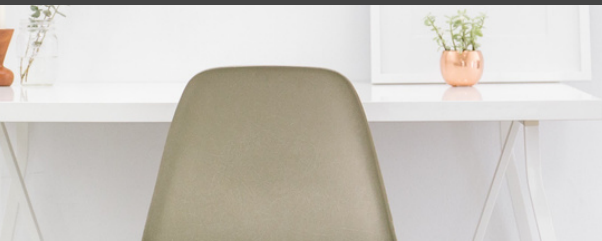




UNIFIED MODELING LANGUAGE

INGENIERIA
EN SOFTWARE



MODELADO DEL NEGOCIO (DIAGRAMAS UML)

Developers:

Joel Cruz Aldeuca

Jose Manuel Cazan Segura

Mauricio de Leon Mercado

Saulo Jesus Sanchez Dzul

Angel Eduardo Zaldivar Dominguez

Scrum master: Cesar Serrano Ruiz

Project manager: Angel Fernando Aguilar dominguez

KAVAK

Compra y venta de carros de medio uso.

Actores:

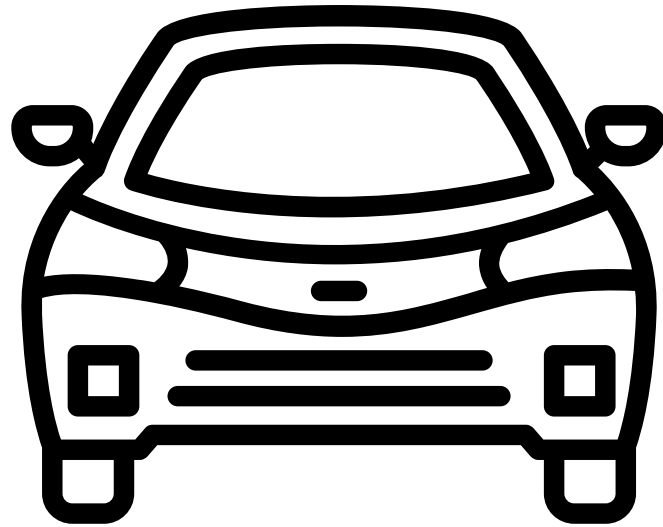
Cliente

Vendedores

Empresas externas de distribucion

Empresas de compra y venta.





COMPRA

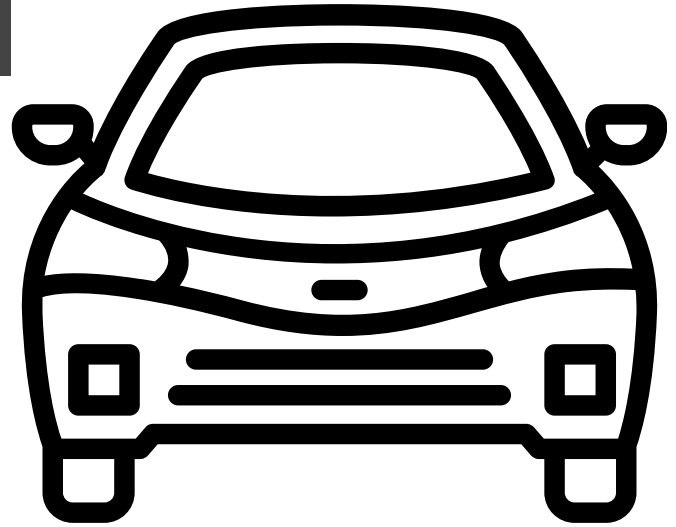
CLIENTE, EMPRESA KAVAK.

El cliente comienza accediendo a la pagina de kavak para la compra de un vehiculo en optimas condiciones, pero de medio uso.

El cliente entra en la opcion de compra vehiculo en la pagina y puede seleccionar en el catalogo los vehiculos que estan disponibles.

Para una mejor manera de experiencia el cliente puede pasar por un filtro el cual deacuerdo a asus gustos puede seleccionar el carro que mas le guste o el que mas se adapte a las carracteristicas dadas. El cliente puede ver el vehiculo y los detalles del mismo , aceptado el modelo procede a dos opcciones un apartado de 72 horas por \$1500 mxm; O bien una agenda para una video llamda con aun agente que lo aydua a completar la compra de manera rapida y eficaz.

