- Company Graduação



ANÁLISE E DESENVOLVIMENTO DE SISTEMAS

PROJETO DE SISTEMAS APLICADO AS MELHORES PRÁTICAS EM QUALIDADE DE SOFTWARE E GOVERNANÇA DE TI

PROF. Me. PAULO SAMPAIO



INTRODUÇÃO AO TOGAF®

The Open Group Architecture Framework



INTRODUÇÃO AO TOGAF® Vamos utilizar o Software Archimate® v 5.5

disponível em:

https://www.archimatetool.com/download/

Utilize a opção "Windows Installer"



ARQUITETURA DE SOLUÇÕES

- TOGAF® é um *framework* (estrutura de trabalho) de arquitetura de soluções.
- Parte da compreensão das diretrizes de negócio;
- Cria uma visão de entregas de TI e
- Desenha os processos que serão modificados pelas novas soluções que serão desenvolvidas.



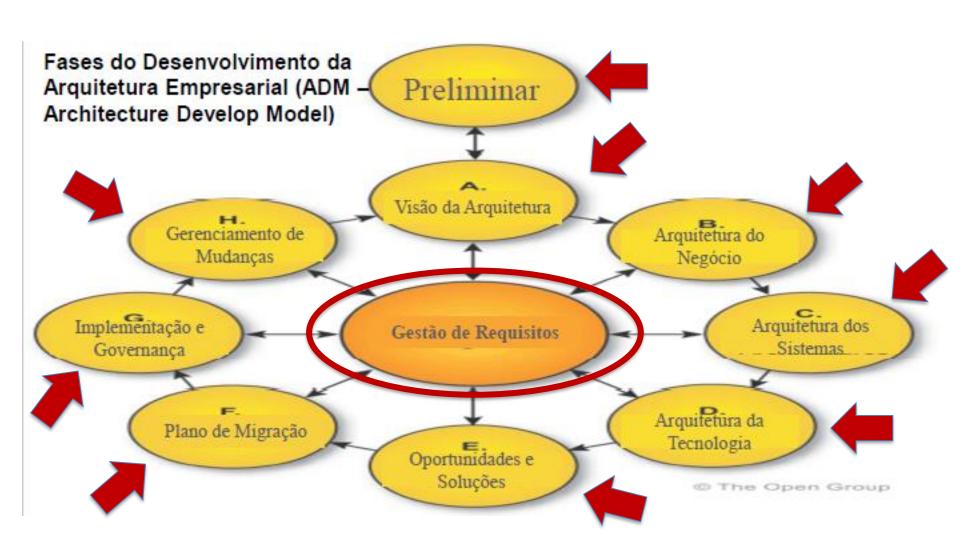
ARQUITETURA DE SOLUÇÕES

 Desenha as soluções de dados e aplicações fazendo um link com as disciplinas de Engenharia/Design de SW e modelagem de Banco de Dados.

- Caminha para a implementação e Gestão de Mudanças fazendo link com:
 - Planejamento e controle ágil de projetos;
 - Disciplinas técnicas de programação;
 - Gestão da Qualidade de SW e
 - Gestão de infraestrutura.

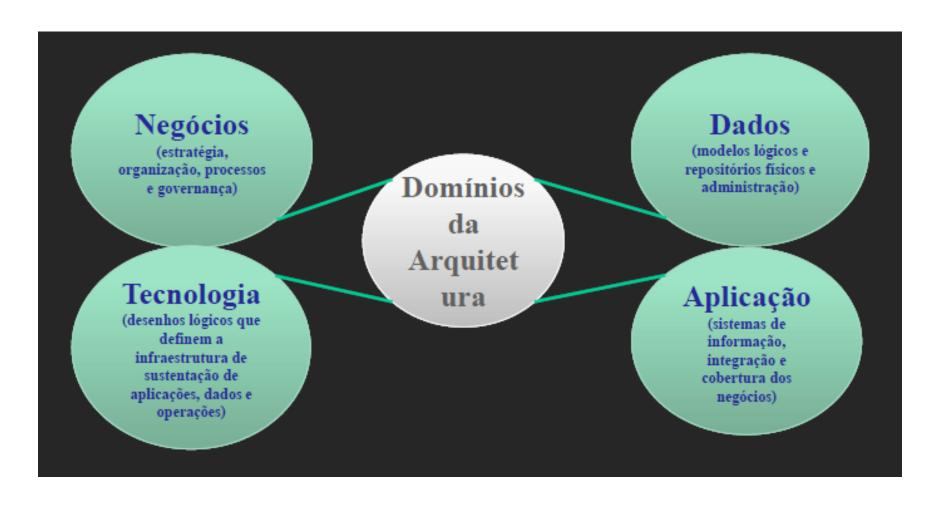
Visão Geral do TOGAF® – ADM FIAP

TOGAF-ADM representa o ciclo de vida dos trabalhos de arquitetura.



