelne, kleine **Dimensionstabellen** mit den Daten.

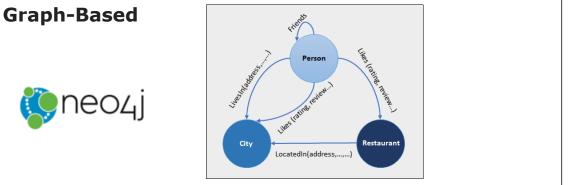


4.3 DATENBANKEN: NICHT-RELATIONALE DATENBANKEN.



Wide-Column Store	Columni	Family		
	Row	Column	Name	
	Key	Key	Key	Key
		Value	Value	Value
		Column	Name	
cassandra		Key	Key	Key
		Value	Value	Value





Vorteile: sehr schneller Lese- und Schreibzugriff auch bei sehr großen Datenmengen. Ausfallsicher durch Replikationen. Nachteile: Daten können inkonsistent oder veraltet sein. Fixes Datenschema, keine Verknüpfungen Daten möglich!



5. WORKFLOW DATENERFASSUNG- UND MANAGEMENT/ ETL (EXTRACT, TRANSFORM, LOAD).



Datenerfassung und -management/ Extract, Transform, Load (ETL)

Discover, Update or Initiate (Trigger)

Ingest/ Store raw data

Process/ Enrich Data Store prepared data

Daten analysieren, Erkenntnisse generieren und visualisieren Datenanfrage/ Query (SQL, Spark, Python, ...)

Datenbereitstellung (Tabellen, CSV, JSON, ...)







Rohdaten

Datenerfassung und -management/ Extract, Transform, Load (ETL)

Discover, Update or Initiate (Trigger)

Ingest/ Store raw data

Process/ Enrich Data Store prepared data

Aufbereitete Daten in

periodisch, ereignisoder anfragegesteuert Daten temporär zwischenspeichern

- auf Fehler prüfen
- Datenqualität sicher- Zielquelle(n) speichern stellen
 - Duplikate/ Daten löschen
 - Fehlende Daten fixen
 - Daten anpassen

 (einheitliche Benennung,
 Währung, anonymisieren,
 )
- Daten verknüpfen
- Metadaten hinzufügen
- Logfiles oder Audit reports (Compliance!) schreiben



Daten aus mehreren Datenquellen extrahieren, an (Geschäfts-)Bedürfnisse anpassen und in neuer Quelle ablegen



6. DATENQUALITÄT



Discover, Update or Initiate (Trigger)

Ingest/ Store raw data

Process/ Enrich Data

Store prepared data

Daten analysieren, Erkenntnisse generieren und visualisieren Datenanfrage/ Query (SQL, Spark, Python, ...)

Datenbereitstellung (Tabellen, CSV, JSON, ...)





6. DATENQUALITÄT – EINFÜHRUNG.

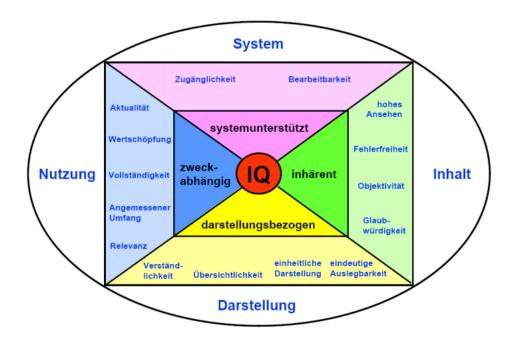
Fallbeispiel: Kundenliste eines Online-Shops in einer Datenbank.

Kunden- Nr.	Name	Geburts- datum	Alter	Geschlecht	Email	PLZ	Stadt	Letzter Kontakt	T645fet	Umsatz 2015
20456	Tina Huber	10.01.2010	21	W		8000	München	01.08.2021	Ja	100€
20456	Teddy Test	6.8.1490	20	М	test@test.de	80797	Freising	05.03.2008	Nein	
23578	B. Trüger	08.07.1979	41	D	trueger@gmx.de	D-80793	Muenchen	01.07.2020	bald	10000
28903	Amy Doe	03/12/2003		F	amyd@yahoo.com		Düsseldoof	15.07.2020	ja	4000\$

Welche Fehler/ Probleme sehen Sie?







