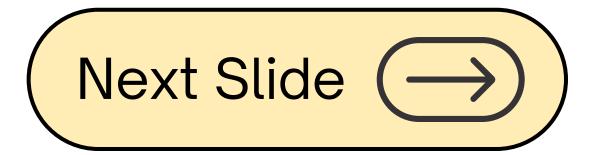


deepgptwrapper:

Factor de éxito en tiendas Oxxo



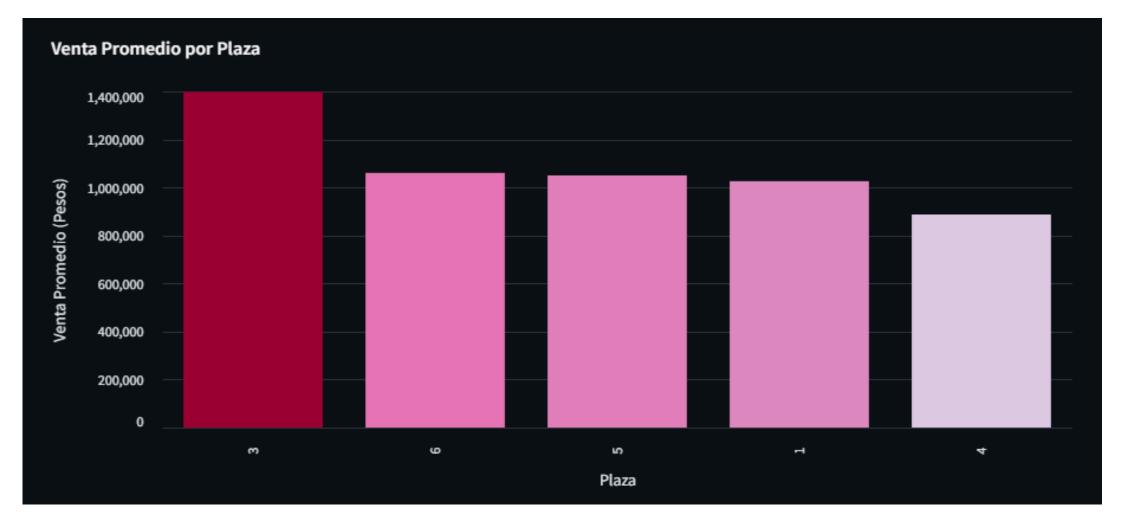
Problemática

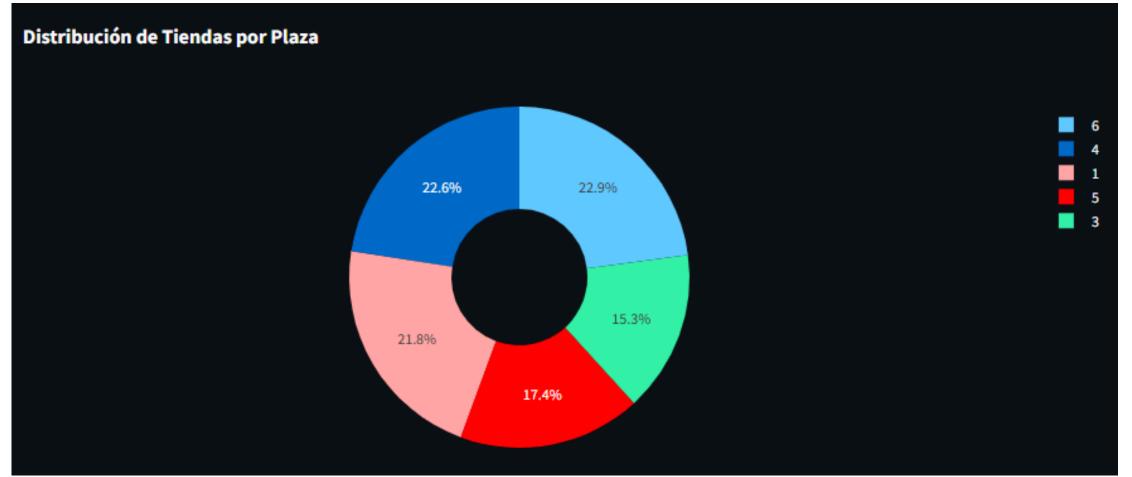
¿Dónde se pueden colocar nuevas ubicaciones exitosas? Desarrollar un modelo de predicción que a partir de una ubicación (lat, lon), determine si una tienda Oxxo tiene alto potencial de éxito, es decir, que cumpla con su meta de venta