EL CLIENTE TIENE QUE TENER CUENTA EN LA PAGINA KAVAK



VENTA

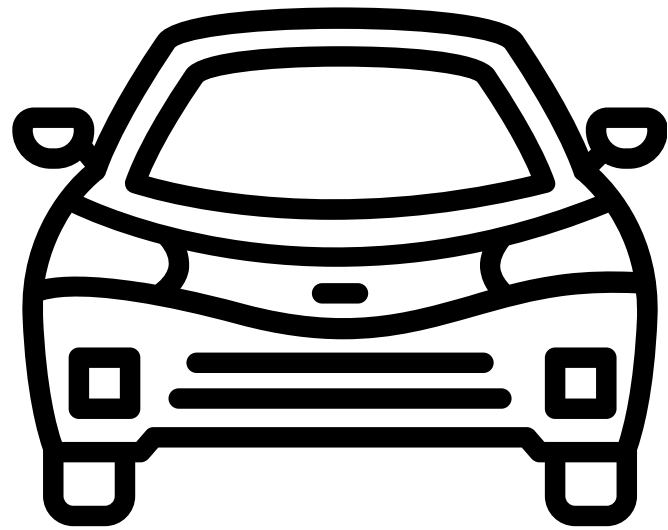
VENDEDOR, ASESOR AUTOMOVIL.

El vendedor puede acceder a la pagina kavak y en ella podra encontrar una redireccion que dice "Venta de auto" Esta se encarga de preguntar al vendedor sobre las especificaciones del auto, como año, modelo, color, kilometraje, etc. . . Esto permite a la empresa poder darse una idea del carro que se quiere vender. Despues de este tramite el vendedor tiene que conformar con correo y contraseña para poder luego de 3 dias recibir una notifiacion de los demas detaller y el siguiente procedimiento que debe seguir para la venta del carro.

Esto es por medio de asesor de automovil el cual se encarga de las especificaciones y el envio del carro , tambien como el precio y las diferentes promociones que el vendedor puede dar al publico.

EL CLIENTE TIENE QUE TENER CUENTA EN LA PAGINA KAVAK

CASOS DE USO



CUENTA EN PAGINA KAVAK

VENDEDOR, CLIENTE.