Detaillierung Kriterien im Backup

Es gibt viele verschiedene Kriterien für Datenqualität, die o.a. Kriterien sind bekannte Beispiele. Es werden auch nicht immer alle verwendet.





TECHNICAL APPLICATIONS AND DATA MANAGEMENT: ÜBERSICHT UND DATEN | DR. JENS KOHL



FALLBEISPIEL DATENQUALITÄT IN GRUPPENARBEIT.

Wählen Sie für eine beliebige Firma (Facebook, Google, Amazon, ...).

Prüfen Sie für die gewählte Firma folgendes:

- Kundenhypothesen: Wie generiert die gewählte Firma mit Daten Mehrwert für den Kunden?
- Geschäftsmodell: Wie generiert die gewählte Firma mit Daten Einnahmen?
- Leiten Sie aus der Kundenhypothese und dem Geschäftsmodell die Datenarchitektur ab:
 - Welche Daten benötigt die gewählte Firma hierfür?
 - Wie müssen die Daten dann sein? Welche Kriterien für Datenqualität sind dann wichtig?
- Skalieren: Nehmen Sie an, Sie haben 100 000 oder mehr Kunden/ User.
 - Können Sie Regeln für das Erfassen, Prüfen, Auswerten der Daten definieren?
 - Wie können Sie –bspw. auf Basis der definierten Regeln die Vorgänge automatisieren?



BEISPIELHAFTE KRITERIEN FÜR DATENQUALITÄT.

Fehlerfreiheit: ... wenn sie mit der Realität übereinstimmen

Eindeutig. Auslegbarkeit: ...wenn sie in gleicher, fachlich korrekter Art und Weise begriffen werden

Einheitl. Darstellung: ...wenn die Informationen fortlaufend auf dieselbe Art und Weise abgebildet werden

Übersichtlichkeit: ...wenn genau die benötigten Informationen in einem passenden und leicht fassbaren Format dargestellt sind.

Vollständigkeit:wenn sie nicht fehlen & zu festgelegten Zeitpunkten in den jeweiligen Prozessschritten zur Verfügung stehen

Verständlichkeit: ...wenn sie unmittelbar von den Anwendern verstanden und für deren Zwecke eingesetzt werden können

Relevanz: ...wenn sie für den Anwender notwendige Informationen liefern.

Glaubwürdigkeit: wenn Zertifikate einen hohen Qualitätsstandard ausweisen oder die Informationsgewinnung und -verbreitung mit hohem Aufwand betrieben werden.

Aktualität: wenn sie die tatsächliche Eigenschaft des beschriebenen Objektes zeitnah abbilden.

Wertschöpfung: wenn ihre Nutzung zu quantifizierbaren Steigerung einer monetären Zielfunktion führen kann.



PERSONALISIERTE KAUFEMPFEHLUNGEN ONLINE-SHOP - PRÄMISSEN.

Ziel: Generieren Einnahmen für einen Online-Shop durch personalisierte Kaufempfehlungen (Was kauften ähnliche Kunden?).

Dazu benötigen wir (Auszug...):

- Für jeden Kunden eine Liste seiner Einkäufe, aus der wir per Abgleich mit ähnlichen Kunden Empfehlungen generieren.
- (viele) soziographische Daten je Kunde. Durch aggregieren dieser Kundendaten, lernen wir ein Modell für Bestimmen:
 - Wie solvent ein individueller Kunde ist (bspw. anhand Wohnviertel, Umsatz in den letzten Jahren,)
 - Ähnlicher Kunden zu einem individuellen Kunden ("Was für Kunde A relevant ist, ist es vielleicht auch für Kunde B...")
- Unser Geschäftsmodell funktioniert nur mit qualitativ guten Daten, da sonst die Kaufempfehlungen nicht überzeugen.
- Da wir viele Kunden haben, brauchen wir automatisiert auswertbare Regeln für das Prüfen der Daten (übernächste Folie).