Analizar el rendimiento actual de las tiendas de Oxxo proporcionadas, en relación con sus metas y características

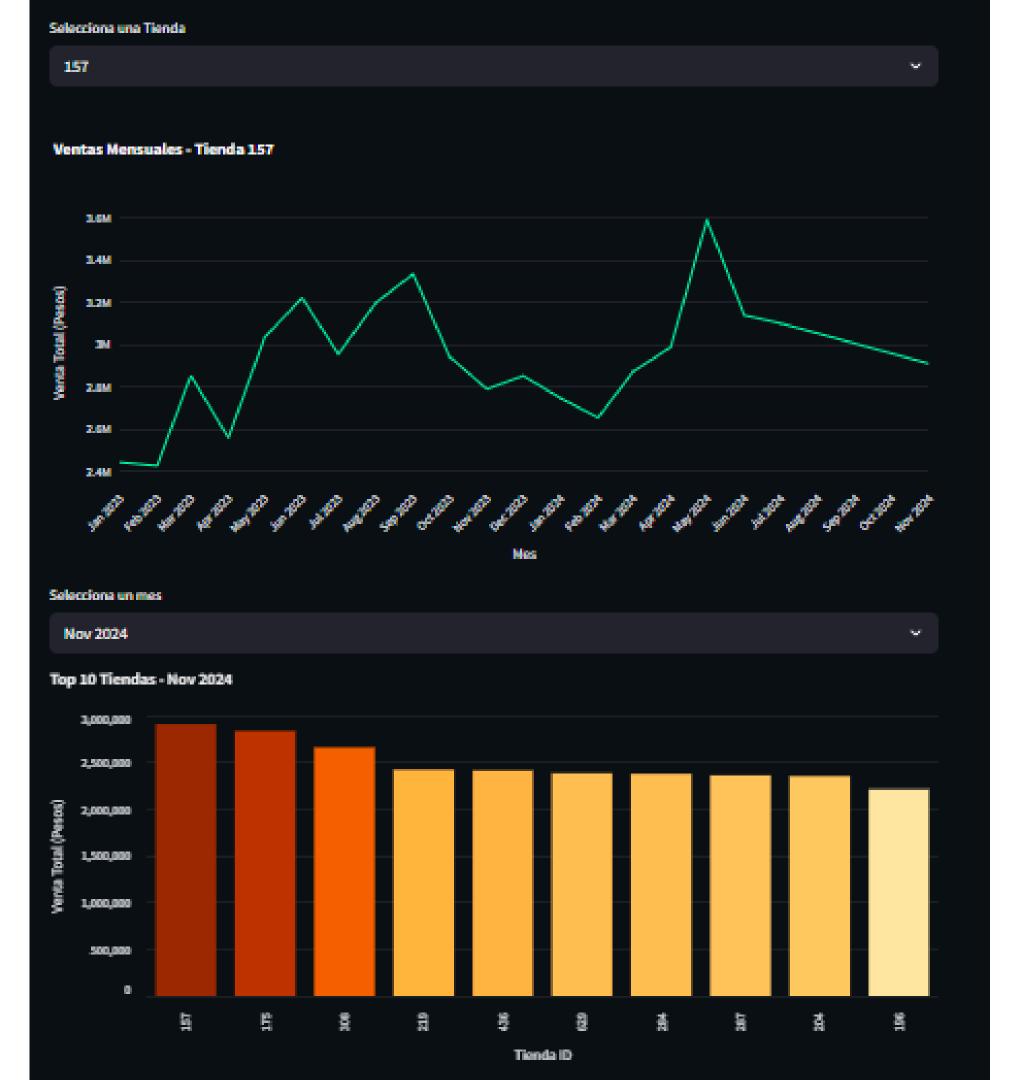
Definir cuáles son las características más relevantes para el éxito de las sucursales, permitiendo su control y optimización

