1. A continuación se describe el funcionamiento de una empresa dedicada a la venta de productos informáticos. Actualmente toda la empresa se gestiona manualmente y se desea realizar el análisis de un sistema informático que facilite la gestión de la empresa.

El encargado del almacén realiza las siguientes tareas:

- Gestionar el inventario de los productos que hay en el almacén. Estos productos pueden ser *CPU*, *impresoras* y *monitores*. Además del precio de venta y el stock disponible de los productos, es importante conocer los siguientes datos: De las *CPU* el código, el modelo y la memoria principal, de las *impresoras* el código, el modelo y la velocidad, y de los monitores el código, el modelo y la definición máxima que se puede alcanzar. Los códigos de los productos son únicos y no se repiten ni para productos de distintos tipos.
- Gestionar los proveedores de los productos que la empresa vende. De los proveedores interesa conocer el cif, teléfono, fax y dirección.
- Realizar un listado de los proveedores que pueden suministrar un determinado producto.
- Realizar los pedidos de productos a los proveedores. De los pedidos interesa conocer el número de pedido, la fecha, el proveedor y el número de unidades que se piden de cada producto.

El encargado de las ventas de los productos, realiza las siguientes tareas:

- Gestionar los clientes de la empresa. De los clientes interesa conocer su dni, teléfono y domicilio.
- Realizar las ventas de los productos a los clientes. De las ventas interesa conocer el número de la venta, la fecha, el cliente que compra los productos, el número de unidades que compra de cada producto y a qué precio (precio del producto cuando se realiza la venta).

Se pide que hagáis los modelos siguientes (todos ellos mediante la notación UML):

- Modelo de casos de uso: diagrama de casos de uso y especificación del caso de uso venta de productos.
- Modelo conceptual de datos del sistema.
- Especificación del comportamiento del caso de uso venta de productos.
- Diseño del escenario principal del caso de uso venta de productos considerando la navegabilidad Cliente ↔ Venta y LíneaDeVenta → Producto.