

Mariana Rodriguez



Puesto

Representante de ventas

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Licenciatura

Redes sociales



Industria

Bienes raíces

Tamaño de la organización

Trabajador independiente

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- Mensajes de texto
- Redes sociales
- En persona

Herramientas que necesita para trabajar

- Correo electrónico
- Software de CRM
- Sistemas contables y de finanzas
- Sistemas de gestión de contenido
- Programas de procesamiento de texto

Responsabilidades laborales

Seguimiento de las ventas, ofrecer y promocionar los inmuebles

Su trabajo se mide en función de

Productividad y ventas.

Su superior es

Gerente de ventas

Metas u objetivos

Escribe aquí

Obtiene información a través de

Escribe aquí

Dificultades principales

- Resolución de problemas y toma de decisiones