



IB Outplacement

Prepárate para el trabajo que mereces



ESTIMADO CLIENTE

Corporación IBGROUP
mediante su Unidad de Negocio
de Outplacement brinda
Entrenamiento para su
recolocación laboral el cual
contiene técnicas probadas de
Coaching Ejecutivo al cual se ha
sumado conocimiento para una
Empleabilidad Exitosa
constituyendo un servicio muy
potente para que logre el
empleo y la carrera profesional
ideal.

Nuestros más de 10 años de
experiencia consultiva nos han
permitido construir un
conocimiento importante en
empleabilidad.



▶ ¿QUÉ ES OUTPLACEMENT?


Outplacement es el conjunto de servicios orientados a entrenar profesionales que desean recolocarse con éxito en el mercado laboral en el menor tiempo posible.

En **IBoutplacement** te entrenaremos para conseguir el trabajo que mereces en el menor tiempo posible brindándote herramientas para mejorar su empleabilidad, desarrollar tu marca personal, empoderar tu reputación online, desarrollar una red de contactos poderosa para hacerte visible al mercado laboral que no publica oportunidades laborales.

Nuestros Planes de Outplacement y Coaching ejecutivo son **100% PERSONALIZADOS** y te ayudarán a identificar tus habilidades, desarrollar nuevas prácticas y destrezas que son el CAMINO PROBADO para que seas el objetivo de las empresas y los Headhunters más exigentes del mercado.

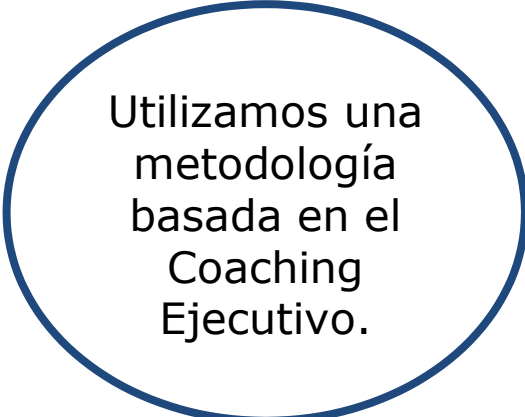
▶ NIVEL DE EFECTIVIDAD

Nuestro nivel de efectividad de 70%, es decir de cada 10 clientes, 7 se recolocan dentro del plazo de nuestros planes, tomando en cuenta que, para los niveles de Alta y Gerencia Media, nuestros plazos tienen menos meses que otros servicios de Outplacement, es decir si sumamos esta cantidad de meses adicionales a nuestros plazos, nuestro nivel de efectividad equivalente se eleva a 85%.