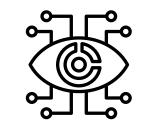
Análisis de Tiendas Actuales





Análisis de Tiendas Actuales





Limpiado y datos

Eliminar ceros en Latitudes/Longitudes organización de Mezclar test y train

Llenar ceros en métricas con KNN o mediana

Agregar objetivo de venta por tipo

Agregar ventas promedio de ventas por mes

Investigación y anexamiento

• Fuentes: INEGI, Gobierno de México y Monterrey, MTY Mide+

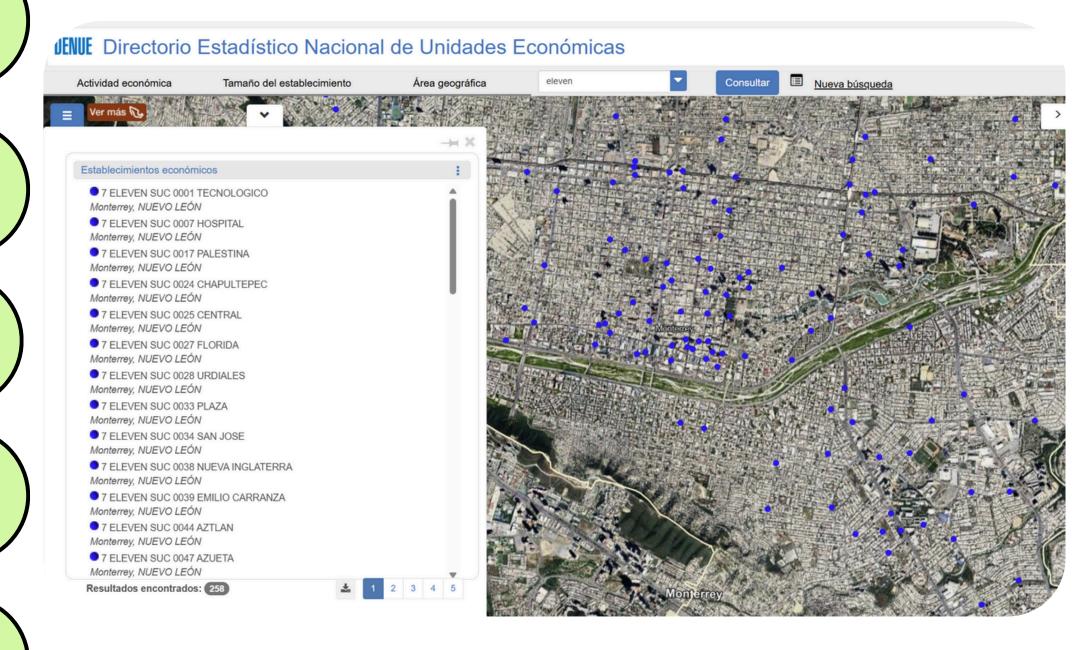
Agregar número de competidores en la cercanía

Agregar número de instituciones educativas en la cercanía

Agregar distancia de la tienda zonas más concurridas

Agregar número de llamadas a emergencias reales en la cercanía

Calcular densidad poblacional con area y cantidad



Categorización

radio = promedio / meta

Exitosa = radio > 2.5 Cumple expectativa = radio > 1.75 Promedio = radio < 1.75

Modelo

Clasificador

GradientBoostingClassifier

Un modelo clasifica la zona según su potencial de ventas (bajo, medio o alto).