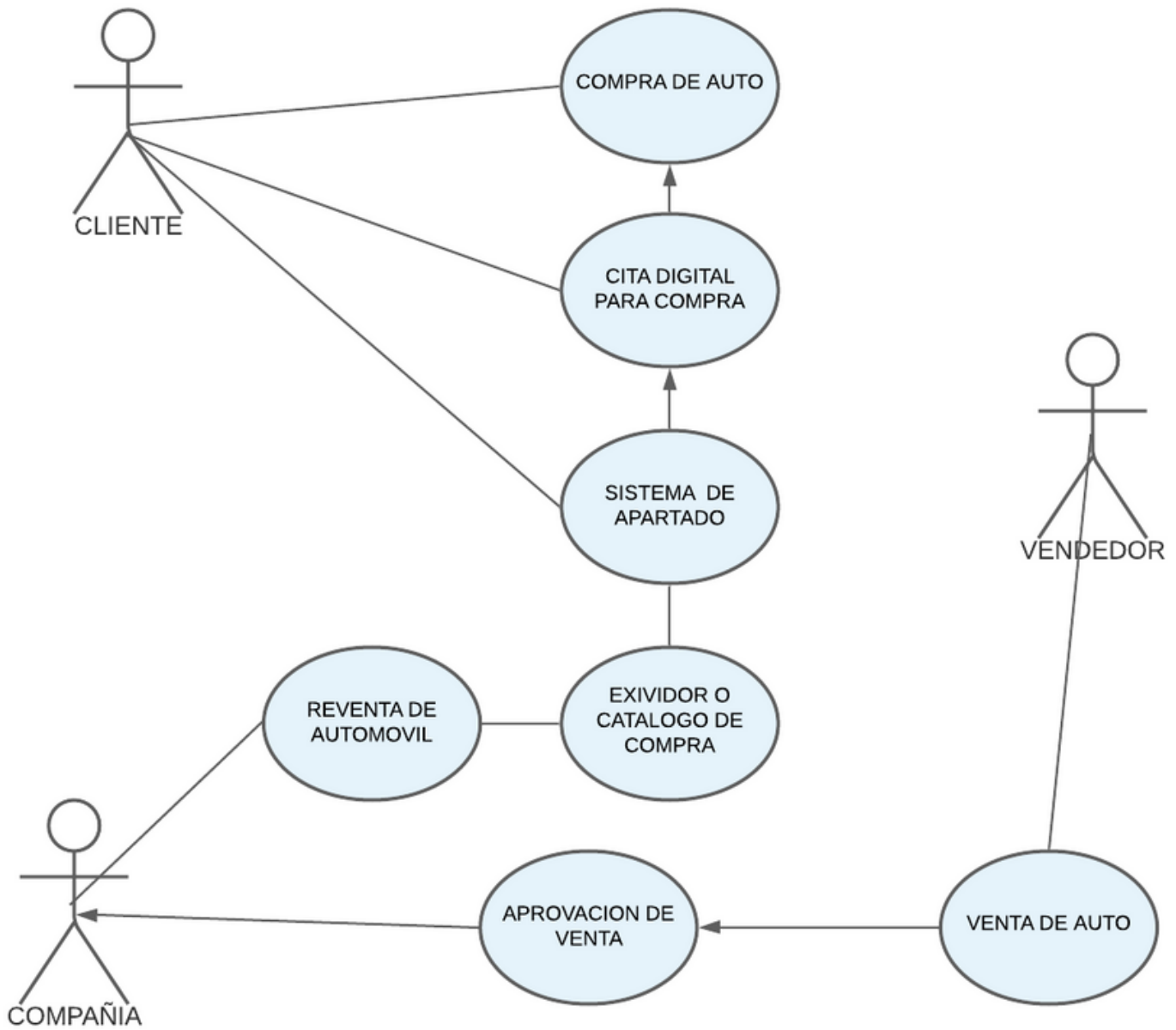
Para este procedimiento se puede acceder a la pagina de internet www.kavak.com en esta podra el vendedor o el cliente encontrar una opccion el cual esta en el lado superior derecho. Esta opccion "Crear cuenta" Ayuda pedira correo, telefono, nombre y contraseña para que en un futuro si se necesita la compra o venta de un vehiculo el cliente pueda tener la facilidad de estar ya ingresado en la pagina y hacer mas rapido el proceso de eleccion o de evaluacion del carro.

