쉽게 만들고 쉽게 읽히는 비즈니스 문서

눈에 보이는 제안서

살아있는 한 장 한 장을 위하여

22.04.05 Enterprise부문 제안/수행1본부 이은희



감성을 담아 말하는 사람

냉철한 비즈니스 세계에서 마음을 담은 따뜻한 문장으로]

제안 10년차 이 은 희

경력 **KT 입사** (2013)

KT 제안분야 전문 프레젠터 (2019~)

KT 제안 전략 전문가 그룹 (2020~)

KT CEO 표창 수상 (2016, 2018, 2019, 2020, 2021)

강의 신입/인턴사원 입문교육 (2019~) 제안직무 전환대상 직원 교육 (2021) 미래인재 육성과정 직원 교육 (2021, 2022)

GD를 아시나요?



그저 예쁘게가 아닌 핵심메시지가 잘 보여야 해요.

Graphic Design

VS

Good
Document

- ■예쁜 그림과 이미지
- ■화려하고 세련된 디자인

- 핵심메시지가 보이는 문서
- 전략과 목적을 담은 문서

CHAPTER I

Good Document

하나! 둘! 셋!

장표 작성할 때 3가지만 기억하세요.



비법1:생각해요



① 로지컬 씽킹(논리적 사고): MECE

인간의 사고양식 중 행동적 ·직관적 사고에 대응되는 사고방식 - 네이버 지식백과

2 SMART

덩어리를 묶을 때 MECE를 꼭 기억하세요.

Mutually Exclusive

Collectively Exhaustive

중복 없이 누락 없이

SMART하게 생각하는 거예요.

S Specific : 해야 할 일이 <mark>구체적</mark>인가?

M) Measurable : 목표를 <mark>정량적으로 측정</mark>할 수 있는가?

A Agreed upon : 납득하고 있는가?

「R Realistic : <mark>현실적</mark>인가?

Timely : 지금이 <mark>적절한 타이밍</mark>인가?

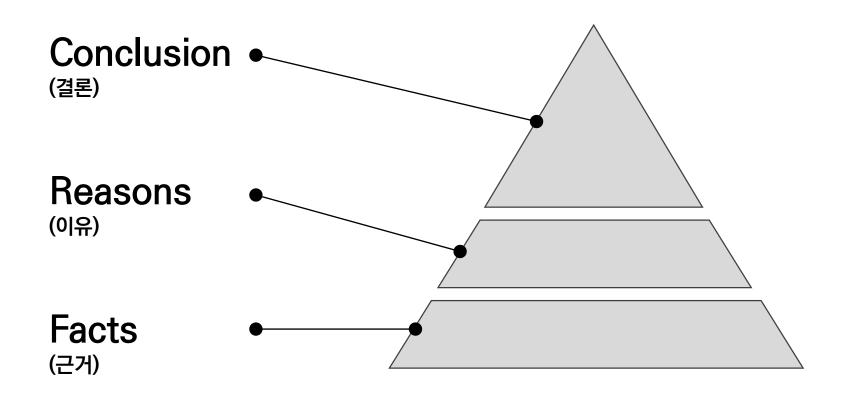
비법2:정의해요



① 설득력 강자, CRF 법칙

② 제안의 7단계

설득력이 강해지는 법칙, CRF입니다.



제안의 7단계입니다.

이게 문제지.

사실 이거 때문이야.

: Why(문제)

: Why So(원인)

2

3

그래서 이거!

: What(제안)

다른 것보다 이게 좋아.

: What else(특장점)

4

5

이렇게 진행할까 해.

: How to(세부내용)

6



만약 진행하면...

7

문제가 뭐니?

: Who(고객 분석)

장표 작성 3가지 비법

비법3: 표현해요



① 디자인과 인포그래픽

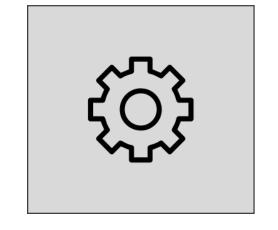
② 인포그래픽 5대 요소

좋은 디자인이란 무엇일까요?

