



成绩:

# 天津商业大学

## 创业教育学习体会

学 院: 信息工程学院

专业班级: 软件工程 2012-1 班

学 号: 20125041

姓 名: 王靖伟

指导教师: 尉 斌

2015 年 12 月 9 日

# 创业教育学习体会

## 1 引言

李克强总理多次在公开场合发出“大众创业、万众创新”的号召，最早是在 2014 年 9 月的夏季达沃斯论坛上。今年两会上，李克强总理在政府工作报告中指出要把“大众创业、万众创新”打造成推动中国经济继续前行的“双引擎”之一。

通过学习创业教育课程，我产生了很多想法和体会。创业不仅给了我们这一代年轻人一个追梦的机会，对社会的经济也有极其重要的现实意义。在现实的大背景下，创业掀起了一轮轮的热潮。

## 2 创业教育学习体会

### 2.1 大学生创业的优势

大学生在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必定会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

大学生自主创业面临着良好的环境。对于大学生创业，国家给予了我们非常丰厚的扶持政策。今年，国务院又设立了总额在 400 亿元人民币的“国家新兴产业创业投资引导基金”来助力创新创业，从中央到地方到各个高校都热情鼓励，支持大学生毕业自主创业，各级政府为大学毕业生创业制订了一系列的优惠政策，各高校

为大学生创业也积极创造各方面的条件，对有条件的大学生来说，自主创业已经具备了难得的机遇。

## 2.2 大学生创业的劣势

由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验的缺乏，是影响大学生成功创业的重要因素。学生们虽然掌握了一定的书本知识，但终究缺乏必要的实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产

品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

自主创业多是从事一些技术含量不高的传统行业，成功率低。

大学生在校参加的自主创业计划大赛中，大多数项目都是关于高新技术的。一旦学生毕业脱离学校后，要凭个人之力创办高科技企业，却往往显得势单力薄。因为一些风险投资公司不愿意投资到学生创业的公司这样规模小、风险大的企业。所以，大多数毕业生在创业时选择了启动资金少，容易开业且风险相对较小较容易操作的传统行业，如餐厅、咨询、零售等小而适合自己的行业。这样一方面可以节约成本，另一方面也可以先积累经验。人们对于大学生创业无疑是寄予厚望的，尽管国家出台了优惠政策，引导大学生自主创业，但目前选择自主创业的大学生并不多，自主创业的成功率也不是很高。

综合素质较弱。首先，缺乏管理、法律和风险投资知识。虽然多数学生在大学期间也学了一些管理方面的知识，但对于人事管理、资金财务管理、物资管理、生产管理和市场营销管理、经济法、税务、知识产权法等知识相对较为缺乏。他们创办的公司也大都组成了自己的管理团队，其成员里有时还有名校的 MBA，但大多数公司的管理能力还是相当薄弱的。其次，综合素质能力弱。一方面大学生在意志品质方面，自觉性、坚毅性、自制力和勇敢、果断等不够彻底。另一方面实践能力、开拓、组织领导、协调协作、沟通和人际交往能力、创业、创造能力等有待进一步提高。

### 2.3 创业者的素质要求

大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。现代大学生有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了

大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。

## 2.4 创业的风险控制

学生创业者在创业初期一定要做好市场调研，在了解市场的基础上创业。一般来说，大学生创业者资金实力较弱，选择启动资金不多、人手配备要求不高的项目，从小本经营做起比较适宜。

很多大学生创业者眼高手低，当创业计划转变为实际操作时，才发现自己根本不具备解决问题的能力，这样的创业无异于纸上谈兵。一方面，大学生应去企业打工或实习，积累相关的管理和营销经验;另一方面，积极参加创业培训，积累创业知识，接受专业指导，提高创业成功率。