Visão Geral do TOGAF® — ADM FI∕\₽

Nas atividades de arquitetura, o TOGAF trabalha os domínios...



Visão Geral do TOGAF® — ADM FIAP

Como o TOGAF busca garantir Compliance com a Governança?



ESTRATÉGIA:

- Direcionamento de escolhas de mercados onde a empresa atuará, produtos e serviços que a empresa oferecerá, concorrentes que ela enfrentará
- Valores e políticas a serem respeitados
- Regulamentação a qual a empresa esta submetida

CAPACIDADES A SEREM MATURADAS:

- Competências dos profissionais que colaboram com a empresa
- Adequação de terceiros aos processos e regras da empresa
- Instalações de infraestrutura (facilities, informática, telecomunicações)

SERVIÇOS E PRODUTOS DE TI:

- **Software** (aplicativos, automação de escritório, sistemas integrados de gestão e colaboração)
- Hardware (computadores, equipamentos de comunicação multimídia)
- Serviços (desenvolvimento e implantação de projetos, suporte e operações, segurança de informação)

Visão Geral do TOGAF® — ADM FIAP

Como o TOGAF busca garantir Compliance com a Governança?



ESTRATÉGIA:

- Direcionamento de escolhas de mercados onde a empresa atuará, produtos e serviços que a empresa oferecerá, concorrentes que ela enfrentará
- Valores e políticas a serem respeitados
- Regulamentação a qual a empresa esta submetida

CAPACIDADES A SEREM MATURADAS:

- Competências dos profissionais que colaboram com a empresa
- Adequação de terceiros aos processos e regras da empresa
- Instalações de infraestrutura (facilities, informática, telecomunicações)

SERVIÇOS E PRODUTOS DE TI:

- **Software** (aplicativos, automação de escritório, sistemas integrados de gestão e colaboração)
- Hardware (computadores, equipamentos de comunicação multimídia)
- Serviços
 (desenvolvimento
 e implantação de projetos,
 suporte e operações,
 segurança de informação)

Fase preliminar da Arquitetura FIAP



- Consiste em avaliar qual a maturidade e capacidade atual da empresa.
- A avaliação de maturidade e capacidade se baseia nas definições estudadas sobre Qualidade e ISO/CMMi/MPS.br.

Fase preliminar da Arquitetura FIAP

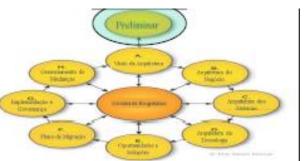
Consiste em avaliar qual a maturidade e capacidade atual da empresa.

- Nessa fase, busca-se entender as estratégias e necessidades da empresa: missão*, visão*, objetivos*, metas* da empresa e das unidades de negócio. Relacionamentos com fornecedores e parceiros;
- Canais de relacionamento com clientes e consumidores e com quem a empresa compete em quais mercados.

Fase preliminar da Arquitetura



Consiste em avaliar qual a maturidade e capacidade atual da empresa.



- *Missão: por que a empresa existe:. Exemplo: aproximar pessoas.
- *Visão: até onde ela quer chegar. Exemplo: fornecer soluções de comunicação digital à distância.
- *Valores: como seus colaboradores devem se comportar e como tratar os relacionamentos de negócio: Exemplo: solução de alto desempenho e excelência no suporte ao usuário.
- *Objetivo: o que ela quer alcançar. Exemplo: ser líder no segmento de comunicação à distância.
- *Meta: alcançar esse objetivo em 12 anos, mediante um investimento de US\$ 2Mi.



Consiste em avaliar como as diversas áreas da empresa/unidades de negócio estão organizadas e como trabalham a favor das diretrizes da organização.



