Business Week01 Economics

เกณฑ์คะแนน
50 แรก
- 5 เข้าห้อง
- 10 โปรเจค
- 35 Midterm

อ.ตติยอาจารย์ ชั้น 5
↳ Computational Intelligence

Email:
avit@it.kmitl.ac.th

Syllabus
1) Economics
↳ ระบบเศรษฐกิจ
(2 weeks)
2) Financial
- มูลค่าของเงิน
- ดอกเบี้ย
- งบการเงิน

(4 weeks)
3) Marketing (1 week)
4) Operating Management
↳ Inventory
(1 week)

สถาบันคุ้มครองเงินฝาก → กรณีธนาคารล้มละลาย
→ ชดเชยผู้ฝากสูงสุด 1 ล้านบาท (ต่อ 1 ธนาคาร) ☆
↳ เฉพาะสกุลเงินบาทเท่านั้น

FCD → บร. เงินฝากสกุลเงินต่างประเทศ (ดอกเบี้ย 5.10 % ต่อปี)
↳ ความเสี่ยง 1) ค่าเงินไม่แน่นอนเสี่ยงขาดทุน
2) สถาบันคุ้มครองเงินฝากไม่คุ้มครองส่วนนี้

ธนาคารออมสิน
→ ถือหุ้นโดยภาครัฐโดยตรง (ค.เสี่ยง = 0)
→ ไม่เกี่ยวกับสถาบันคุ้มครองเงินฝาก

หุ้นกู้ (Bond)
↳ บริษัทเอกชนที่ต้องการกู้ → คนซื้อ = ประชาชน
↳ trend ดอกเบี้ยขาขึ้น → ทำให้เกิดหุ้นกู้เยอะขึ้น

Ex. JKN (Rating → Non-rated (ข้อกำหนดเงินหายสูงมาก))
↳ ออกหุ้นกู้ อายุ 1 ปี 9 เดือน
↳ อัตราดอกเบี้ย 7.25 % ต่อปี (สูงเพราะบริษัทอ่อนแอ)
↳ อายุยาว = ค.เสี่ยงมาก → ต้องรอครบอายุถึงได้เงินคืน
↳ เลือกจาก Rating บริษัท
↳ สูง = แข็งแรง = ผลตอบแทนต่ำ
↳ ควรเลือก A⁻ ขึ้นไป

AAA ☆
AA
A
A⁻

→ ระบบเศรษฐกิจ (รัฐบาลใช้บริหารประเทศ)

GDP (Gross Domestic Product)
↳ มูลค่าสินค้า / บริการทั้งหมดที่ผลิตได้ในขอบเขตของประเทศนั้น ๆ
(ผลิตได้ ≠ ขายได้)
↳ ใช้บอก ค.เจริญของประเทศ

GNP (Gross National Product)
↳ มูลค่าสินค้า / บริการที่ผลิตได้โดยคน / บริษัทสัญชาตินั้น ๆ

* ส่วนมากใช้ GDP

GDP แต่ละประเทศ (2021)

ไทย	Malaysia	Indonesia	Phillipines	Veitnam	Sigapore	Japan
505.98B	372.7B	1.19T	394.09B	362.64B	396.99B	4.94T

GDP Per capita (USD)

ไทย	Malaysia	Indonesia	Phillipines	Veitnam	Sigapore	Japan
7,233.4	11,371.1	4,291.8	3,548.8	3,694	72,794	39,285.2

* GDP อย่างเดียวบอก ค.เจริญไม่ได้
ต้องดู GDP Per capita ด้วย (GDP ต่อประชากรในประเทศ)

เพิ่มเติม
↳ Cayman Islands Timor-leste
GDP Per capita 85,346.8 1,457.8
↳ ส่วนมากเป็นธุรกิจสถาบันการเงิน + Switzerland => แข็งแรง

GDP Growth / Δ GDP (%)

↳ เทียบอัตราการเติบโตของประเทศรายปี

$$\Delta GDP_{2021} = \left[\frac{GDP_{2021} - GDP_{2020}}{GDP\ 2020}\right] \times 100$$

Δ GDP(2021)

ไทย	Malaysia	Indonesia	Phillipines	Veitnam	Sigapore	Japan
1.6	3.1	3.7	5.7	2.6	7.6	1.6

Δ GDP ที่ดี

1) ประเทศที่พัฒนาแล้ว (Developed) → 2 - 3 %
2) กำลังพัฒนา (Developing) → 5 - 7 %
3) พัฒนาน้อย → > 10 %

* Δ GDP มากไม่ดี เพราะจะทำให้เกิดภาวะเงินเฟ้อ

ก. ค่าจ้างแรงงานเยอะ → เงินเข้าสู่มือประชา. เยอะ → ก.บริโภคเยอะ → ค.ต้องการสูงกว่าปริมาณ.ผลิต → สินค้าราคาขึ้น คนก็ยังซื้อ → เงินเฟ้อ ???

Income รวม ๆ →
รายได้ / ห้องประชากร →

GNI (Gross National Income)

↳ GNI Per Capita (USD)

ChatGPT
"GNI" หมายถึง "Gross National Income" ซึ่งเป็นตัวชี้วัดรวมของรายได้ทั้งหมดที่ได้รับโดยประชากรของประเทศ รวมถึงรายได้จากต่างประเทศที่ส่งออกและนำเข้าด้วย นอกจากนี้ยังรวมรายได้ที่ได้จากการลงทุนในต่างประเทศด้วย

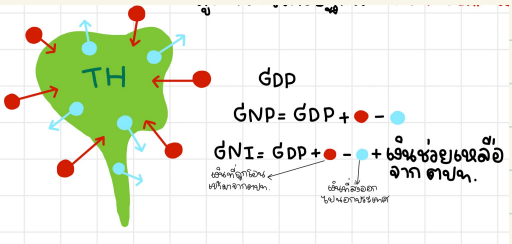
ไทย	Malaysia	Indonesia	Phillipines	Veitnam	Sigapore	Japan
7,260	10,930	4,140	3,640	3,560	64,010	42,620

Cayman Island	Timor-leste
63,370	5,190

B = พันล้าน T = ล้านล้าน หน่วย US dollar

	ไทย	อินโดนีเซีย	ฟิลิปปินส์	มาเลเซีย	เวียดนาม	สิงคโปร์	ญี่ปุ่น	Cayman island	Temor Leste
GDP (2021)	505.98B	1.19T	394.09B	372.7B	362.64B	396.99B	5.04T		
GDP Growth (2021) %	1.6 %	3.7%	5.7%	3.1%	2.6%	7.6%	1.6%		
GDP per Capita (2021)	7,233.4	4,291.8	3,548.8	11,371.1	3,694	72,794	39,285.2	85,346.8	1,457.8
	^	v	^	v	v	v	^	v	^
GNI per Capita (2021)	7,260	4,140	3,640	10,930	3,560	64,010	42,620	63,370	5,360

GNI = GDP + เงินไหลเข้า - เงินไหลออก



GDP>GNI
คนต่างชาติเข้าไปทำงานในสิงคโปร์เยอะ

เงินช่วยเหลือเยอะ
GNI>GDP
ประเทศเล็กยากจน
รายได้ > 3แสน ต่อปี

ประเทศใหญ่
GNI>GDP
ประเทศนั้นมีการลงทุนในต่างประเทศเยอะ

* ถ้าเกิดสงครามในประเทศมีเงินช่วยเหลือเข้าไป → GNI สูงขึ้น (Ex. Timor-leste)

* จัดทำโดย world bank

* ดูจาก GNI Per Capita

High Income	> 13,845
Upper-Middle Income	4,466 - 13,845
Lower-Middle Income	1,136 - 4,465
Low Income	≤ 1,135

Business Week 02 (online)

Public debt

Lower Income => หนี้ต่ำ

	ไทย	มาเลเซีย	อินโดนีเซีย	ฟิลิปปินส์	เวียดนาม
debt / GDP (หนี้สาธารณะ / GDP)	60 %	69.6 %	26.4 %	44.5 %	44.3 %
	Middle				
debt / person (หนี้สาธารณะ / คน)	4,259.7 USD	9,454.47 USD	1,321.42 USD	1,621.46 USD	1,123.67 USD

	สิงคโปร์	ญี่ปุ่น	เยอรมัน	USA	ฝรั่งเศส
debt / GDP (หนี้สาธารณะ / GDP)	91.5 %	273.1 %	86.8 %	100 %	106 %
debt / person (หนี้สาธารณะ / คน)	61,806.08 USD	95,382.17 USD	34,188.61 USD	54,448.38 USD	39,790.22 USD

=> High Income
↳ หนี้สูง

* ถ้ามีการลงทุนเพิ่มขึ้น = debt สูงขึ้น

Economic System [3 types]