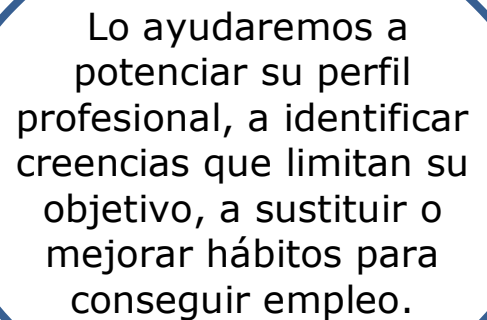




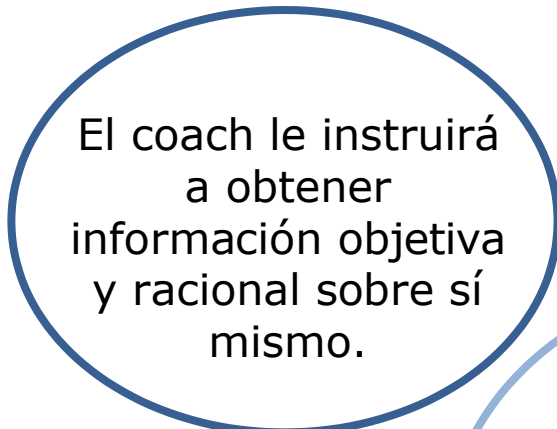
METODOLOGÍA



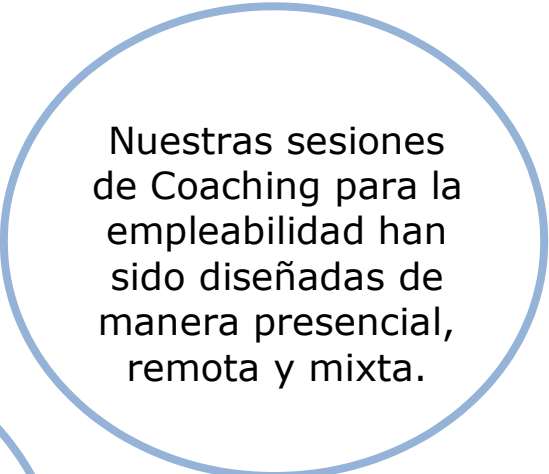
Utilizamos una metodología basada en el Coaching Ejecutivo.



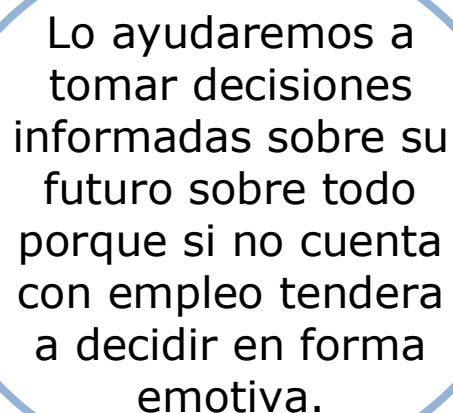
Lo ayudaremos a potenciar su perfil profesional, a identificar creencias que limitan su objetivo, a sustituir o mejorar hábitos para conseguir empleo.




El coach le instruirá a obtener información objetiva y racional sobre sí mismo.



Nuestras sesiones de Coaching para la empleabilidad han sido diseñadas de manera presencial, remota y mixta.




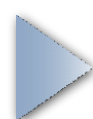
Lo ayudaremos a tomar decisiones informadas sobre su futuro sobre todo porque si no cuenta con empleo tenderá a decidir en forma emotiva.





METODOLOGÍA

1. Levantamiento de competencias y logros clave.
 2. Evaluación de Condiciones de Inicio: Test Psicolaboral y Test de Empleabilidad.
 3. Construcción de hoja de vida vendedora y de Alto Impacto.
 4. Elaboración de carta de presentación personalizada.
 5. Identificación y desarrollo de su Propuesta de Valor Profesional.
 6. Desarrollo en conjunto con su Consultor de Perfil LinkedIn.
 7. Percepción de antiguos empleadores: Referencias laborales.
 8. Entrenamiento para entrevista: trayectoria, logros y competencias.
 9. Entrenamiento para entrevista: Lenguaje Verbal y No Verbal.
 10. Entrenamiento para entrevista: Negociación del sueldo.
 11. Desarrollo de Marketing personal.
 12. Plan estratégico personal basado en su nivel de empleabilidad, competencias, habilidades y objetivos de carrera.
 13. Plan de visibilidad laboral a través de la segmentación de las industrias, empresas target y sus contactos objetivo en cada empresa.
 14. Búsqueda de oportunidades: trabajo del Asociado con la Guía de su Consultor.
 15. Desarrollo de Redes de Contacto: Evaluación, control y seguimiento.
 16. Seguimiento del avance del proceso de recolocación.
- 



ACTIVIDADES

ACTIVIDADES	TIEMPO
ASESORÍA Y COACHING (1 AL 13)	Hr./Sem./Meses
Presentación y venta personal(horas)	1 – 2
Material de Investigación (semanas/ estudio candidato)	1 – 3
Levantamiento de Competencias y Logros Clave (horas)	1 - 2
Simulación de Entrevista(horas)	1 - 6
Evaluaciones psicológicas (horas)	2 - 3
Perfiles de Conducta Humana (horas)	1 – 4
Referencias Laborales (semanas)	1
Nivel de Empleabilidad(semanas)	1 – 8
Propuesta de valor profesional (semanas)	2
Marketing personal y lenguaje no verbal(horas)	1 – 4
Armado de CV y perfil de Linkedin (sem/desarrollo conjunto)	1 - 3
ACOMPañAMIENTO	Hr./Sem./Meses
Red de contactos(meses)	1 a 10



POR QUÉ CONTRATAR NUESTRO SERVICIO DE OUTPLACEMENT?

