

## **Módulo de Vendas**

### **Especificação de Requisitos de Software**

## Envolvidos

Nome	Papel
Kelvyn Platner C Xavier de Souza	Lider
Lucas Carvalho da Silva	Analista
Gabriel França Bubniak	Desenvolvedor
Jhenifer Ferreira Santana	Desenvolvedor

## Histórico de Revisões

Data	Versão	Descrição	Responsável
04/07/2018	1.0	Criação do Documento	Lucas C
04/07/2018	1.1	Informação de Integração	Kelvyn P

## Sumário

1. INTRODUÇÃO .....	4
1.1 Escopo .....	4
1.2 Público-alvo.....	4
1.3 Definições e abreviações .....	4
1.4 Organização do documento .....	4
2. VISÃO GERAL DO MÓDULO .....	5
2.1 Requisitos funcionais .....	5
2.2 Mapeamento de Requisitos com Casos de Uso .....	6
2.3 Diagrama de Casos de Uso .....	6
2.4 Atores.....	10
2.5 Descrição de Casos de Uso.....	10
3. ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS .....	11
3.1 Caso de Uso: Consultar Imposto .....	11
3.2 Caso de Uso: Cartão de credito .....	12
3.3 Caso de Uso: Informações da Loja .....	13
3.4 Caso de Uso: Motivo e Cadastro de Venda .....	14
3.5 Caso de Uso: Cambio e Moedas .....	16
3.6 Caso de Uso: Checar Venda + Desconto + Carrinho.....	17
3.7 Caso de Uso: Cadastro Empregado + Território .....	19
4. INFORMAÇÕES DE INTEGRAÇÃO .....	21

## 1. INTRODUÇÃO

Este documento de **Especificação de Requisitos de Software** tem por finalidade descrever os requisitos funcionais, integrações, dependências e casos de uso do **Módulo de Vendas**.

### 1.1 Escopo

O documento visa apresentar os requisitos, requisitos funcionais, integrações, dependências e casos de uso relacionados ao sistema.

### 1.2 Público-alvo

É destinado a *stakeholders*, gerentes, analistas de negócios, sistemas, testadores, arquitetos e programadores.

### 1.3 Definições e abreviações

No documento são adotadas as seguintes convenções:

- RF-XX é o padrão para codificação de requisitos funcionais;
- UC-XX é o padrão definido para codificação dos casos de uso.

### 1.4 Organização do documento

- Capítulo 1 – Descreve a finalidade o documento;
- Capítulo 2 – Apresenta de uma forma geral os requisitos do sistema;
- Capítulo 3 – Mostra os protótipos de telas;
- Capítulo 4 – É utilizado para realizar a especificação detalhado dos requisitos para que sejam compreensíveis por arquitetos, programadores e testadores;
- Capítulo 5 – Apresenta informações necessárias para integração do sistema.

## 2. VISÃO GERAL DO MÓDULO DE VENDAS

O módulo de vendas proposto oferece uma solução para os instrumentos de avaliação acadêmica. A ideia central é fazer métodos para avaliação de disciplinas e turmas, tanto por parte dos docentes como por parte dos discentes.