Model Evaluation: R² Score: 0.8318

Regresor

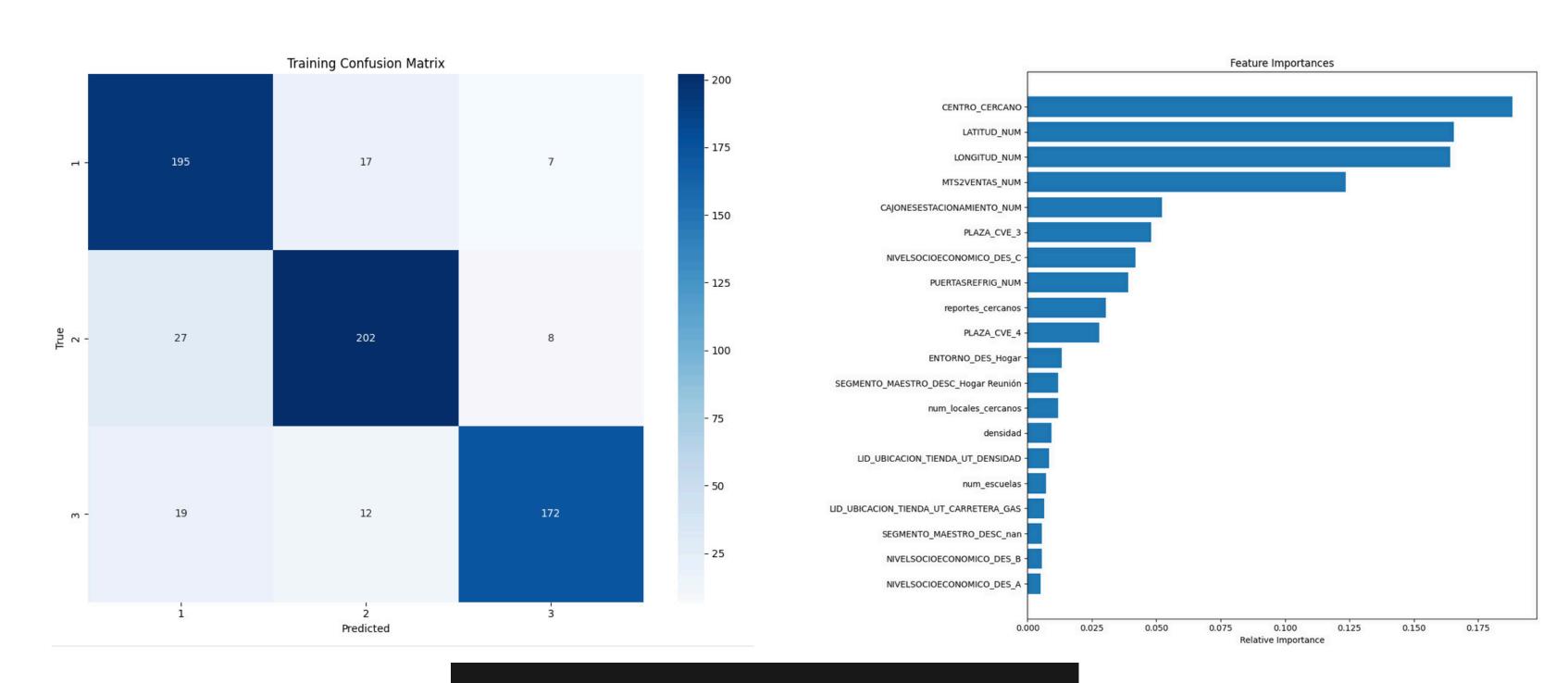
GradientBoostingRegressor

Luego, otro modelo estima cuánto se vendería en esa ubicación.

