



INTEGRADORA

***MAESTRO: EDUARDO JESÚS MIGUEL
MORENO CABALLERO***

FASE 2

ALUMNOS:

- ❖ FRANCISCO JOEL PECH TUN***
- ❖ KAREN ALEJANDRA CIAU CÓRDOVA***
- ❖ EMMANUEL ALBERTO YAMA PACHECO***

***CARRERA: INGENIERÍA EN DESARROLLO Y
GESTIÓN DE SOFTWARE MULTIPLATAFORMA***

3° CUATRIMESTRE

GRUPO: B

PRIMER PARCIAL

FECHA DE ENTREGA: 2/06/23

GOLDEN CIRCLES

¿Qué es?

Golden Circle (**o, en español, el Círculo Dorado**) es un concepto, que tiene como objetivo crear y desarrollar la propuesta de valor de una nueva idea, negocio o campaña, con éxito. Es una metodología muy sencilla, que tiene un gran impacto positivo, logra que las empresas generen mayor confianza y aumenten su éxito en el mercado.

- **¿Qué? (What)**

Respuesta a la pregunta ¿Qué hace la empresa?, en esta sección se describe lo que la organización o empresa realiza o vende. Para hacer crecer un negocio, se necesita conocer todo sobre el producto o las características de servicios para el cliente que se ofrece. Este es el paso más simple del círculo. Pero es esencial, especialmente para aquellos que desean ampliar el *core business* de su negocio y diversificar el producto/servicio a comercializar.

- **¿Cómo? (How)**

Respuesta a la pregunta ¿Cómo realiza lo que dice hacer?, la segunda esfera del Golden Circle se refiere a cómo la empresa logrará sus objetivos, es decir, las prácticas que el emprendedor adoptará. Aquí es importante preguntarte sobre las estrategias que adoptarás en tu negocio y cómo efectivamente, te llevarán a cumplir tus objetivos. En la práctica, es tu plan de acción. Es en esta etapa que se incluyen todas las creencias y valores que tienes. Este es un gran diferencial, y será exactamente lo que te hará destacar de la competencia y convertir tu negocio en una compañía inspiradora y con una base sólida. Incluye los métodos y procesos.

- **¿Por qué? (Why)**

Respuesta a la pregunta ¿Por qué haces lo que haces?, es el propósito de tu negocio, emprendimiento, iniciativas, proyectos y campañas relacionadas con el mismo. Para que una empresa crezca y prospere, es necesario definir la razón de su existencia, y luego desarrollar campañas de calidad, productos y servicios que atraigan la atención de los consumidores. El negocio necesita tener un propósito bien definido. Este es el punto de partida para emprender con el Golden Circle.

Misión, Visión y los Valores son parte de esto.

“Digital Viewfinder”

- **¿Que? (What)**

Ofrecemos servicios genéricos para exhibición de sus productos en un espacio digital, ofreciendo mayores servicios de comodidad. Nos enfocamos en automatizar las ventas y promoción de la empresa o negocio. Ofrecemos una transformación digital que permitirá el impulso de la empresa, dejando atrás sus métodos tradicionales de operación (papeleo).

Como parte de nuestro servicio confiable ponemos a disposición el soporte, con actualizaciones pertinentes, brindamos la oportunidad de conseguir ampliar sus fronteras comerciales con un amplio catálogo de clientes potenciales.

- **¿Cómo? (How)**

Empleamos las tic's para lograr una experiencia de usuario mejorada tanto para la empresa como para los clientes; poder gestionar la adquisición de productos y el control en ventas para los reportes, colaboramos estrechamente con la empresa para comprender sus necesidades y desafíos, de esta manera aplicar la tecnología adecuada para soluciones. Nuestro equipo está muy bien capacitado para trabajar en desarrollo de la mejor manera de dar a conocer tus productos, brindando un mejor asesoramiento y utilizando métodos innovadores para demostrar resultados eficientes y rentables para la empresa.

- **¿Por qué? (Why)**

Nuestra misión es optimizar el desempeño de la empresa o negocio para agilizar sus tiempos de producción gracias a que la liberamos de tareas de control y administración como lo es la venta, promoción y seguimiento de exportación. Nuestro propósito es proporcionar a la empresa un mejor servicio de gestión para que pueda enfocarse en la elaboración del producto a comercializar al ya tener listo y automatizado lo demás. Al igual que ayudamos a la empresa a alcanzar su mayor potencial e incrementar sus ingresos sin mucha inversión mediante nuestros servicios y con nuestro equipo capacitado y así impulsar a la empresa hacia el éxito. Deseamos brindarles a los clientes la oportunidad de previsualizar sus opciones, cotizar presupuestos, ahorrar tiempos y tomar decisiones bien informadas, de esta manera lograr una excelente experiencia de usuario.