- **EL COACHING EJECUTIVO, BASE DE NUESTRO ENTRENAMIENTO MEJORA LA PERFORMANCE DE EJECUTIVOS SENIOR, NUESTRO ENTRENAMIENTO ES PERSONALIZADO, TRANSFORMACIONAL Y CONTIENE FUERTES HERRAMIENTAS DE EMPLEABILIDAD.**
- **NUESTROS PRECIOS SON MUY COMPETITIVOS POR DEBAJO DE SIMILARES Y LA MAYOR PARTE LA COBRAMOS SOLO DESPUÉS DE LOGRAR EL RESULTADO ESPERADO.**
- **9 DE CADA 10 OPORTUNIDADES LABORALES NO SE PUBLICAN Y NUESTRO ENTRENAMIENTO TE ENSEÑA A ACCEDER A ESTE GRAN MERCADO LABORAL PARA LOGRAR EL MEJOR EMPLEO.**
- **CAMBIARAS DE 7 A 9 VECES DE EMPLEO Y POR LO MENOS 4 DE ESTAS SERA INVOLUNTARIA Y TE ENSEÑAREMOS A QUE LAS OPORTUNIDADES LABORALES SIEMPRE ESTEN A TU DISPOSICION.**
- **TUS HABILIDADES PROFESIONALES TE CONSIGUEN ENTREVISTAS, PERO SON TUS HABILIDADES BLANDAS LAS QUE CONSIGUEN EL EMPLEO Y NOSOTROS TE ENTRENAMOS PARA MAXIMIZAR ESTAS HABILIDADES.**
- **EL CONTEXTO ACTUAL OBLIGA A LOS PROFESIONALES A DIFERENCIARSE,, CON NUESTROS PROGRAMAS LA MAYORIA DE PROFESIONALES LOGRA IGUALAR O MEJORAR SUELDO Y EL PUESTO DE PROCEDENCIA.**
- **CONTAMOS CON GRAN EXPERIENCIA EN GESTIÓN HUMANA, EN HEADHUNTING Y PROCESOS DE SELECCIÓN DE PERSONAL LO QUE NOS PERMITE CONOCER EL MERCADO LABORAL Y SUS PREFERENCIAS Y ASESORARTE ADECUADAMENT.**



CASOS DE ÉXITO



Gustavo Lozano

"Excelente coaching, recomiendo totalmente a todos mis contactos adquirir el servicio, quedé muy satisfecho".

Cinthya Meza

"Identifiqué mis puntos de mejora y saber qué rumbo profesional quiero tener. Me quedé muy interesada en el trabajo que hacen, sobre todo por la forma que lo transmiten y cómo llegan a las personas".



Junior Oviedo

"He tenido sesiones de coach muy valiosas para mi autoconocimiento y crecimiento profesional. Por tal motivo, recomiendo el Coaching que brinda su empresa por su gran apoyo y excelente trabajo a nivel profesional y personal".



Franco Terrones

"Es un excelente servicio de coaching, por ende, tienen amplia experiencia, muy recomendable".