Evaluation on test set: Classification accuracy: 0.455

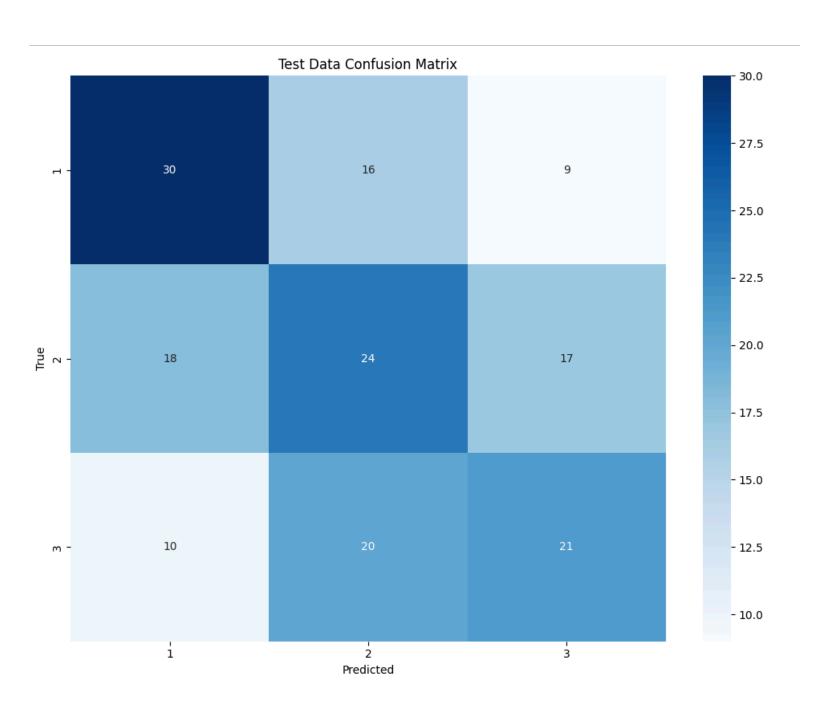
Solo necesitas el punto en el mapa para hacer una predicción completa!

