Vidral Glass

Jésus Matozinhos da Silva Júnior Maria Paula Miranda de Souza Mantovani Gasparini

- 1. Descrição geral do CONTEXTO (Minimundo)
- 2. Conteúdos e Materiais de Referência
- 3. Descrição sucinta da solução (Sistema a ser desenvolvido)
- 4. Diagrama de Casos de Uso
- 5. Descrição dos Casos de uso
- 6. Modelo de Dados Persistentes
- 7. Protótipos de interface
- 8. Repositório(s) do projeto
- 9. Planejamento

1. Descrição geral do CONTEXTO (Minimundo)

A empresa é formada por dois sócios, que o produto deles é vidro e inox, por isso eles decidiram procurar um aplicativo de forma que o seu trabalho fosse automatizado. Um dos sócios tem a faixa etária de 50 anos, e não tem muito contato com a tecnologia, assim como o outro sócio que tem a faixa etária de 40 anos. Os sócios também utilizam o Whatsapp ou ligação como forma de comunicação, eles recebem as especificidades do orçamento ou venda (Como na Figura 4) do cliente por meio digital, ligação, ou indo até a casa do cliente. Os sócios realizam os seus orçamentos por meio de conta na calculadora, e coloca o pedido em uma planilha do excel, que será impressa (uma pra ele e outra pro cliente). Um dos sócios possui disponibilidade de equipamentos: Notebook, smartphone e impressora. O outro possui apenas o smartphone. Os dois sócios possuem rede local, internet wifi e 3G. Os sócios tem um fornecedor com os produtos disponíveis, e sempre que tem um orçamento ou uma venda, eles fazem o pedido, assim eles não possuem nada em estoque. Por ser uma forma de trabalho manual, o cálculo do orçamento acaba demorando um tempo, com o sistema, os sócios poderão realizar esse trabalho de forma mais simples. Além disso, o outro sócio poderá a passar também a realizar orçamentos com um dispositivo, já que ele não conseguia realizar isso.

2. Conteúdos e Materiais de Referência



Figura 1: Página inicial do sistema Meu Vidraceiro.

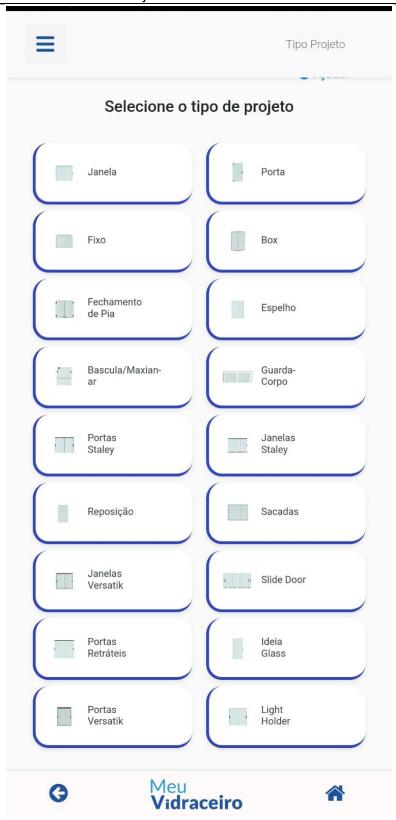


Figura 2: Os projetos do sistema Meu Vidraceiro



Figura 3: Visualização do vidro no sistema Meu Vidraceiro

^{*}O sistema Meu Vidraceiro é um sistema que calcula o orçamento de acordo com os valores ajustados pelo cliente, além disso possui várias outras opções como mostrar todos os projetos que o cliente possui, um cadastramento de cliente, uma agenda, calculadora e várias outras funções. O sistema também mostra a visualização do pedido que eu estou fazendo.

