



---

## **Tarea:** **"Comparativa de Módulos SAP vs Odoo"**

- Carlos Sánchez
- Jesús Macías

---

# Objetivo de la tarea

Identificar y comparar los módulos principales de SAP y Odoo, analizar sus ventajas e inconvenientes, y elaborar una propuesta para un cliente ficticio, justificando los módulos más adecuados según las necesidades del negocio.



# ¿Qué es un módulo?

- Un módulo es un bloque funcional de un ERP que gestiona un área específica de la empresa.
- Permite centralizar la información y mejorar la eficiencia de los procesos.
- Ejemplos: Finanzas, Ventas, Recursos Humanos, Compras, Inventarios, CRM.



# Módulos seleccionados

MÓDULO	SAP	ODOO
Finanzas	Gestión contable completa, reportes, auditoría, ideal para grandes empresas.	Contabilidad flexible, automatizada, ideal para PYMES.
Recursos Humanos	Nómina, gestión de personal, formación, desarrollo de talento.	Gestión básica de empleados, nómina, asistencia y evaluaciones.
Ventas	Pedidos, facturación, descuentos, contratos complejos.	Gestión de ventas sencilla, integrada con CRM y e-commerce.
Compras	Control total de proveedores, órdenes de compra, pagos, análisis de gastos	Compras automatizadas y seguimiento de proveedores, más simple.
Inventarios	Inventarios precisos, trazabilidad avanzada, múltiples almacenes.	Gestión de inventario ágil, alertas automáticas, códigos de barras.
CRM	Análisis profundo de clientes y ventas;ideal para grandes empresas	Seguimiento de leads y oportunidades, fácil de usar, limitado para grandes empresas.

# Comparativa de módulos

MÓDULO	SAP	ODOO
Finanzas	Muy completo, integrable, ideal para grandes empresas; costoso y complejo.	Flexible, económico, adecuado para PYMES; funciones avanzadas limitadas.
Recursos Humanos	Gestión detallada de personal y formación; complejo.	Gestión básica de empleados y nómina, fácil de usar.
Ventas	Pedidos, facturación, descuentos, contratos complejos.	Sencillo, integrado con CRM y e-commerce; limitado para grandes empresas.
Compras	Control completo de proveedores y pagos; complejo de implementar.	Automatización básica, fácil seguimiento; menos escalable.
Inventarios	Inventarios precisos, trazabilidad avanzada; requiere capacitación.	Gestión ágil y simple, alertas automáticas; menos robusto en grandes operaciones.
CRM	Análisis profundo de clientes y ventas; complejo.	Intuitivo, seguimiento de leads; limitado para grandes empresas.empresas.

# Ventajas e inconvenientes de SAP

## Ventajas:

- Funcionalidades completas y robustas.
- Escalable para grandes empresas.
- Integración total entre módulos.



## Inconvenientes:

- Alto costo de implementación y mantenimiento.
- Curva de aprendizaje elevada.
- Requiere soporte técnico especializado.



---

# Ventajas e inconvenientes de Odoo

## Ventajas:

- Económico y flexible.
- Fácil de usar y personalizar.
- Buen soporte comunitario y módulos adicionales.



## Inconvenientes:

- Funciones avanzadas limitadas.
- Menos adecuado para grandes empresas con procesos complejos.

# Propuesta al cliente

**Empresa ficticia:** PYME de comercio y distribución

**Recomendación:** Odoo

## Módulos imprescindibles:

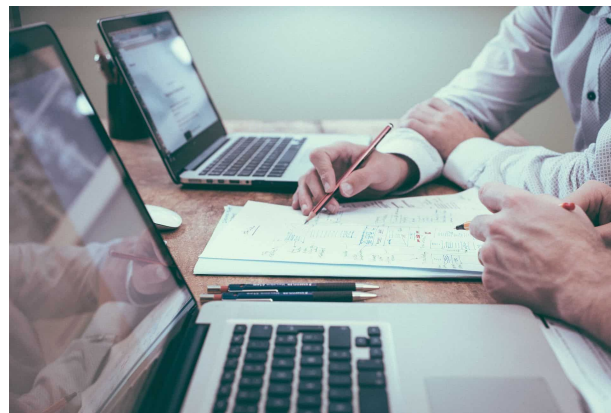
1. Finanzas
2. Ventas
3. Compras
4. Inventarios
5. CRM

## Justificación:

Cubren todas las operaciones de manera integrada y sencilla.

Permiten un crecimiento gradual sin un alto costo y complejidad de SAP.

La empresa necesita eficiencia, flexibilidad y facilidad de uso.





---

# Conclusión

- Odoo es más adecuado para PYMES por su simplicidad, costo y flexibilidad.
- SAP es más completo y potente pero puede ser excesivo para empresas pequeñas.
- La elección de los módulos correctos garantiza eficiencia operativa y mejor seguimiento de clientes.