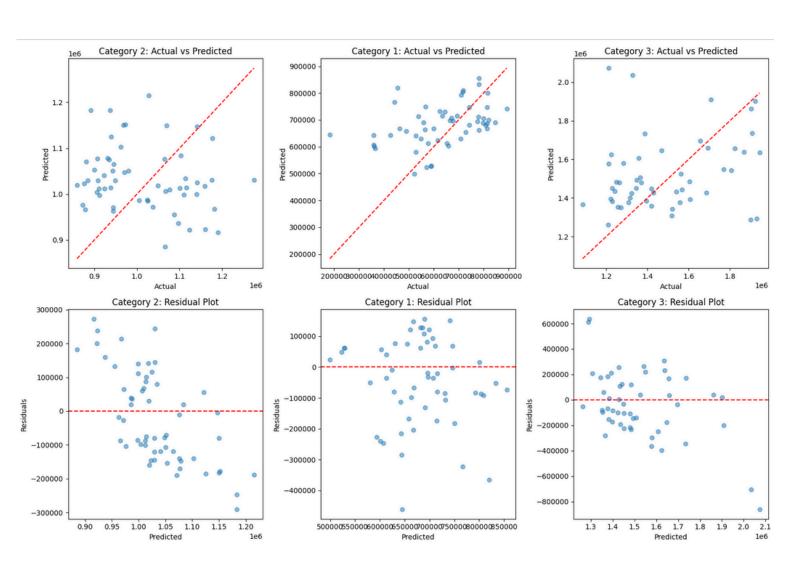
Modelo clasificador



Training Classification Metrics: Accuracy: 0.8634

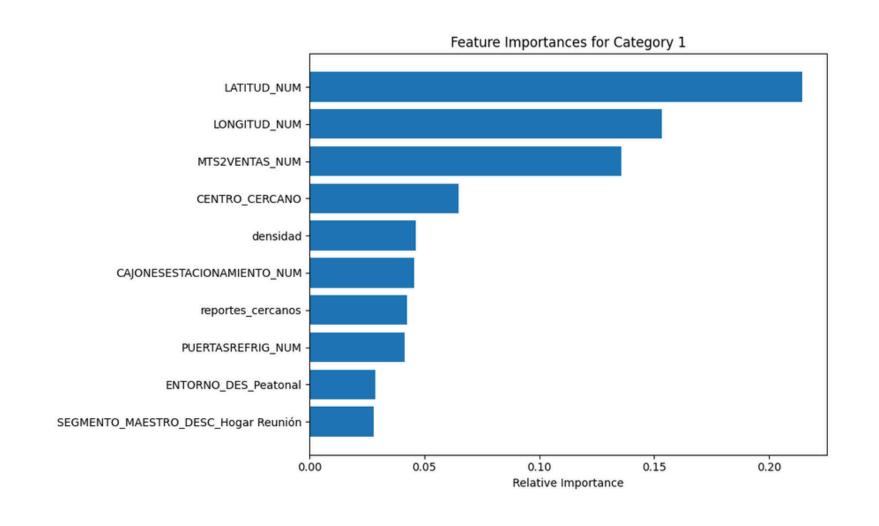
Modelo de regresión

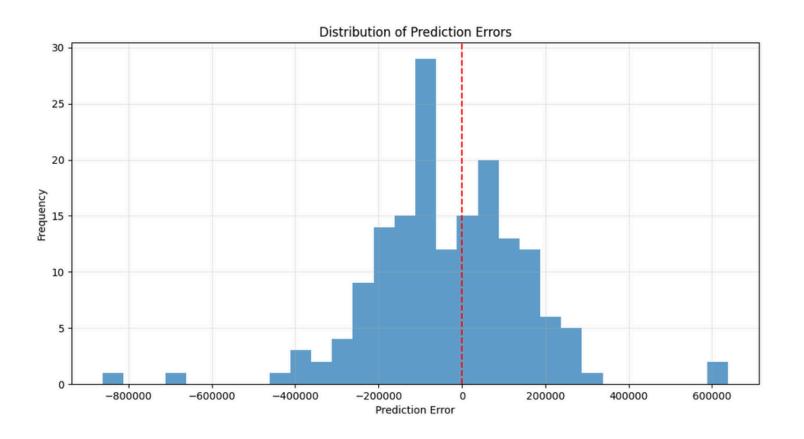




Test Accuracy: 0.4545

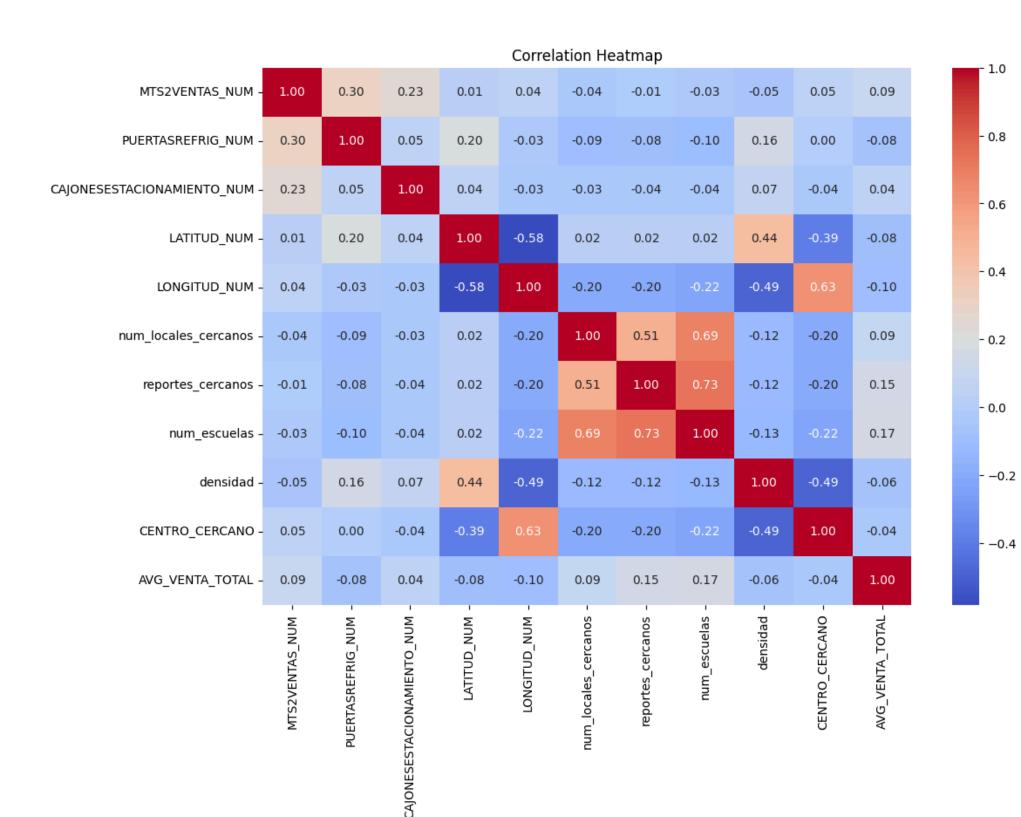