TIENE QUE TENER UNA EDAD MAYOR DE 18 AÑOS

MODELADO

CASO DE USO DEL NEGOCIO

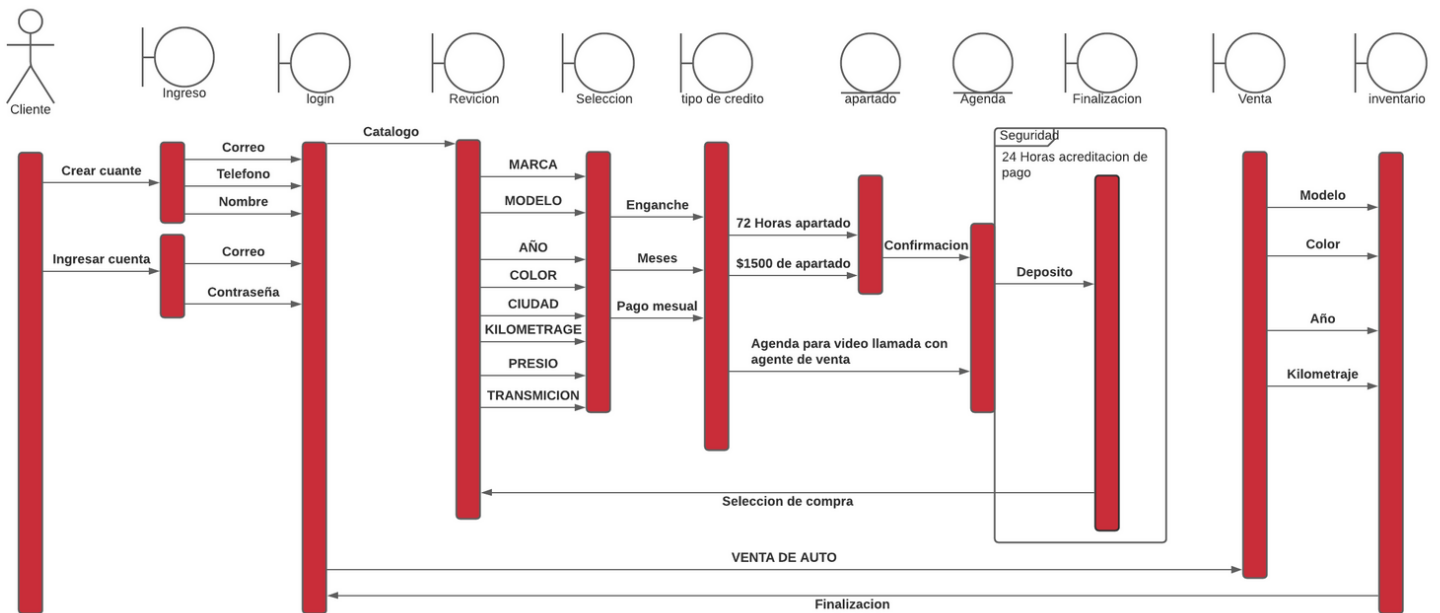
KAVAK.COM

