

# 13 CUTPLACEMENT

### ESTIMADO

Corporación IBCORP mediante su Unidad de Negocio de Outplacement Coaching el Servicio brinda Entrenamiento para su recolocación laboral el cual tiene como base técnicas probadas de Coaching Ejecutivo al cual sumado temas relativos Empleabilidad constituyendo un servicio muy potente para que logre emplearse exitosamente. Nuestros 10 años de experiencia consultiva nos ha permitido ser expertos en temas de Empleabilidad.

### ¿QUÉ ES OUTPLACEMENT?

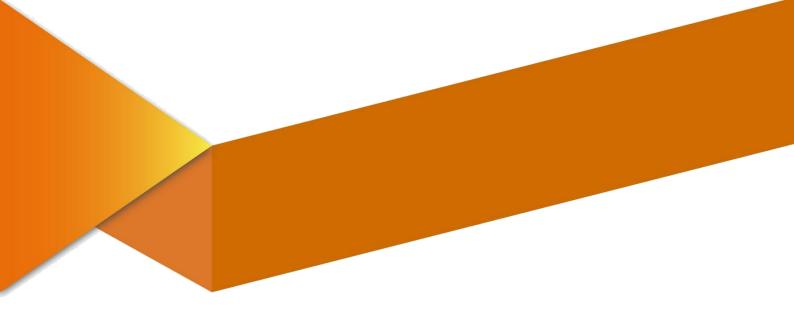
Outplacement es el conjunto de servicios orientados a entrenar a profesionales que desean reinsertarse en el mercado laboral.

IBoutplacement a través de su equipo de consultores, le brindará todas las herramientas para mejorar su empleabilidad, desarrollar su marca personal, empoderar su reputación online, manejar su red de contactos y lo más importante, lo entrenaremos para conseguir el trabajo que merece en el menor tiempo posible.

Nuestro programa de Outplacement y Coaching ejecutivo son 100% personalizados y le ayudarán a identificar sus habilidades y repotenciarlas, hasta ser el objetivo de las empresas y los Headhunters más exigentes del mercado.

#### **NIVEL DE EFECTIVIDAD**

Nuestro nivel de efectividad es de 70%, es decir de cada 10 clientes, 7 se recolocan dentro del plazo de nuestros planes, tomando en cuenta que para los niveles de Alta y Gerencia Media, nuestros plazos tienen menos meses que otros servicios de Outplacement, es decir si sumamos esta cantidad de meses adicionales a nuestros plazos, nuestro nivel de efectividad equivalente se eleva a 85%.



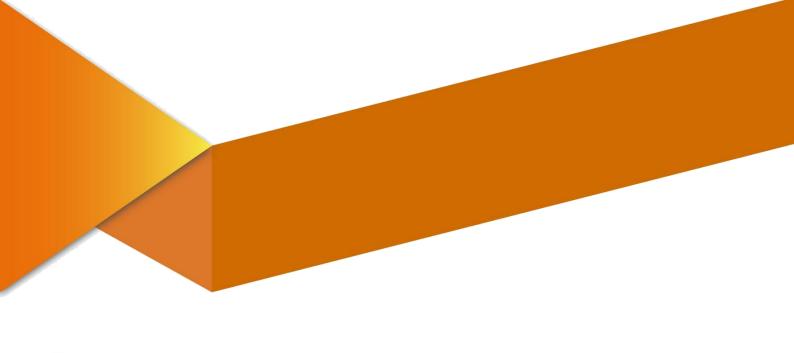
# METODOLOGÍA

Utilizamos una metodología basada en el Coaching Ejecutivo. Lo ayudaremos a tomar decisiones informadas sobre su futuro debido a que en estas situaciones tendemos a decidir en forma emotiva sin parar a pensar muchas veces y sin medir las posibles consecuencias de esas decisiones.

El coach le brindara herramientas para obtener información objetiva y racional sobre sí mismo. Estas herramientas constituyen un método probado y universal que le ayudaran a tomar una buena decisión y le apoyaran a organizar sus ideas en forma racional, tomando con ciencia de sus puntos fuertes, de sus destrezas y habilidades, así como de sus limitaciones personales.

## METODOLOGÍA

- 1. Levantamiento de competencias y logros clave.
- 2. Evaluación psicolaboral.
- 3. Test de Empleabilidad.
- 4. Construcción de hoja de vida vendedora y de Alto Impacto.
- 5. Elaboración de carta de presentación personalizada.
- 6. Desarrollo en conjunto de Perfil LinkedIn.
- 7. Referencias laborales.
- 8. Desarrollo de Marketing personal.
- 9. Orientación para la identificación y desarrollo de su propuesta de valor profesional.
- 10. Entrenamiento para entrevista personal (trayectoria y competencias).
- 11. Manejo del Lenguaje No Verbal en Entrevistas.
- 12. Negociación del sueldo.
- 13. Lo orientamos a desarrollar su Plan de Marketing basado en empleabilidad, competencias, habilidades y objetivos de carrera. Esto a través de la segmentación de las industrias y empresas target.
- Desarrollo de redes de contactos: Evaluación, control y seguimiento de su Networking.
- 15. Orientación en la búsqueda de oportunidades basado en la segmentación de empresas, desarrollado por el asociado con la guía del coach.
- 16. Seguimiento del avance del proceso de recolocación.