如果没有广阔的融资渠道，创业计划只能是一纸空谈。除了银行贷款、自筹资金、民间借贷等传统方式外，还可以充分利用风险投资、创业基金等融资渠道。

一些大学生创业者虽然技术出类拔萃，但理财、营销、沟通、管理方面的能力普遍不足。要想创业成功，大学生创业者必须技术、经营两手抓，可从合伙创业、家庭创业或从虚拟店铺开始，锻炼创业能力，也可以聘用职业经理人负责企业的日常运作。

企业是否具有自己的核心竞争力就是最主要的风险。一个依赖别人的产品或市场来打天下的企业是永远不会成长为优秀企业的。核心竞争力在创业之初可能不是最重要的问题，但要谋求长远的发展，就是最不可忽视的问题。没有核心竞争力的企业终究会被淘汰出局。

大学生创业过程中所遇到阻碍并不仅以上几点，在企业发展过程，随时都将可能有灭顶之灾的风险。保持积极的心态，多学习，多汲取优秀经验，结合大学生既有的特长优势，我相信，大学生创业的步伐，会越来越远，越走越稳。

## 2.5 关于未来创业/就业的设想

我觉得创业和就业，其实不是一对矛盾的话题，而是彼此相辅相成的。创业不能仅仅局限于大学生。我觉得现阶段，虽然学校、政府、社会都支持大学生创业，但是我觉得这真的是一个不明智的选则。之前我也在思考我是选择考研还是就业，在思考了一段时间后，我给出了自己的答案，我选择先去就业，等待有机会的时候再选择去考研。接触社会和继续在象牙塔里呆着，从我个人的角度说，我更希望接触社会，在学校的这些年的学习中，虽然有老师手把手教，但是我感觉首先教学进度太慢，其次是没有办法专注于自己喜欢的技术，第三是学校所学的太局限、跟不上新技术发展速度等等。参加工作会增加自己对各种新技术的快速上手并完成任务的技能、会更加体会团队协作工作的快乐、会快速提升自己的业务水平、能让自己更加专注于我自己想专注的东西。

在上课所看到的视频里，那些成功的企业家给我们大学生各种的光鲜亮丽的外表。但是几乎他们都有很深厚的个人背景，比如说，名校毕业、再比如说出国闯荡过。每年有千千万万的人在创业，但是真正成功的并没有多少，这就是我感觉这个社会现在比较浮躁的原因。创业谁不想，大老板谁不想当。但是大学毕业就创业，反正我觉得我没有这个能力。首先，通俗讲就是不知道行业内幕，再一个就是不了解整个工作的流程。比如我要开发一个软件，是，虽然我们上课学过软件工程，学过软件测试，学过质量保证等等，但其实这在大学生创业的过程中，运用到这些正规化的流程是很难的。在公司的工作流程远远不是刚毕业没工作过的大学能想象的。

所以我的规划就是好好工作，好好体会在大公司的正规化的软件工作流程，等我的眼界和业务水平到达一定的水平的时候，再去考虑是否要创业。这段日子我一直在中关村 appcan.cn 实习，这是国内领先的移动应用开发平台，支持 HTML5 快速开发全平台手机应用，而我的工作是为 HTML5 快速开发手机应用做底层的 Android 支持的开发。事实上也证实了，我这几周实习的过程中，学到了太多太多在学校无

法学到的东西。

### 3 总结

记得在软件工程专业导论中对“专业认识与个人发展的规划报告”中，我对我大学四年做了完整的规划，实际上我也确实大部分是按照我规划的轨迹走过来。我拥有一个完美的大学生活，“什么是大学，大学就是花四年的时间学习，再花更多的时间来忘记，忘记后留下的，就是真正学到的”这句话是我在大一时写规划报告时引用的。现在我还想引用这句话，大学给予我的，我觉得更重要的是教会了我如何去学习，如何去做人。

在今后相当长的一段时间内，我只希望我努力工作，好好提升自己，踏踏实实，就像尉老师在最后讲的“路在脚下”。