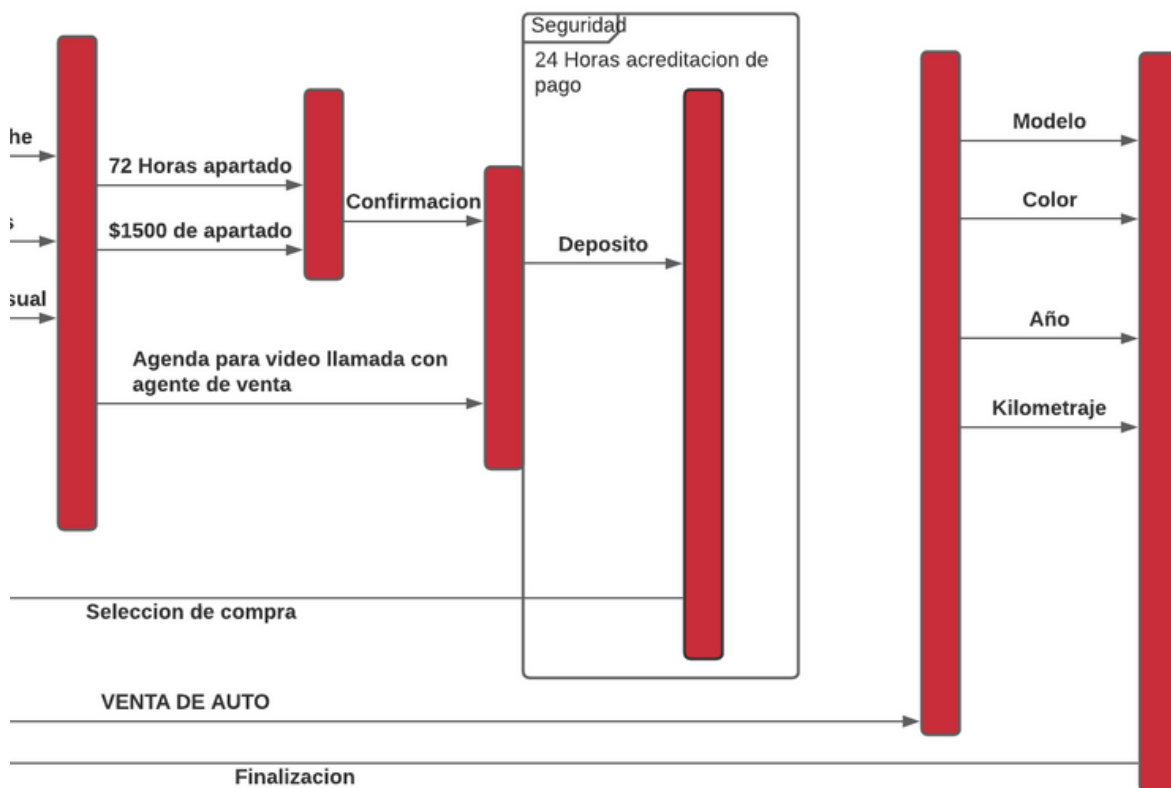
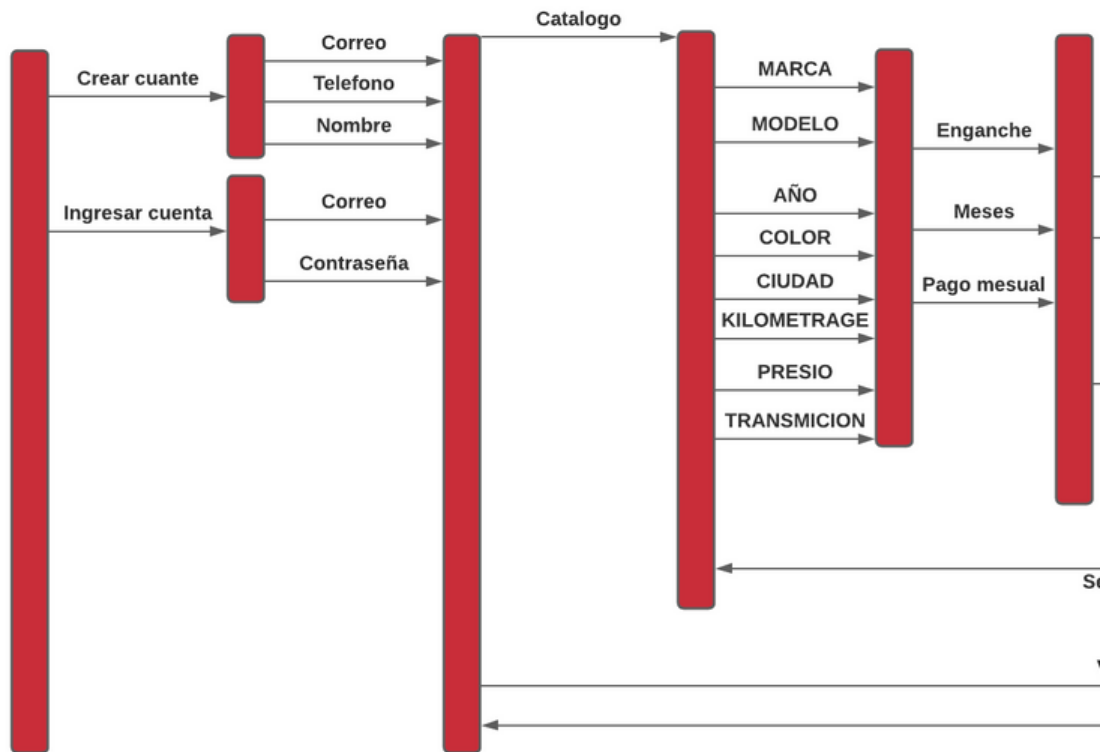
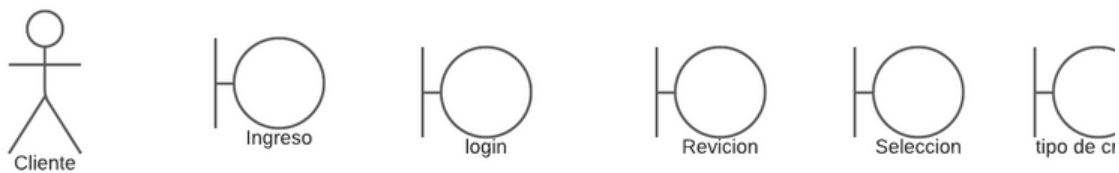