Wie solche Regeln sowie ein Empfehlungsmodell programmiert wird, schauen wir uns in den weiteren Vorlesungen noch an



PERSONALISIERTE KAUFEMPFEHLUNGEN ONLINE-SHOP – ANWENDEN DER AUSGEWÄHLTE KRITIERIEN FÜR DATENQUALITÄT.

Fehlerfreiheit: für jeden Eintrag/ Zeile ergeben die definierten Prüfkriterien keinen Fehler.

Einheitl. Darstellung: Geldsummen immer in Euro, Telefonnummern immer mit internationaler Vorwahl, ...

Übersichtlichkeit: genau die für Betreuung relev. Eigenschaften in leicht fassbarem Format (z.B.: Adresse liegt vor, nicht zu viele Infos)

Verständlichkeit: die Attribute und Werte des Kunden sind für jeweilige Bearbeiter der Firma verständlich (Support, Werbeabteilung, ...)

Vollständigkeit: für jeden Kunden sind alle Attribute befüllt.

Relevanz: die für die Anwendungsfälle (bspw. Betreuung, Kaufempfehlung, ...) notwendigen Eigenschaften des Kunden sind

vorhanden. Das ist das Zweckbindungsprinzip aus der Datenschutzgrundverordnung rein (Art. 5-1b¹).

Angemessener Umfang: nur die für die Anwendungsfälle notwendigen Daten werden erfaßt (Minimalprinzip aus der DSGVO, Art. 5-1c¹)

Glaubwürdigkeit: die Daten sind vertrauenswürdig. Dieses Kriterium ist oft schwammig. In der Praxis geht man oft davon aus, daß falls

die Postadresse existiert, Kreditkarte gültig ist (bspw. per Minibuchung 0,01€), die Daten des Kunden glaubwürdig sind.

Aktualität: Kundendaten sind auf dem letzten Stand (bspw. seiner letzten Transaktionen/ Interaktionen mit der Firma)

Wertschöpfung: siehe vorige Seite

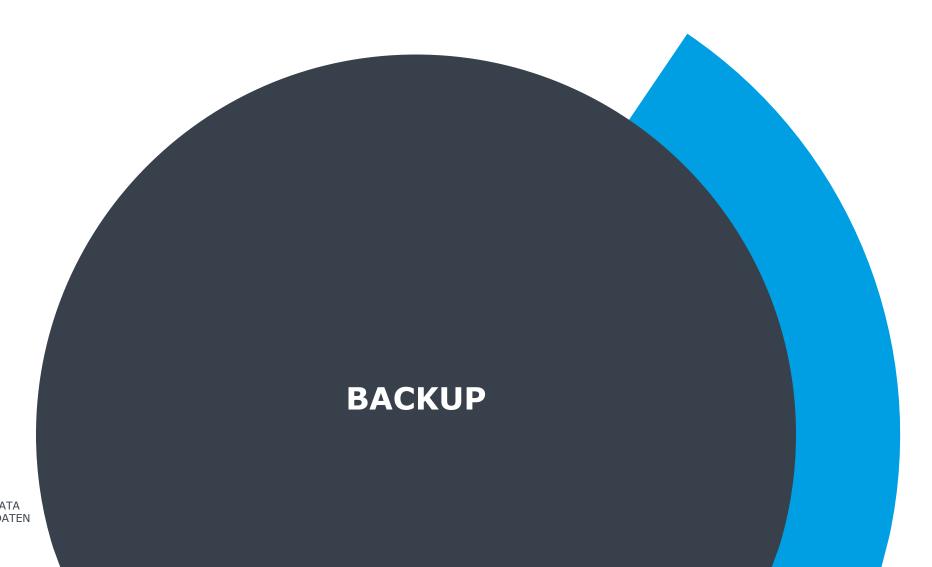


PERSONALISIERTE KAUF-EMPFEHLUNGEN ONLINE-SHOP – DATENARCHITEKTUR UND REGELN ZUR SICHERSTELLUNG DATENQUALITÄT.