디자인 = 시각적 소통 = 생각을 오해 없이 주고 받는 것

좋은 디자인이란 무엇일까요?

setting



setting

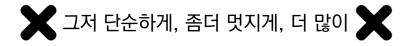
텍스트 기억력 10%

이미지 기억력 65%

동시 기억력 85%

그래서 인포그래픽

메시지를 짧은 시간에 이해하기 쉽도록 정확하게 전달하는 것



그래서 인포그래픽









Тт

레이아웃 | 이미지 | 차트 | 컬러 | 타입



레이아웃. 많이 들어보셨죠?



레이아웃을 정하기 전에 알아야 하는 것들이 있어요.



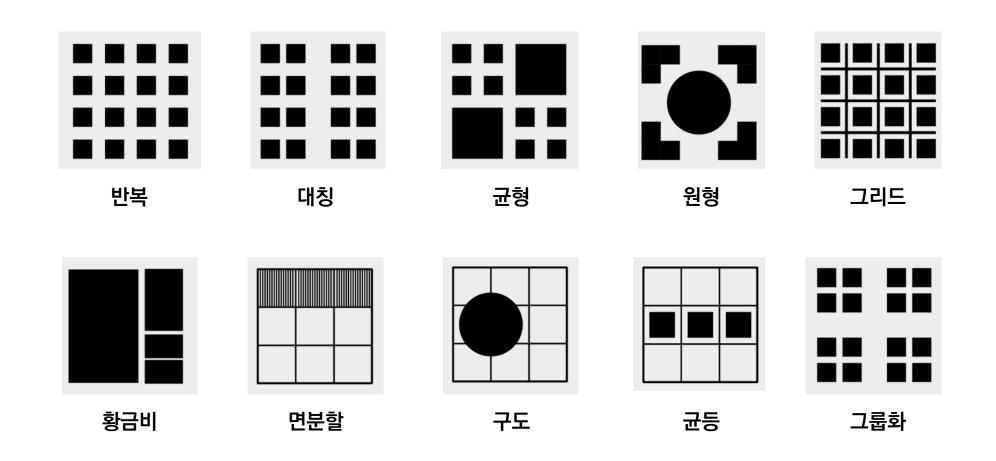


장표 한 장에서 볼 수 있는 기본 레이아웃입니다.

목차		배점항목
	헤드 메시지	
	본문	
고객사 CI	Page #	제안사 CI

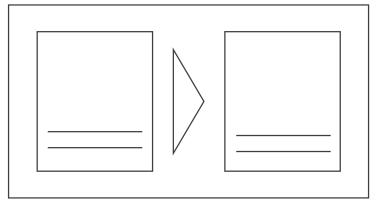


본문에서 다루는 내용에 따라 골라 사용할 수 있어요.

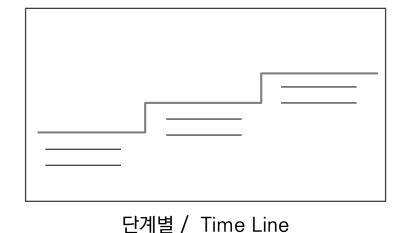


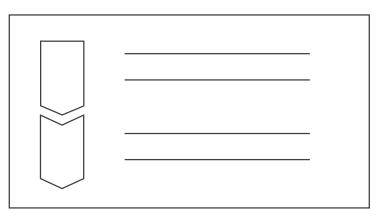


본문에서 다루는 내용에 따라 골라 사용할 수 있어요.

