Regreso a clases 2018

Pospago

Enero 2018







Porque para comenzar el año todos nos proponemos aprender algo... ¡Hoy te enseñaremos todo lo que Tigo trae para tus clientes!









¡Pásate a Pospago Tigo y recibe un Bono Regalo!













¡Pásate a Pospago Tigo y recibe un Bono Regalo!



1 Transacciones

- ✓ Portación (directa a pos o desde pre y luego migrada a pos)
- √ Migración pre-pos (No aplica Televentas)
- ✓ Incremento cargo básico (No aplica Televentas)
- ✓ Línea nueva (*Solo desde \$61.900*)

Canales

- √ Tiendas (Entrega y redención de bonos)
- ✓ Televentas (Solo entrega de bonos)
- √ Fuerza de venta directa (Solo entrega de bonos)

- 3 ¿En qué se pueden redimir los bonos?
 - ✓ Smartphone
 - ✓ Primer cargo básico de línea ATP adicional
 - ✓ Prepagada
- 4 Vigencia bonos → 8 días calendario
- Vigencia promoción → 16 enero 1° marzo (Vigencia técnica 8 de marzo para porta)





Recuerda: para línea nueva la

promoción de bonos solo

aplica desde \$61.900

Bono Regalo



¡Cosas que debes saber!

solo en el inventario disponible

en Tienda

NO SE HARÁN EXCEPCIONES POR INVENTARIO

Un cliente de la base recibirá el El cliente elige en cuál de las El cliente tiene 8 días opciones disponibles redimir el bono del cargo básico al que bono. aumente su plan. Redención en Smartphone -

calendario para redimir el bono Solo aplica un bono por cédula y por línea



Bono Regalo



¡12 Cosas que debes saber!

7

Redención SP en pre, pos o repo: Pedido por Evoluciona o CRM (Lo que esté activo en el momento)

Redención SP libre: Cajero brinks por Epos

8

Si el cliente tuvo una promoción en el último año (enero 2017 – enero 2018) no podrá aplicar a esta promoción

→ Valida en CRM antes de ofrecer la promo al cliente

9

La redención del bono la debe

hacer el **titular de la línea** con su cédula

12

La promoción no aplica para clientes corporativos



cuentas (Credivalores) debe hacerse después de la redención del bono para que éste no se cancele



10

La redención del bono en un plan ATP no generará un nuevo bono



Promoción Datos!

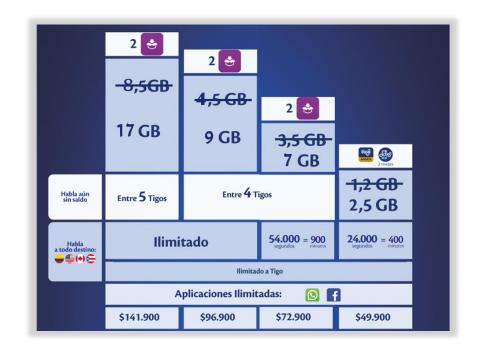


En Tigo te damos el doble de datos en tu plan Pospago por 6 meses





- Mecánica → Pásate a Tigo en un plan Pospago de \$49.900, \$72.900, \$96.900 y \$141.900 y recibe el doble de datos por 6 meses (1 al 6)
- 2 Transacciones → Portaciones y migraciones
- Importante
 El cliente recibirá el doble de datos del combo equilibrado que aplique durante los meses 1 a 6, a partir del mes 7 recibirá los recursos normales del plan.
- Vigencia → 16 enero 1° marzo (Vigencia técnica 8 de marzo para porta)





2

¡Promoción Portabilidad!



Promoción Portabilidad



Hechos **para ti**

Pásate a Tigo y recibe descuentos en cargos básicos

- Mecánica → Pásate a Tigo en un plan pospago y recibe 50% de descuento en cargo básico de los meses 3, 5, 7 y 9
- Vigencia → 16 enero 31 marzo (solicitudes de portabilidad hasta ese día)
- Transacciones → Portaciones directas a Pospago o desde Prepago que luego se migren a Pospago en máximo 2 días desde el día que cae la portación

Acumulable con todas las promociones de Regreso a clases (Bono y Datos X2)







¡Preguntas frecuentes!

Promoción Regreso a clases 2018 tiço





Preguntas Frecuentes

- ¿Si un cliente quiere redimir el bono en un smartphone y en una prepagada, puede hacerlo? Si, el cliente puede redimir en cualquiera de las opciones siempre que el valor del bono sea suficiente y vaya en una misma transacción.
- ¿Qué pasa con el saldo restante si el bono no es utilizado totalmente? 2. El saldo no utilizado se pierde.



- 3. ¿A partir de qué momento se cuenta la vigencia de los bonos?
 - La vigencia del bono se cuenta desde el día de la activación. Ejemplo: el cliente adquiere el plan pospago el 16 de enero. La vigencia del bono será hasta el 23 de enero.
- ¿Si un cliente adquirió alguna de las promociones de bono del 2017, por ejemplo Navidad, puede acceder a la promo de bono? 4. No, si el cliente tuvo alguna promoción en el último año, no podrá acceder a la promo de bono de Back to School, así no haya redimido el beneficio.
- ¿Si un cliente se porta a pospago Tigo en un plan de \$72.900, obtiene las 3 promociones: bono, descuento en cargo básico y doble Datos?
 - Si, los clientes portados que cumplan con las condiciones de las promociones, pueden acumular los beneficios

Promoción Regreso a clases 2018 tiço





Preguntas Frecuentes

- 6. ¿Si el cliente quiere redimir el bono en el pago de su línea ATP, lo puede hacer?
- No, el bono solo aplica para el pago del primer cargo básico de un nuevo ATP.
- ¿Qué pasa si el cliente quiere redimir en un equipo que no se encuentra en la tienda en el momento de la redención? 7.
 - El asesor debe informar al cliente que la redención se puede hacer en el inventario disponible en la tienda. No se harán excepciones por inventario.
- 8. ¿Qué pasa si cliente tiene un bono y cancela, baja su cargo básico o entra en mora?
 - El bono sigue activo mientras se encuentre en la vigencia
- 9. ¿Qué pasa si cliente tiene la promoción de 50% de descuento y entra en mora, cancela, migra a prepago, baja o sube su cargo básico?
 - Si entra en mora, recibe el beneficio cuando se ponga al día en su factura.
 - Si se migra a prepago pierde la promoción.
 - Si modifica su cargo básico, conserva la promoción sobre el cargo básico que tenga en el momento de recibir la factura. La vigencia se mantiene según el mes que haya adquirido la promoción, no se extienda la vigencia.
- ¿Qué pasa si cliente tiene la promoción datos X2 y entra en mora, cancela, migra a prepago, baja o sube su cargo básico?
 - Si entra en mora, recibe el beneficio cuando se ponga al día en su factura.
 - Si se migra a prepago pierde la promoción.
 - Si modifica su cargo básico a alguno de los cargos básicos que tengan la promoción, conserva el beneficio pero no se extienda la vigencia.
 - Si modifica su cargo básico a alguno que no tenga la promoción, ejemplo: \$61.900, pierde la promoción.





Ventajas de ATP!

Volvamos a Aprender las ventajas de nuestro producto ATP



- 1 Precio Competitivo Igual que Movistar en cargos básicos de entrada y más bajo que Claro -
- 2 Recursos de voz y datos en línea con la competencia
- (3) ¡Beneficios premium sin tener que pagar más!
- 4 Opción de empaquetar más Datos en tu plan móvil (desde \$72.900)

