

Presentado por:

Optidata: 25/10/24



OPTIMIZAÇIÓN DE LA GESTIÓN DE INVENTARIO

BRINDIS REAL DISTRIBUTOR
COMPANY
Resum



Comparativos

Inventario

Compras

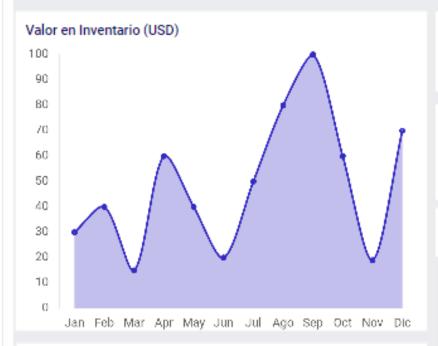
Ventas

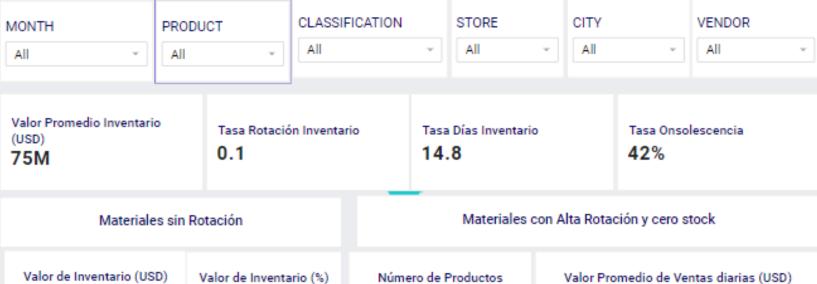




Análisis de Inventario

Inventario Compras Ventas





67

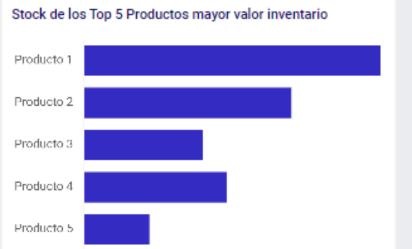
Top 5 Productos Valor Inventario (USD)

Producto	Clasificacion	Stock	USD
Producto 1	1	500	100
Producto 2	2	350	80
Producto 3	2	200	60
Producto 4	1	240	50
Producto 5	1	110	20



8.3 %

24.3B



230K

Análisis de Compras

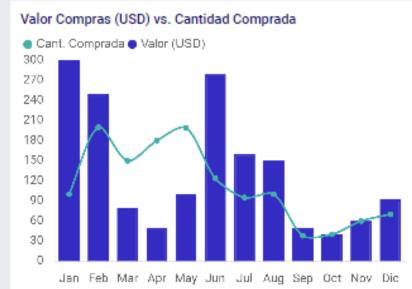
Inventario Compras Ventas

VENDOR

All

Valor (USD)

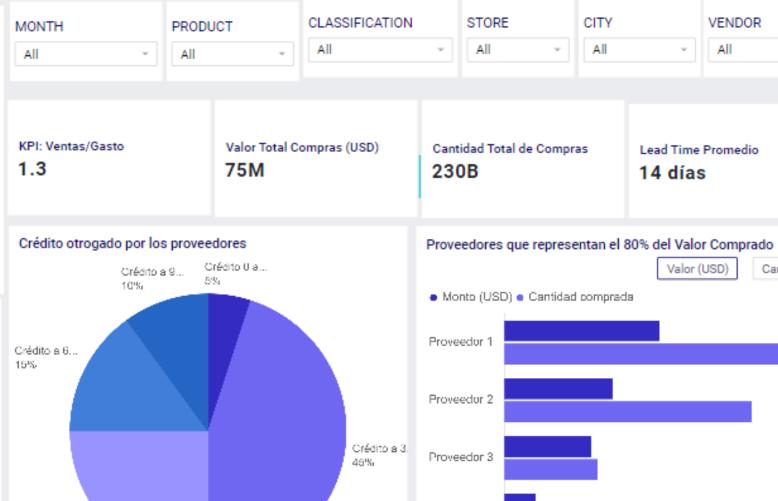
Cantidad





Producto	Valor USD	Clasificacion	Lead Time
Producto 1	500M	20	20
Producto 2	350M	10	10
Producto 3	200M	7	7
Producto 4	180M	5	5
Producto 5	100M	15	15

Crédito a 4... 25%

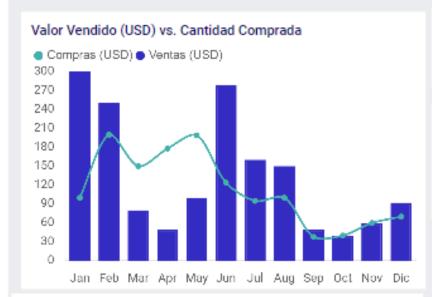


Proveedor 4

Proveedor 5

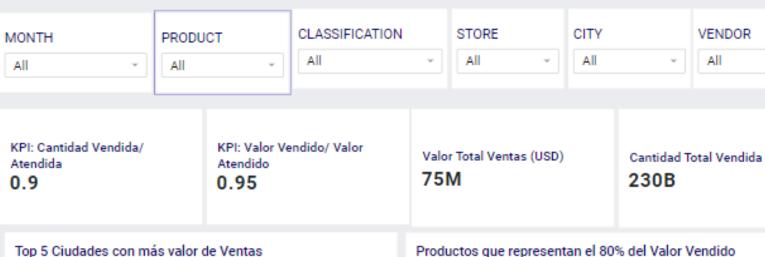
Análisis de Ventas

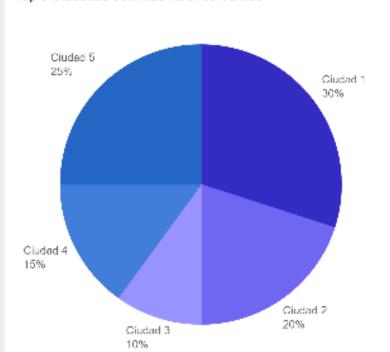
Inventario Compras Ventas

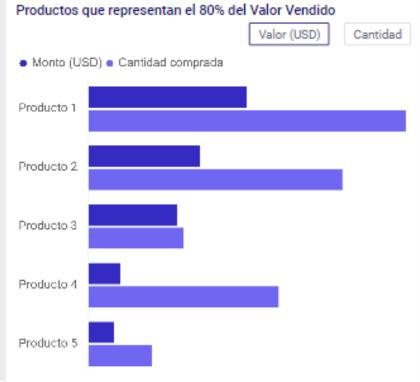


Top 5 Productos más vendidas (USD)

Producto	Valor (USD)	Cantidad	Stock
Producto 1	1	20	1
Producto 2	2	10	2
Producto 3	2	7	5
Producto 4	1	5	8
Producto 5	1	15	20









CONCLUSIONES

Los hallazgos que hemos obtenido del historial de operaciones 2016 en Brindis Real son:

- El total anual de ventas es:
- El total de compras es:
- El valor total de inventario es:
- El % de ventas no atendidas al 100% es:
- Los productos top en ventas son:
- La Tasa de rotación es:
- La tasa días de inventario es:
- La tasa de obsolescencia es:
- El ratio Ventas/Compras es:

Recomendaciones:

- Ddddfg
- Dgf
- Dgfd
- Gdfg
- Fghfh
- fhfgh