1) ทุนนิยม (Capitalism)
   ↳ USA เป็นทุนนิยมมากที่สุด
   · ความจริงปัจจุบันไม่มีที่ไหนเป็นทุนนิยมจริงๆ
2) คอมมิวนิสต์
   ↳ เป็นเจ้าของทรัพยากรทั้งหมด
3) สังคมนิยม (Socialism)
   ↳ รัฐดูแลสาธารณูปโภค, ประกันสังคมของคนในประเทศ
   ↳ สแกดิเนเวีย (Sweden, Finland, denmark) เป็นสังคมนิยมมากที่สุด
   ↳ tax สูง เพราะเป็นแหล่งเงินหลักของรัฐบาล

* ไทย = ทุนนิยม + สังคมนิยม

1

เป้าหมายของ Economic System

1) ความเจริญ (GDP ตามระดับ) 2-3 % / 3-7 % / >10 %
*** 2) เสถียรภาพ => การเจริญเท่ากันทุกปี (ΔGDP เท่าเดิมทุกปี) → เป็นไปไม่ได้
   ↳ Economic Life Cycle = ขึ้นๆ ลงๆ ทุกปี (แกว่ง)
      ↳ ขึ้นสูงมากๆ → ภาวะเงินเฟ้อ → ฟองสบู่แตก → ตกต่ำ
      ↳ ต่ำมาก → เศรษฐกิจตกต่ำ (คนมีเงินในมือน้อยมาก)
3) ความเป็นธรรม (มาก = ไม่ดี)
   ↳ ถ้ามาก = ผลตอบแทนเท่าๆ กัน = ทำงานหนักไม่ได้รับเท่าที่ควร
4) เสรีภาพ

1

demand → ค.ต้องการ
supply → ของที่มีในตลาด

stagflation

ปน ecо ที่ไทย
1000ปี + อดีตแก้

การรักษาเสถียรภาพ
↳ ป้องกันการเกิด 3 ปัญหาใหญ่

เงินเฟ้อ (Inflation)

1) เงินเฟ้อฝั่ง demand (Demand Pull) → ค.ต้องการดึงให้เกิดเงินเฟ้อ
↳ เศรษฐกิจเจริญมาก → เงินในมือเยอะ → ค.ต้องการสูง → supply เพิ่มตามไม่ทัน
→ ของราคาแพงขึ้น → คนยังซื้อ → บริษัทลงทุนเพิ่ม → จ้างงานเพิ่ม → เงินในมือประชา. เพิ่ม (loop)

2) เงินเฟ้อฝั่ง supply (Cost Push)
↳ วัตถุดิบแพง → สินค้าราคาแพงขึ้น
↳ วัตถุดิบหลัก ex. น้ำมัน

3) เศรษฐกิจตกต่ำ

เครื่องมือที่ใช้แก้ปัญหา → เป้าหมาย → รักษาเสถียรภาพ

1) นโยบายการคลัง (Fiscal Policy) → กรมการคลัง
↳ 1) ก. ใช้จ่ายเงินของรัฐบาล
1) ปัญหา Demand Pull → เกิดจากเศรษฐกิจดึงเงินไป
↳ รัฐต้องชะลอการใช้จ่าย → ชะลอโครงการใหม่
↳ ไม่ได้แก้ปน. ได้ดีเท่าที่ควร
2) ปัญหา Cost Push → เกิดจากวัตถุดิบสำคัญราคาขึ้น ex. น้ำมันดีเซล
↳ ตั้งราคาน้ำมันเพื่อควบคุมเงินเฟ้อ ต่อให้ราคาโลกสูงขึ้น
↳ รัฐต้องนำเงินมาชดเชยส่วนต่าง (เงินจากกองทุนน้ำมัน)
↳ ชดเชยจนกว่าราคาโลกจะปกติ ↳ เงินนี้เก็บจากคนใช้น้ำมันโลกราคาสูง ไทยจะสูงกว่า
3) ปัญหาเศรษฐกิจตกต่ำ → เงินในมือประชา.น้อย (การใช้จ่ายน้อย)
↳ รัฐจ่ายเงินออกมา
↳ ลงทุนในโครงการขนาดใหญ่ ex. ก.ก่อสร้าง
↳ แจกเงินเข้ามือประชา. เพื่อเอาไปใช้จ่ายโดยตรง ex. คนละครึ่ง
↳ เงินไปอยู่ในมือประชา. พท. ต่างๆ → จะไม่ค่อยได้ใช้
↳ รัฐกู้เงินมาเพื่อแจก (public debt)
↳ ไม่ได้ช่วยได้มากเมื่อเทียบกับ GDP

↳ 2) หนี้สาธารณะ (Public debt)
↳ รัฐบาลถัดไปต้องเป็นคนใช้หนี้
1) ปัญหา Demand Pull
↳ รัฐบาลต้องกู้จากประชา. / ออกขาย → พันธบัตร
X ไม่ควรกู้จากตปท. / ธนาคารแห่งประเทศไทย / ธ. พาณิชย์
↳ กู้ไปเก็บไว้เยอะๆ เพื่อรักษาเสถียรภาพ
2) ปัญหา Cost Push
↳ รัฐกู้เงินเพื่อนำไปชดเชย ex. ชดเชยส่วนต่างราคาน้ำมัน
↳ กู้จากใครก็ได้
3) ปัญหาเศรษฐกิจตกต่ำ
↳ กู้เงินจาก ตปท. / ธนาคารแห่งประเทศไทย / ธ. พาณิชย์
X ห้ามกู้จากประชา. / ออกขาย

* ก. กู้จากธนาคารแห่งประเทศไทย รัฐบาลต้องวางพันธบัตรเพื่อค้ำประกัน * หรือ ไม่ต้องวางพันธบัตร

Business week03

ค่าแรงขั้นต่ำ

ไทย 328 - 354 | เวียดนาม ≈ 183 - 264

- ค่าแรงเท่ากันทุกพื้นที่ → ค.เจริญไม่กระจาย

เครื่องมือที่ใช้แก้ปัญหา

1) นโยบายการคลัง (Fiscal Policy) → กรมการคลัง (ต่างจาก week2)
↳ 3) ภาษี
1) ปัญหา Demand Pull
↳ เพิ่มอัตราภาษีเพื่อให้ประชาชนมีเงินน้อยลง → ค.ต้องการลดลง → ลดเงินเฟ้อ
1) ภาษีนิติบุคคล (กรมสรรพากร)
ข้อการเงินเฟ้อดีสุด * 2) ภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา 1) รายได้สูง
↳ กรมสรรพากร 2) ปานกลาง
* คราวขึ้นภาษี → 3) รายได้ต่ำ (กลุ่มคนที่มากที่สุดในสังคม)
* ขึ้นทั้งหมดแต่หวังผลจากผู้มีรายได้ต่ำมากสุด
3) บริโภค → 1) Vat (กรมสรรพากร)
2) ภาษีนำเข้า - ส่งออก (กรมการกระสุด)
กรมสรรพสามิต 3) ภาษีสรรพสามิต (เหล้า/บุหรี่, แอร์, น้ำมัน, รถยนต์)
2) ปัญหา Cost Push
↳ ลดภาษีสรรพสามิต (ex. น้ำมัน)
3) ปัญหาเศรษฐกิจตกต่ำ
↳ คนไม่มีกำลังใช้จ่าย → ลดภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา
คนกลุ่มนี้ใช้เงินเยอะ → (เน้นผู้มีรายได้ต่ำ)

สนใจปัญหา demand pull + เศรษฐกิจตกต่ำ → 2) นโยบายการเงิน → ธนาคารกลาง (ex. ธนาคารแห่งประเทศไทย)
↳ เป้าหมาย → อัตราเงินเฟ้อที่เหมาะสม (≈ 2 - 3 %)
↳ เงินเฟ้อ = กำลังจับจ่ายใช้สอยของประชา. (เงินเฟ้อ 0% = เศรษฐกิจไม่เจริญเลย)
* ↳ ปัญหา Cost Push ไม่เกี่ยวกับธนาคารกลาง

ควบคุมเงินเฟ้อ ไม่สูงเกิน / ต่ำเกิน

- ดอกเบี้ยตปท.สูงกว่า → ค่าเงินไทยต่ำ → ของถูก → หาเงินเข้าปท.ได้เยอะ
↳ แต่หนี้ก็เพิ่ม!