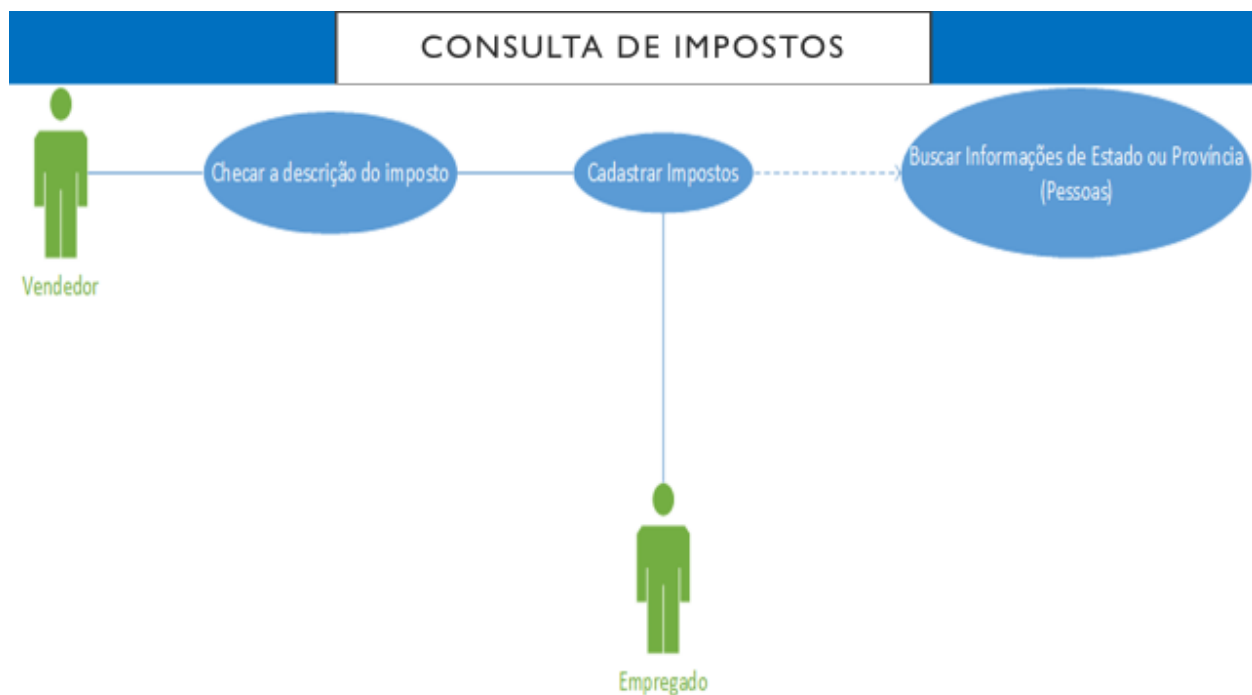
### 2.1 Requisitos funcionais

- [RF-01] Consulta de impostos. O sistema deve permitir que o vendedor, dono da loja, possam cadastrar e visualizar os impostos cadastrados no sistema.
- [RF-02] Cartão de credito. O sistema deve permitir o cadastro das informações do cartão de credito de clientes, e sua checagem.
- [RF-03] Informações da Loja. O sistema deve permitir cadastrar informações sobre as lojas de revendedores, e da Adventure Works, e mostrar tais informações. Além de cadastrar os clientes que compraram em tais lojas.
- [RF-04] Motivo e Cadastro de venda. O sistema deve cadastrar o motivo da venda de seus produtos e poder cadastrar o produto vendido junto com as informações em relação ao produto vendido como transporte e endereço.
- [RF-05] Cambio, Moedas. O sistema deve permitir o cadastro das moedas, e o cadastro da taxa de cambio das mesmas. Além da visualização da taxa de cambio e das moedas cadastradas no sistema.
- [RF-06] Checar Venda + Desconto + Carrinho. O sistema deve possibilitar a checagem da venda com suas informações, além disto ele deve cadastrar um desconto quando possível sobre a venda e ter uma opção de checar esse desconto, somando ao sistema de carrinho, para ter certeza que ele quer aquele objeto ou não.
- [RF-07] Cadastro Empregado + Território. O sistema deve permitir cadastrar informações sobre o empregado, como metas de venda, histórico, em quais lojas o empregado trabalhou além disso possibilitar a checagem destas informações. Outra funcionalidade em conjunto é a de território onde o sistema deve cadastrar o território das lojas e possibilitar a checagem destes dados.

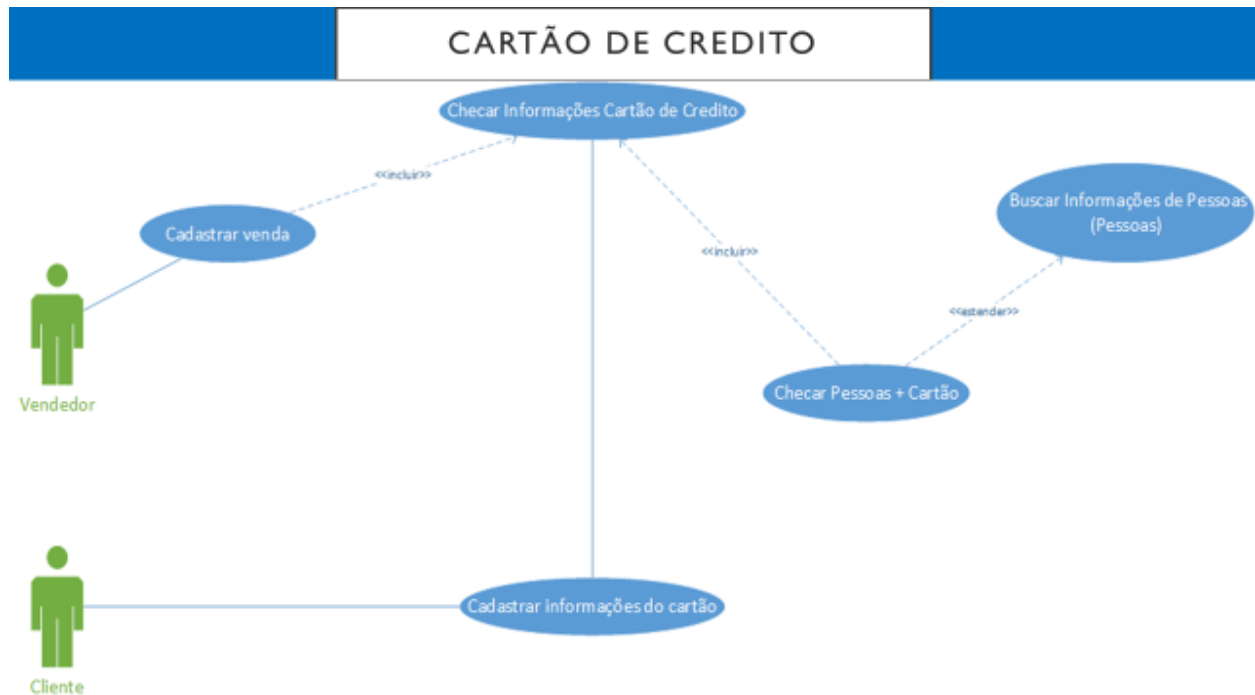
## 2.2 Mapeamento de Requisitos com Casos de Uso

Requisito	Caso de Uso
[RF-01]	UC-01 Consultar Imposto
[RF-02]	UC-02 Cartão de credito
[RF-03]	UC-03 Informações da Loja
[RF-04]	UC-04 Motivo e Cadastro de Venda
[RF-05]	UC-05 Cambio, Moedas
[RF-06]	UC-06 Checar Venda + Desconto + Carrinho
[RF-07]	UC-07 Cadastro Empregado + Território