Modelo de regresión



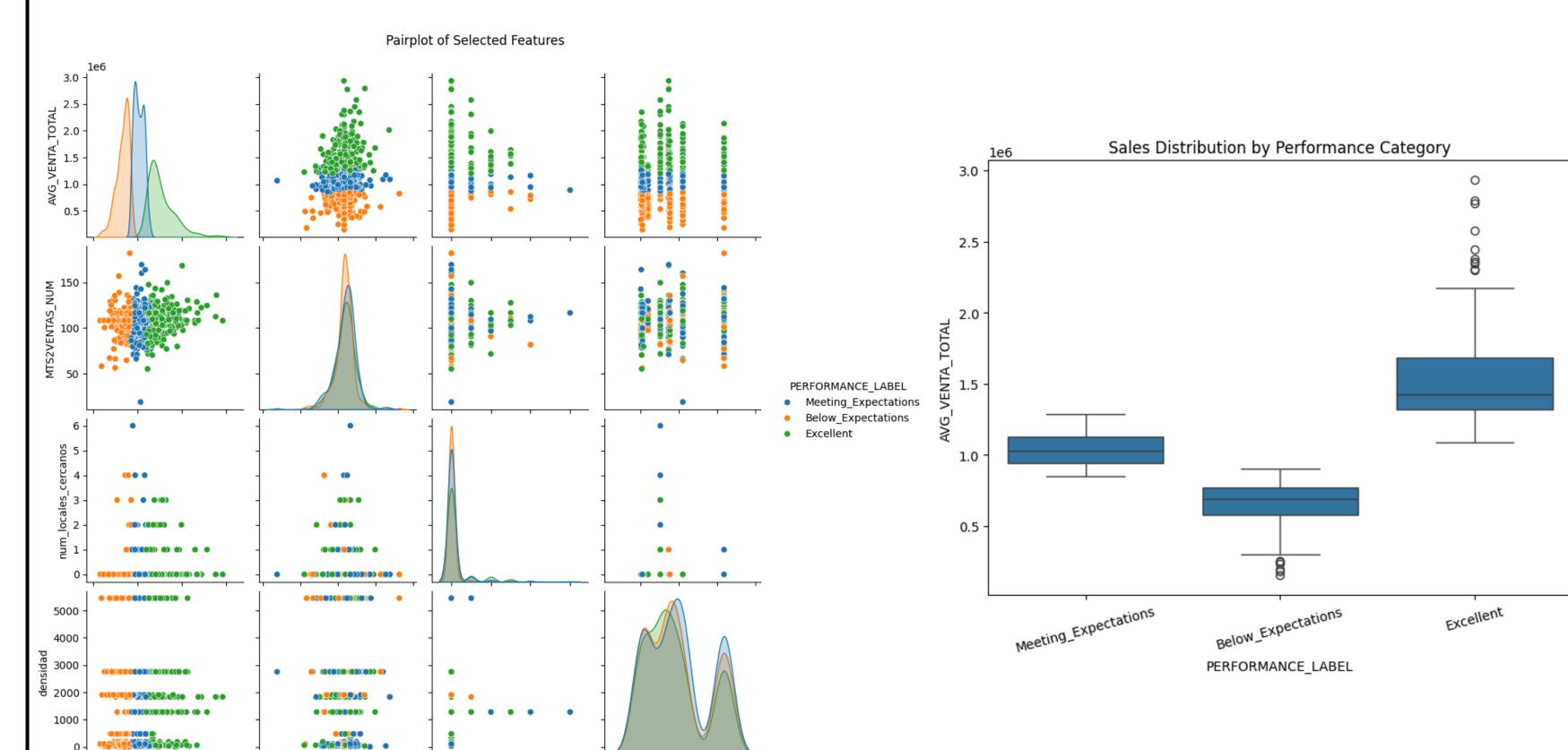


Test Accuracy: 0.4545

Resultados Encontrados



Resultados Encontrados



2500 5000 7500

densidad

150

num_locales_cercanos

MTS2VENTAS NUM

AVG VENTA TOTAL 1e6

Dashboard visual