เครื่องมือ
1) ซื้อ - ขายพันธบัตร
↳ รัฐบาลวางพันธบัตรให้ธ.กลางเพื่อกู้
เฟ้อสูงขึ้น - ถ้าการหมุนเวียนเงินมากไป → ธ.กลางขายพันธบัตรเพื่อดึงเงินกลับ
เฟ้อต่ำลง - " น้อยไป → " ซื้อพันธบัตรคืนเพื่อกระจายเงินกลับ

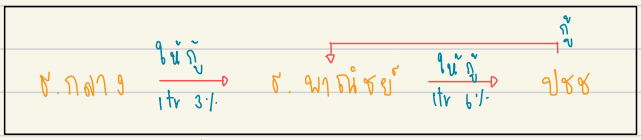
* พันธบัตรคล้ายฝากเงิน ซื้อไปเก็บไว้ของวลาขายคืน
↳ มันมีมูลค่าในตัวของอยู่แล้ว
↳ หุ้นกู้ที่ออกโดยรัฐบาล

* ธ. กลางไม่มีอำนาจสั่ง ธ. พาณิชย์ให้เพิ่ม/ลดดอกเบี้ย

America เงินสำรอง 0 %

2) อัตราดอกเบี้ย

↳ เงินเฟ้อสูง → เพิ่มอัตราดอกเบี้ย



↳ ถ้าอัตราดอกเบี้ย ธ.กลางสูง → interest ที่ ธ.พาณิชย์ให้ประชาก็สูง

3) อัตราเงินสำรอง

↳ ธ.กลางเป็นคนกำหนดว่า ธ.พาณิชย์ต้องเก็บกี่ % จากเงินที่รับฝากมาจากประชา

↳ เก็บไว้เผื่อเหตุฉุกเฉิน (ex. ผู้ฝากต้องการถอนเงินจำนวนมากด่วน)

↳ เงินเฟ้อสูง → ธ.กลางควรเพิ่มอัตราเงินสำรอง

เศรษฐกิจตกต่ำ → ↳ เงินเฟ้อต่ำ → " ลด "

4) กำหนดเงื่อนไขผ่อนส่ง → เงินดาวน์

↳ เงินเฟ้อสูง → เพิ่มอัตราเงินดาวน์

↳ คนต้องมีเงินสดจำนวนมาก → ก. ซื้อสดลง → ชะลอเฟ้อ

↳ เงินเฟ้อต่ำ → ไม่ต้องวางดาวน์ → ก. ซื้อ - ขายมากขึ้น

* END ECONOMIC *

การเงิน (Finance)

1) มูลค่าของเงิน

- Future Value = Present Value × (1 + อัตราดอกเบี้ยที่ได้รับ)^ปี

↳ $FV_n = PV(1+k)^n$ (ตาราง A-1)

ex. ดอกเบี้ย 5 % เริ่มฝาก 100 บาท ฝากไป 25 ปี

↳ $FV_{25} = 100(1+0.05)^{25} = 338.64$ บาท

- Present Value = $\frac{FV_n}{(1+k)^n}$ (ตาราง A-3)

↳ ถ้าต้องการเงิน 100 บาทในอีก 4 ปีข้างหน้า ตอนนี้ต้องฝากกี่บาท

ex. จ่ายประกันชีวิตปีละ 100 k ครบ 20 ปี คืน 2 m (ดอกเบี้ย 5 % / ปี) คุ้มไหม?

↳ หา PV จากเงินใน 20 ปีข้างหน้า (2m)

$PV = \frac{FV_n}{(1+k)^n} = \frac{2,000,000}{1.05^{20}} = 753,778.97$ บาท

↳ เงินที่ได้รับ

100,000 (Table A-4, 5 %, 10)

= 100,000 (7.7217)

= 772,170 บาท → เงินที่จ่ายไป

*ไม่คุ้ม จ่าย 7 รับ

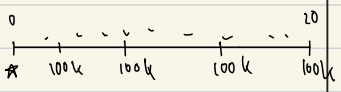
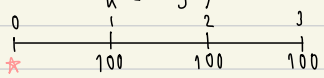


Table A-4

k = 5 %



$\frac{100}{1.05} + \frac{100}{1.05^2} + \frac{100}{1.05^3}$ = 272.32 บาท ในปัจจุบัน

* = PV = 100 (Table A-4, 5 %, 3)

= 100 (2.7232)

= 272.32 บาท

Business Week 04

Personal Income Tax

ไทย
0 - 35 %
[0, 5, 10, 15, 20
25, 30, 35]

สวีเดน

National	Municipal
0 - 20 %	32 %

เดนมาร์ก

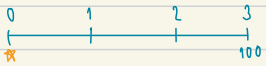
STATE	MUNICIPAL	LABOUR
12.09 - 15	25.018	8

UK
0 - 45 % [0, 25, 40, 45]

Table A-1

$$FV_n = PV(1+k)^n$$

Table A-3



$$PV = \frac{FV_n}{(1+k)^n}$$

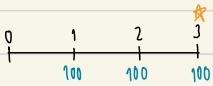
Table A-4

$$PVIFA = \frac{\left(1 - \frac{1}{(1+k)^n}\right)}{k}$$

Table A-2

เม็ดเงินหลายค่าแต่เท่ากัน ห่างจาก NOW 1 ช่วง

Ex

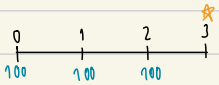


อัตราดอกเบี้ย (k) = 5 %

$$FV_3 = 100 + 100(1+0.05) + 100(1+0.05)^2$$
$$= 100 + 105 + 110.25$$
$$= 315.25$$

$= 100$ [Table A2, 5 %, 3]
$= 100(3.1525)$
$= 315.25$ * ใช้ตารางง

Ex2



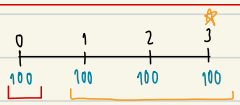
อัตราดอกเบี้ย (k) = 5 %

$$FV_3 = 100(1+0.05) + 100(1+0.05)^2 + 100(1+0.05)^3$$
$$= 331.01$$

or $(1+0.05)[100 + 100(1+0.05) + 100(1+0.05)^2]$ * ใช้ตารางง

$= (1+0.05)[100$ (Table A-2, 5 %, 3)

Ex3



อัตราดอกเบี้ย (k) = 5 %

แบ่งเป็น 2 กลุ่ม (คิดแยกทีละกลุ่ม)

$FV_3 = 100$ (Table A-1, 5 %, 3) + 100 (Table A-2, 5 %, 3)

ใช้ตารางง $= 100(1.1576) + 100(3.1525)$

$= 431.01$ # คำนวณค่าของเม็ดเงิน 100 4 ก้อน

ใช้สูตร $FV_3 = 100(1.05)^3 + 100\left[\frac{(1+0.05)^3 - 1}{0.05}\right]$

Ex4

0	1	2	3	4	5	6	7
☆	100	200	200	200	200	0	1000

$k = 6\% / ปี$

↳ ห่างจาก NOW 2 ช่วง เลยตัด 1 ช่วง ∴ NOW จะอยู่ที่ 1 แล้วค่อยคูณกลับ

สูตร

$$PV = \frac{100}{1.06} + \frac{200\left[1 - \frac{1}{(1+0.06)^4}\right]}{\frac{0.06}{1.06}} + \frac{1000}{1.06^7}$$

ตัดออก 1 ช่วง เลยเอากลับมาคูณ 1

#ตาราง

$$PV = 100(\text{Table A-3}, 6\%, 1) + 200(\text{Table A-4}, 6\%, 4)(\text{Table A-3}, 6\%, 1) + 1000(\text{Table A-3}, 6\%, 7)$$

$$= 100(0.9434) + 200(3.4651)(0.9434) + 1000(0.6651)$$

$$= 1413.24 \ \#$$

6% ต่อปี ปีละ 1 ครั้ง

6% ต่อปี ปีละ 2 ครั้ง ÷

= 6.09% ต่อปี ปีละ 1 ครั้ง

= Keff = 0.0609

$= 1.0609 - 1 = 1.03^2 - 1 =$

$(1+0.03)^2 - 1 = (1+\frac{0.06}{2})^2 - 1$

↳ เป็นที่มาของสูตร

$$K_{eff} = \left(1 + \frac{k_{nom}}{m}\right)^m - 1$$

อัตราดอกเบี้ย (k_{nom})

ปี	ฝาก		เงินต้น + ดอกเบี้ย
1	1000	$\xrightarrow{\times 1.06}$	1060
2	1060	$\xrightarrow{\times 1.06}$	1,123.60
1/2	1000	$\xrightarrow{\times 1.03}$	1030
1	1030	$\xrightarrow{\times 1.03}$	1060.90
1 1/2	1060.90	$\xrightarrow{\times 1.03}$	1092.73
2	1092.73	$\xrightarrow{\times 1.03}$	1,125.5

1.0609

Ex

	Nominal Rate			Effective Rate
A:	7.6% ต่อปี	ปีละ 2 ครั้ง	แปลง →	7.74% ต่อปี ปีละ 1 ครั้ง
B:	7.45% ต่อปี	ปีละ 12 ครั้ง	→	7.71% ต่อปี ปีละ 1 ครั้ง