Nesse momento, stakeholders (pessoas chave e direcionadores) do negócio são mapeados, são compreendidos os escopos de atuação de cada unidade/departamento (funções, organização interna), descritas suas necessidades de operação e projetos e avaliada a cobertura que a TI dá para essas demandas.



TI deve mapear que demandas cada divisão/departamento tem.

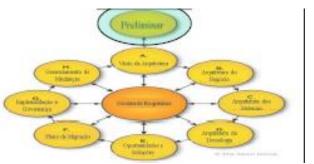


- Que macro atividades cada divisão executa;
- Qual a demanda tecnológica de cada macro atividade;
- Qual a disponibilidade e desempenho necessários para a tecnologia a ser provida (foco na disponibilidade de aplicações);
- Quais serviços estão associados a essas soluções tecnológicas.

Discussões sobre prioridades no atendimento das demandas acontecem já nessa fase.



Quadros de cobertura de soluções são importantes de serem desenhados.



Mapear como a TI suporta os negócios		Sistemas que atendem aos processos de negócio				
Área	Macro processo demandado	SAP	TOTVS	GlobalBuy	Cognos	SI-Interno
Vendas	Planejamento de vendas					
	Atribuição de carteira					
	Contole de visitas					
	Entrada de contratos	×				-
	Apuração de comissões					
Jurídico	Avaliação de contratos	×				
	Redação de contratos	×				
	Registro de contratos	×				1
Controladoria	Acompanhamento de contratos	×				
	Indicadores de gestão de custo		×			1.
	Metas de custo operacional		×			
	Metas de financeiras de projetos				×	
	Controle de resultado de projetos				×	
	Planejamento de auditoria					
	Registros da auditoria					
RH	Recrutamento		×			
	Seleção		×			
	Admissão		×			
	Demissão		×			
	Pagamento de comissões		×			
	Pagamento de salários		×			
	Gestão de benefícios		×			
	Gestão de benefícios		×			1

^{*}Sistemas demandam infra e serviços



O resultado dos estudos precisam ser documentados e guardados entre os requisitos em um desenho de arquitetura.



A partir dessa fase, inicia-se a documentação que explica a proposta da arquitetura e seu encaminhamento.

Essa documentação pode ser feita com diagramas*.

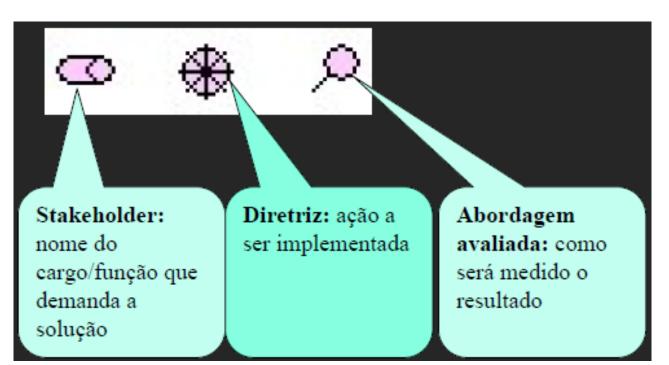
*O software ARCHIMATE® pode ser usado nessa documentação, embora não seja <u>obrigatório</u> o seu uso.



Vamos utilizar o SW Archimate®



Use os seguintes elementos para documentar a demanda da estratégia de negócio:



Exemplos:

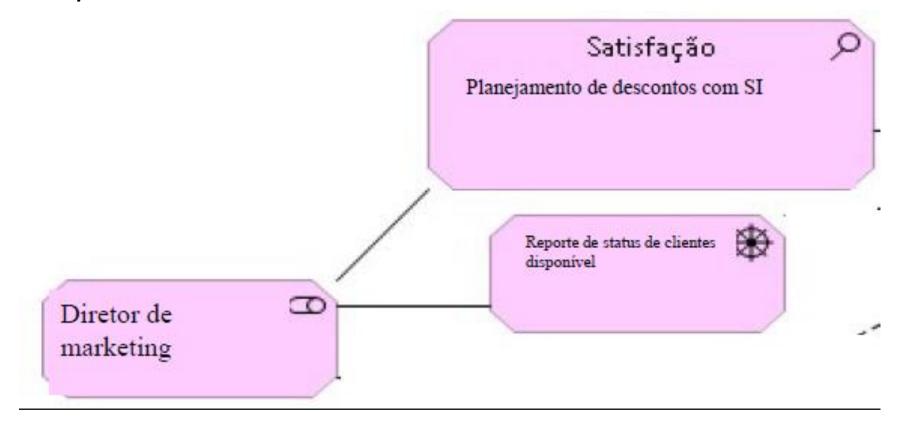
- -Stakeholder: diretor de Marketing.
- -Abordagem: melhorar a decisão sobre descontos dados aos clientes.
- -Driver: avaliar o % de decisões de desconto que foram apoiadas por dados de sistema de informação sobre os clientes.