MODELADO

SECUENCIA

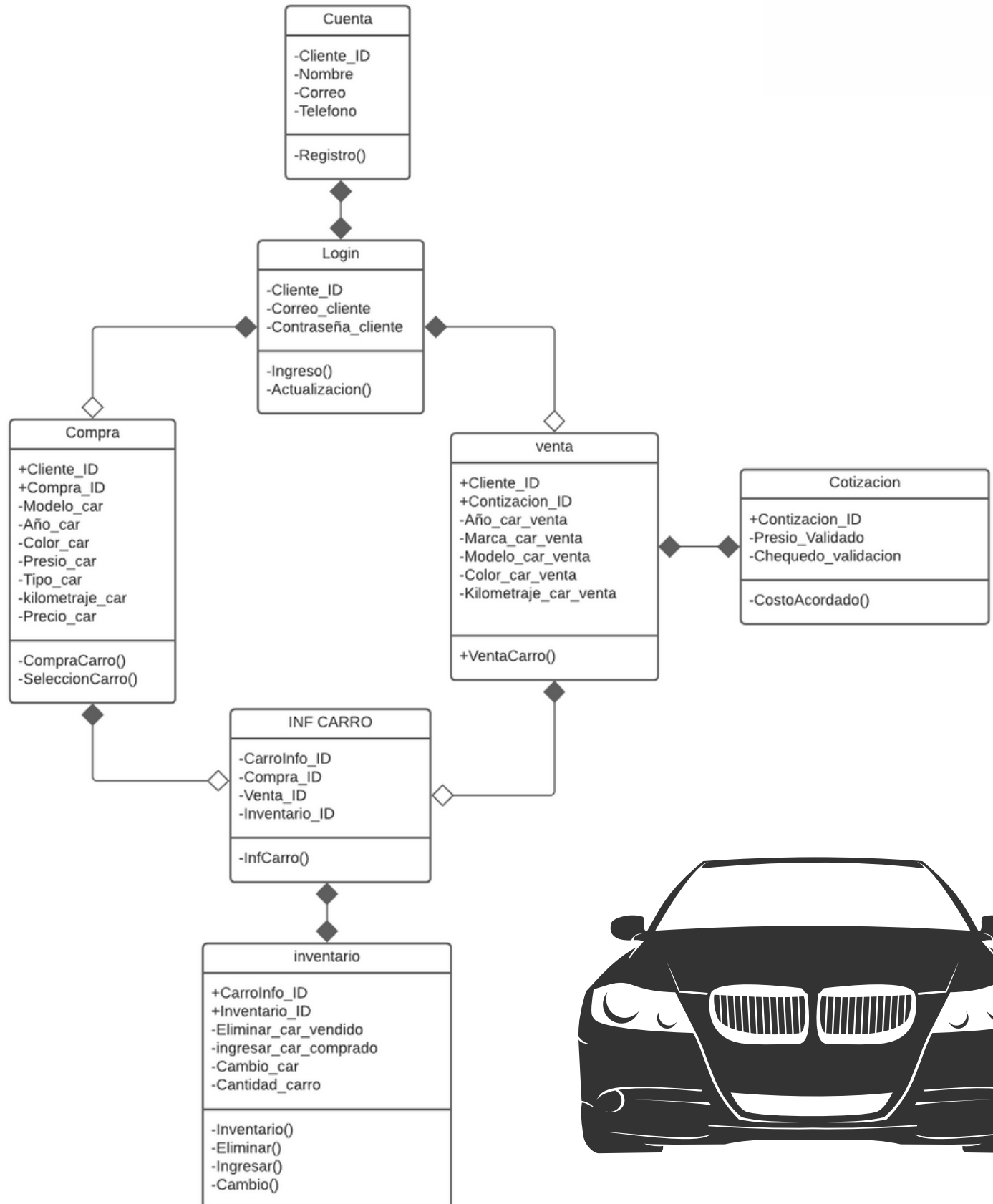
KAVAK.COM





CLASES