* แปลงเพื่อดูว่าที่ไหนได้ดอกเบี้ยเยอะกว่ากัน

หา A $= K^A_{eff} = (1 + \frac{0.076}{2})^2 - 1 = 0.0774 = 7.74\%$ ต่อปี ปีละ 1 ครั้ง

หา B $= K^B_{eff} = (1 + \frac{0.0745}{12})^{12} - 1 = 0.07709 = 7.71\%$ ต่อปี ปีละ 1 ครั้ง

Ex2 ฝากเงิน 1000 บาท อัตราดอกเบี้ย 8% ต่อปี ปีละ $\boxed{4}$ ครั้ง ÷ ×

ทบดอกเบี้ย x จน.ปี

ในกรณีใช้ตาราง

0	1	10
1000		☆

ใช้สูตร

$$FV_{10} = 1000(1 + K_{eff})^{10}$$

$$= 1000(1 + 0.0824)^{10}$$

$$= 2,207.38 \ \#$$

$$K_{eff} = \left(1 + \frac{0.08}{4}\right)^4 - 1$$

$$= 0.0824$$

$$= 8.24\%$$

ใช้ตาราง

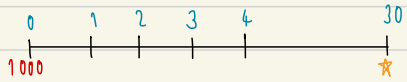
$$FV_{10} = 1000(\text{Table A-1}, \frac{8\%}{4}, 10 \times 4)$$

2% , 40

$$= 1000(2.2080)$$

$$= 2,208 \ \#$$

Ex 3

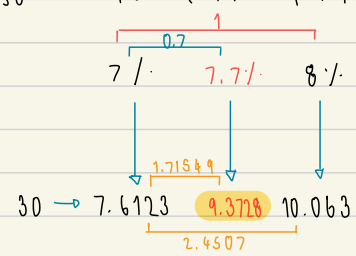


$k = 7.7\%$ ต่อปี

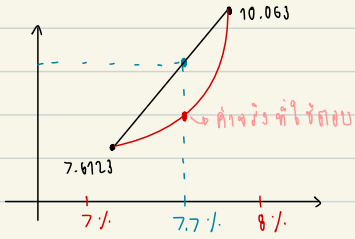
ใช้สูตร $FV_{30} = 1000(1.077)^{30} = 9,257.02$

ใช้ตาราง $FV_{30} = 1000(\text{Table A-1}, 7.7\%, 30)$

ไม่มีในตาราง ต้องหา



ทำการเทียบบัญญัติไตรยางศ์ (Linear Interpolation)



1 ——— 2.4507

0.7 ——— 2.4507(0.7)

= 1.71549

เงินกู้

$k = 6\%$ ต่อปี ปีละ 1 ครั้ง

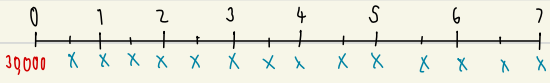
$1000 = X(\text{Table A-4}, 6\%, 3)$

$= X(2.6730)$

$X = \frac{1000}{2.6730} = 374.11$ #

คิดเงินที่ต้องผ่อนชำระ (หลักปี)

ปีที่	เงินต้น	ดอกเบี้ย (6%)	เงินคืนต่องวด	คืนเงินต้น	คงเหลือ
1	1000	60	374.11	374.11 − 60 = 314.11	1000 − 314.11 = 685.89
2	685.89	41.15	374.11	374.11 − 41.15 = 332.96	685.89 − 332.96 = 352.93
3	352.93	21.18	374.11	374.11 − 21.18 = 352.93	352.93 − 352.93 = 0



$k = 6\%$ ต่อปี ปีละ 2 ครั้ง

$30000 = X(\text{Table A-4}, 3\%, 14)$ → มาจาก $\frac{6\%}{2}$, 7×2

$= X(11.296)$

$X = \frac{30000}{11.296} = 2655.81$ #

เงินที่ต้องคืนในแต่ละงวด

ex ผ่อนบ้านราคา 10 ล้าน 30 ปี $k = 7.05\%$ ต่อปี

$$10{,}000{,}000 = X\left(\text{Table A-4}, \frac{7.05\%}{12}, 30 \times 12\right)$$

$$= X\left[\frac{1 - \frac{1}{(1+0.005875)^{360}}}{0.005875}\right]$$

$$= X(149.5520)$$

$$X = \frac{10{,}000{,}000}{149.5520} = 66{,}866.37 \ \#$$

เงินที่ต้องผ่อนจ่าย / เดือน

Flat rate

... % ต่อเดือน

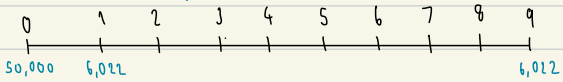
> **ChatGPT**
> Flat rate คือค่าบริการหรือสินค้าที่เรียกเก็บในรูปแบบค่าคงที่ ไม่ขึ้นอยู่กับปริมาณหรือการใช้บริการ.

Ex 0.7 % ต่อเดือน → flat rate = กี่ % ต่อปี ลดต้นลดดอก
กู้ 50,000 ดอกเบี้ย 0.7 % ต่อเดือน 9 เดือน

$1+(k \times n)$

ใช้ $50,000[1+(0.007 \times 9)] = 54,200$ บาท # ทั้งหมดที่ต้องจ่าย

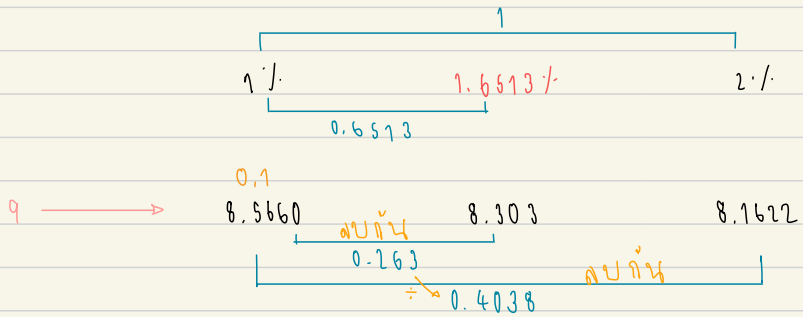
$\frac{\text{ทั้งหมด}}{n}$ ∴ $\frac{54,200}{9} = 6,022$ บาท / งวด # หาที่ต้องจ่าย / งวด



50,000 = 6,022 (Table A-4, y %, 9)

(Table A-4, y %, 9) = $\frac{\text{กู้ 50,000}}{\text{ต่องวด 6,022}}$ = 8.303 # หาดอกเบี้ยเพื่อหา % จาก table

∴ เทียบบัญญัติไตรยางศ์ หาว่า 8.303 คือกี่ %



0.4038 1
0.263 0.263
÷ 0.4038
= 0.6513

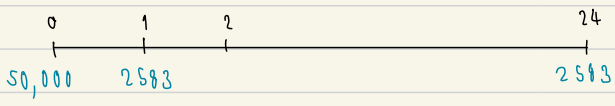
1+(0.263/0.4038)

∴ y = 1.6513 % ต่อเดือน
× 12
= 19.816 % ต่อปี
ลดต้นลดดอก Nominal rate

EX2 กู้ 50,000 บาท ดอกเบี้ย 1 % ต่อเดือน 24 เดือน = กี่ % ต่อปี ลดต้นลดดอก

$50,000[1+(0.01 \times 24)] = 62,000$ บาท

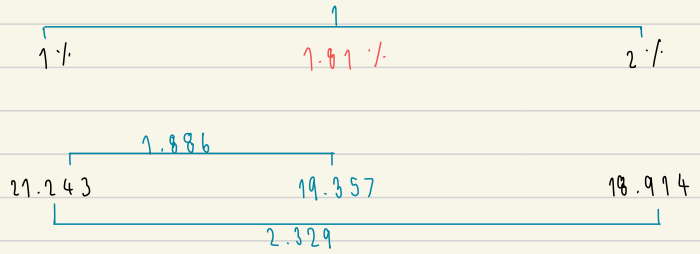
∴ $\frac{62,000}{24} = 2,583$ บาท / งวด



$50,000 = 2583.33$ (Table A-4, y%, 24)

(Table A-4, y%, 24) $= \frac{50,000}{2583} = 19.357$

เทียบบัญญัติไตรยางค์หาว่า 19.354 คือกี่ %



$1.886 \div 2.329$
$= 0.81$

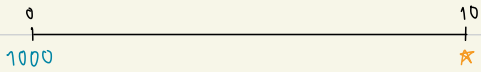
$\therefore$ $y = 1.81$ % ต่อเดือน
$\times 12$

$= 21.72$ % ต่อปี ลดต้นลดดอก (Nominal rate)

Exercise Finance

1. How much will $1,000 deposited today at 8 percent compounded annually be worth 10 years from now?

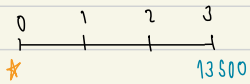
1) ฝาก 1000 ดอกเบี้ย 8 % 10 ปี หาค่า future Value



$FV_{10} = 1000$ (Table A-1, 8 %, 10)
$= 1000\ (2.1589)$ # ใช้ตาราง
$= 2,158.90$
$FV_{10} = 1,000\ (1.08)^{10}$ # # ใช้สูตร

2. You project that an investment will generate cash of $13,500 three years from today. What is the net present value of this cash receipt today if the discount rate is 8 percent per year?