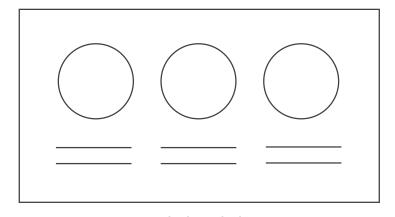


고객 목소리 / As-Is → To-Be





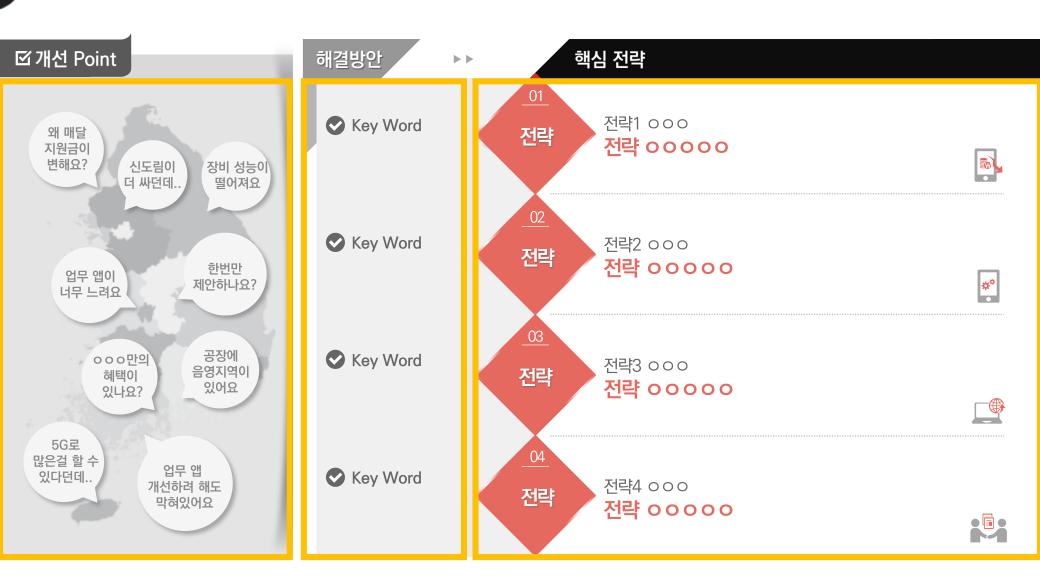
프로세스



카테고리별



개선 Point ▷ 해결방안 ▷ 핵심전략

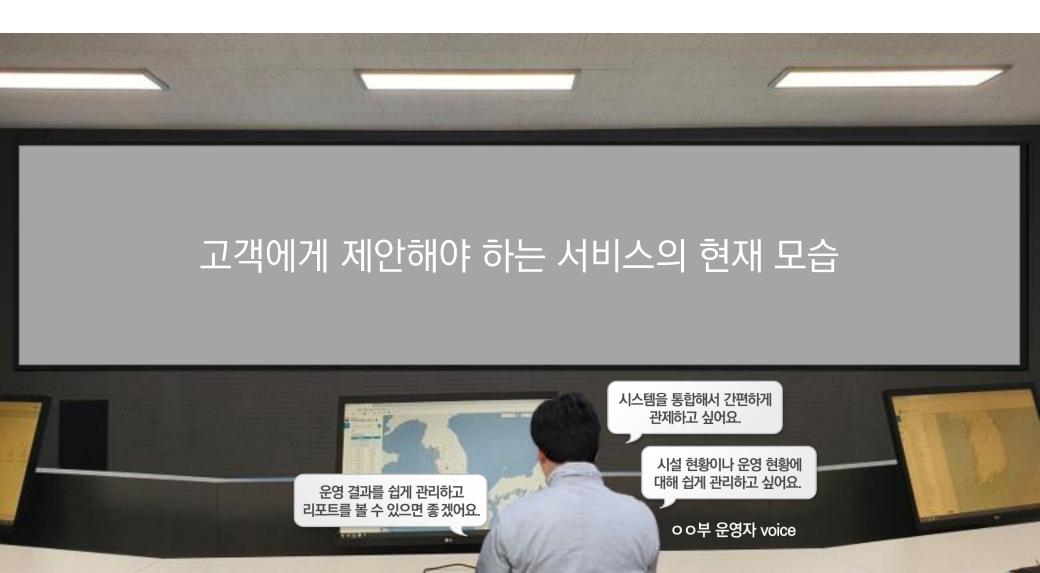




세부 고객 Needs ▷ 제안 내용

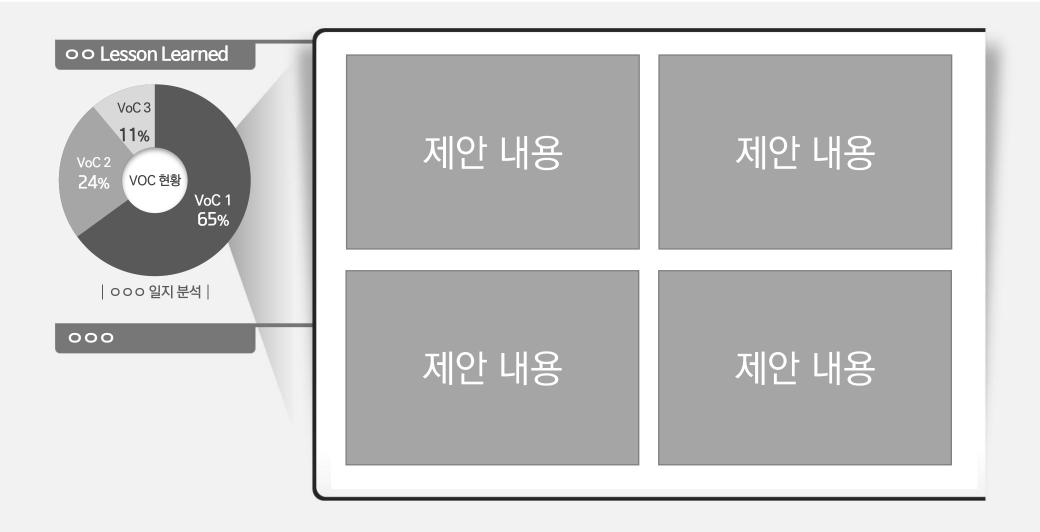


고객의 현재 모습 표현하기





Know-How를 활용한 강점 어필





사전검증

1건

현황을 분석하여 개선된 내용으로 장표 구성

000000000000000

※ 해당 기간 중 기상 조건 차이 고려 필요