# ACTIVIDADES

ACTIVIDADES	TIEMPO
ASESORÍA Y COACHING (1 AL 13)	Hr./Sem./Meses
Presentación y venta personal (horas)	1
Material de Inves �gación (semanas/ estudio candidato)	1
Levantamiento de Competencias y Logros Clave	1
Simulación de Entrevista (horas)	1 a 3
Evaluaciones psicológicas (horas)	2 a 3
Perfiles de Conducta Humana (horas)	1
Referencias Laborales (semanas)	1
Nivel de Empleabilidad (semanas)	1
Propuesta de valor profesional (semanas)	2
Marke �ng personal y lenguaje no verbal (horas)Armado de CV y perfil de	
Linkedin (sem/desarrollo conjunto)	1
Armado de CV y perfil de Linkedin (sem/desarrollo conjunto)	2
ACOMPAÑAMIENTO	Hr./Sem./Meses
Red de contactos (meses)	1 a 10

#### **FACTORES DIFERENCIADORES**

- Tenemos más de 10 años de experiencia en gestión humana, siendo expertos en headhunting y procesos de Selección de Personal que nos permite conocer el mercado laboral y sus preferencias.
- Nuestro servicio tiene como base el Coaching Ejecutivo el cual mejora la performance de los ejecutivos y es usado para que el Coachee desarrolle destrezas, capacidades y recursos útiles para afrontar con éxito la búsqueda de empleo, ayudará a identificar sus habilidades y repotenciarlas, hasta ser el objetivo de los reclutadores más exigentes del mercado laboral.
- Nuestra tarifa es muy competitiva y la menor del mercado. Hacemos un diagnóstico de empleabilidad administrado por Consultores experimentados en procesos de selección de personal lo cual nos permite maximizar el resultado en el entrenamiento para la empleabilidad.





Gustavo Lozano

"Excelente coaching, recomiendo totalmente a todos mis contactos adquirir el servicio, quedé muy satisfecho".

#### Cinthya Meza

"Identifique mis puntos de mejora y saber qué rumbo profesional quiero tener. Me quedé muy interesada en el trabajo que hacen, sobre todo por la forma que lo transmiten y cómo llegan a las personas".







#### **Junior Oviedo**

"He tenido sesiones de coach muy valiosas para mi autoconocimiento y crecimiento profesional. Por tal motivo, recomiendo el Coaching que brinda su empresa por su gran apoyo y excelente trabajo a nivel profesional y personal".

**Franco Terrones** 

"Es una excelente servicio de coaching, por ende tienen amplia experiencia, muy recomendable"



# SECTORES ATENDIDOS

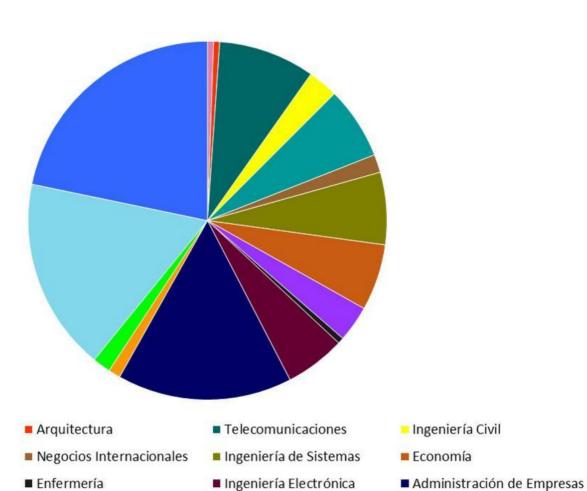
■ Ingeniería Química

■ Ingeniería Industrial

Derecho

Contabilidad

Psicología



Logística

otros

# NUESTRO EQUIPO

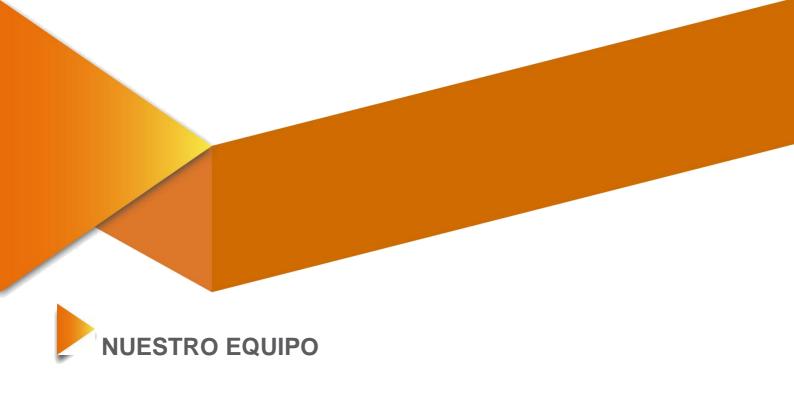
#### CARLOS CASTRO

Nuestro Gerente de Empleabilidad de IBOutplacement. Un Ingeniero Industrial titulado de la Universidad de Lima, experto en Coaching Especializado en Metodología de Programación Neurolingüística del Instituto Latinoamericano de PNL. Cuenta con estudios de Basic Pranic Healing & Arhatic Yoga basados en técnicas terapeúticas. Ha tenido

