



### KN07: Kostenberechnung

Aktuelle Situation

A) Kostenrechnung erstellen

1) Rehosting

2) Replatforming

3) Repurchasing

B) Interpretation der Resultate

## KN07: Kostenberechnung

---

Beachten Sie die [allgemeinen Informationen zu den Abgaben](#).

In dieser Kompetenz werden Sie eine Migration einer lokalen Infrastruktur planen. [Lesen Sie sich in die Theorie "Migrationsmodelle" ein, auch in die Dokumente in der Quelle](#).

### Aktuelle Situation

Ihre Firma hat in frühen Jahre eine eigene CRM-Software entwickelt und nutzt die nach wie vor. Da sie aber in die Jahre gekommen ist, überlegt sich Ihre Firma in die Cloud zu migrieren. Sie sollen dabei die Abklärungen treffen und Kostenrechnung erstellen. Mögliche Optionen sind die folgenden Modelle *Rehosting*, *Replatforming* und *Repurchasing*.

## A) Kostenrechnung erstellen

---

### 1) Rehosting

Für die Option *Rehosting* beschränkt sich die Firma auf die beiden public cloud Anbieter [AWS](#) und [Azure](#). Verwenden Sie die Kostenrechner (oben verlinkt) der beiden Anbieter um folgende Anforderungen zu berechnen:

- 1 Web Server mit 1 Core, 20GB Speicher, 2 GB RAM, Ubuntu
- 1 DB Server mit 2 Cores, 100GB Speicher, 4 GB RAM, Ubuntu
- Sie sollen einen Load Balancer verwenden, damit in Zukunft einfach weitere Server hinzugefügt werden können.
- Backup-Speicher für die Datenbank Daten. Backups werden erstellt
  - täglich für die letzten 7 Tage
  - Wöchentlich für den letzten Monat
  - Monatlich für die letzten drei Monate.

#### Abgabe:

- Screenshot der Kostenrechnungen
- Erklärung zu der Auswahl, so dass die Auswahl schlüssig ist.

## 2) Replatforming

Ihre Firma möchte *Heroku* als Plattform benutzen. Kosten für die Entwicklung/Veränderung der Software werden ignoriert. Verwenden Sie die gleichen Parameter wie bei 1) als Grundlage.

### Abgabe:

- Screenshot der Kostenrechnung
- Erklärung zu der Auswahl, so dass die Auswahl schlüssig ist.

## 3) Repurchasing

Ihre Firma möchte die Software ablösen mit einem der beiden Anbieter *Zoho CRM* oder *SalesForce Sales Cloud*. Ihre Firma hat 16 Mitarbeiter, die das CRM System benutzen werden.

### Abgabe:

- Screenshots des Pricings **beider Anbieter** und Angabe welches ausgewählt wird.
- Erklärung zu der Auswahl, so dass die Auswahl schlüssig ist.
- Gegenüberstellung der SaaS-Lösung zu IaaS und PaaS Lösungen von vorher. Welches wählen Sie und wieso? Was müsste man zusätzlich beachten?

## B) Interpretation der Resultate

---

Interpretieren Sie die Resultate der Varianten u.a. mit den folgenden Fragen:

- wie stark unterscheiden sich die Angebote?
- Welches ist das billigste?
- Wieso ist eines davon viel teurer? Ist es aber wirklich teurer?