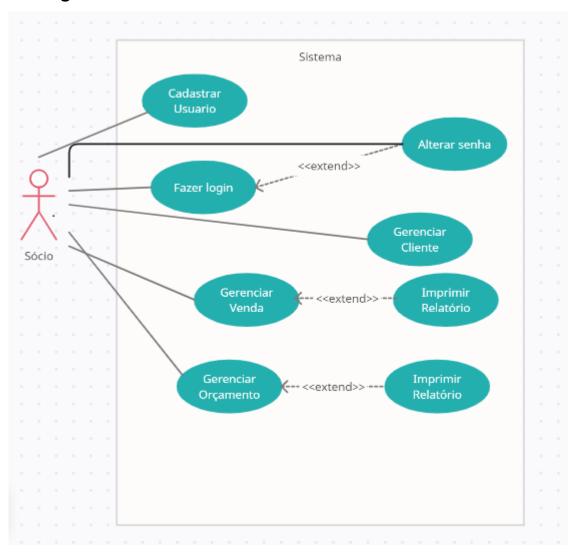
Telefone: Endereço:					
Endoroso			Carlotte Manager		
CPF:					
Data: Prazo entres					
QUANT	DISCRIMINAÇÃO	Alexander of the second		VALOR VALOR UNITARIO	ALOR TOTAL
1	JANELA EM VIDRO TEMPER FECHADURA BATE FECHA E	ADO INCOLOR 6M E PERFIS VEDA PO	M 4 FOLHAS COM DEIRA(rafael)	E05-00	
1	JANELA EM VIDRO TEMPERA FECHADURA BATE FECHA E	ADO VERDE 6MM	4 FOLHAS COM		
2	JANELA EM VIDRO TEMPER FECHADURA BATE FECHA E	ADO INCOLOR 6N	MM 2 FOLHAS COM		
1	JANELA EM VIDRO TEMPER FECHADURA BATE FECHA	ADO INCOLOR 6N	MM 2 FOLHAS COM		
3	JANELA EM VIDRO TEMPER lavabo - suite - social)	ADO INCOLOR 6N	the state of the s		
1	PORTA EM VIDRO TEMPERA FOLHAS ATRAZ DA PAREDE	E PUXADOR INOX	BARRA CHATA 50 C	CM	
1	(mais moderno) perfil de veda PORTA DE ABRIR UMA FOL DOBRADIÇA LATERAL (corr	edor)	CONTESTINE		
1	BOX EM VIDRO TEMPERAD	O INCOLOR SIMIN	(suite)		
	THE TWO IS NOT THE TOTAL		TO TEST MENTS	49 - 4	0,00
	VALORT	to total to de all the	The part of the second		
	REAL TOTAL ENGINEE	Additional Control of the Control of	The Assessment of the Assessme		
ORMA PAG	AMENTO	A VISTA	CH PRÉ DATADO	PIX	
ALOR	VENCIMENTO I I I I				
/ALOR TO	TAL	in io yo i u	: 350 Fig. 548 7.50		
VISTA		DATE SOLVE IN	10000000000000000000000000000000000000		
	ENTRADA				
	ENTREGATION IN	C RECEIVED	ALUMINIO FOSCO	/ FERRAGEM CROMA	AUA

Figura 4: Planilha usada para anotar as informações do orçamento. Os sócios usam somente a planilha, as contas eles fazem em folha avulsa.

3. Descrição sucinta da solução (Sistema a ser desenvolvido)

Será modelado e implementado um sistema Web e Mobile para calcular um orçamento dos vidros, através de descrição dos termos técnicos (largura e altura) ou por um modelo já existente, como porta, janela, etc. Também será possível cadastrar os seus clientes, para que os sócios tenham um controle das suas vendas. No sistema haverá disponibilidade de gerar o orçamento em PDF para que possa ser impresso. Além disso, os sócios desejam que eles possam alterar o valor de algum produto quando houver a mudança desse. A motivação dos usuários para instalar/usar o APP proposto é facilitar o trabalho deles do dia a dia, fazendo com que seja mais automatizado, por exemplo, contas matemáticas.

4. Diagrama de Casos de Uso



5. Descrição dos Casos de uso

Legenda

*	Caso de uso a ser implementado na primeira versão funcional da aplicação.
**	Caso de uso a ser implementado incrementalmente, no decorrer da disciplina, se der
	tempo.
***	Caso de uso previsto para ser implementado após o término da disciplina.

UC-001*

O sócio ao tentar entrar no sistema poderá cadastrar um usuário na tela de login caso não tenha um login. O usuário possui id, nome, email e senha. Ao entrar na função de cadastrar usuário, o sócio deverá preencher um formulário com as informações necessárias e após clicar em confirmar o sistema enviará os seus dados para serem salvos no banco de dados e assim terminar o cadastro de um novo usuário. Se os dados forem inválidos - por exemplo, se já existir um email cadastrado igual ao inserido - aparecerá uma mensagem de erro.

Ao tentar entrar no sistema será solicitado ao sócio que faça login com informações previamente inseridas, será solicitado o email e senha cadastrados anteriormente. Se ele não houver cadastrado nenhum usuário ele poderá fazer o cadastro de um para poder continuar. O sistema verificará no banco de dados se os dados que forem inseridos no login estão de acordo, se eles estiverem o sistema direciona ele para a página principal, senão uma mensagem de erro aparecerá indicando que as credenciais são inválidas. **Se for possível o sócio poderá recuperar a senha através de um método de recuperação de senha** (Não sei se conseguiremos fazer)

UC-003*	Alterar Senha	
---------	---------------	--

Depois de logado no sistema o sócio pode entrar em seu perfil e alterar a senha. Ao entrar na página de alterar a senha aparecerá um formulário solicitando as informações necessárias, no formulário será solicitado a senha atual, a nova senha e em seguida a confirmação da senha, após isso, ele deve confirmar a alteração. O sistema verificará se a senha atual está de acordo com a cadastrada no banco de dados de usuário e também se a nova senha atende os critérios de segurança pré-estabelecidos. Se tudo ocorrer bem, o sistema atualizará a senha no banco de dados e confirmará a mudança através de uma mensagem de sucesso. Se a senha atual estiver incorreta, uma mensagem de erro aparecerá

indicando uma discrepância de senhas, se a nova senha não estiver de acordo com os critérios de segurança uma mensagem de erro irá aparecer indicando os requisitos para a senha.