experiencia dirigiendo y orientando equipos de diversos sectores organizacionales a través de herramientas como: Capacitación de Personal, Consultoría de Evaluación y Mejora de Servicios. Tiene amplia experiencia realizando talleres bajo enfoques de comunicación constructivista: Desarrollo y Gestión Empresarial, Generación de Ideas de Negocio, Participación Ciudadana de las Comunidades Indígenas y MYPES locales.

#### **NERY NINA ALAVE**

Coach Certificada por The Netfield Network de Chile y el Centro de Especialización en Gestión Ontológica. Es Licenciada en Comunicaciones de la Universidad San Martín de Porres. Ha desarrollado también un curso de especialización en Gestión del Cambio en las Organizaciones en el Instituto de Desarrollo Económico y Social (INDES) del BID y es Consultora en Responsabilidad Social acreditada por Perú 2021. Durante su carrera profesional ha desarrollado talleres de desarrollo organizacional, liderazgo, trabajo en equipo, gestión estratégica, comunicación efectiva, formación de facilitadores, resolución de conflictos, relacionamiento con stakeholders, creación de equipos de alto desempeño, motivación y compromiso, entre otros, dirigidos a diferentes públicos como ejecutivos de empresas privadas, organizaciones sociales, entidades del estado, comunidades campesinas y estudiantes universitarios, desempeñándose en diversos escenarios del país.



#### IRINA REAÑO VERA

Coach Certificado en Instituto Latinoamericano de PNL. Profesional en Contabilidad de la Universidad Ricardo Palma. Diplomado en Recursos Humanos por la Universidad TELESUP. Con más de 15 de años de experiencia en gestión y desarrollo de talento en los sectores industrial, comercial y de comunicaciones. Especialista en Procesos de HeadHunting y Selección de Personal. Experta en Planes de Desarrollo y Capacitación y Dictado de Talleres.

#### **ALBERTO TRIGOSO**

Director de Arte y Comunicador con especialidad en Comunicación Visual Corporativa. Cuenta con amplia experiencia en áreas creativas de agencias de publicidad como Publimar, Tempus, Pragma DDB (Pragma de Publicidad), Target Worldwide Part-ners, entre otras Involucrado en gestión creativa de campañas para Frecuencia Latina, Interbank, Hyundai, Acer Perú, Hon- da, etc. Master en Comunicación Gráfica en Palomar College. EUA.

#### NUESTROS PLANES

PLANES	RANGO*	DURACIÓN
PRACTICANTE	S/850 a S/999	1 mes
ASISTENTE	S/1,000 a S/2,499	3 meses
BÁSICO	S/2,500 - S/4,999	4 meses
EJECUTIVO	S/5,000 - S/6,999	6 meses
SENIOR	S/7,000 - S/9,999	7 meses
PREMIER	S/10,000 - S/11,999	8 meses
PREMIER PLUS	S/12,000 a S/14,999	9 meses
PREMIER ROYAL	S/15,000 a más	10 meses



Lo ayudaremos a potenciar su perfil profesional, a identificar creencias que limitan su objetivo, a sustituir o mejorar hábitos para conseguir empleo. Le brindaremos diferentes herramientas que representaran su mejor opción para llegar a su objetivo.

Nuestro servicio tiene como base el Coaching Ejecutivo el cual mejora 30% a 60% la performance de los ejecutivos y es usado para que el Cliente, desarrolle destrezas, capacidades y recursos útiles para afrontar con éxito la búsqueda de empleo, ayudará a identificar sus habilidades y repotenciarlas, hasta ser el objetivo los reclutadores más exigentes del mercado laboral.



# ¿CÓMO SE JUSTIFICA LA INVERSIÓN EN EL PROCESO DE OUPLACEMENT?

Empiece preguntándose cuánto tiempo puede reducir la búsqueda de empleo con el acompañamiento de un Coach experto en Empleabilidad y la capacidad que tenga usted como profesional para aprovecharlo. La respuesta será que podrá reducir tiempo en la búsqueda de empleo, y si multiplica el tiempo que logró reducir por el sueldo que recibiría en ese tiempo, le aseguramos que su inversión será recuperada por lejos.

Estamos a su disposición para la información que requiera o para visitarnos en nuestras oficinas.

Ver Calculadora de Costo Oportunidad:

http://iboutplacement.com/calculadora.html



Calle San Martin 814 Miraflores, Lima

Perú

Central: (01) 478-9810

www.iboutplacement.com