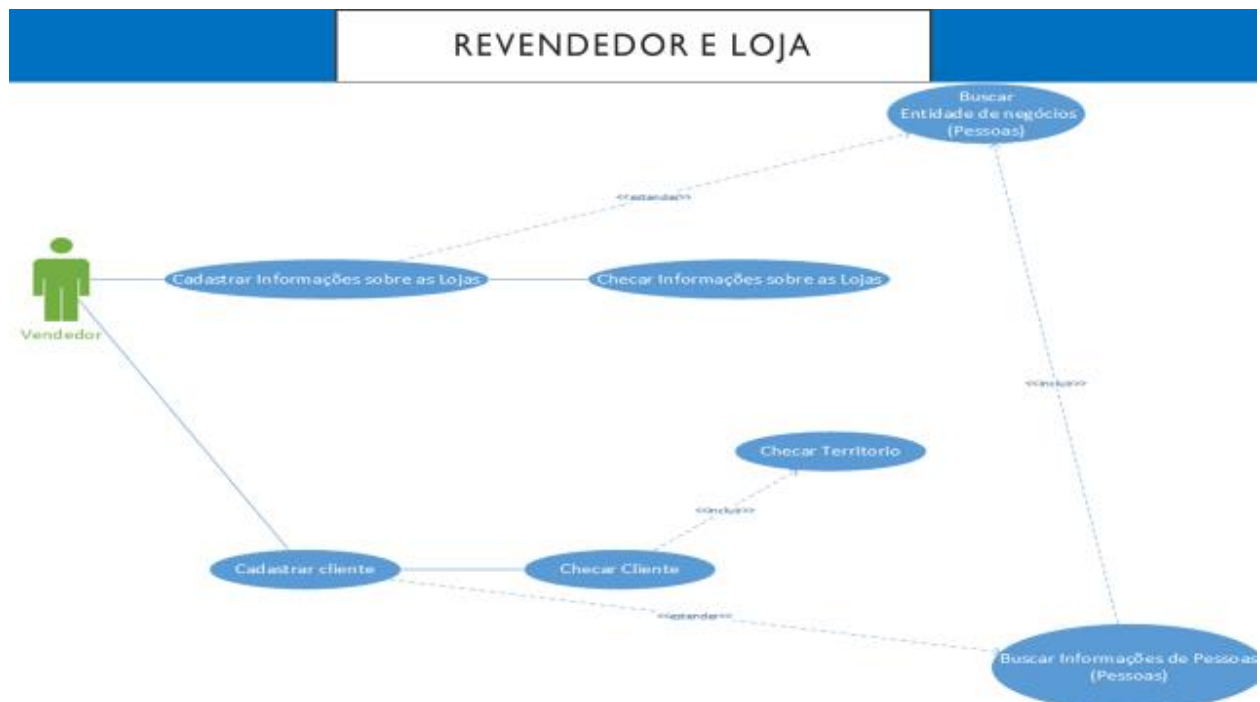
## 2.3 Diagrama de Casos de Uso



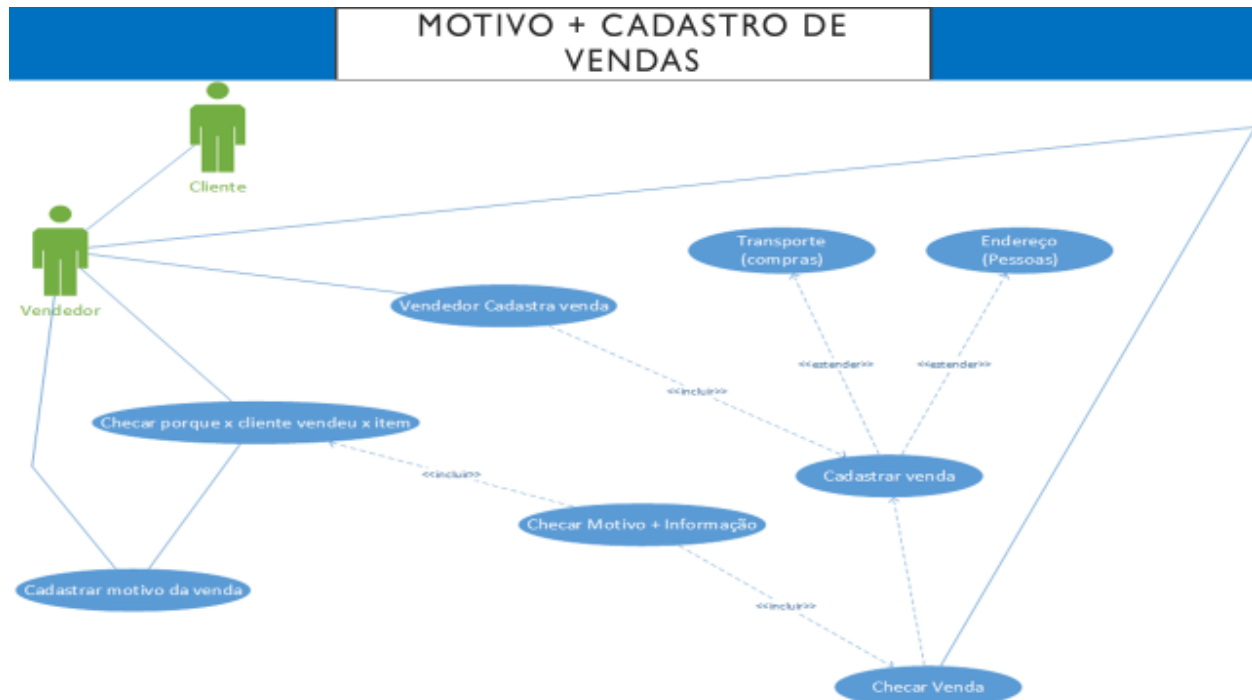
- Consulta de Impostos - Os empregados Cadastram e Podem consultar a taxa de impostos.