Vamos utilizar o SW Archimate®



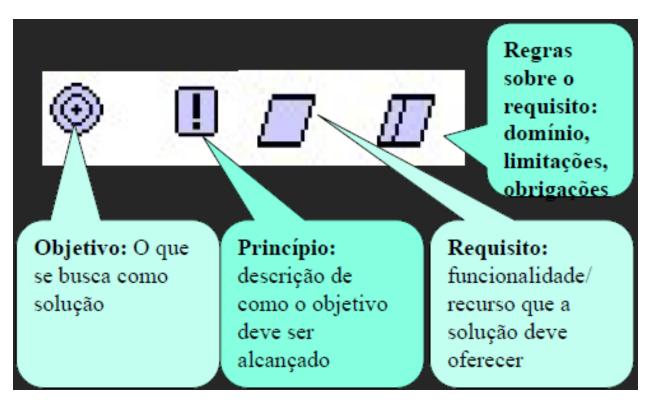
Exemplo:





Os Drivers e a Abordagem têm que ser traduzidos em objetivos ligados a requerimentos/contratos (acordos de fornecimento):





Exemplos:

-Objetivo: evitar prejuízo financeiro com descontos

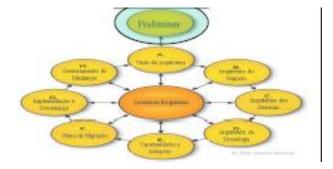
-Princípio: projeção de desconto a ser concedido baseado em avaliação de perfil do cliente

-Requisito: exibir o histórico de compras e pagamentos em dia e atrasados dos clientes

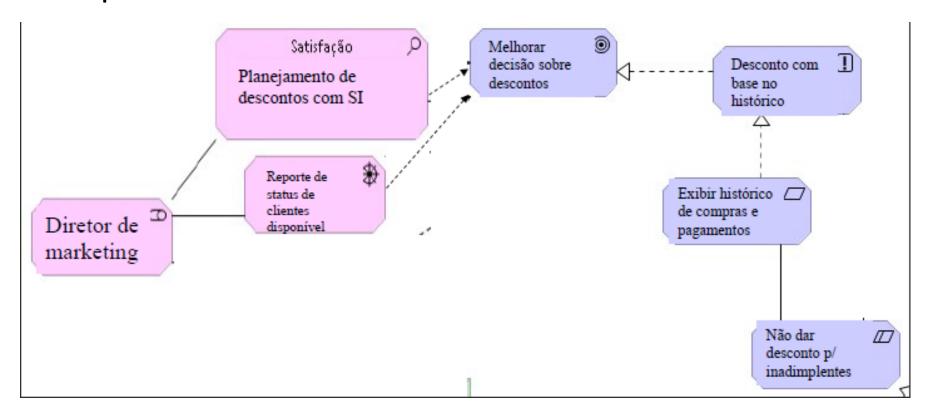
-Regras: não liberar descontos para quem tem histórico de inadimplência



Vamos utilizar o SW Archimate®



Exemplo:



Fase Arquitetura do Negócio



Engloba atividades que levam à compreensão e documentação de como a empresa <u>opera atualmente</u> e o que deseja modificar nessas operações.



- ❖ A arquitetura de negócios investiga a organização interna de cada departamento/divisão alvo, documenta essa organização e o seu funcionamento.
- ❖ <u>Desenhos de processos</u> com detalhes das atividades que os compõem e seus fluxos são importantíssimos para a construção de uma visão inicial de escopo funcional de sistemas.

Fase Arquitetura do Negócio



A arquitetura precisa registrar os cenários AS IS (como é hoje) e TO BE (como será) dos processos estudados.