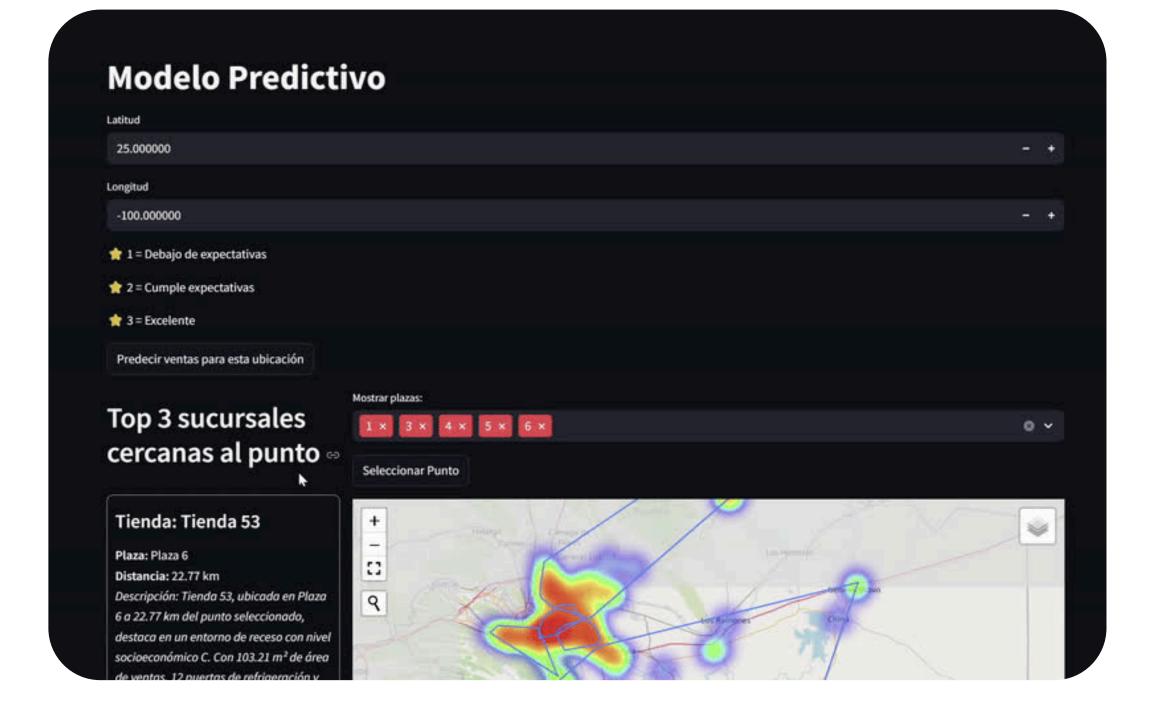
Se realizo un dashboard con un mapa de calor y separacion de zonas para facilitar lectura

Se ingresa latitud y longitud y se obtiene la venta estimada y categoria de exito

1 = Baja expectativa

2 = Cumple expectativa

3 = Exitosa



Thanks