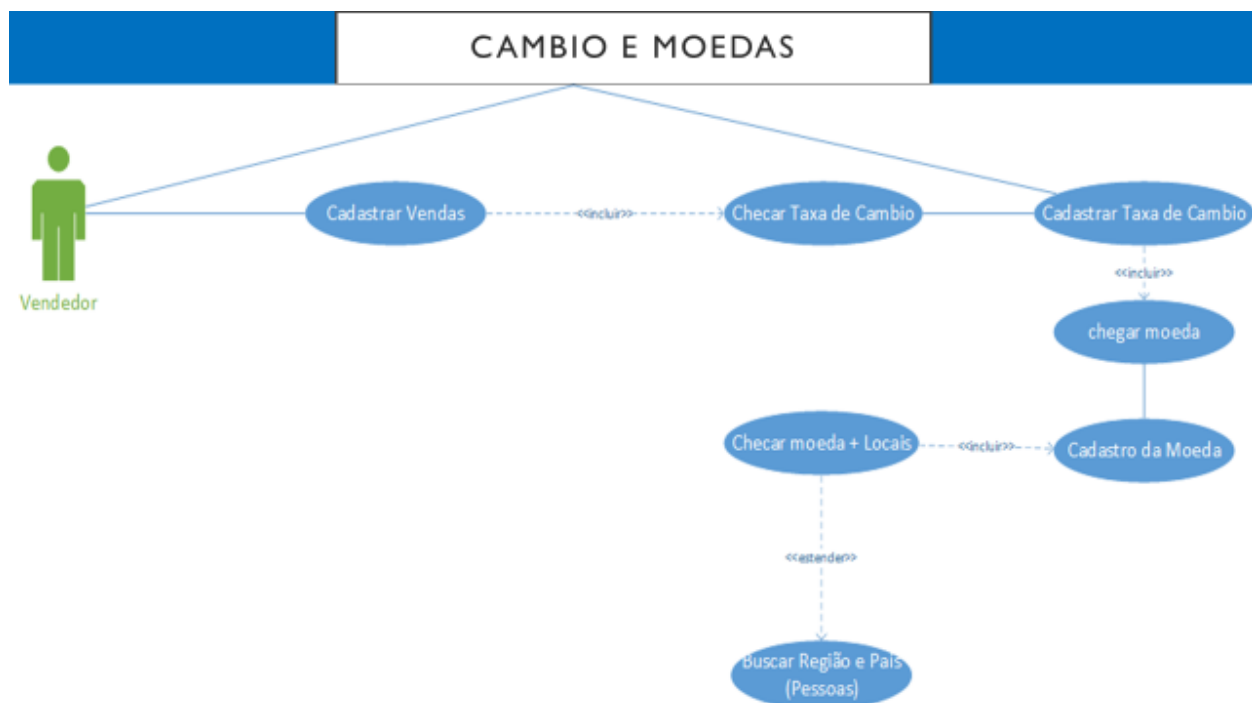
- Cartão de Credito - O cliente pode cadastrar as informações de seu cartão de credito e consulta-las.



- Revendedor e Loja - O empregado pode cadastrar informações sobre a loja e os clientes que ali compraram e pode ainda verificar essas informações.

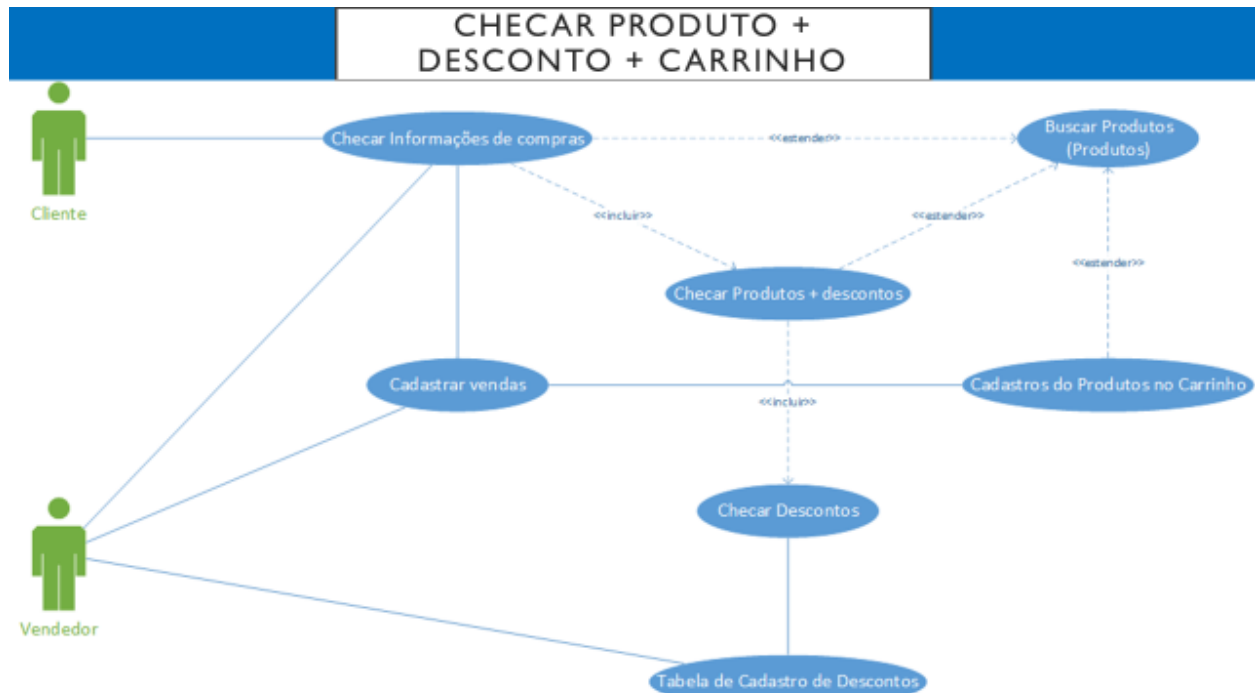


- Motivo + Cadastro de Venda - O Vendedor cadastra as informações de o porque o cliente que vender x item além de cadastrar a venda e suas informações, para mais tarde se precisar poder checar as informações referente ao motivo de venda.