2) 13,500 ใน 3 ปี หา Present Value ดอกเบี้ย 8 % ต่อปี

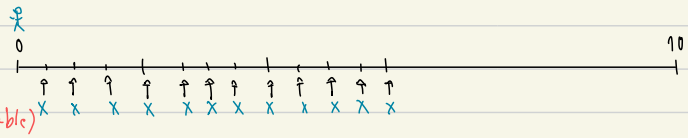


$PV = 13500$ (Table A-3, 8 %, 3) # ใช้ตาราง
$= 13500\ (0.7938)$
$= 10,716.3$ #

$PV = \frac{13500}{1.08^3}$ # ใช้สูตร

3. Parents want to accumulate a fund to send their child to college. The parents will invest a fixed amount at the end of each calendar quarter for next 10 years. The funds will accumulate in a savings certificate that promises to pay 8 percent interest compounded quarterly. What amount must the parents invest to accumulate a fund of $50,000?

3) เก็บเงินทุกสิ้นไตรมาส 10 ปี ดอกเบี้ย 8% ต่อปี 4 ครั้ง ต้องเก็บเท่าไหร่ถึงจะได้ 50k / 10ปี



เงินก้อน

$FV = X * (A\ table)$

เงินในอนาคต

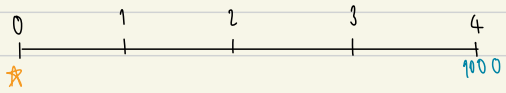
$$\underline{50{,}000} = X\left(\text{Table A-2}, \frac{8}{4}\%, 10 \times 4\right) \rightarrow 2\%, 40$$

$$= X(60.402)$$

$$X = \frac{50000}{60.402} = 828 \text{ บาท} \quad \#$$

5. How much money must you invest today at 12 percent compounded semiannually to have $1,000 four years from today?

5) หาเงินที่ต้องลงทุนในปัจจุบันเท่าไหร่ถึงจะมีเงิน 1000 ใน 4 ปี ดอกเบี้ย 12% 2 ครั้ง/ปี



$$PV = 1000(\text{Table A-3}, 6\%, 8) \qquad \frac{12\%}{2}, 4 \times 2$$

$$= 1000(0.6274)$$

$$= 627.40 \text{ บาท}$$

#ตาราง A-3

ใช้ได้ทั้งคู่

#ตาราง A-1

$$PV = 1000 = PV(\text{Table A-1}, 6\%, 8)$$

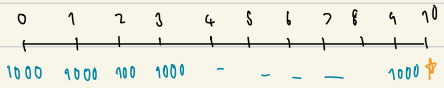
$$= PV(1.5938)$$

$$PV = \frac{1000}{1.5938}$$

$$= 627.43 \text{ บาท} \quad \#$$

7. A student plans to invest $1,000 a year at the beginning of each of the next 10 years in certificates of deposit paying interest of 12 percent per year, making the first payment today. What will be the amount of the certificates at the end of the tenth year?

6) ลงทุน 1000 บาท / ปี ดอกเบี้ย 12% ต่อปี หาจำนวนเงินรวมในปีที่ 10



× ดอกเบี้ยเข้าไปอีกงวด

↳ (Table A-2)

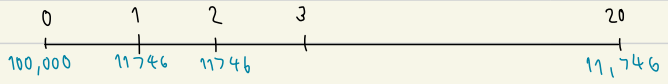
$$FV_{10} = 1000(\text{Table A-2}, 12\%, 10)(1.12)$$

$$= 1000(17.549)(1.12)$$

$$= 19{,}654.88 \text{ บาท} \quad \#$$

8. A firm borrows $100,000 and agrees to repay the loan, in 20 payments of $11,746 each, at the end of each of the next 20 years. What is the implicit interest rate in this loan?

7) ยืม 100,000 จ่ายคืน 20 งวด งวดละ 11,746 บาท หาอัตราดอกเบี้ยในอีก 20 ปีข้างหน้า



X % ต่อปี

$$100000 = 11,746\,(\text{Table A-4}, X\%, 20)$$

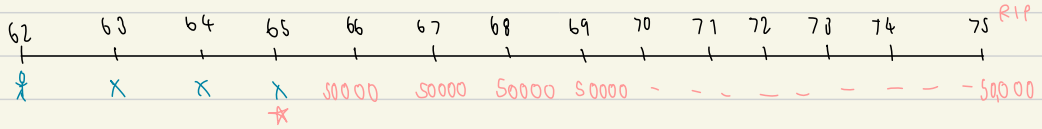
$$(\text{Table A-4}, X\%, 20) = \frac{100,000}{11746}$$

$$= 8.5135$$ # หาในตาราง A-4

$$\therefore X = 10\%$$

4. Mr. Mason is 62 years old. He wishes to invest equal amounts on his sixty-third, sixty-fourth, and sixty-fifth birthdays so that starting on his sixty-sixth birthday he can withdraw $50,000 on each birthday for 10 years. His investments will earn 8 percent per year. How much should he invest on the sixty-third through sixty-fifth birthdays?

8) ตอนอายุ 63-65 เท่ากัน 66 เอาฝาก กองนอย่างเดียวปีละ 50 K 10 ปี ใน 3 ปีนั้นต้องฝากกี่บาท



เริ่มนับ ดูเฉพาะอายุ ตั้งแต่ 65 เป็นต้นไปก่อน

$$☆ = 50,000\,(\text{Table A-4}, 8\%, 10)$$

$$= 50,000\,(6.7101)$$

$$= 335,505 \text{ บาท}$$

$$\therefore 335505 = X\,(\text{Table A-2}, 8\%, 3)$$

$$= X\,(3.2464)$$

$$X = \frac{335505}{3.2464}$$

$$= 103,347$$ #

เงินที่ต้องฝากต่อปีตอนอายุ 63-65

Exercise New

1) 1. Jack has deposited $6,000 in a money market account with a variable interest rate. The account compounds the interest monthly. Jack expects the interest rate to remain at 8% annually for the first 3 months, at 9% annually for the next 3 months, and then back to 8% annually for the next 3 months. Find the total amount in this account after 9 months.

8% ต่อปี | 9% ต่อปี | 8% ต่อปี

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9

6000

$6000\left(1+\frac{0.08}{12}\right)^3$ = 6,120.802 บาท

$6120.802\left(\frac{1+0.09}{12}\right)^3$ = 6,259.555 บาท

$6259.555\left(\frac{1+0.08}{12}\right)^3$ = 6,385.583 บาท

งบการเงิน (Financial Statement)

ประกอบด้วย 3 งบหลัก

*1) งบดุล (Balance Sheet)

↳ บอกสิ่งที่บริษัทถือครองอยู่ ณ วันที่ทำงบ

เช่น งบดุล 2565 (ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565)

มีเงินสด 30 M, มีที่ดินราคา 20 M, มีหนี้ 10 M

↳ # ไม่สนใจว่าได้มาตอนไหน สนแค่ ณ วันที่ทำงบมีอะไรบ้าง

*2) งบกำไรขาดทุน (Income Statement)

↳ บอกผลการดำเนินงานของบริษัทในช่วงเวลาหนึ่ง

เช่น งบกำไร - ขาดทุน 2565

↳ คือเฉพาะช่วง 1 ม.ค. 2565 - 31 ธ.ค. 2565 เท่านั้น

↳ สนใจว่าทำกำไรได้กี่บาท เสียกี่บาท

3) งบกระแสเงินสด (Cash Flow Statement)

↳ สนใจเฉพาะเงินสดเท่านั้น

↳ มีเงินสดไหลเข้า - ออกเท่าไหร่ ในช่วงเวลาหนึ่ง # ช่วงเหมือน Income S.