ㅇㅇㅇ 장애 발생률 00% 개선



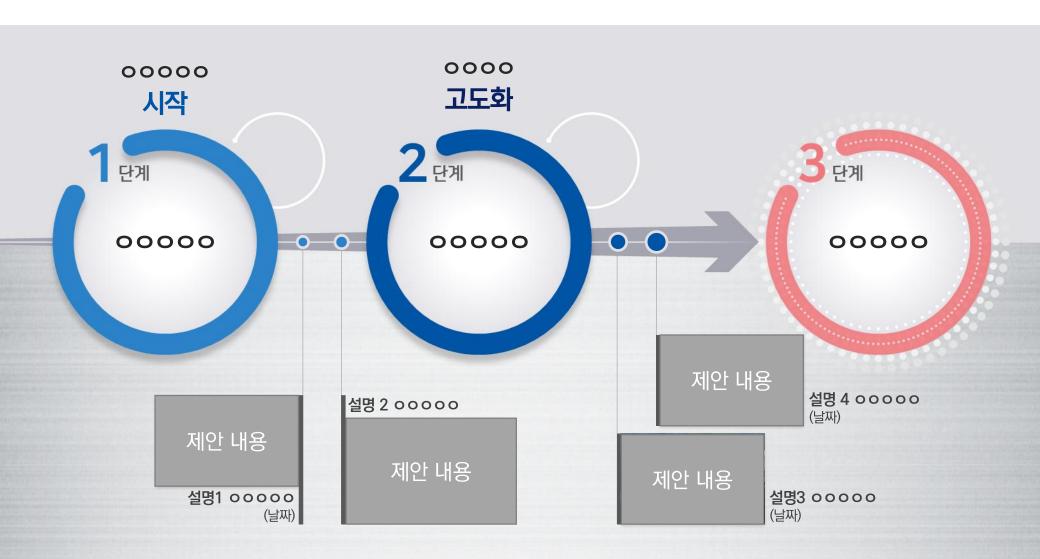
000 개선

장애 1에 대해 최적화 제에 대해 최적화 제인 내용

00건

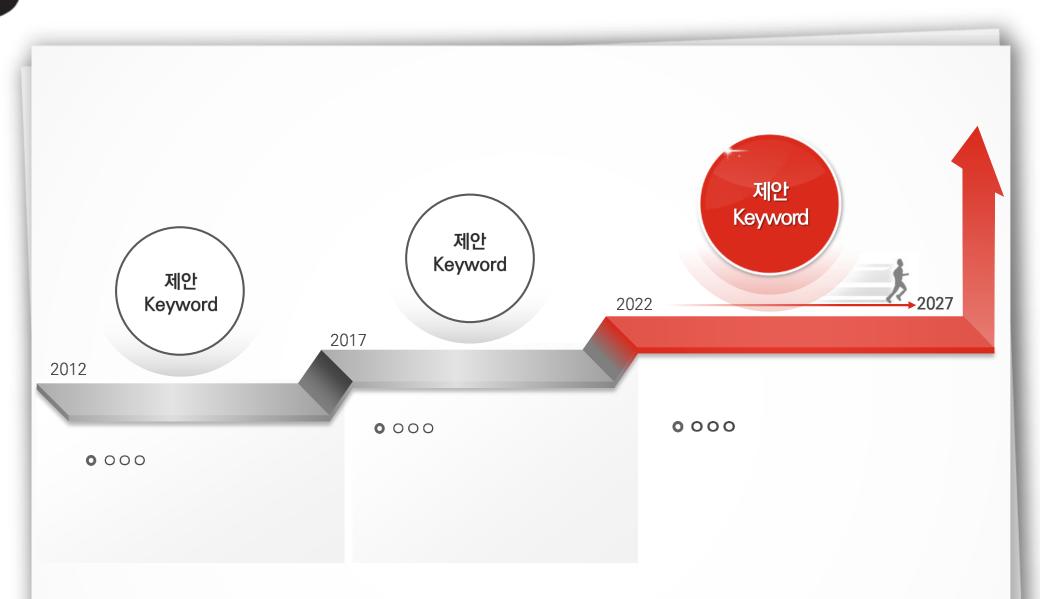


사업의 의미 단계별로 보여주기



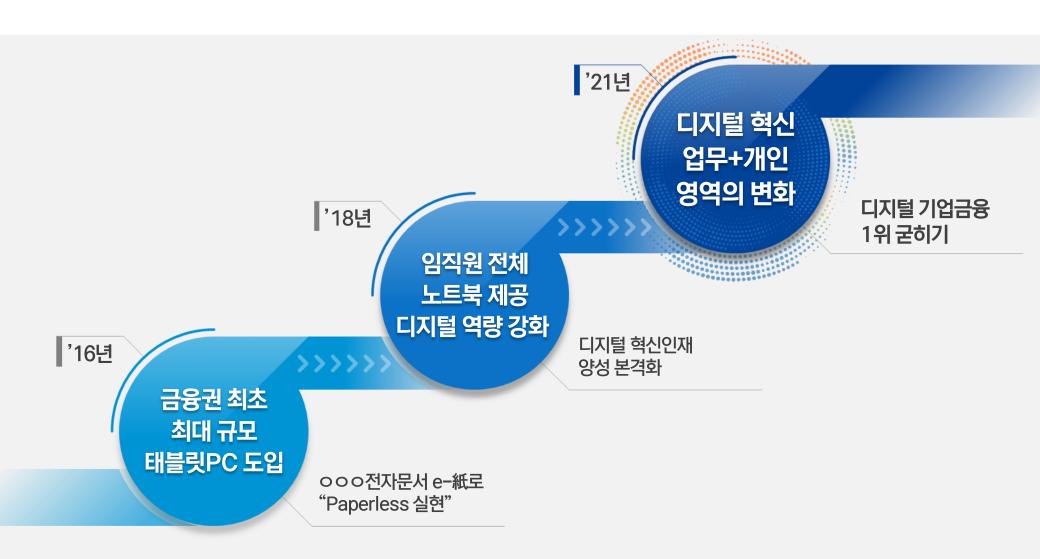


사업의 의미에 시간 개념도 함께





고객이 잘한 업적을 Time Line으로





구조화된 제안 내용의 방향을 잃지 않도록

Navi. 1	Navi. 2	Navi. 3	Navi. 4	Navi. 5
		Navi. 1 헤드 메시지		
		Navi. 1 본문		



긴 목차를 임팩트 있게









레이아웃 | 이미지 | 차트 | 컬러 | 타입



이미지도 잘 알고 계실 거예요.

<mark>콘셉트</mark> 강조 or 메타포 활용에서 큰 역할해내는 너란 녀석



차트, 자주 활용하시죠?

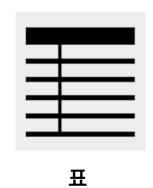
[**六**| **三** (chart)

두 개 이상의 상호 관계와 변화의 상태를

- 컴퓨터인터넷IT용어대사전

도형적으로 표현한 것

표



개별 수치가 더 중요하다면 표만한 것이 없습니다.



수직 막대그래프



<mark>무언가를 비교</mark>해야 할 때 수직 막대그래프가 도와줘요.



수평 막대그래프

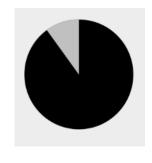


수평 막대그래프

<mark>내용이 길어도</mark> 문제없어요.