NUESTRO EQUIPO

ROGER MEZA GALDÓS

Estudios de Psicología Organizacional de la Universidad San Martín de Porres con Post Grado en Administración de Recursos Humanos en ESAN y del Programa de Desarrollo Ejecutivo en la Universidad de Piura. , ha formado parte Ejecutiva en equipos de Recursos Humanos de empresas como E. WONG, Supermercados SANTA ISABEL, Grupo Concordia-Pepsi. Grupo JOHN HOLDEN, también fue Facilitador de Programas de Formación de Jefaturas en Santiago de Chile para CENCOSUD y ha sido Consultor de Recursos Humanos en Hansen-Holm, Alonso & Co. Consultores (Coopers & Librand hoy Pricewaterhousecoopers), Consultor del Centro de Transferencia Tecnológica de la Pontificia Universidad Católica del Perú, Consultor de PROAXION en Buenos Aires Argentina, ha sido Expositor de la Escuela de Negocios de Arthur Andersen Consulting, Profesor de los Cursos de Especialización de Recursos Humanos y del Instituto para la Calidad y Capacitador y Consultor Organizacional y de Personas. Actualmente es Expositor de los Diplomados de Recursos Humanos de la Cámara de Comercio de Lima, Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Universidad Nacional Federico Villa Real y es Coach Asociado de Corporación IB GROUP.

YUSMEILY LASTRA ARRAIZ

Profesora egresada de la Universidad Experimental Libertador, con Maestría en educación integral, Coach con PNL, especialista en psicolingüística e inteligencia emocional. Conferencista profesional, con más de 15 años en experiencia educativa, desarrollando herramientas pedagógicas en pro a la preparación para la vida, asumiendo cargos académicos y Gerenciales. Ha laborado como Coach en consultoras como Intelcreat, Fundaclove y GM Consultores; innovando a través nuevas herramientas de acompañamiento con el diseño de programas para equipos de alto rendimiento, impulsando la lúdica en el coaching para una comunicación asertiva. Estudiante del Doctorado en ciencias Gerenciales, en la Caribeña Internacional University. Estudiante del Máster en Administración por la Unesco. Actualmente es Coach Asociado de Corporación IB GROUP.

HERNÁN OLAECHEA LLONTOP

Director de DIALOGYM, programa para el desarrollo del diálogo y la gestión emocional. Coach para procesos de Outplacement en la Corporación IB GROUP, Máster en Coaching y Mentoring por el Instituto Internacional de Estudios Globales para el Desarrollo Humano, miembro de 30K Coaching y participante de Growing Coaching Community. Consejero Espiritual (Bachiller en Ciencias – Psicología Cristiana por UNPI y Bachiller en Ministerio Pastoral por IBA). Terapeuta, Diplomado en Psicoterapia por la Universidad Nacional de Trujillo e Hipnosis Terapéutica por IM Training-UHPC. Diploma del Programa de Habilidades en Dirección de Personas de ISIL. Desde el 2002, profesor de ISIL, con el dictado de cursos y talleres sobre aprendizaje, coaching, creatividad o competencias blandas, para profesores y alumnos de diferentes carreras. Actor de teatro y televisión, en producciones nacionales e internacionales, con estudios de Producción de Televisión en UNITEL. Más de 30 años de labor en la capacitación y el liderazgo de diversas instituciones.

CARLOS CASTRO

Ingeniero Industrial titulado de la Universidad de Lima, experto en Coaching Especializado en Metodología de Programación Neurolingüística del Instituto Latinoamericano de PNL. Cuenta con estudios de Basic Pranik Healing & Arhatic Yoga basados en técnicas terapéuticas. Ha tenido experiencia dirigiendo y orientando equipos de diversos sectores organizacionales a través de herramientas como: Capacitación de Personal, Consultoría de Evaluación y Mejora de Servicios. Tiene amplia experiencia realizando talleres bajo enfoques de comunicación constructivista: Desarrollo y Gestión Empresarial, Generación de Ideas de Negocio, Participación Ciudadana de las Comunidades Indígenas y MYPES locales. Actualmente es Gerente de Empleabilidad de IB Outplacement.



