

All for Healthcare

Guía de Implementación

# MATERIALES DE APOYO **FUERZA DE VENTAS**

**OMRON**®

En OMRON sabemos lo importante que es para ti contar con todas las herramientas de trabajo, por eso este mes recibirás materiales de apoyo para tu labor diaria. Queremos que tengas todo para que realices una excelente ejecución en el punto de venta y mantengas una buena relación con el farmacéutico.

Recuerda que estos materiales servirán para apoyarte en tus objetivos de venta y que juntos generemos conocimiento de marca, logrando así, que OMRON se fortalezca en el mercado.

# GUÍA DE BOLSILLO.

## Descripción:

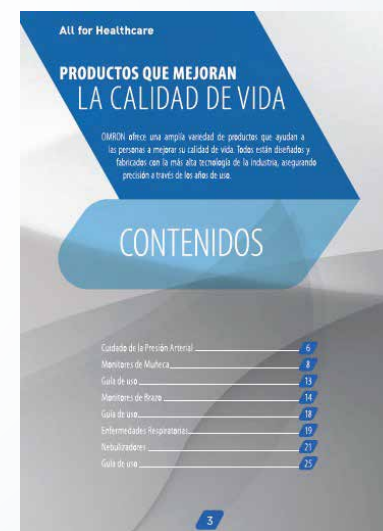
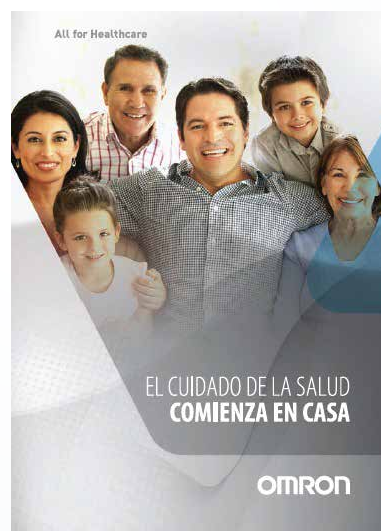
Esta guía es de apoyo para el farmacéutico, donde encontrará todo el portafolio de productos OMRON y le sirve de apoyo a su venta con los clientes. Este material le da información relevante para cerrar una venta y le sirve de guía para conocer más nuestros productos.

## Cantidad:

50 para cada asesor de salud

100 para cada supervisor

150 para promotores



# DUMMIES

## Descripción:

Las cajas falsas o dummies, son una herramienta de visibilidad de nuestros productos en el punto de venta. Te invitamos que junto al KAM logren negociar exhibiciones beneficiosas por cadena para que sea mucho más efectiva su ejecución. Además, son una buena opción para proteger los productos reales.

## Cantidad:

8 productos OMRON:

HEM-6122; HEM-6123; HEM-7120; NEC-801; NEC-801KD; MC-521; MC-720 y HVF-158.

10 cajas por cada producto para cada supervisor y promotor.



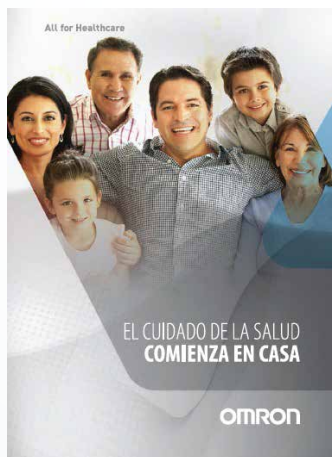
# CARPETA

## Descripción:

Recibirás una carpeta blanca que simula un catálogo con todo el portafolio de productos OMRON, esta carpeta será para apoyar tu día a día y venta con los clientes.

## Cantidad:

1 para cada supervisor y promotor



# TARJETÓN Y BLOCK CON CÓDIGOS DE MAYORISTAS

### Descripción:

Este tarjetón te ayudará a identificar visualmente los productos que manejan los mayoristas y a levantar pedidos de manera más rápida y eficiente. Así como el Block de mayoristas para formalizar tu pedido con el cliente.

**Cantidad:**

2 para cada promo-vendedor

## Tarjetón



**Cantidad:**

3 para cada promo-vendedor,  
con 100 transfers

## Block

[illegible]



# TARJETÓN OMRON

## Descripción:

Este tarjetón contiene todos los productos OMRON y sus correspondientes códigos de barras, sabemos lo importante que es para ti tener un tarjetón para cada cliente para hacer los pedidos, por lo que recibirás 5 tarjetones para que los personalices según lo necesites y que mejoren tu labor día a día.

## Cantidad:

5 para cada promo-vendedor



# UNIFORME PARA PROMOTORES Y SUPERVISORES

Cuidar tu imagen es importante, por ello recibirás una camisa polo azul y polo blanco, en tu talla correspondiente, para mantener la formalidad con los clientes. Además, recibirás una camisa blanca para eventos especiales. Cuida de tu uniforme y mantenlo siempre limpio e impecable.





# UNIFORME PARA PROMOTORES Y SUPERVISORES

Cuidar tu imagen es importante, por ello recibirás tres batas color blanco, con tu talla correspondiente, para mantener la formalidad con los clientes. Cuida de tu uniforme y mantenlo siempre limpio e impecable.



# MATERIALES PROMOCIONALES

Recibirás bolsas y plumas promocionales con el logo de OMRON para apoyar tu relación con el farmacéutico.

## Cantidades:

### Bolsas

100 para cada asesor de salud

100 para cada supervisor



## Cantidades:

### Plumas

200 para cada asesor de salud

100 para cada supervisor y promotor