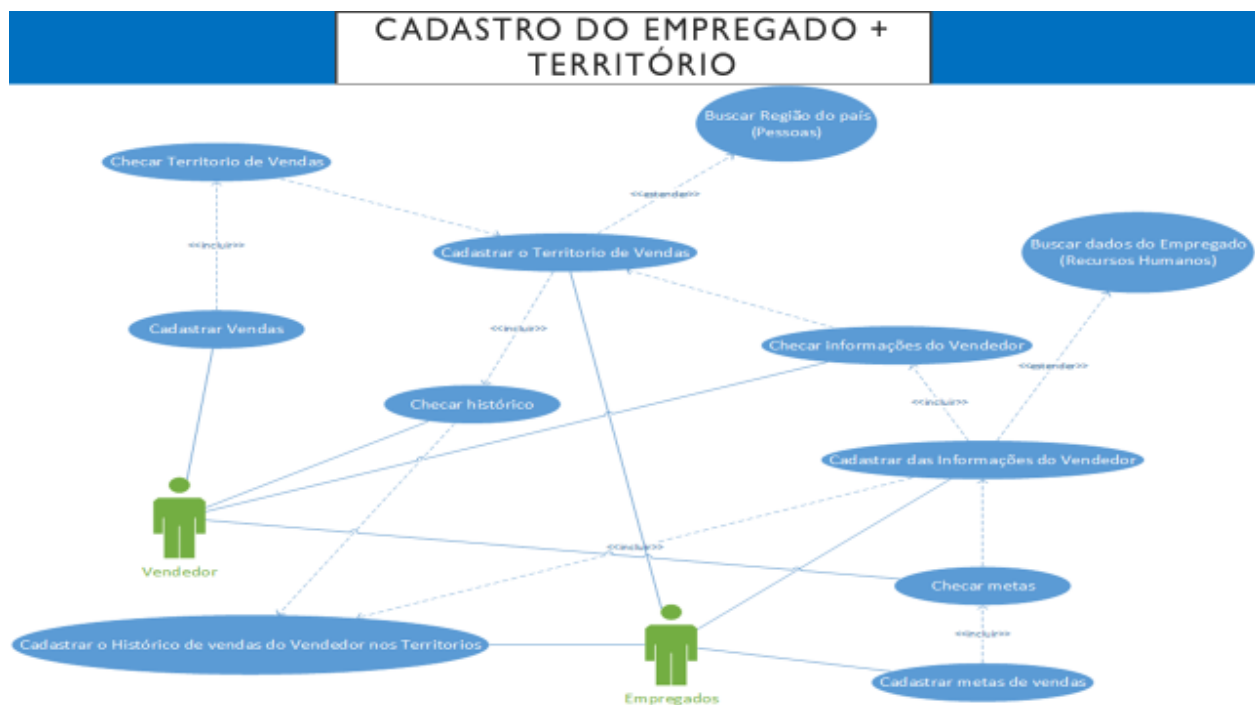


- Cambio, Moedas + Transporte - Empregado (Vendedor) cadastra taxa de cambio, tipo de moeda e pode verifica-las.





- Checar Produto + Desconto + Carrinho - Vendedor e Cliente podem checar as informações de venda além de que o Vendedor pode cadastrar 1 desconto referente a venda, e o Cliente pode adicionar produtos ao carrinho enquanto ele decide ou não comprar.



- Cadastro de Empregado + Território - O empregado pode cadastrar informações referente aos vendedores e cadastrar o território onde fica as lojas.

## 2.4 Atores

Número	Ator	Descrição
1	Cliente	Qualquer pessoa autorizada a usar o sistema para acesso a funções não gerenciais.
2	Vendedor (Empregado)	Pessoas de nível administrativo que terá acesso a todas as funções de cadastro e checagem no sistema.

## 2.5 Descrição de Casos de Uso

- UC-01 **Consultar Imposto:** Permitir que os empregados cadastrem e visualizem os impostos da região.
- UC-02 **Cartão de Credito:** Serve para o cadastro das informações referente ao cartão de credito do cliente e sua visualização.
- UC-03 **Informações de Loja:** Serve para o cadastro de informações em relação a loja e sua visualização
- UC-04 **Motivo e Cadastro de Vendas:** Serve para cadastrar o motivo de venda de tal item e cadastrar a venda do item, tendo a opção de saber o motivo da venda.
- UC-05 **Cambio, Moedas:** Serve para cadastro de cambio, moedas das regiões, além da opção de checagem.
- UC-06 **Checar venda + Desconto + Carrinho:** Serve para a checagem dos itens vendidos, contendo as suas informações além do cadastro de desconto de tal item, e poder visualizar o desconto dado além de ter o sistema de carrinho para acompanhar na decisão de comprar ou não.
- UC-07 **Cadastro Empregado + território:** Serve para o cadastro das informações referente a um empregado como histórico de vendas, metas, quais lojas da companhia ele trabalho, além do cadastro de território, onde ficara registrado o código dos territórios e a opção de poder checa-los.

### 3. ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS

#### 3.1 Especificação de Consulta de Imposto

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro de Impostos e Por fim sua Consulta.

##### Pré-condições

Este use case pode iniciar somente se: O Empregado deve estar conectado ao Sistema para realizar o cadastro ou checagem.

##### Sucesso - Pós-condições

Permitir ao Empregado realizar o cadastro no sistema, ou consultar os impostos no mesmo utilizando as funcionalidades disponíveis.

