

Sistema de ventas (empresa pequeña)

Realizado por:

Johan Estiven Usma Restrepo
Juan Felipe Chaves Montoya
Diego Mauricio Arias Giraldo

Docente:

Andrés Felipe Albanes Gaviria

Curso:

Proyecto Integrador Software Libre

Instituto Tecnológico Metropolitano
Medellín, Antioquia

Proyecto integrador en software

1. Diagramas de Entidad relación (Mínimo 10 tablas).
2. Conexión a la base de datos con un lenguaje libre, avalado por la (FSF).
 - Usando procedimientos almacenados.
3. El proyecto deberá estar realizando las 4 acciones, mínimo, además de las acciones según el problema definido.
 - Separación y buena estructuración de clases.
4. Definir cómo realizará el manejo del proyecto base a modificar, para ser una mejora del software existente o del propio, según las libertades que exige el software libre (Párrafo pequeño).

Problema

La empresa **Comercializadora El Buen Precio**, un negocio familiar dedicado a la venta de productos tecnológicos al por menor, ha decidido modernizarse. Tras varios años gestionando sus inventarios y ventas de forma manual, se vieron en la necesidad de adquirir un **software de ventas** que les permitiera agilizar procesos y mejorar la toma de decisiones.

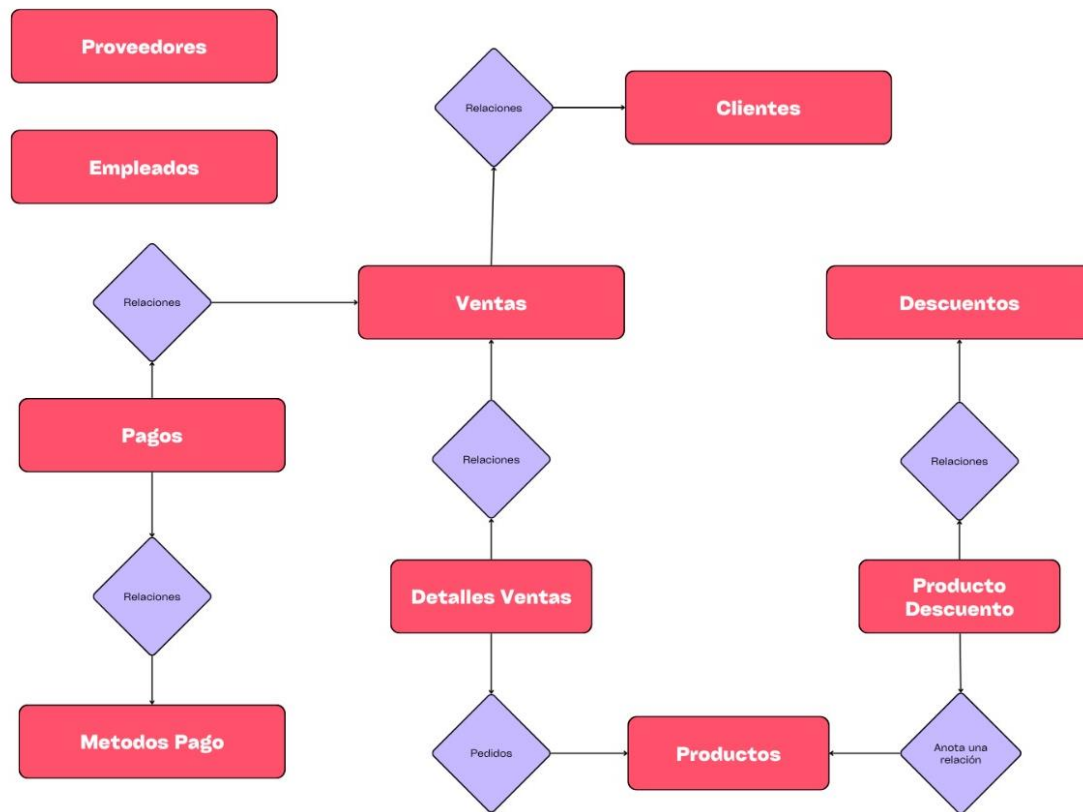
El gerente general de la empresa, **Don Fernando**, señala que en los últimos meses han enfrentado algunos desafíos debido a que al software que adquirieron carece de unas funcionalidades importantes. Por ejemplo, en varias ocasiones han tenido que rechazar ventas porque ciertos productos se agotaron sin que el personal se diera cuenta a tiempo. Para evitar este tipo de problemas, el software debería contar con una funcionalidad que permita **consultar rápidamente los productos con menos de 25 unidades en stock**, facilitando la planificación y gestión de inventarios.

Otro punto crítico es optimizar las promociones de productos. Para esto, Don Fernando ha solicitado que al software se le incluya una **consulta del top 3 de los productos más vendidos**, ayudando al área comercial a enfocar sus campañas y aprovechar mejor los productos más populares.

El desarrollador del proyecto, tras revisar la estructura de la base de datos, sugiere implementar las siguientes funcionalidades esenciales:

1. **Consulta de Productos con Bajo Stock:**
 - Muestra todos los productos cuyo inventario sea menor a 25 unidades.
 - Permite generar reportes para anticipar nuevas compras a los proveedores
2. **Top 3 Productos Más Vendidos:**
 - Identifica los productos más vendidos según el historial de ventas.
 - Ayuda a la empresa a detectar tendencias y maximizar sus ventas.

Modelo Entidad Relación



Url Git: <https://github.com/nahoj1223/SoftwareVentas.git>