ROSANNA ERCOLI GARCIA

Tecnólogo en Producción Industrial con Especialización en Gerencia Empresarial. Ha acumulado más de 20 años de experiencia en el Área de Ventas Corporativas y de Consumo Masivo, siendo experta en Servicio y atención al cliente, Especialista en la Administración de Fuerzas de Ventas, Desarrollo de Políticas Comerciales, Estrategias de Ventas, Segmentación de Mercados y Desarrollo de Programas de mejora continua para la FFV, Desarrollo de Competencias Personales en Ejecutivos Comerciales. Actualmente es Coach Ontológico y Corporal, Especialista en Ventas y Servicio al Cliente, Coaching de Equipos de Alto Rendimiento, Capacitadora en Habilidades Blandas para Ejecutivos. Actualmente es Coach Asociado de Corporación IB GROUP.

NERY NINA ALAVE


Coach Certificada por The Netfield Network de Chile y el Centro de Especialización en Gestión Ontológica. Es Licenciada en Comunicaciones de la Universidad San Martín de Porres. Ha desarrollado también un curso de especialización en Gestión del Cambio en las Organizaciones en el Instituto de Desarrollo Económico y Social (INDES) del BID y es Consultora en Responsabilidad Social acreditada por Perú 2021. Durante su carrera profesional ha desarrollado talleres de desarrollo organizacional, liderazgo, trabajo en equipo, gestión estratégica, comunicación efectiva, formación de facilitadores, resolución de conflictos, relacionamiento con stakeholders, creación de equipos de alto desempeño, motivación y compromiso, entre otros, dirigidos a diferentes públicos como ejecutivos de empresas privadas, organizaciones sociales, entidades del estado, comunidades campesinas y estudiantes universitarios, desempeñándose en diversos escenarios del país.

IRINA REAÑO VERA

Coach Certificado en Instituto Latinoamericano de PNL. Profesional en Contabilidad de la Universidad Ricardo Palma. Diplomado en Recursos Humanos por la Universidad TELESUP. Más de 15 años de experiencia en gestión y desarrollo de talento en los sectores industrial, comercial y de comunicaciones. Especialista en Procesos de HeadHunting y Selección de Personal. Experta en Planes de Desarrollo y Capacitación y Dictado de Talleres.

ALBERTO TRIGOSO

Director de Arte y Comunicador con especialidad en Comunicación Visual Corporativa. Cuenta con amplia experiencia en áreas creativas de agencias de publicidad como Publimar, Tempus, Pragma DDB (Pragma de Publicidad), Target Worldwide Partners, entre otras. Involucrado en gestión creativa de campañas para Frecuencia Latina, Interbank, Hyundai, Acer Perú, Honda, etc. Máster en Comunicación Gráfica en Palomar College. EUA. Especialista en entrenamientos de Equipos de Alta Performance.



NUESTRO PLANES

PLANES	PLANES POR RANGO SALARIAL (1)	DURACION PLAN	RATIOS DE REUBICACION CON EL ENTRENAMIENTO	PRECIO TOTAL	
	RANGO EN SOLES	MESES	Promedio en Meses	Adelanto antes del entrenamiento	% del Sueldo Mensual (2)
BASICO	Hasta S/3,000	3	2.1 meses	\$ 529	50%
EMPRENDEDOR	S/3,000 - S/5,000	4	3.2 meses	\$ 699	50%
EMPRENDEDOR PLUS	S/5,000 - S/7,000	5	3.6 meses	\$ 889	50%
PROFESIONAL PLUS	S/7,000 - S/10,000	6	3.7 meses	\$ 999	50%
EJECUTIVO PLUS	S/10,000 - S/18,000	8	3.6 meses	\$ 1399	50%
SENIOR PLUS	S/18,000 a mas	10	3.9 meses	\$ 1699	50%

(1) Rango Salarial refiere a la remuneración promedio recibida los últimos dos años.

