

RESUMO PROFISSIONAL

Gerente de Vendas e Desenvolvedor Front-end com experiência abrangente em técnicas de abordagem, negociação e fechamento de vendas. Especializado em HTML, CSS, React JS, SASS, Tailwind, node.js, Next. Atuo com foco em metas e objetivos, buscando constantemente oportunidades para impulsionar o desempenho e o crescimento profissional.

EXPERIÊNCIAS

Gerente de Vendas - ACERTA! Promotora

Brusque, Santa Catarina, Brasil (maio de 2023 - dezembro de 2023)

- Responsável pela comunicação com as demais áreas da empresa, como Marketing, Departamento Pessoal, entre outros.
- Responsável por negociações com empresas locais para aderência ao CDC da empresa.
- Nessa nova posição, tive poucas mudanças e continuei exercendo o que já fazia como Coordenador de Vendas.

Coordenador de Vendas - ACERTA! Promotora

Brusque, Santa Catarina, Brasil (outubro de 2018 - maio de 2023)

- Responsável pelo treinamento prático e teórico em técnicas de abordagem, negociação e fechamento de vendas.
- Condução de reuniões matinais para alinhamento da equipe.
- Desenvolvimento de planos de ação semanais, mensais e trimestrais.
- Acompanhamento de resultados e elaboração de gráficos de vendas.
- Elaboração de estratégias fora da área de atuação para aumentar as oportunidades de vendas.

EDUCAÇÃO

Bacharelado em Ciências Contábeis - incompleto

UNINTER Centro Universitário Internacional (2021 - 2025)

Técnico em Programação

EBAC - Escola Britânica de Artes Criativas e Tecnologia (junho de 2022 - setembro de 2023)

HABILIDADES:

- Desenvolvimento Ágil
- Liderança de Equipe
- Resolução de Problemas
- Comunicação Eficaz
- Análise de Dados e Relatórios