

Chapitre 2: Ménages et Consommation

Un ménage désigne l'ensemble des personnes (apparentées ou non) qui partagent de manière habituelle un même logement et qui ont un budget en commun. Insee.

Ex. Une famille qui cohabite, un célibataire vivant seul

I. Les revenus de ménages

A) Les ressources des ménages

1. Les différents types de revenus

Patrimoine	Revenu
Stock	Flux

- Les revenus salariaux

En France, 3/4 des travailleurs sont des salariés.

Le salaire est la rémunération versée par un employeur à un salarié en contrepartie du travail fourni (conformément au contrat de travail)

L'Etat a fixé un salaire minimum, le SMIC (Salaire Minimum Interprofessionnel de Croissance) en dessous duquel un employeur ne peut pas descendre

SMIC 2016: 9,67 /h

Question:

Quel était le SMIC mensuel en 2016? (35h hebdomadaire et 52 semaines/an)
Sachant que le SMIC a augmenté de 0,93% le 01/01/2017, quel est le nouveau SMIC mensuel?

$$\text{SMIC 2016: } 9,67 * 35 * 52 / 12 = 1\,466,62$$

$$\text{SMIC 2017: } 1\,466,62 * 1,0093 = 1\,480,26$$

- **D'autres revenus du travail**

- Les bénéfices
- Les honoraires

- **Les revenus du patrimoine (ou de la propriété ou du capital)**

- Les revenus immobiliers
 - Ex: le loyer
- Les revenus mobiliers
 - Ex: dividendes ou intérêts

Les revenus primaires correspondent donc aux revenus versés à ceux qui ont participé à la création de richesses (soit en travaillant, soit en apportant leur patrimoine)

2. Les revenus de transfert

*** Les prestations sociales**

Prise en charge collective, des conséquences financières des risques sociaux, c'est-à-dire de situations susceptibles de compromettre la sécurité économique de l'individu ou de sa famille, par exemple en cas de:

- Vieillesse
- Maladie
- Invalidité
- Chômage
- Maternité
- Charges de famille

3. Le revenu disponible

Revenu disponible = Revenus primaires + Revenus de transfert - 1

Le revenu disponible est donc le revenu dont dispose le ménage pour consommer ou épargner, c'est-à-dire la somme des différents revenus qu'il reçoit, diminuée par les prélèvements obligatoires (impôts directs et cotisations sociales).

B) Epargner ou Consommer?

- **L'épargne correspond à la partie non consommée du revenu**
 - Le revenu disponible sera donc utilisé par les ménages, soit pour consommer (acheter des biens ou des services), soit pour épargner (mettre de l'argent de côté)
- Les objectifs de l'épargne:
 - L'épargne de patrimoine (*achat d'action pour gagner des dividendes*)
 - L'épargne de précaution (*livret A pour vous protéger en cas de chômage*)
 - L'épargne liée à la consommation différée (*tirelire pour financer un voyage*)

II. L'influence du revenu sur la consommation

On utilise un indicateur qui s'appelle **l'élasticité** pour **mesurer** l'impact de la variation du revenu ou des prix sur la consommation.

Rappel:

Calcul d'une variation en %:

$$\frac{V_f - V_i}{V_i} * 100$$

Exemple: Si le revenu passe de 1 000 à 1 100 :

$$((1\,100 - 1\,000) / 1\,000) * 100 = + 10 \%$$

Le revenu a donc augmenté de 10 %

L'élasticité-revenu mesure la sensibilité de la demande à une variation du revenu

$$\text{L'élasticité-revenu} = \frac{\text{Variation de la quantité demandée d'un bien}}{\text{Variation du revenu (en \%)}}$$

Remarque: pas d'unité

Ex: Si la demande de téléphones augmente de 5% suite à une augmentation du revenu des ménages de 10%, alors:

$$e_r = 5 / 10 = 0,5$$

L'élasticité-revenu de la demande de ce bien est de 0,5.

Synthèse

- Lorsque l'élasticité est < 0 , on dit que les biens sont **inférieurs**
 - Ex: produits bas de gamme
- Lorsque $0 < e_r < 1$, les biens sont dits **normaux**
 - Ex: les biens les plus courants
 - cas particulier: $e_r = 0$
- Lorsque $e_r > 1$, les biens sont dits **supérieurs**
 - Ex: les biens de luxe

III. L'influence des prix sur la consommation

Comment évolue la demande d'un bien si son prix augmente?

Et si son prix diminue?