PLANES	HORAS DEL PLAN POR CADA ETAPA DEL PROCESO (3)			
	DIAGNOSTICO	COACHING INTENSIVO	ACOMPañAMIENTO	TOTAL
BASICO	2	8	2	12
EMPRENDEDOR	2	9	3	14
EMPRENDEDOR PLUS	2	10	4	16
PROFESIONAL PLUS	2	12	5	19
EJECUTIVO PLUS	3	16	6	25
SENIOR PLUS	3	20	8	31

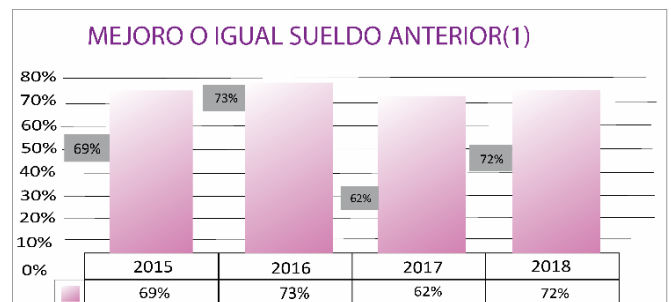
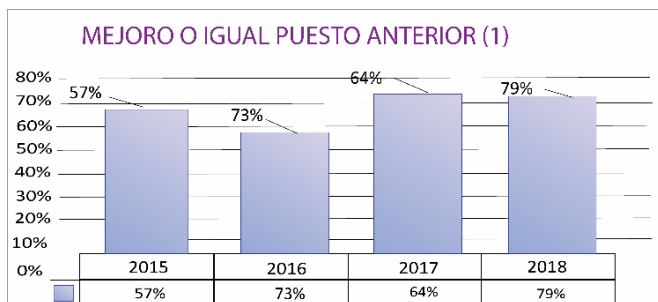
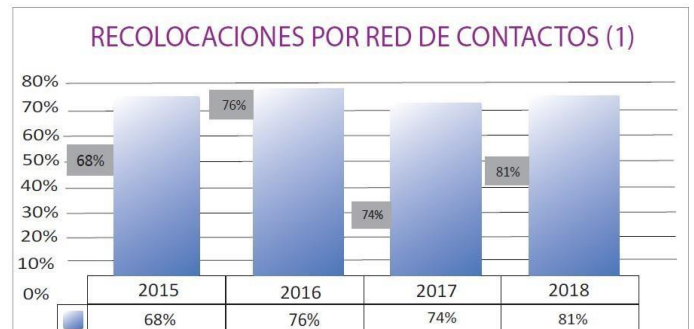
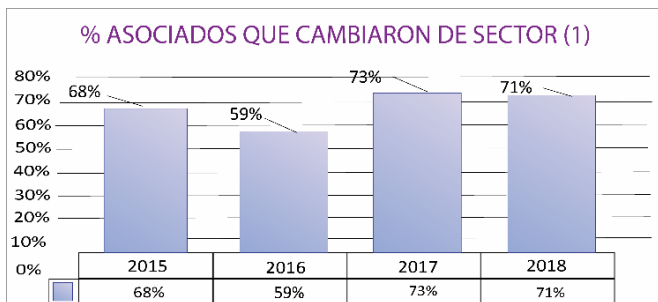
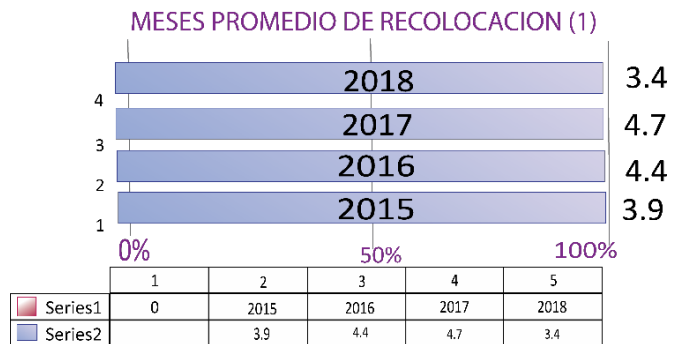
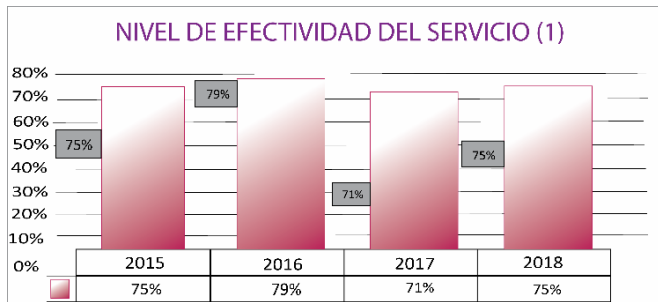
(3) Horas presenciales o virtuales en acuerdo con el Asociado