우리에겐 이 녀석이 있으니까요.

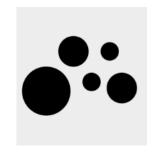
파이 차트



파이 차트

구체적인 수치보다 비율이 중요할 때 써보세요.

버블 차트



버블 차트

여러 항목을

<mark>밀도와 크기</mark>로 비교할 때 쉬워요.

꺾은선그래프



꺾은선그래프

시간에 따른 데이터 변화는 꺾은선그래프가 잘 보여줍니다.



컬러는 보여주는 것에 힘을 실어줍니다.

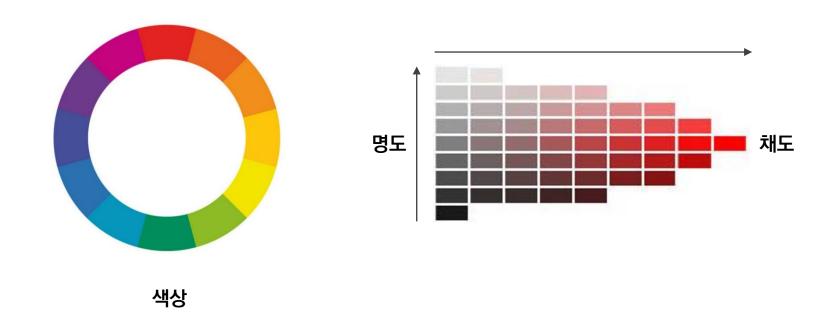
색은 <mark>의미</mark>를 드러냅니다.

색은 <mark>감성</mark>을 반영합니다.

색은 형태를 <mark>아름답게</mark> 합니다.



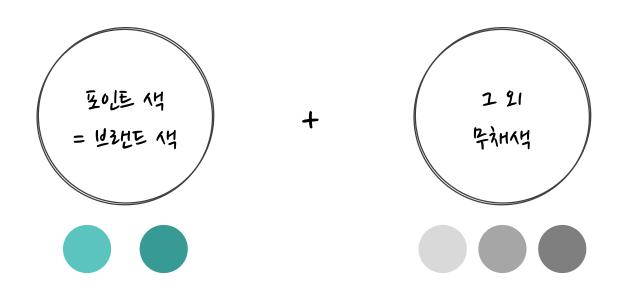
색상, 명도, 채도를 우리는 컬러라고 부릅니다.





강조가 될 수 있는 색은 고객에게 찾을 수 있어요.

핵심 색(브랜드 색), 무채색(수묵화를 그리는 심정으로 농도만 변화)





글씨에도 디자인 전략이 있습니다.

가독성 개<u>특</u>성

가독성

제목 가나다라마바사 아자차카타파하

제목과 본문



자폭, 자간, 행간

123

숫자

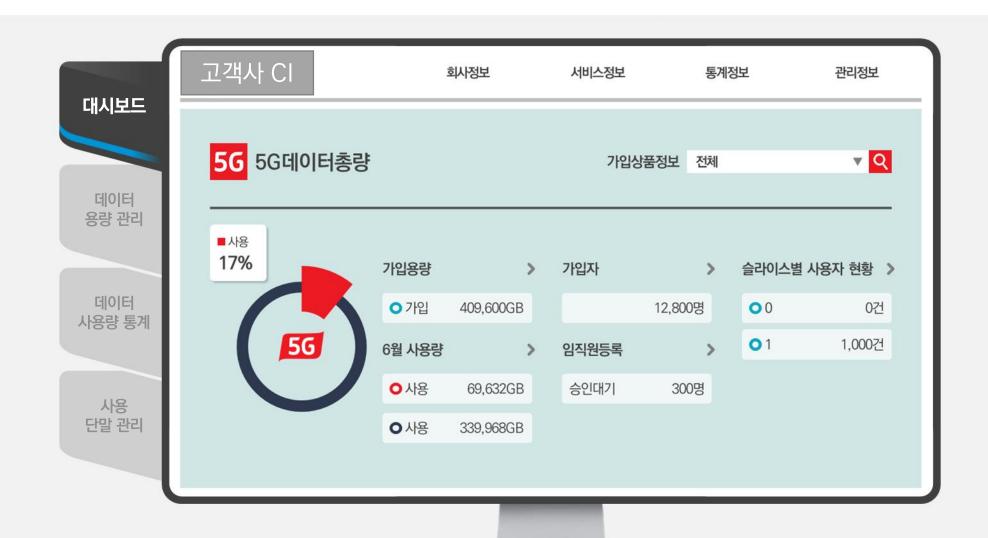


워드클라우드

CHAPTER Π

Slide for GD

실제로 쓰는 화면을 노출하여 설득력을 높여요.