L'élasticité-prix mesure la sensibilité de la demande à une variation de prix

$$\text{L'élasticité-prix} = \frac{\text{Variation de la quantité demandée d'un bien (en \%)}}{\text{Variation du prix de ce bien (en \%)}}$$

Ex: Si la demande de téléphones diminue de 5 % suite à une augmentation du prix de ce bien de 2 %, alors:

$$e_{\text{p}} = - 5 / 2 = -2,5$$

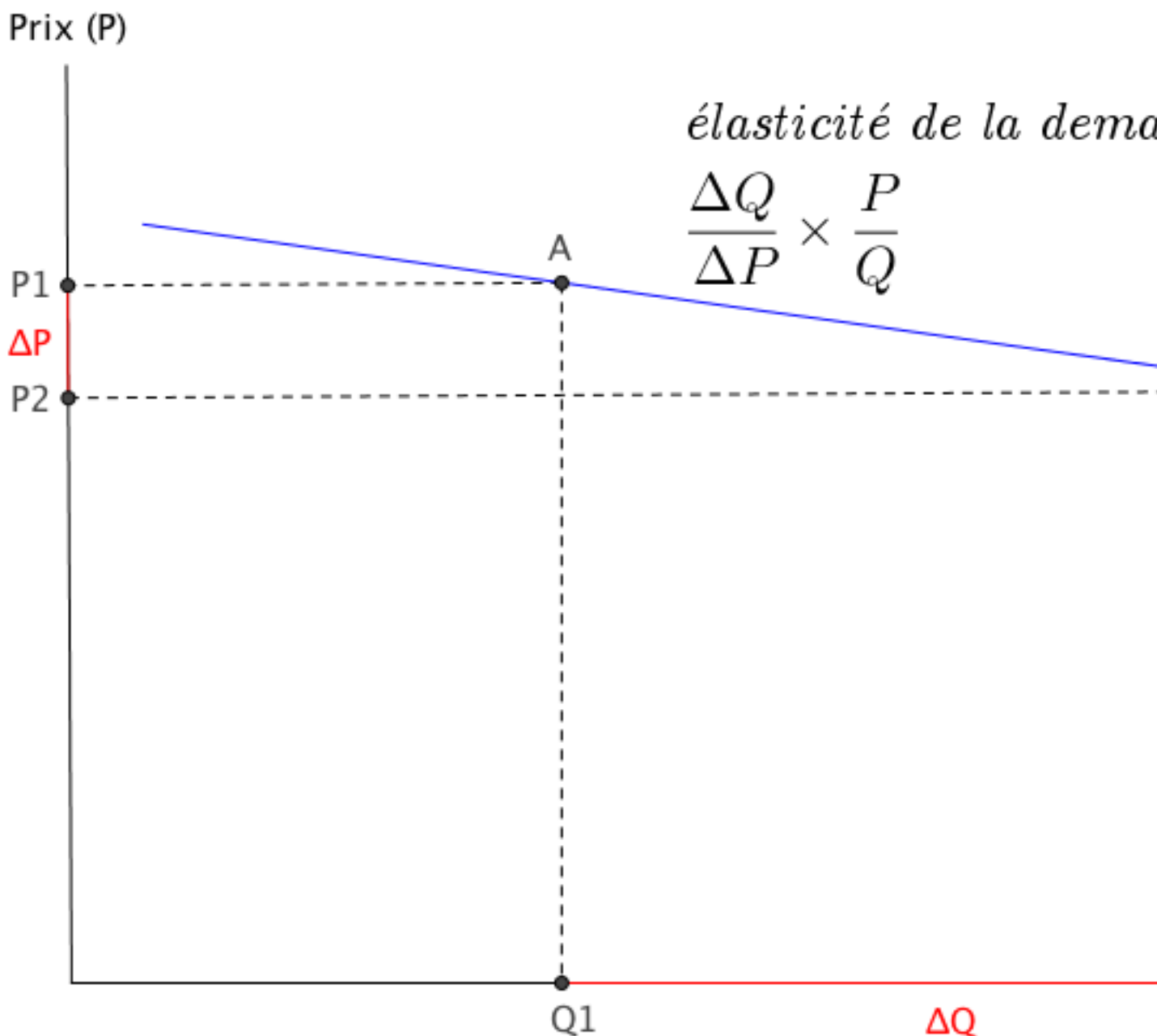
Remarque: généralement, $e_{\text{p}} < 0$, c'est-à-dire qu'une augmentation du prix d'un bien conduit à la diminution de sa demande (et inversement)

- Lorsque $e_{\text{p}} < -1$, la **demande est élastique**
- Lorsque $-1 < e_{\text{p}} < 0$, la **demande est inélastique**
- (Lorsque $e_{\text{p}} = 0$, la demande est indépendante)
- \Rightarrow
plus l'élasticité-prix est loin de 0, plus elle est forte;
plus elle est proche de 0, plus elle est faible.
- *Situations exceptionnelles:* $e_{\text{p}} > 0$
 - 3 possibilités:

- * *biens Veblen* -> bien de luxe dont l'attrait découle du prix
- * *biens Giffen* -> bien de première nécessité dont les ménages sont dépendants
- * *biens spéculatifs* -> plus le prix augmente, plus le prix risque d'augmenter par la suite.

