

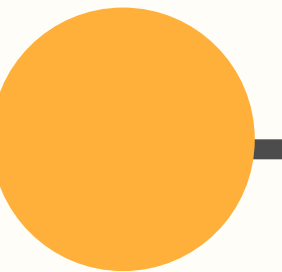


SCRUB

DADDY

Carolina Zamora Mora
Geovanny Palma Monge
Jansser Cerdas González
Jean Carlos Méndez Fernández
Joan Rojas Masdriz

Origen de Scrub Daddy



LA IMPORTANCIA DE LA CREATIVIDAD Y LA PERSISTENCIA

- Diseño ergónomico, Textura agradable y Durabilidad
- En las cosas simples está la **magia**
- La paciencia es virtud de sabios, el **SI** puede estar a la vuelta de la esquina





EL SALTÓ A SHARK TANK (2012)

- 01** Aaron Krause llevó su invento a Shark Tank, el famoso programa de inversión en emprendimientos. Presentó su esponja con una forma sonriente y explicó sus beneficios.
- 02** La presentación impresionó a Lori Greiner, una de las "sharks" del programa, quien vio de inmediato el potencial del producto en tiendas minoristas. Lori invirtió \$200,000 por el 20% de la empresa, ayudando a Scrub Daddy a expandirse rápidamente.





Expansión y éxito

(El negocio más rentable de Shark Tank)



Después de Shark Tank, Scrub Daddy se convirtió en un fenómeno de ventas. Con la ayuda de Lori, el producto ingresó a tiendas como Walmart, Target, Home Depot y Bed Bath & Beyond. Además, aparecieron nuevas versiones del producto, como:

- **Scrub Mommy:** Una versión con un lado de esponja más suave.
- **Eraser Daddy:** Una mezcla entre Scrub Daddy y esponjas de borrado mágico.
- **Scour Daddy:** Más resistente para limpiar parrillas y superficies difíciles.

Lecciones Aprendidas





SCRUB

DADDY

Carolina Zamora Mora
Geovanny Palma Monge
Jansser Cerdas González
Jean Carlos Méndez Fernández
Joan Rojas Masdriz