	Kunden-ID	Name	Geboren	Alter	Adresse	Kreditkartennummer	Einkäufe 2020	Umsätze 2020
	ID definiert und eindeutig (d.h. darf max. 1 mal vorkommen)	_	Geburtsdatum in europäischem Format: TT.MM.YY., sonst umwandeln	Alter < 120	muß vorliegen	 1. 12 ≤ Anzahl Ziffern ≤ 16 2. Korrekte Prüfsumme (bspw. Luhn-Algorithmus¹) 		Währung in EUR, sonst umwandeln
Relevant für Wertschöpfung per Service/ Empfehlung	-	-	Altersgruppen	Ja, für Empfehlungen Aber bspw. auch für Ansprache Kunde	Ja, bspw. Wohnort		Ja, für Empfehlungen	Ja, für Empfehlungen

Es gibt für Anzahl, Art und Umfang der Features kein richtig oder falsch. Art und Umfang entwickelt sich über die Jahre, bspw. aufgrund gesetzlicher Anforderungen, Business Logic, ...

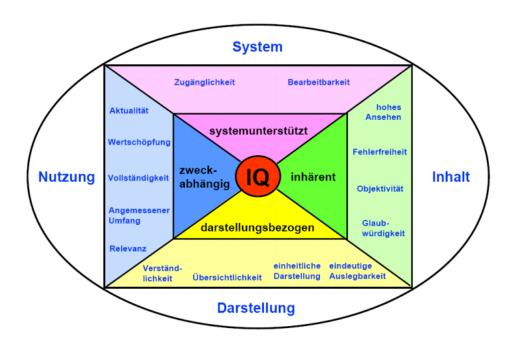




TECHNICAL APPLICATIONS AND DATA MANAGEMENT: ÜBERSICHT UND DATEN | DR. JENS KOHL





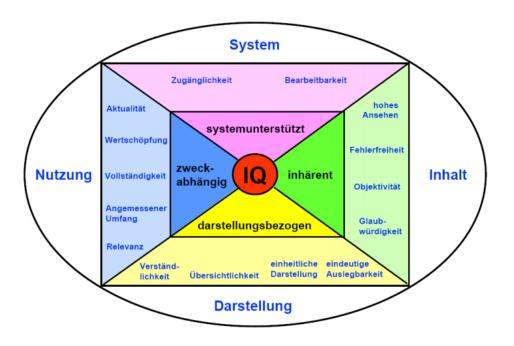


Zugänglichkeit (accessibilty): wenn sie anhand einfacher Verfahren auf direktem Weg für den Anwender abrufbar sind.

(leicht) Bearbeitbarkeit (ease of manipulation): wenn sie leicht zu ändern/ für unterschiedliche Zwecke zu verwenden sind.







Hohes Ansehen: (reputation): wenn die Informationsquelle, das Transportmedium und das verarbeitende System im Ruf einer hohen Vertrauenswürdigkeit und Kompetenz stehen.

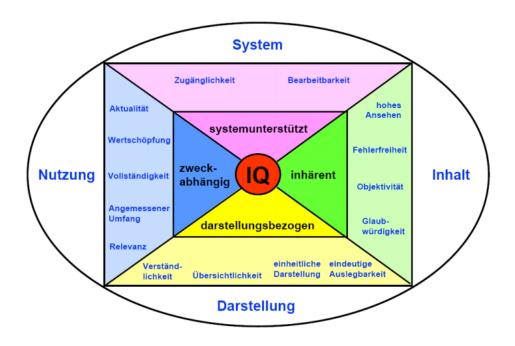
Fehlerfreiheit (free of error): wenn sie mit der Realität übereinstimmen.