##### Falha – Pós-condições

Apresentar mensagem de falha. (E1)

##### Ator Primário

Empregado

##### Atores Secundários

N/A

##### Trigger

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar impostos ou Checar impostos.

##### Fluxo Principal

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 escolher Cadastro de Impostos ou Checar Impostos. (A1)
- 2) O Vendedor seleciona Cadastro de Impostos T1 e é redirecionado para T2. (A1)
- 3) O Vendedor informa dados nos campos: “Descrição do imposto” e “Imposto”. (R1), (R2)
- 4) O Empregado aciona o botão “Confirmar”.
- 5) O Sistema valida as informações digitadas (R3), e exibe a mensagem M1;(E1)
- 6) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro.
- 7) O sistema apresenta a tela T1 para as opções de Cadastro de Impostos ou Checar Impostos. (A1)
- 8) O Vendedor seleciona a opção de Checar Impostos e é Direcionado para T3.(A1)
- 9) O Sistema mostra os impostos cadastrados e agora pode editá-los se precisar ou mostra M3.
- 10) O Use Case é finalizado.

**Fluxo Alternativo**

- A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”  
2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

**Informações Relacionadas**

- M1:** Informação cadastrado com sucesso.  
**M2:** Você deve preencher o(s) campo(s):  
Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos  
**M3:** Não a impostos cadastrados.

**3.2 Especificação de Cartão de Credito**

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro do Cartão de Credito e Checagem das informações dele.

**Pré-condições**

Este use case pode iniciar somente se: O cliente estiver conectado ao sistema para realizar o cadastro ou checagem.

**Sucesso - Pós-condições**

Permitir ao cliente realizar o cadastro no sistema, ou checagem utilizando as funcionalidades disponíveis.

**Falha – Pós-condições**

Apresentar mensagem de falha. (E1)

**Ator Primário**

Cliente

**Atores Secundários**

N/A

**Trigger**

Este use case deve começar quando o cliente acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar informações do cartão de credito ou checar informações do Cartão de Credito.

**Fluxo Principal**

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Cartão ou Checar Informação do Cartão. (A1)
- 2) O cliente seleciona o botão de Cadastro de Cartão.
- 3) O cliente é redirecionado para a parte de cadastro de cartão T2.
- 4) O Cliente informa dados nos campos: “Informações do cartão de credito”. (R1)
- 5) O Cliente aciona o botão “Confirmar”.

- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e busca as informações sobre a pessoa em outro modulo, e exibe a mensagem M1.(E1)
- 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Cartão.
- 8) O cliente em T1 seleciona o botão de Checar Informação do Cartão de Credito.
- 9) O cliente é redirecionado para T3.
- 10) O cliente agora pode verificar suas informações referentes ao cartão e editá-las ou mostra M3.
- 11) O Use Case é finalizado.

### Fluxo Alternativo

A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”

2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

### Informações Relacionadas

**M1:** Informação cadastrado com sucesso.

**M2:** Você deve preencher o(s) campo(s):

Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos

**M3:** Cadastre 1 cartão de credito.

## 3.3 Especificação de Informações da Loja

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro das informações referentes a loja e a checagem dos dados.

### Pré-condições

Este use case pode iniciar somente se: O Empregado deve estar conectado ao Sistema para realizar o cadastro ou checagem de dados.

### Sucesso - Pós-condições

Permitir ao Empregado realizar o cadastro no sistema, ou checagem de dados utilizando as funcionalidades disponíveis.

### Falha – Pós-condições

Apresentar mensagem de falha. (E1)

### Ator Primário

Empregado

### Atores Secundários

N/A

### Trigger

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar Informações da Loja ou checar informações da loja.

**Fluxo Principal**

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Loja ou Checar Informação da Loja. (A1)
- 2) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de Loja.
- 3) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de loja T2.
- 4) O Vendedor informa dados nos campos: “Informações sobre a Loja”. (R1)
- 5) O Vendedor aciona o botão “Confirmar”.
- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e busca as informações sobre a dono, clientes e vendedores da loja em outro modulo, e exibe a mensagem M1. (E1)
- 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Loja.
- 8) O Vendedor em T1 seleciona o botão de Checar Informação do Cartão de Credito.
- 9) O Vendedor é redirecionado para T3.
- 10) O Vendedor agora pode verificar suas informações referentes as lojas cadastradas e editá-las.
- 11) O Use Case é finalizado.

**Fluxo Alternativo**

- A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”  
2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

**Informações Relacionadas**

**M1:** Informação cadastrado com sucesso.

**M2:** Você deve preencher o(s) campo(s):

Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos

**3.4 Especificação de Motivo, Cadastro de Venda.**

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro das informações referentes a porque vender x item o cadastro de venda.

**Pré-condições**

Este use case pode iniciar somente se: O Empregado ou o Cliente deve estar conectado ao Sistema para realizar o cadastro ou checagem de dados.

**Sucesso - Pós-condições**

Permitir ao Empregado ou o Cliente realizar o cadastro no sistema, ou checagem de dados utilizando as funcionalidades disponíveis.

**Falha – Pós-condições**

Apresentar mensagem de falha. (E1)

**Ator Primário**

Empregado

**Atores Secundários****Cliente****Trigger**

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar Informações de motivo de venda ou checar os mesmos e ainda cadastrar item vendido.