UC-004* Gerenciar Cliente

Após estar logado no sistema o sócio poderá entrar na página de gerenciamento de clientes. O sistema exibe uma lista de clientes cadastrados, juntamente com a opção de buscar por um específico. Será possível cadastrar, consultar, atualizar e excluir um cliente. O cliente possui id, nome, cpf, endereço e telefone. O sócio ao cadastrar entrará em um formulário pedindo as informações necessárias para cadastrar um novo cliente, ao confirmar será adicionado no banco de dados esse novo cliente. Ao consultar um cliente específico será possível alterar os dados desse cliente, mudando as informações antes inseridas no formulário, ao confirmar será atualizado no banco de dados do cliente selecionado. Ao excluir algum cliente o sistema irá deletar o respectivo cliente no banco de dados. Caso no formulário algum dado não esteja devidamente preenchido será exibido uma mensagem de erro indicando os campos incorretos (por exemplo, se o e-mail está correto). Ao excluir aparecerá uma mensagem de confirmação com a opção de cancelar a operação, isso caso o sócio não deseje excluir o cliente selecionado.

UC-005* Gerenciar Venda

Cadastro, Consulta, Atualização e Exclusão de vendas. Os sócios só podem realizar uma venda depois de selecionar um cliente e estar logado, e na venda terá um status. Ao excluir aparecerá uma mensagem de confirmação com a opção de cancelar a operação, isso caso o sócio não deseje excluir a venda selecionada.

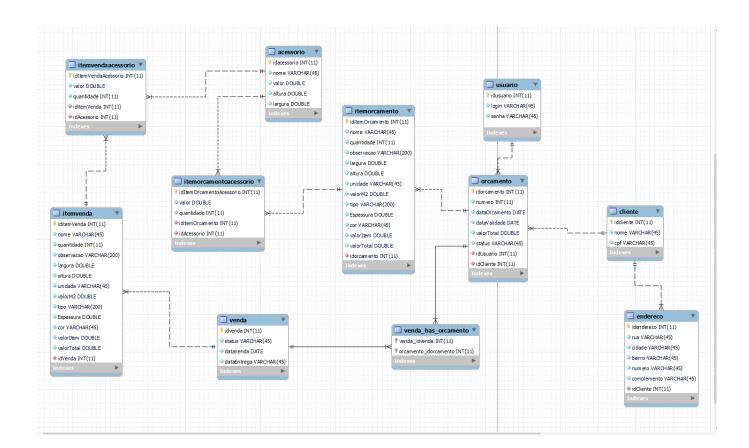
UC-006* Gerenciar Orçamento

Cadastro, Consulta, Atualização e Exclusão de orçamentos. Na criação do orçamento os sócios deverão colocar as especificidades desejadas como por exemplo, o tamanho do produto que está sendo vendido, a quantidade de peças (ou folhas), e o valor desses dois já dito, que são produtos que os sócios poderão ter a opção de escolha. Porém há outros produtos em que os seus valores, e o sócio poderá modificar esse status, é necessário que apareça uma caixa de confirmação. Além disso, há a necessidade de exibição dos orçamentos que estão sendo realizados, por exemplo, se o sócio está fazendo o orçamento de um guarda-corpo, ele deseja que apareça uma exibição desse orçamento.

UC-007* Gerenciar Relatório

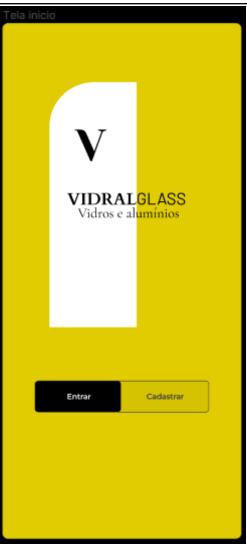
Após a finalização de uma venda, seja de um produto ou de um orçamento, será possível imprimir um relatório contendo as informações colocadas nas duas. O relatório irá conter todas as informações igual na Figura 4.

