

# ACTIVIDADES CON CLIENTES

## ACCIONES EN EL PUNTO DE VENTA

### FARMACIAS GUADALAJARA: CONCURSO DE VENTAS

#### ¡APOYA EL CONCURSO DE VENTAS EN FARMACIAS GUADALAJARA!

Recuerda que durante el mes de mayo sigue vigente el concurso de ventas en Farmacias Guadalajara.

A partir del 1 de abril al 15 de mayo 2017, estaremos participando en nuestro **primer concurso de ventas a nivel nacional para empleados de FRAGUA**. Estamos invirtiendo en esta actividad por primera vez y todo va enfocado a elevar las ventas por PDV de manera homogénea, **apoyando las categorías de Monitores de Presión Arterial** (HEM-7120 y HEM-6122) y **Nebulizadores** (NE-C801LA y NE-C801KD).

Este concurso es muy importante para nosotros y necesitamos de tu apoyo incondicional para que pueda ser un rotundo éxito. Todas las Farmacias Guadalajara tienen la información de este concurso y cada uno de sus empleados participa con base en los siguientes parámetros y objetivos:

#### 1. Crecimiento en ventas %

**+35 %**

en monitores de presión arterial

**+25 %**

en nebulizadores

#### 2. Días de inventario

**20 días**

#### 3. Merma

**10 %**

#### 4. Exhibición adicional

Las Farmacias Guadalajara necesitarán de apoyo para realizar la exhibición adicional de los productos que participan, impulsa su exhibición para que lleguen a los objetivos y tú también alcances los tuyos.



#### ¡RECUERDA, SI ELLOS GANAN, TÚ TAMBIÉN GANAS!

También es importante que capacitemos a todos los empleados, informemos de nuestras fortalezas por producto, modelo y marca. Resolver dudas y, lo mas importante, dejar el mejor mensaje para que ellos lo puedan transmitir al consumidor (paciente).

— continúa en la siguiente página —

## ENTRENAMIENTO A MAYORISTAS

Durante el mes de abril, realizamos entrenamiento a los farmacéuticos de mayoristas en Monterrey, Villahermosa, Ciudad de México y Tijuana.

Estamos comprometidos con la capacitación y educación sobre nuestros productos, cuanto más se conozca sobre los beneficios, ventajas y calidad de cada producto OMRON, lograremos que cada farmacéutico sea un gran influenciador con los clientes/pacientes quienes tendrán la confianza de comprar nuestros productos por la información que reciba del farmacéutico.



— continúa en la siguiente página —



## ACTIVACIÓN DE TENS EN COSTCO

Para impulsar nuestra categoría de TENS (alivio y relajación) tenemos actividades en el PDV, en este caso ha sido en Costco, donde se vende el HVF-021, el más premium de esta categoría. Con esta actividad, logramos que nuestros clientes conozcan los beneficios de la electroterapia en casa y traspasamos la barrera del uso de electrodos para mejorar su calidad de vida.

Es un hecho que esta actividad está funcionando y los resultados lo demuestran:

### OMRON Masajeador Portátil

SIN DEMO	CON DEMO		
TOTAL 3 DÍAS SIN DEMO	TOTAL 3 DÍAS CON DEMO	% CRECIMIENTO	INCREMENTO EN PZAS.
80	271	339 %	191
\$62,000.00	\$210,025.00		