① งบดุล (Balance Statement)

หน้างบดุล

สินทรัพย์	หนี้สิน + ส่วนของเจ้าของ (Liability + Equity)

ซ้าย ← #ทั้ง 2 ฝั่งต้องเท่ากัน → ขวา

1.1) สินทรัพย์ (Asset) → อะไรก็ตามที่ถือครองอยู่

1) สินทรัพย์หมุนเวียน (Current Asset)
↳ เงินสด / สินทรัพย์ที่ใช้แล้วหมดภายใน 1 ปี
1) เงินสด (อยู่ลำดับแรกเสมอ)
2) เงินฝากธนาคาร / หลักทรัพย์
3) ลูกหนี้การค้า (Account Retievable)
↳ เกิดจากการค้าระหว่างบริษัทกับบริษัท
4) รายการสินค้าคงคลัง / คงเหลือ (Inventory)
↳ สินค้าคงคลังเยอะ = ไม่ดี (ขายไม่ออก, เงินจม)
↳ พ้อยก็ไม่ดี คล้าย stock ไว้บ้าง
5) ค่าใช้จ่ายล่วงหน้า (Prepaid Expense)
↳ จ่ายก่อนใช้ ex. ประกัน

* 5 ข้อมีการเรียงกันเป็น Pattern ขึ้นกับสภาพคล่อง
↳ แปลงเป็นเงินสดง่าย = สภาพคล่องสูง

สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน

2) สินทรัพย์ถาวร (Fixed Asset)
↳ มีอายุ > 1 ปีขึ้นไป
↳ เน้นใช้งาน ไม่ใช่ซื้อมาขายไป
เช่น ที่ดิน อาคารบริษัท คอมฯ office
↳ เวลาผ่านไป มูลค่าลดลง ตามค่าเสื่อมถอย (ยกเว้น ที่ดิน)

3) สินทรัพย์อื่นๆ (Other Asset)
↳ ไม่ใช่ 2 ข้อบน = อื่นๆ หมด
↳ ส่วนมากเป็นสิ่งที่จับต้องไม่ได้ เช่น สิทธิบัตร

* งบดุล รวมสินทรัพย์ถาวรและสินทรัพย์อื่นๆ เข้าด้วยกัน
(Non-current asset)

Business week06

งบดุล

1.2 หนี้สิน + ส่วนของเจ้าของ (Liability + Equity)

* เรียงตามระยะเวลาคืนเงิน / สิทธิในการได้รับเงินคืน

1) หนี้สินหมุนเวียน (Current Liability)
   - ↳ กำหนดชำระคืนภายใน 1 ปี
   - 1) เจ้าหนี้การค้า (Account Payable)
     - ↳ การให้เครดิตบริษัทที่มาซื้อสินค้า Ex. 30 วัน = เป็นเจ้าหนี้ 30 วัน
   - 2) ... ค้างจ่าย (Accured ...)
     - ↳ ค้างจ่าย เพราะยังไม่ถึงเวลาจ่าย Ex. เงินเดือน, ค่าน้ำ / ไฟ
   - 3) ตั๋วสัญญาใช้เงิน (Note Payable)
     - ↳ ใบสัญญาว่าจะใช้เงินคืน
     - ↳ หนี้ระยะสั้น (≤ 1 ปี) Ex. กู้เงินมาหมุน
   - * 4) เงินกู้ยืมระยะยาวที่มีกำหนดชำระคืนภายใน 1 ปี
     - ↳ ปีสุดท้ายที่ต้องจ่ายของเงินกู้ยืมระยะยาว

2) หนี้สินระยะยาว (Long-term Liability)
   - 1) เงินกู้ยืมระยะยาว (Long-term debt)
   - 2) หุ้นกู้ (Bond)
     - ↳ การกู้ยืมเงินจากประชช. (ออกโดยบริษัท)
     - ↳ คล้าย Note Payable ต่างกันที่ระยะเวลา (หุ้นกู้ ≈ 3 - 5 ปี)
     - ↳ คนถือหุ้นกู้ = เจ้าหนี้บริษัท
     - ↳ ใบหุ้นกู้ → จำนวนหุ้น, ระยะเวลาคืนเงิน, อัตราดอกเบี้ย
       - ↳ ล้มขาดทุนก็ต้องจ่าย
   - 3) หุ้นบุริมสิทธิ์ (Prefered Stock)
     - ↳ เป็นส่วนหนึ่งของเจ้าของ (ไม่มีสิทธิออกเสียง)
     - ↳ กึ่งเจ้าหนี้ - กึ่งเจ้าของ
     - ↳ ผู้ถือได้รับเงินปันผล
     - ↳ ใบหุ้น → จำนวนหุ้น, เงินปันผล (บาท / หุ้น), ระยะเวลาคืนกำหนด
     - ↳ ถ้าขาดทุน = ไม่จ่ายปันผล
   - 4) หุ้นสามัญ (Common Stock)
     - ↳ คนถือ = เป็น 1 ในเจ้าของบริษัท
     - ↳ ผู้ถือได้รับเงินปันผล
     - ↳ ใบหุ้น → จำนวนหุ้น
     - ↳ ถ้าบริษัทกำไร → จ่ายเท่าไรก็ได้ → ไม่จ่ายก็ได้
       - ↳ ถ้าจ่าย = โหวตจำนวนที่จะจ่ายในที่ประชุมผู้ถือหุ้น (เสียงโหวตตามจน. หุ้น)
     - ↳ ถ้าขาดทุน ไม่ควรจ่ายเงินปันผล
     - * เงินปันผลจ่ายจากกำไรที่บริษัทหาได้เท่านั้น
   - 5) กำไรสะสม (Retained Earning)
     - ↳ กระปุกออมสินของบริษัท (เงินเก็บ)

* ถ้าบริษัทล้มละลาย → สินทรัพย์ทั้งหมดจะถูกขายทอดตลาด เพื่อเอาเงินมาจ่ายคืน เรียงจากข้อ 1 - 5
ถ้าเงินหมด แต่ยังใช้ไม่หมด ก็จบแค่นั้น

งบกำไร - ขาดทุน (Income Statement)

↳ ผลก. ดำเนินงานของบริษัท

1 รายได้

↳ ผลกำไรทั้งหมดที่ทำได้ในปีนั้น ๆ

2 ต้นทุน

Ex. ค่าโปรโมท etc.

3 ค่าใช้จ่าย

4 ค่าเสื่อมราคา

↳ เสื่อมราคาจากอายุก. ใช้งาน (สินทรัพย์ถาวร) Ex. คอมพิวเตอร์

EBIT (Earning Before Interest & Tax)

↳ รายได้ก่อนหักดอกเบี้ย (เงินกู้) และภาษี

↳ รายได้ - ต้นทุน - ค่าใช้จ่าย - ค่าเสื่อมราคา = EBIT

↳ - Interest

↳ EBT (Earning Before Tax)

↳ - Tax

↳ Net Income (กำไรสุทธิ)

↳ - เงินปันผล

↳ Addition to Retained Earning

(เอาไป + เข้ากับกำไรสะสม)

งบดุล

Gross Plant and equipment	สินทรัพย์ถาวร	1,800
Less depreciation	ค่าเสื่อมราคา	500
** Net plant and equipment	มูลค่าปัจจุบัน	1,300

งบกำไร - ขาดทุน

Depreciation	ค่าเสื่อมราคา	100

* กู้ / ออกหุ้น ดีกว่ากันในมุมเจ้าของบริษัท ? → กู้

* ค. ต่างระหว่างดอกเบี้ยกับเงินปันผล

↳ จ่ายดอกเบี้ย ภาษีลดลง เงินมากขึ้น (กู้)

↳ ออกหุ้น จ่ายปันผล ลดภาษีไม่ได้

* บริษัท จำกัด → ค. รับผิดชอบ

↳ รับผิดชอบตามหุ้น ถ้าใช้คืนตามที่มีแล้ว ที่เหลือ ต้องให้เป็นหนี้สูญ

คุณ๊ฯอ่าคี่ปี่

ค่าเสื่อมราคา (Depreciation)

↳ ค่าเสื่อมราคาเส้นตรง

↳ ค่าเสื่อมราคาต่อปี = $\frac{\text{ราคาซื้อ} - \text{มูลค่าซาก}}{\text{จำนวนปี}}$

(บริษัทกำหนดได้เอง)

↳ มูลค่าสินค้าที่ใช้คิดจำนวนปี

↳ มีกำหนดระยะเวลาเสื่อมราคาไว้แล้ว (กฎหมายกำหนด ส่วนมาก 5 ปี)

Ex. คอมพิวเตอร์ 30 k

$$\frac{30000 - 5000}{5} = 5,000$$

30k $\xrightarrow{\text{1 ปี}}$ 25k $\xrightarrow{\text{2 ปี}}$ 20k $\xrightarrow{\text{3 ปี}}$ 15k $\xrightarrow{\text{4 ปี}}$ 10k $\xrightarrow{\text{5 ปี}}$ 5k

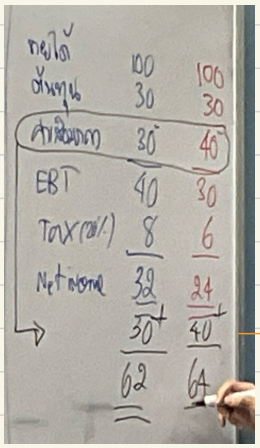
↳ เรียกว่า มูลค่าตามบัญชี (Book Value)