DESCUENTOS POR PRONTO PAGO (HASTA ACABAR CUPOS)

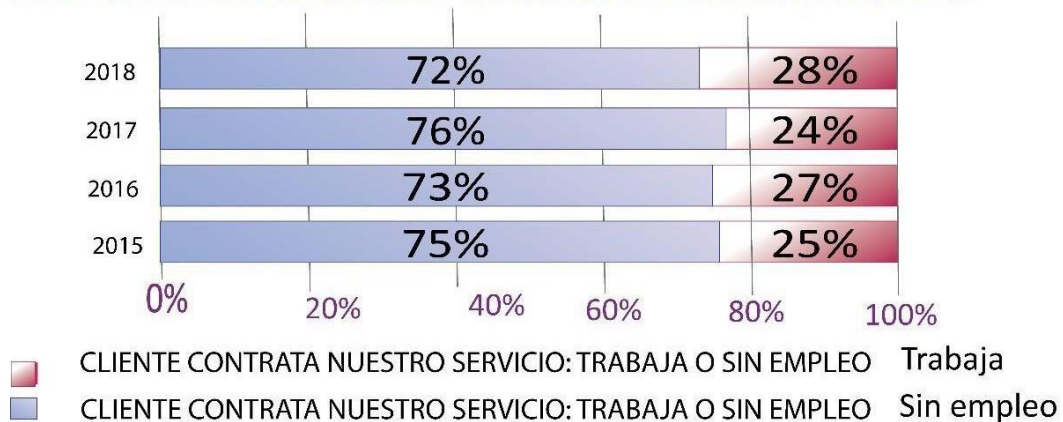
PLANES	ADELANTO CASH	FINANCIAMIENTO DEL ADELANTO			SALDO
	CUOTA UNICA	1ra Cuota	2da Cuota a 30 días	3ra Cuota a 60 días	% del Sueldo Mes (2)
BA SICO	\$499	\$180	\$180	\$180	50%
EMPRENDEDOR	\$559	\$200	\$200	\$200	50%
EMPRENDEDOR PLUS	\$629	\$230	\$230	\$230	50%
PROFESIONAL PLUS	\$699	\$250	\$250	\$250	50%
EJECUTIVO PLUS	\$799	\$280	\$280	\$280	50%
SENIOR PLUS	\$899	\$320	\$320	\$320	50%

(2) % sueldo mensual por única vez SI SE REINSERTA dentro del plazo del plan contratado.

ESTADISTICAS 2015-2018



CLIENTE CONTRATA NUESTRO SERVICIO: TRABAJA O SIN EMPLEO

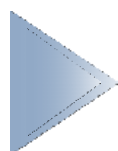




¿CÓMO SE JUSTIFICA LA INVERSIÓN EN EL PROCESO DE OUTPLACEMENT?

Empiece preguntándose cuánto tiempo puede reducir la búsqueda de empleo con el acompañamiento de un Coach experto en Empleabilidad y la capacidad que tenga usted como profesional para aprovecharlo. La respuesta será que podrá reducir tiempo en la búsqueda de empleo, y si multiplica el tiempo que logró reducir por el sueldo que recibiría en ese tiempo, le aseguramos que su inversión será recuperada por lejos.

Estamos a su disposición para la información que requiera o para visitarnos en nuestras oficinas.



Ver Calculadora de Costo Oportunidad:

<http://iboutplacement.com/calculadora.html>



Calle San Martín 814

Miraflores, Lima Perú

Central: (01) 478 – 9810

www.iboutplacement.com

www.corpibgroup.com