6. Modelo de Dados Persistentes



7. Protótipos de interface

PT-001 Tela inicial



PT-002 Tela login



PT-002	Tela recuperação de senha



PT-002 Tela inicial



PT-002	Tela de tabela de clientes



PT-002 Tela cadastro de cliente



PT-002	Tela orçamentos
--------	-----------------



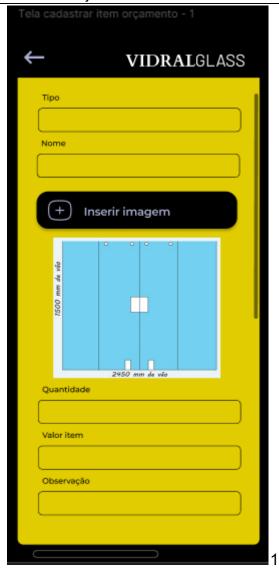
PT-002	Tela cadastro orçamento
--------	-------------------------



PT-002	Tela cadastro item orçamento



PT-002	2	Tela cadastro item orçamento - 1



PT-002	Tela cadastro item orçamento - 2



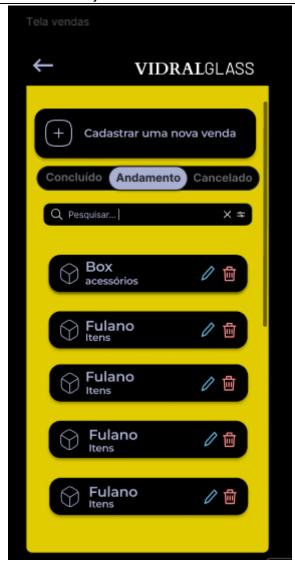
PT-002 Tela cadastrar item acessorio orcamento



PT-002	Tela cadastrar item acessorio



PT-002	Tela vendas		
--------	-------------	--	--



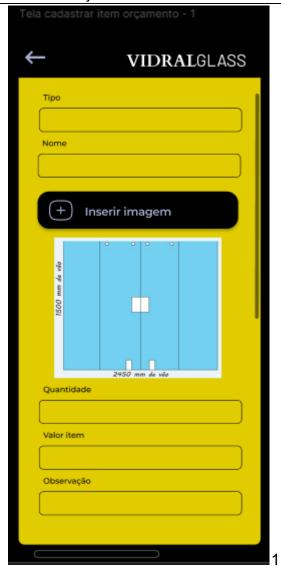
PT-002 Tela cadastrar venda



PT-002	Tela cadastrar item venda	
--------	---------------------------	--



PT-002	Tela cadastro item venda- 1



PT-002	Tela cadastro item venda - 2



PT-002 Tela cadastrar item acessorio venda



PT-002	Tela cadastrar item acessorio



8. Repositório(s) do projeto

<Coloque aqui o(s) link(s) para o(s) repositório(s) do projeto, com uma pequena descrição quando necessário>.

https://github.com/Jesuschryst/vidralglass.git

9. Planejamento

<Nem sempre o Projeto Prático inclui os últimos itens da lista de atividades previstas. Apague as atividades que não estiverem previstas para o PROJETO da SUA EQUIPE>.

O projeto seguirá as seguintes etapas, distribuídas conforme a abaixo:

N°. Atividade: Tempo Previsto em horas

- 1. Entrevista com o cliente/empresa/instituição e/ou pesquisa sobre o tema:
- 2. Descrição do contexto:
- 3. Planejamento do Projeto:
- 4. Especificação dos Requisitos do sistema:
- 5. Análise do Projeto:
- 6. Projeto de dados persistentes (banco de dados):
- 7. Projeto de Interação/Prototipação de interfaces:
- 8. Criação do repositório para o projeto:
- 9. Implementação dos Cadastros Simples:
- 10. Implementação dos Demais Cadastros:
- 11. Implementação dos Relatórios:
- 12. Implementação dos Login:
- 13. Testes do sistema:
- 14. Disponibilização do sistema (Instalação/Configuração):
- 15. Treinamento (No mercado é comum estar incluído no desenvolvimento):

Carga horária semanal de dedicação da equipe a projeto: <carga horária> horas

Descrição: <carga horária. exemplo: 2> horas para reuniões e atividades com a equipe, mais <carga horária. exemplo: 5> horas para atividades a serem realizadas individualmente por cada membro da equipe.

Exemplo: Carga horária semanal de dedicação da equipe ao projeto: 12. Descrição: 2 horas para atividades em conjunto, mais 5 horas para atividades realizadas individualmente por cada membro da equipe.

Cronograma de execução das atividades (atualize os meses da tabela e represente todas as atividades previstas acima, de acordo com a carga-horária que a equipe vai se dedicar ao projeto).

Itens\Mês	Fev	Mar	Abr	Jun	Jul	Ago	Set	Out	Nov	Dez
1	Х									
2	Х									
3	Х									
4	Х	Х								
5		Х	Х							
6										

7					
8					
9					
10					
11					
12					
13					
14					