Objektivität (objectivity): wenn sie streng sachlich und wertfrei sind

Glaubwürdigkeit (believability): wenn Zertifikate einen hohen Qualitätsstandard ausweisen oder die Informationsgewinnung und –verbreitung mit hohem Aufwand betrieben werden.







Eindeutig. Auslegbarkeit (interpretability): wenn sie in gleicher, fachlich korrekter Art und Weise begriffen werden

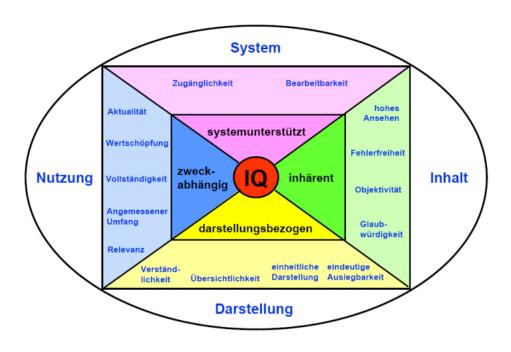
Einheitl. Darstellung (consistent representation): wenn die Informationen fortlaufend auf dieselbe Art und Weise abgebildet werden.

Übersichtlichkeit (concise representation): wenn genau die benötigten Informationen in einem passenden und leicht fassbaren Format dargestellt sind.

Verständlichkeit (understandability): wenn sie unmittelbar von den Anwendern verstanden und für deren Zwecke eingesetzt werden können.







Aktualität (timeliness): wenn sie die tatsächliche Eigenschaft des beschriebenen Objektes zeitnah abbilden.

Wertschöpfung (value-added): wenn ihre Nutzung zu quantifizierbaren Steigerung einer monetären Zielfunktion führen kann.

Vollständigkeit (completeness): wenn sie nicht fehlen und zu den festgelegten Zeitpunkten in den jeweiligen Prozessschritten zur Verfügung stehen.

Angemessener Umfang (appropriate amount of data): wenn die Menge der verfügbaren Information den gestellten Anforderungen genügt.

Relevanz (relecvancy): wenn sie für den Anwender notwendige Informationen liefern.



7. FALLBEISPIELE ANHAND BUSINESS CANVAS1

Key Partners



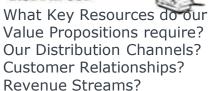
- Who are our Key Partners?
- Who are our key suppliers?
- Which Key Resources are we acquiring from partners?
- Which Key Activities do partners perform?

Key Activities



- What Key Activities do our Value Propositions require?
- Our Distribution Channels?
- Customer Relationships?
- Revenue streams?

Key Resources



Value Proposition



- What value do we deliver to the customer?
- Which one of our customer's problems are we helping to solve?
- What bundles of products and services are we offering to each Customer Segment?
- Which customer needs are we satisfying?

Customer Relationships



- What type of relationship does each of our Customer Segments expect us to establish and maintain with them? Which ones have we
- Which ones have we established?
- How are they integrated with the rest of our business model?
- How costly are they?

Channels



-Through which Channels do our Customer Segments want to be reached? How are we reaching them now? How are our Channels integrated? Which channels work best? Which ones are most costefficient? How are we integrating them with customer routines?

Customer Segments



- For whom are we creating value?
- Who are our most important customers?

Cost Structure



- What are the most important costs inherent in our business mode
- Which Key Resources are most expensive?
- Which Key Activities are most expensive?

Revenue

Fragen für die Einbindung von Daten:

- Wie funktioniert das datenbasierte Geschäftsmodell genau?
- Wie generiert die Firma (mit Daten) Value für den Kunden?
- Wie generiert die Firma (mit Daten) Einkommen?
- Welche Daten werden hierfür aus Ihrer Sicht benötigt?
- Welche Kriterien für Datenqualität sind wichtig?

Die Business Canvas¹ ist Bestandteil der Lean Startup

→ Erster Schritt Richtung Durchführung Data Science/ AI Use Case