우리가 말하고자 하는 내용만 보게 만들어요.



고객의 메시지로 제안의 설득력을 높일 수 있어요.

한국경**에** 2021,05.20

'기업 동반자' 기업은행, 혁신금융으로 코로나 위기 함께 넘는다



IBK기업은행은 지난해 1월 윤 행장 취임 후 빠르게 **디지털** 전환을 추진하고 있다.특히 기업금융 관련 특화 서비스가 눈에 띈다. 지난해 11월 출시한 소상공인 전용 앱 '아이원(i-ONE) 소상공인'이 대표적이다. ···

비대면 대출 실행, 기간 연장, 외화 송금 및 환전이 가능하고 예금·펀드· 카드 등의 상품도 가입할 수 있으며 노무·법률·세무 등 경영 업무도 지원한다.

기업은행은 앞으로 여러 방면에서 디지털화를 가속화해 디지털 기업금융 부문 1위 자리를 수성한다는 계획이다.

기업금융 뿐 아니라 개인금융도 디지털 전환을 추진 중이다. 우선 **금융권 최초로 인공지능(AI) 부동산 자동심사 시스템**을 지난해 도입했다. … 최근 신종 코로나바이러스 감염증(코로나19)으로 **은행원의 재택근무** 필요성도 커지면서 **직원용 업무 앱 'M포탈'**도 출시했다. 이를 통해 시행문, 행내 메일, 전자 결재 등의 업무 처리가 가능해 원활한 재택근무의 기반을 마련했다.

은행 내부적으로 전사적 차원의 지식 데이터베이스(DB)를 구축해 데이터 기반 업무 시스템도 마련한다. 영업점 대면 상담 뿐 아니라 고객센터 전화 상담, 본·지점 간 업무 질의 시 발생하는 모든 내용을 데이터화해 업무 설계에 활용한다. …

또한 혁신기업 지원 강화를 위해 지난해부터 2022년까지 **모험자본 1조 5,000억원** 공급 계획을 발표하고 신성장·혁신(ICT 서비스, 바이오·의료, 지식기반서비스) 분야에 중점 투자하고 있다.

혁신기업 🛗

1,500여곳

모험자본

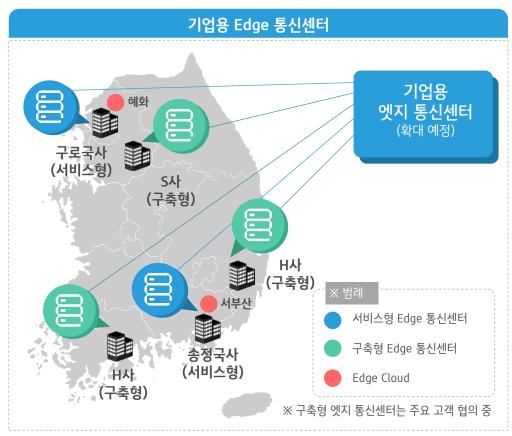
1조 5,000억원

기업고객

2,000,000 곳

전국관점의 메시지를 직관적으로 담아낼 수 있어요.





CHAPTER Ⅲ

Head Message

학교의 글쓰기 vs 직장의 글쓰기

학교의 글쓰기

YOU

직장의 글쓰기

■ '내가 얼마나 알고 있나?'가 중요

■ 내 생각(주장)이 얼마나 논리적인지 어필하는 게 관건

- '상대방이 무엇을 알고 싶어 하는가' 가 중요
- 내 생각(주장)이 상대방에게 얼마나 도움이 될지 어필하는 게 관건

설득은 가만히 있고 싶어 하는 뇌를 흔드는 과정이죠.



"밤늦게 주문해도 <mark>다음 날 새벽</mark>이면 식료품이 문 앞에!"

VS

"엄선된 고품질의 식음료를 친절하고 빠르게 배송해드립니다."