**Fluxo Principal**

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de informação de venda, checagem de informação ou cadastro de venda. (A1)
- 2) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de informação de venda.
- 3) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de informação T2.
- 4) O Vendedor informa dados nos campos: "Por que está vendendo x item". (R1)
- 5) O Vendedor aciona o botão "Confirmar".
- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e exibe a mensagem M1. (E1)
- 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Cadastro de Informação.
- 8) O Vendedor em T1 seleciona o botão de Checar Informação de motivo de venda.
- 9) O Vendedor é redirecionado para T3.
- 10) O Vendedor agora pode verificar suas informações referentes ao motivo de vendas e edita-las se desejar ou mostra M3.
- 11) O Use Case é finalizado de checar motivo de venda.
- 12) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de informação de venda, checagem de informação ou cadastro de venda. (A1)
- 13) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de venda.
- 14) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de venda T4.
- 15) O Vendedor informa dados nos campos: "Informações referentes a venda". (R1)
- 16) O Vendedor aciona o botão "Confirmar".
- 17) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e pega o resto de informações de outros módulos como transporte e endereço e exibe a mensagem M1. (E1)
- 18) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de vendas.

**Fluxo Alternativo**

- A1: O Cliente aciona o botão "Encerrar"
2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

**Informações Relacionadas**

**M1:** Informação cadastrado com sucesso.

**M2:** Você deve preencher o(s) campo(s):

Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos

**M3:** Não a motivo de venda cadastrado

### 3.5 Especificação de Cambio e Moedas

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro da taxa de cambio e as moedas referente as vendas além da checagem destes dados.

#### Pré-condições

Este use case pode iniciar somente se: O Empregado deve estar conectado ao Sistema para realizar o cadastro ou checagem de dados.

#### Sucesso - Pós-condições

Permitir ao Empregado realizar o cadastro no sistema, ou checagem de dados utilizando as funcionalidades disponíveis.

#### Falha – Pós-condições

Apresentar mensagem de falha. (E1)

#### Ator Primário

Empregado

#### Atores Secundários

N/A

#### Trigger

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar taxas de câmbio ou moedas de vendas ou checar informações das mesmas.

#### Fluxo Principal

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Cambio ou Moeda além de opções para checar as mesmas. (A1)
- 2) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de Cambio.
- 3) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de cambio T2.
- 4) O Vendedor informa dados nos campos: “Informações sobre a Conversão”. (R1)
- 5) O Vendedor aciona o botão “Confirmar”.
- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e exibe a mensagem M1. (E1)
- 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de câmbio.
- 8) O Vendedor em T1 seleciona o botão de Checar Informação de câmbio.
- 9) O Vendedor é redirecionado para T3.
- 10) O Vendedor agora pode verificar suas informações referentes a taxa de cambio das moedas ou mostra um M3.
- 11) O Use Case é finalizado de checar a taxa de cambio e finalizado.
- 12) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Cambio ou Moeda além de opções para checar as mesmas. (A1)
- 13) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de moeda.
- 14) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de loja T4.
- 15) O Vendedor informa dados nos campos: “Cadastro de código ISO da moeda”. (R1)



- 16) O Vendedor aciona o botão “Confirmar”.
- 17) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e busca as informações sobre regiões da moeda em outro modulo, e exibe a mensagem M1. (E1)
- 18) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro da moeda.
- 19) O Vendedor em T1 seleciona o botão de Checar Informação das moedas.
- 20) O Vendedor é redirecionado para T5.
- 21) O Vendedor agora pode verificar suas informações referentes as moedas de suas regiões ou mostra um M3.
- 22) O Use Case é finalizado.

### Fluxo Alternativo

A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”

2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

### Informações Relacionadas

**M1:** Informação cadastrado com sucesso.

**M2:** Você deve preencher o(s) campo(s):

Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos

**M3:** Não a moedas cadastradas.

## 3.6 Especificação de Checar venda, Desconto + Carrinho

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro das informações referentes a Desconto, e cadastro de carrinho e a checagem dos dados de todos incluindo vendas.

### Pré-condições

Este use case pode iniciar somente se: O Empregado ou o Cliente deve estar conectado ao Sistema para realizar o cadastro ou checagem de dados.

### Sucesso - Pós-condições

Permitir ao Empregado realizar o cadastro no sistema. E o empregado ou o cliente checarem os dados utilizando as funcionalidades disponíveis.

### Falha – Pós-condições

Apresentar mensagem de falha. (E1)

### Ator Primário

Empregado

### Atores Secundários

*Cliente*

### Trigger

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar Informações do desconto, o cliente adicionar algo ao carrinho ou o empregado e o cliente decidirem checar informações de venda e do carrinho.

### Fluxo Principal

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Desconto, adicionar ao carrinho ou Checar Informação da de vendas ou carrinho. (A1)
- 2) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de Desconto.
- 3) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de Desconto T2.
- 4) O Vendedor informa dados nos campos: "Tipo de Desconto". (R1)
- 5) O Vendedor aciona o botão "Confirmar".
- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e exibe a mensagem M1. (E1)
- 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Desconto.
- 8) O Vendedor em T1 seleciona o botão de Checar Informação do Desconto.
- 9) O Vendedor é redirecionado para T3.
- 10) O Vendedor agora pode verificar suas informações referentes aos descontos e pode editá-las ou mostra a mensagem M3.
- 11) O Use Case é finalizado referente a Checar Desconto.
- 12) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Desconto, adicionar ao carrinho ou Checar Informação da de vendas, de desconto ou carrinho. (A1)
- 13) O Vendedor ou o Cliente seleciona o botão de ver os produtos assim chamando outro modulo que contenha os produtos.
- 14) O Cliente ou Vendedor é redirecionado para a parte de produtos da loja T4.
- 15) O Cliente ou Vendedor seleciona os produtos que quer. (R1)
- 16) Se o Cliente decidir comprar os produtos aciona o botão "Confirmar".
- 17) O Sistema valida as informações digitadas (R3) exibe a mensagem M1. (E1)
- 18) O Use Case é finalizado na parte de Adicionar ao Carrinho.
- 19) O Vendedor ou o Cliente em T1 seleciona o botão de Checar carrinho.
- 20) O Vendedor ou o Cliente é redirecionado para T5.
- 21) O Vendedor ou o Cliente agora pode verificar os itens que estão no carrinho e decidir se vai ou não comprar, caso ele acesse o carrinho sem adicionar nada mostrara a mensagem M4
- 22) O Use Case de verificar o carrinho é finalizado.
- 23) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Desconto, adicionar ao carrinho ou Checar Informação de vendas ou carrinho. (A1)
- 24) O Vendedor ou o Cliente seleciona o botão de checar informação de vendas.
- 25) O Vendedor ou o Cliente é redirecionado para a parte de checar informações da venda T6.
- 26) O Vendedor ou o Cliente agora pode verificar as informações da venda, caso ele acesse o checar informações de venda sem ter feito nem um negócio mostra a ele o M5.
- 27) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Desconto.