Représentation graphique d'élasticité

Situation 1



Dans le cas d'une courbe de demande très élastique, une petite vari-

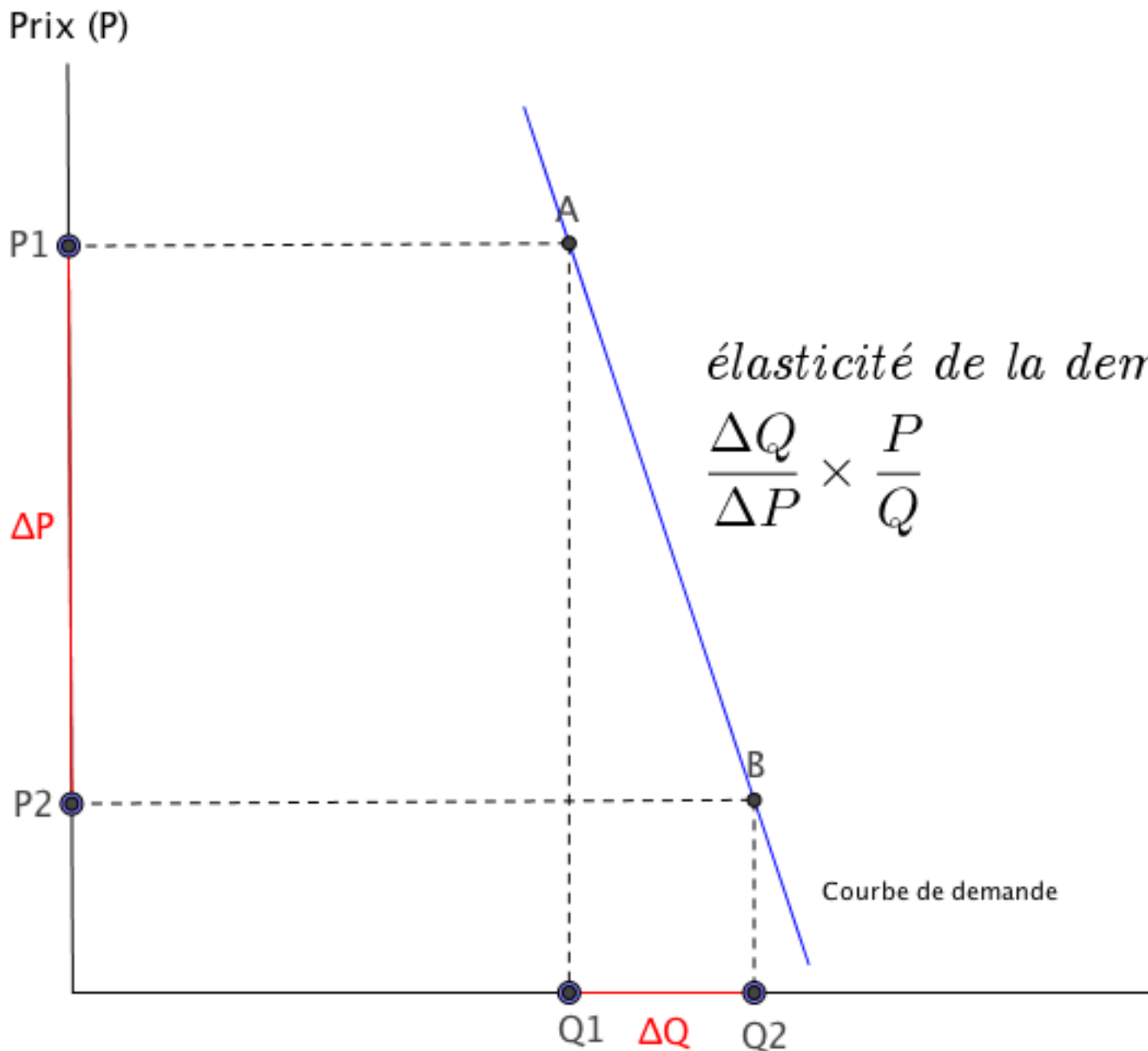
ation P des prix entraîne une large variation Q de la quantité.

Si l'élasticité-prix de la demande est infinie, la courbe est horizontale et le prix est fixe.

ATTENTION: Sur un graphique qui représente une courbe de demande, le prix est représenté en ordonné (axe vertical) et la quantité est représentée en abscisse (axe horizontal). by[tv y **Remarque:**

- la pente négative signale que
- la pente est très faible, presque horizontale, ce qui signale que $e_{p} < -1$, c'est à dire que la demande est très élastique.

Situation 2



Dans le cas d'une courbe de demande inélastique, une variation P des prix entraîne une faible variation de Q de la quantité.

Si l'élasticité prix de la demande est nulle, la courbe est verticale et la quantité est fixe. **Remarque:**

- la pente négative originale que $e_{p} < 0$
- la pente est très forte, presque verticale, ce qui signale que $-1 < e_{p} < 0$, c'est-à-dire que la demande est très inélastique.