고객의 마음을 사로잡는 문장은 한마디면 충분해요.

- ① 고객에게 서비스가 필요한 상황 제시
- ② 서비스가 고객의 어떤 문제를 해결해 줄 수 있는지 설명
- ③ 서비스가 고객의 일상에 들어갔을 때의 모습 미리 보여주기



평소에 하는 말로!

① 필요한 상황

② 문제 해결

③ 고객의 일상

우편 명세서에는 개인정보가 포함되어 있습니다. 모바일 명세서로 전환하시고 5월 가정의 안녕과 평안함까지 챙겨 가세요. 나만 보고 싶은 카드 이용 내역, 이제 안전하게 고객님의 휴대폰으로 보내 드릴게요.



② 문제 해결

③ 고객의 일상

남과 다른 게 무엇인지 이유를 써줍시다.

남다른 금융 습관 들이기 좋은 선물



투자를 경험하고 성장을 체험하는 일상도 선물할 수 있어요.



② 문제 해결③ 고객의 일상

남과 다른 게 무엇인지 이유를 써줍시다.

[보청기의 가치]

성능 : 1초당 100회 주변 소리 탐색 중간가치 : 대화 이해도 30% 향상

최종가치: 삶의 활력



[피존의 노력] 제품개발에만 <mark>무려 17년</mark>이 걸린 친환경 살균세정제 '무균무때'



- ② 문제 해결
- ③ 고객의 일상

정확한 타깃을 생각하며

키 168cm 이하, <mark>몸무게 57~66kg</mark> 여성 전용 홈트 실패 없는 마지막 다이어트 - '건강한 친구들' 두뇌의 95%는 13세 이전에 완성되니지금 부지런히 먹이자. - 아이슈타인 우유의 슬로건

<mark>9살부터</mark> 시작되는 꼬마 좁쌀 여드름

<mark>초등 4학년</mark>이 찾고 있는 마스크

- ② 문제 해결
- ③ 고객의 일상

최대한 구체적으로, 선명하게!

꽃다발을 받아 집에서 꽃병에 꽂으려고 가위로 줄기 자르면 나는 향이에요.



아침저녁 선선할 때 입기 좋은 재킷



기분 좋은 향이 납니다.

요즘 필요한 재킷

필요한 상황 문제 해결

③ 고객의 일상

지금 겪고 있는 상황을 정확하게 건드려요.

여기 좀 도와주세요!



- ② 문제 해결
- ③ 고객의 일상

이렇게 쉬워도 되나 싶을 정도로

- ■적지 않다
- ■짧지 않다
- ■틀리지 않았다
- ■나쁘지 않다

VS

■많다

■길다

■맞다

■좋다

- ② 문제 해결
- ③ 고객의 일상

조사 하나에 왔다갔다

저렴하지만 안정성 최고



저렴한 데다 안정성까지 최고





- ② 문제 해결
- ③ 고객의 일상

조사 하나에 왔다~갔다~

비록 사명은 네 번이나 바뀌었<mark>지만</mark> 안정적 성장을 유지하고 있습니다.



사명이 네 번이나 바뀌<mark>면서</mark> 조직은 더 유연해지고 상황 대처 능력은 강해졌습니다.





② 문제 해결

③ 고객의 일상

세상에 당연한 건 없죠.



'150미터 천연 암반수'



디자인까지 함께 고민하며

메시지 전달력과 디자인을 <mark>동시에 이해</mark>할 수 있어야 해요.

Head Message에도 결국은 고객





법무부의 핵심가치 즉 존재이유는 이 땅에 정의를 실현하는데 있다.

따라서 '정의가 첫째다, 으뜸이다'라는 최우선 가치를 대내외에 공유하고 구심점을 삼고자 한다.

법무부브랜드 (A) 파일)

브랜드 슬로건



66 우리 사회를 이끌고 나아갈 수단으로서의 '법치' >>

우리 사회의 궁극적 목표인 '정의'

희망찬 앞날을 의미하는 '미래'를

향해 국민들과 함께 나아가는 내용을 담고 있다.



Head Message에도 결국은 고객



Mission

우리는 길을 열어 사람과 문화를 연결하고 새로운 세상을 넓혀간다





단순함이 궁극의 정교함이다

- 레오나르도 다빈치 -