ความจริงบริษัทอยากให้มูลค่าซากเป็น 0 (แต่!! กฎหมายไม่อนุญาต)

(เพราะมีผลต่อราคาภาษี)

↳ ค่าเสื่อมสูง → EBT ต่ำ → เสียภาษีน้อย

เขียนกำหนดให้ = 1 บาท



เอาค่าเสื่อมมา + กำไรสุทธิ = เงินที่เหลือในกระเป๋า

แตก Par

https://www.prachachat.net/prachachat-wealth/news-1360586

Business Week 7

Marketing

1) Market segmentation (การแบ่งส่วนตลาด)
↳ เพราะคนแต่ละกลุ่มมีความชอบไม่เหมือนกัน
Ex BJC. เป็นเจ้าของกระดาษชำระ 5 แบรนด์
↳ Cellox Zilk Belle → Customer ทั่วไป
↳ Hygiemist → สำนักงาน
↳ Maxmo → กระดาษซับมันใช้ในครัว
* 1 บริษัท ผลิตสินค้ามาหลายแบรนด์ หลายเกรดตามสัดส่วน ค. ต้องการของตลาด

วิธีแบ่งสัดส่วนตลาด

1) Geographic (แบ่งตามประเทศ ภูมิภาค จังหวัด เมือง)
↳ เพราะคนแต่ละที่มีความชอบไม่เหมือนกัน
Ex แมคโดนัล แต่ละประเทศขายสินค้าต่างกัน
Ex2 Central → Robinson จังหวัดเล็ก ๆ
→ Central จังหวัดใหญ่ ๆ

* 2) Demographic (แบ่งตามอายุ เพศ การศึกษา รายได้ ขนาดครอบครัว)
Ex Johnson & Johnson
1) ผลิตภัณฑ์สำหรับเด็ก → แบ่งตามอายุ
2) Clean & Clear → แบ่งตามอายุ เพศ
Ex2 Central Embassy / ชิดลม → ผู้มีรายได้สูง } แบ่งตามรายได้
ตลาดร้าว Westgate etc. → ปานกลาง

* 3) Behavioral (ประโยชน์ที่ต้องการ Lifestyle)
Ex Colgate 1) สูตรฟันขาว
2) สำหรับเด็ก
3) ขจัดคราบพลัค
* ประโยชน์ที่ Customer คาดว่าจะได้รับจากผลิตภัณฑ์
Ex Lifestyle → Toyota
↳ สกรัมบะ → บรรทุก เข้าป่าลุยๆ

4) Psychography (ตามหลักจิตวิทยา)
↳ แบ่ง Social class
↳ A B+ B C+ C D+ D (อาชีพ)
(ปัจจุบันแบ่งตามรายได้)

• หลังจากแบ่งตลาด ต้องศึกษาแต่ละตลาดที่แบ่งออกมา
1) จำนวนคน 3) ชอบอะไร
2) กำลังซื้อ 4) เข้าถึงพวกเขาได้ยังไง (โฆษณาทางไหน)

• หลังจากศึกษา เลือกตลาดที่จะลงไปลงทุน (ที่เหมาะสมกับขนาดบริษัท)
↳ ถ้าเลือกตลาดใหญ่ อาจเจอบริษัทใหญ่ และสู้ไม่ไหว

• ต่อมา! หาจุดเด่นของตัวเองในตลาด (Position จุดยืน!)
Ex Toyota (สกรัมบะ)
↳ Performance ขนของเยอะ แข็งแรง ขึ้นเขาได้
Isuzu (สกรัมบะ)
↳ ประหยัดน้ำมัน ค่าบำรุงรักษาถูก

4Ps

2) Product

↳ ไม่ได้หมายถึงแค่สินค้า

Ex อยากให้เงินงอกเงย, เสียภาษีน้อย → # นับเป็น product

↳ หาที่ปรึกษา คนส่งปรึกษาคิดรายหาที (1 หาที อาจจะ 100k +)

Ex2 ยกมรดกให้ลูกโดยเสียภาษีน้อย / ไม่เสีย

↳ บริษัทประกัน

1) Product attribute (คุณลักษณะ)

1) คุณภาพ

↳ ขึ้นอยู่กับค. ต้องการ, ค. สามารถในการจ่ายของ Customer ในตลาดนั้น ๆ

2) feature

3) Design

↳ สวยและใช้งานได้ดี

2) Brand (ชื่อแบรนด์)

↳ ชื่อควรบอกเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์

Ex. head & shoulder, Herbal Essence, Bergamot, Thumb drive

↳ เรียกง่าย ออกเสียงง่าย จดจำได้ง่าย

Ex UNIQLO (ยูนิโคล่) → ชื่อจริงอ่านว่า ยูนิโกล

↳ จดทะเบียนได้

↳ ไม่ใช่คำหยาบ, คำสามัญ

1 ↳ Manufacture Brand

↳ แบรนด์ของผู้ผลิตเอง ตั้งชื่อเอง

2 ↳ License Brand

↳ แบรนด์ที่ซื้อมาต่ออัปราคาสินค้าได้

3 ↳ Private Brand

↳ แบรนด์ของผู้ค้าปลีก

Ex ARO (Makro)

น้ำดื่ม H2O, บิ๊นดี้ (Tops)

4 ↳ Co - Brand

Ex Patek Phillipe x Tiffany & Co

- **Brand Strategy**

Product category

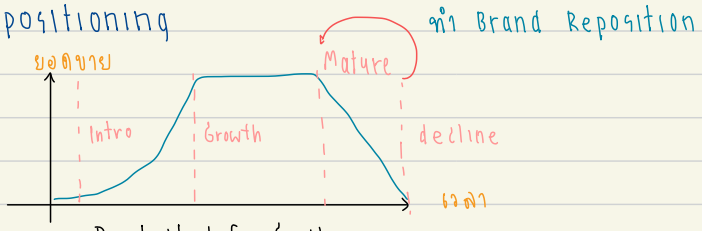
Brand name		**Existing** (ได้นั้นสักระยะเดิมนั้น)	**New** (ex. dove เริ่มแรก สีชู → หยาบ → แข็งขึ้น)
	Existing	**Line extension** (ex. รสชาติ, สีแดง, เพิ่มสีชู) ผลิตภัณฑ์ที่ทำความเหมือนกับของเดิมตัวเอง	**Brand extension** ชื่อผลิตภัณฑ์ใหม่ออกมาภายใต้ชื่อเดิม
	New	**Multibrands** ชื่อใหม่, ผลิตภัณฑ์ประเภทเดิม	**New brands** ชื่อแบรนด์ใหม่, ผลิตภัณฑ์ใหม่

Singha ← ดี → ช้าง

ออก ↓ ดี → รสชาติเข้มกว่า % แอลกอฮอล์สูงกว่า

(Fighter Brand) Leo

Brand Repositioning



Product Life Cycle

1

- Growth ผู้บริโภคยอมรับมีคู่แข่งเข้ามา ต้องโปรโมทหนัก ๆ
- Mature มีกลุ่ม customer แน่นอน
- Decline customer ลดลง เปลี่ยนรสนิยม etc.
  ↳ ทำ Brand Reposition เพื่อกลับไป Mature

Ex Singha เริ่มหมดความนิยม
↳ ไม่ได้ปรับสินค้า
แต่ปรับโฆษณา เปลี่ยน Influencer ให้เข้ากับคนยุคใหม่

Business week 8

Price (การตั้งราคาสินค้า)

1 Marketing objective
↳ ตั้งราคาตามตลาด
Ex คนชอบวัดคุณภาพสินค้าจากราคา (แพง = ดี)

2 Marketing Mix (4Ps)
↳ การตัดสินใจเลือกทำใน 4Ps มีผลต่อราคาสินค้า

3 Cost → Cost-based Pricing (ต้นทุน)

เพิ่มค่า ①

1) Variable → ผลิตเยอะ Cost เยอะ
" น้อย " น้อย
↳ มีการผลิต → ค่าแรงคนงาน
→ ค่าน้ำไฟ

2) fixed
↳ ไม่ผลิตก็ต้องจ่าย Ex. เงินเดือนพนักงาน

Ex. Variable 10 baht / piece
fixed cost 300k baht
↳ Expected Sales คาดว่าจะขายได้ 50 k ชิ้น
∴ Total cost ต่อชิ้น = $10 + \frac{300000}{50000}$ = 16 บาท / ชิ้น

* ต้นทุน / 1 - กำไรที่ต้องการ

②

ผู้ผลิต → คนกลาง → Customer

ผู้ผลิต: ทุน 16 บาท
↳ ต้องการกำไร 20% → $\frac{16}{1-0.2}$ = 20 บาท
↳ ต้องการกำไร 50% → $\frac{20}{1-0.5}$ = 40 บาท