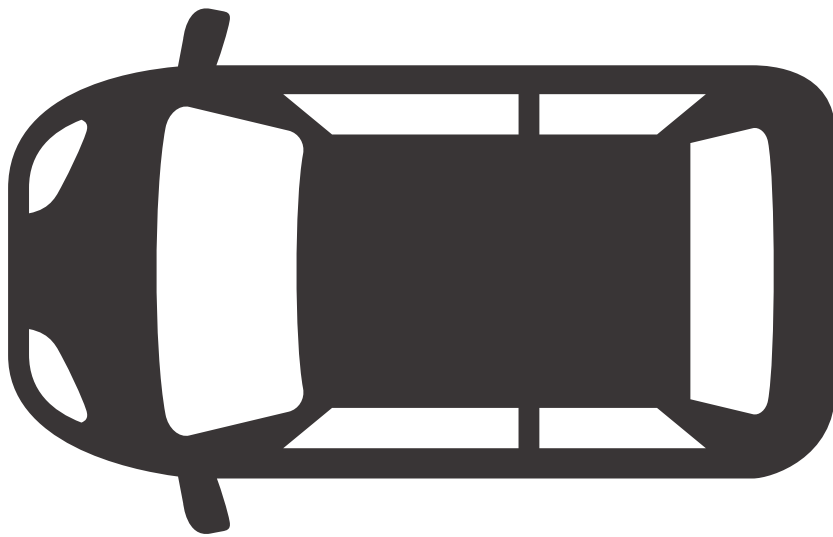
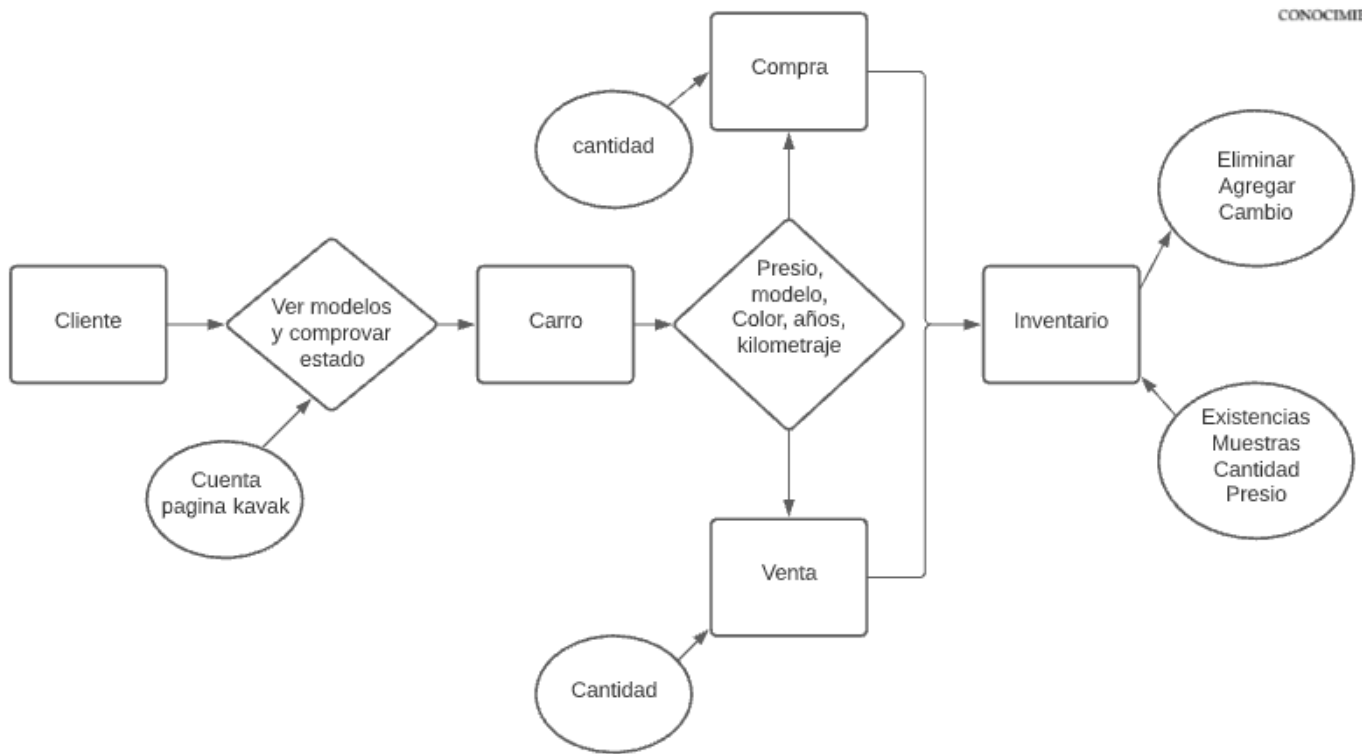
KAVAK.COM