### Fluxo Alternativo

A1: O Cliente aciona o botão "Encerrar"

2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

### Informações Relacionadas

**M1:** Informação cadastrado com sucesso.

**M2:** Você deve preencher o(s) campo(s):

Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos

**M3:** Nem um desconto adicionado

**M4:** Você não tem nem 1 produto adicionado ao carrinho

**M5:** Você não tem nem 1 produto vendido

## 3.7 Especificação de Cadastro de Empregado + Território

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro das informações referentes aos empregados e ao território além da checagem destes dados.

### Pré-condições

Este use case pode iniciar somente se: O Empregado deve estar conectado ao Sistema para realizar o cadastro ou checagem de dados.

### Sucesso - Pós-condições

Permitir ao Empregado realizar o cadastro no sistema, ou checagem de dados utilizando as funcionalidades disponíveis.

### Falha – Pós-condições

Apresentar mensagem de falha. (E1)

### Ator Primário

Empregado

### Atores Secundários

N/A

### Trigger

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar Informações do empregado, território ou checar informações dos mesmos.

### Fluxo Principal

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Informação do Empregado, Cadastro de Território ou Checar Informação de Funcionário ou Checar Informações de Território. (A1)
- 2) O Empregado seleciona o botão de Cadastro de Informação de Empregado.
- 3) O Empregado é redirecionado para a parte de cadastro de Informação T2.
- 4) O Empregado informa dados nos campos: “Informações sobre o Desempenho do empregado” e o sistema busca informações referente a nome, sexo idade em outro modulo. (R1)

- 5) O Empregado aciona o botão “Confirmar”.
- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e exibe a mensagem M1. (E1)
- 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Informações do Empregado.
- 8) O Empregado em T1 seleciona o botão de Checar Informação do Empregado.
- 9) O Empregado é redirecionado para T3.
- 10) O Empregado agora pode verificar suas informações referentes aos Funcionários e pode editá-los se desejar.
- 11) O Use Case é finalizado de checar informações de empregado.
- 12) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Informação do Empregado, Cadastro de Território ou Checar Informação de Funcionário ou Checar Informações de Território. (A1)
- 13) O Empregado seleciona o botão de Cadastro de Território.
- 14) O Empregado é redirecionado para a parte de cadastro de Território T4.
- 15) O Empregado informa dados nos campos: “Cadastre os códigos dos Territórios” sobre nome de territórios, isto é pego de outro módulo. (R1)
- 16) O Empregado aciona o botão “Confirmar”.
- 17) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e exibe a mensagem M1. (E1)
- 18) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Território.
- 19) O Empregado em T1 seleciona o botão de Checar Informação do Território.
- 20) O Empregado é redirecionado para T5.
- 21) O Empregado agora pode verificar as informações referentes aos territórios cadastrados e se desejar modificá-los.
- 22) O Use Case é finalizado.

### Fluxo Alternativo

- A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”  
2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

### Informações Relacionadas

**M1:** Informação cadastrado com sucesso.

**M2:** Você deve preencher o(s) campo(s):

Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos

## 4. INFORMAÇÕES DE INTEGRAÇÃO

Implementação:

A Integração dos módulos será feita através de requisições e envio de dados através de JSON, onde o nosso módulo (vendas) enviará dados através de Json para os seguintes Módulos:

### **PESSOAS:**

A tabela Estado e Província de Pessoas requisitará o ID do território em que o estado ou província está localizado de Território de Vendas.

O Módulo de vendas requisitará dados dos seguintes módulos:

### **PESSOAS:**

A ação de cadastrar Cartão de crédito (vendas) precisará atrelar uma **Pessoa** com o cartão.

Cadastrar Cliente que efetuou a compra vai precisar de uma **Pessoa** para atrelar através do id por conta do BusinessEntityID

Cadastro de Território de vendas vai necessitar do Código ISO, de **Região do País**, para cadastrar países e regiões.

Cadastrar Venda vai solicitar o endereço, de **Pessoas**, para usar como endereço de cobrança do cliente.

Cadastro da Loja irá solicitar de **BusinessEntityID** o número de identificação da entidade empresarial (FK)

Cadastro Código da Moeda ISO vai solicitar a **região do país** de Pessoas

### **PRODUTOS:**

Cadastrar Desconto irá solicitar o **Número de identificação do Produto** (PK)

Carrinho de Comprar irá solicitar o **Número de Identificação do Produto** (ID) (FK)

Checar Informações de Compras irá solicitar o **Número de Identificação do Produto** (ID) (FK)

### **RECURSOS HUMANOS:**

Cadastro de Dados do Vendedor irá solicitar informações sobre o **Empregado**

### **COMPRAS:**

Cadastro Venda irá Solicitar **Método de Transporte**, para a execução do envio.