Product → Cost → Price → Value → Customer

3.1) Value-based Pricing
Customer → Value → Price → Cost → Product
• ดูตลาดก่อน → ผลิตสินค้าตามราคา

4 Competitor (คู่แข่ง)
↳ Brand เรากับคู่แข่ง Customer คิดว่าใครดีกว่ากัน
↳ ถ้าเราดีกว่า → ตั้งราคาสูงได้
" เขา " → " ไม่ได้

4.1) Going-rate
↳ ตั้งราคาตามผู้นำตลาด

ความว่าอ่น
ขนพไม่ใช่

Price Adjustment Strategy

1) Discount
   1.1) Cash Discount (ส่วนลดเงินสด)
      ↳ 2/10 net 30
         ↳ หลังได้สินค้าจ่ายเต็มภายใน 30 วัน
         แต่ถ้าจ่ายภายใน 10 วัน ลด 2%
      ↳ ช่วยให้ customer จ่ายเงินเพื่อรับเอากลับมาหมุน
   1.2) Quantity Discount
      1) สะสม → ส่วนใหญ่เกิดกับสินค้าเกษตร
         ↳ ซื้อ 100 ชิ้น ลด 10% หรือ 200 ชิ้น ลด 20%
         ↳ เพื่อให้ customer กลับมาซื้อ
      2) ไม่สะสม → ปกติ (แล้วแต่ครั้ง)
   1.3) Trade Discount
      ↳ ห้างเอาสินค้ามาวางกองขายเป็นโปรให้คนเห็นชัด ๆ
      ↳ เปิดบูธให้ชิมสินค้าเพื่อโปรโมท
      * เขาต้องให้ส่วนลดสินค้ากับห้างหั่นแลกกับการโปรโมทที่เขาให้
   1.4) Seasonal Discount (ส่วนลดตามฤดูกาล)
      ↳ ของ, บริการ ที่ไม่ได้ขายได้ตลอดปี
         Ex. โรงแรม, ตั๋วเครื่องบิน
      ↳ ลดราคาเพื่ออย่างน้อยให้คืนทุน
   1.5) Allowance
      1) Trade-In
         ↳ เอาของเก่ามาแลกของใหม่ / แลกส่วนลดเมื่อซื้อของใหม่
         ↳ ส่งเก่าให้ customer เพิ่ม เพื่อให้ขายได้มากขึ้น
2) Segmented Pricing
   2.1) Customer Pricing
      ↳ ของสิ่งเดียวกัน แต่ละคนซื้อมาในราคาไม่เท่ากัน
         Ex. บัตรค่าเข้าผู้สูงอายุ กับ คนทั่วไป
   2.2) Location
      ↳ ตั้งราคาตามที่ที่ customer เลือก
         Ex. บัตรคอนเสิร์ต (บัตรหลุม, บัตรลอย)
   2.3) Time
      ↳ ภายในวันหรือสัปดาห์
         Ex. ค่าเหล้า / ค่าเปิดขวด แต่ละช่วงเวลาไม่เท่ากัน
            ↳ ลูกค้ากลุ่มหลักมาดึกก็จะราคาถูกลงเป็น happy hour

ตามอันไขน
ไม่ใช่เหตุผล
ของการตัดราคา

2.4) Product - Form Pricing

Ex Camry 1) 1,809,000 → Model 3
2) 1,659,000 → Model 2
3) 1,599,000 → Model 1 up feature
4) 1,475,000 → stripped down model (โมเดลขั้นต้น)

3) Psycological Pricing

3.1) ood Pricing

↳ ตั้งราคาต่ำกว่า 1 digit เพื่อดึงดูด

Ex. 1000 ตั้งราคา 999 บาท

3.2) Price Lining

↳ ส่วนมากใช้ในตลาดนัด

Ex. แบ่งราคาเสื้อผ้าในร้านไม่กี่ระดับ

แบบที่ 1 200 บาท
" 2 500 บาท
" 3 700 บาท

↳ ให้ customer ตัดสินใจง่าย ๆ ตามความต้องการตัวเอง

↳ เพื่อให้ลูกค้าเข้า-ออกร้านบ่อย ๆ ทำให้ดึงดูดคนอื่นเข้ามาด้วย

3.3) Prestige Pricing

↳ ก. ตั้งราคาที่สูง เพื่อให้ customer รู้สึกดีกับของที่ตัวเองซื้อ

Ex. Brandname

4) Promotional Pricing

↳ การจัดเทศกาลลดราคา

Ex ลด 50 - 70 % สำหรับสินค้าที่ล้าสมัยการ

↳ เพื่อดึงดูดคนเข้าร้าน ให้เกิด traffic

↳ พอดูแล้วไม่ชอบก็ไปดูของที่ถูกกว่าแต่ไม่ลดราคา

5) Geographic Pricing

5.1) Free on Board (FOB)

Ex ขายเครื่องจักรใช้ 100 M ในราคา FOB

↳ หมายความว่า ส่งสินค้าให้ถึงเรือ / เรือที่จะส่งมาขาย แต่ไม่ได้บอกค่าขนส่งหลังจากนั้นให้นะ !

↳ ถ้าประเทศไกลก็เสียแพงไม่คุ้ม

5.2) Zone - delivered Pricing

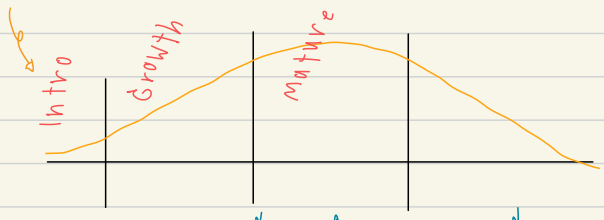
↳ set zone ไว้ว่า zone นี้ราคาประมาณเท่าไร

uniform deliver pricing

Promotion

- Advertising } โปรโมท
- Sales Promotion } กระตุ้นยอดขาย
- Public Relations
  - ↳ เพื่อสร้างภาพลักษณ์ของแบรนด์

1) Advertising
   - ↳ สินค้าใหม่ของกมา ทำยังไงให้ customer ยอมรับและทดลองใช้



   - ↳ Mature บอกว่าเราอยู่ในตลาด โฆษณาเรื่อยๆ
   - ↳ Decline กลับมาหับ า ใหม่เพื่อเปลี่ยนกลุ่มลูกค้า
   - * ทำโฆษณาให้น่าสนใจ โดยที่ยิงไปที่ลูกค้ากลุ่มเป้าหมาย

2) Sales Promotion
   - ↳ เกิดขึ้นตอนยอดขายไม่เป็นไปตามเป้า
   - ↳ กระตุ้นยอดขายระยะสั้น
   - 2.1) Coupon → ได้มาลดเลย
   - 2.2) Rebate → เงินคืน
     - Ex. ซื้อ Notebook มี card เงินคืนหลังซื้อสินค้า
   - 2.3) Price Pack
     - ↳ สินค้าแพคคู่ (ราคาถูกลง)
   - 2.4) Premium
     - ↳ ของแถมเมื่อซื้อครบตามเป้า
     - Ex. KSP Cookies (กระป๋องที่สวยพับเป็น Premium)
   - 2.5) Advertising Specialties
     - Ex. ไปร่วมงานตอนปีใหม่ ได้ปฏิทินแจก
     - ↳ มีโลโก้ให้เราดูแล้วจำได้ทุกวัน
     - ↳ เป็นของที่เราใช้ในชีวิตประจำวัน เช่น ปากกา
   - 2.6) Rewards
     - ↳ สมัครสมาชิกสะสมแต้มแลกของรางวัล
     - ↳ ทำให้ Customer เลือกเรา เพราะอยากสะสมให้คุ้ม
   - * 2.7) Sweepstakes (ชิงโชค)
     - Ex. M-150, อีซีติน, ลาม่า

3) Public Relations (PR)
   - 3.1) Press Relations
     - ↳ ก. สร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับสื่อ

*
ถามว่า
ทำไม ?

3.2) Publicity
↳ ทำให้บริษัทเป็นที่รู้จัก
3.3) Public Affair
↳ จัดเพื่อสังคม ในเรื่องที่เป็นจุดอ่อนของบริษัท
Ex. ปตท. ปลูกป่า
3.4) Lobbying
↳ ทำให้คนเชื่อตามเรา
Ex. เรื่องกฎหมาย ให้พยายามให้เขากลับตามเรา

Midterm
↳ มีเต็มคำ
Choice 20 ข้อ ข้อละ 1 คะแนน 20 คะแนน
ข้อเขียน 2 ข้อ ข้อละ 15 คะแนน

รวม 35 คะแนน T^T