ENTIDAD RELACION

KAVAK.COM

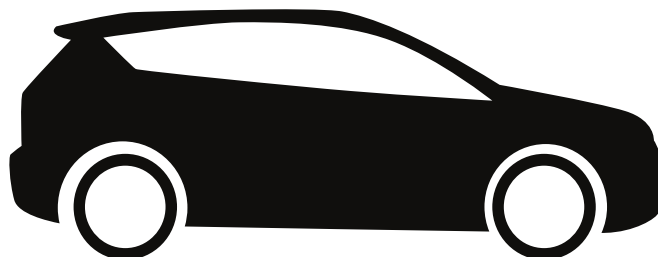
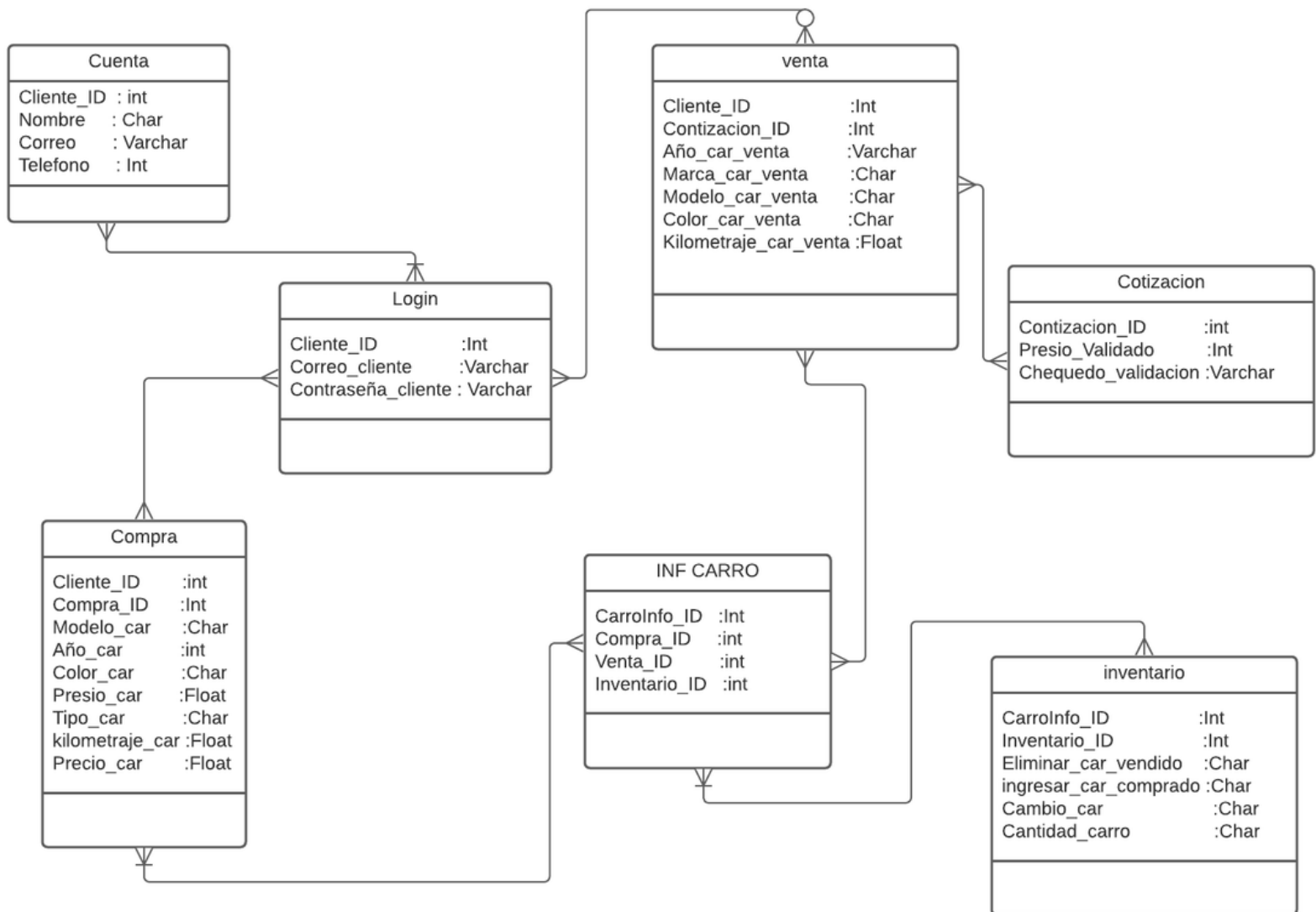
CONOCIMIENTO



MODELADO

BASE DE DATOS

KAVAK.COM



TRELLO

[HTTPS://TRELLO.COM/B/DFRXI6I4](https://trello.com/b/DFRXI6I4)

GITHUB

JOEL-CRUZ/KAVAK: PROYECTO
CLONKAVAK (GITHUB.COM)
[HTTPS://GITHUB.COM/JOEL-
CRUZ/KAVAK](https://github.com/JOEL-CRUZ/KAVAK)