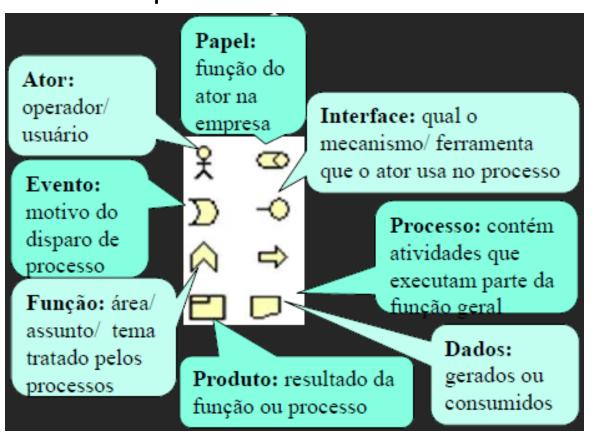
Precisam ser documentados:

- Serviços providos pelos processos da empresa
- Agrupamentos dos processos ou associação deles em uma função operacional da empresa
- Apontar os recursos humanos/atores associados a cada processo e qual o papel de cada um na empresa (cargo)
- Mostrar qual a ferramenta/interface que os recursos humanos usam para realizar as atividades
- Apontar quais eventos demandam/disparam os processos
- Quais registros (dados) são operados no processo

Fase Arquitetura de Negócio



Os Requisitos e Regras da Visão de Arquitetura são associados a Serviços que as áreas funcionais provêm através dos seus processos.





Exemplos:

- -Ator: analista de marketing
- -Papel: avaliar o mercado e concorrência
- -Função: avaliar descontos
- -Processos: buscar histórico do cliente; avaliar inadimplência; estimar desconto
- -Interface: página WEB de avaliação de perfil de cliente Evento: demanda por desconto pela área comercial
- -Ator: analista de marketing
- -Produto: relatório de desconto
- -Dado: percentual de desconto

Fase Arquitetura do Negócio



Os processos são desmembrados/ detalhados em suas atividades pois, algumas delas demandam automação e outras não.



Diagramas de fluxo de atividades de processo detalham como os processos funcionam internamente, esclarecendo como os atores interagem em cada atividade, que ferramentas usam e como controlam resultados das atividades.

Fase Arquitetura do Negócio



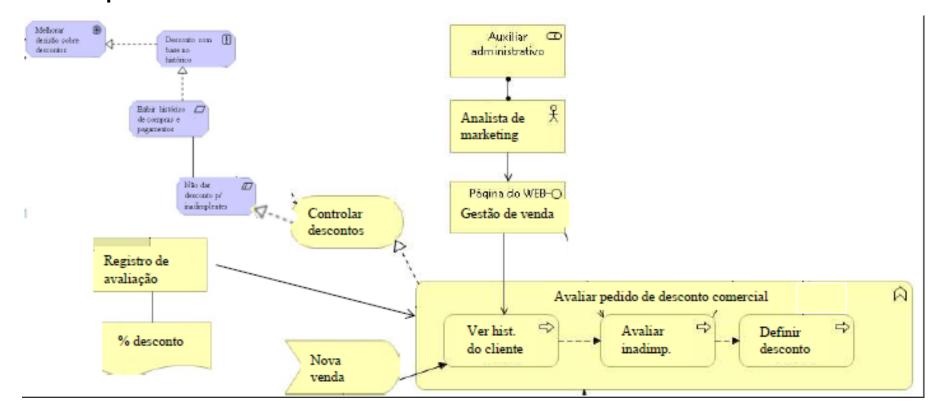
As técnicas apresentadas valem tanto para a representação dos processos de negócio como são hoje (As Is) quanto para representar como ficarão após a implantação de uma nova solução tecnológica (To Be).



Vamos utilizar o SW Archimate®



Exemplo:



Dúvidas / Questões





REFERÊNCIAS





Bibliografia

• **Básica**: PARDUCCI, Renato J. OLIVEIRA, Elisamara. TOGAF: Arquitetura de soluções de TI para empresas. Editora Phorte, São Paulo, 2019.

 Complementar: The Open Group. The TOGAF® Standard, Version 9.2 - A Pocket Guide.



Copyright © 2025 Prof. Paulo Sampaio

profpaulo.sampaio@fiap.com.br
https://www.linkedin.com/in/profpaulosampaic

Todos direitos reservados. Reprodução ou divulgação total ou parcial deste documento é expressamente proíbido sem o consentimento formal, por escrito, do Professor (autor).