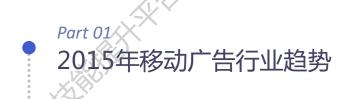


# 2015 移动广告行业报告

/ 行业报告 /

TalkingData移动数据研究中心 2016年4月 备注:起点学院 学员收集资料于网络,版权为原作者所有。





/ Part 02 2015年移动广告榜单盘点

#### **备注:起点学院学**员收集资料于网络,版权为原作者所有。

#### ● 数据来源

✓ TalkingData移动数据研究中心数据来自TalkingData App Analytics、TalkingData Game Analytics、TalkingData Ad Tracking的行业数据采集,以及诸多合作伙伴的数据交换,如应用市场、渠道、运营商,等多种不同来源的数据复合而成。本报告数据主要基于TalkingData Ad Tracking移动广告监测数据。截止2015年11月,TalkingData Ad Tracking对接广告平台200余家,覆盖超过8亿独立移动设备,热门时段平均日监测点击超过3000万。

#### • 数据周期

✓ 2014年1月-2015年12月

#### ● 概念定义

✓ 点击量:用户点击广告的行为次数

✓ 激活量:首次下载并启动应用的设备数。

✓ 投放热度:各广告平台上推广活动的数量。

🦀 Talking Data

备注:起点学院学员收集资料于网络,版权为原作者所有。

# Part 01 2015年 移动广告行业趋势

### 备注)起点学院学员收集资料于网络,版权为原作者所有。

# 流量增长

● 移动品牌广告:品牌广告主在移动端的投放增加,移动品牌广告份额增长至36.5%;

#### ● 移动效果广告:

- ➤ iOS平台投放态度更加理性——iOS平台2015年相对2014年点击量增长255%,激活量增长12%,高点击量下激活量呈自然增长,广告主对激励式广告依赖降低,投放态度更加理性;
- Android平台流量增加——Android平台广告主开始重视分包推广后续效果,对第三方监测数据的需求增加,全年点击量与激活量增速分别为112%与146%;

# 行业 倾斜

- 游戏依然是重点行业:游戏依然是移动广告投放量最大的细分行业,2015年点击量占比59.6%,但份额较去年的81.1%有明显下降;
- **新兴行业快速进入**:新媒体、金融、房产、教育等新兴行业广告主的移动端投放明显增加

# 精准 营销

- DMP投放增加:DMP投放的占比尚小但增长较快,效果广告中DMP投放比例的增速达200%;
- 部分行业认知领先:游戏、电商、金融行业广告主对DMP投放形式的认知度较高;
- 广告效果提升显著:与普通投放形式相比, DMP投放带来CVR与CTR的显著提升

起点学院www.gidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营 课程

数据来源:TalkingData 移动数据研究中心



# <u>金① 起点学院学员收集资料于网络...版权为原作者所有...</u> 品牌广告

#### 移动品牌广告

#### 移动效果广告

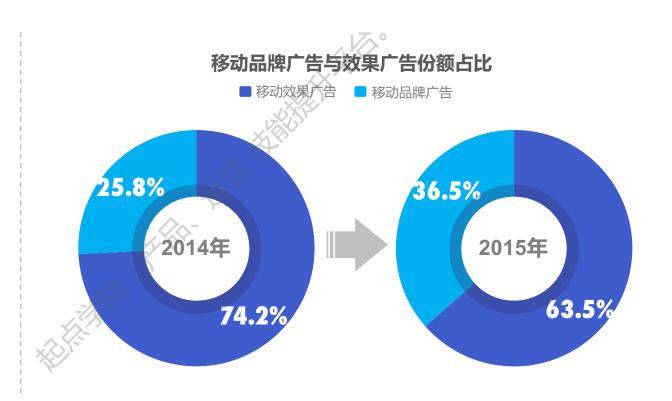
#### 移动端精准营销

- 移动品牌广告、份额趋势
- 移动品牌广告-**投放与收入的平台占比**
- 移动品牌广告-热门广告格式

# 备注 7.起点学院 学员收集资料 于网络又版权为原作者所分。初 占 上

# 移动品牌广告 份额在增加

相对PC端而言,移动端广告对目标人群的触达更加精准, 2015年,更多品牌广告主开始参与移动端推广,移动端品牌广告份额增长至36.5%。



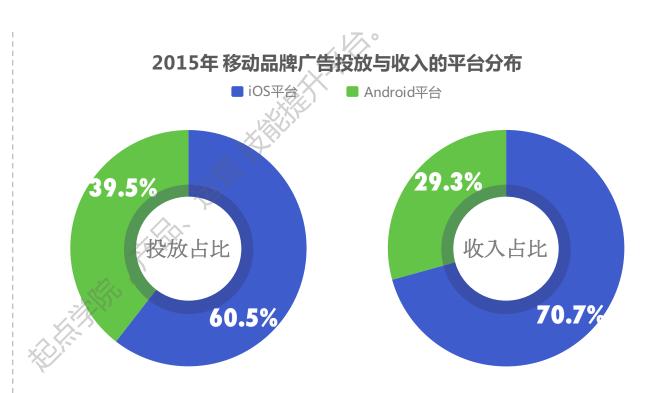
数据来源:企业访谈、行业公开信息,TaikingData参划数据研究中心整理

🦀 TalkingData

# 

## iOS品牌广告 投放与收入份额 高于Android

iOS设备上品牌广告的展示效果与交互体验均较Android有一定优势,移动端品牌广告的投放iOS平台也占较大份额;iOS平台广告收入份额高达70.7%,为广告平台与媒体带来更多受益,而对广告主而言,iOS用户的获取代价也更高



」起点学院www.gidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营课程

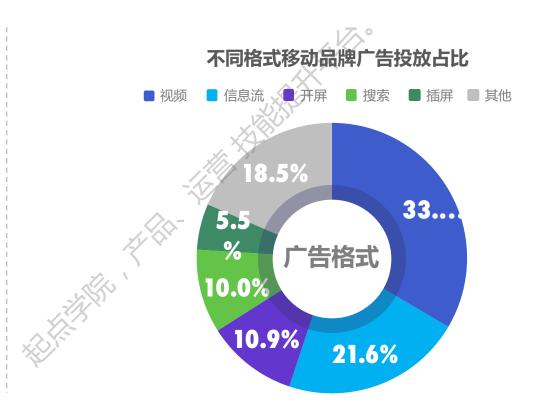
注释:投放占比为广告流量占比,收入占比为广告平台实际收入占比。



# 备注 7 起点学院 学员收集资料于网络,版权为原作者所有。

### 移动品牌广告偏爱 **视频与信息流**

视频与信息流广告是移动端品 牌广告主流的广告形式,两类 投放份额占比超50%,其次是 品牌开屏广告与搜索广告。



...起点学院www.qidianla.com...人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营 课程

🦀 TalkingData

# **金① 起点学院学员收集资料于网络 L版权为原作者所有力效果广告**

移动品牌广告

#### 移动效果广告

移动端精准营销

- 移动效果广告-**点击量与激活量**趋势
- 移动效果广告-点击量与激活量平台分布
- 移动效果广告-点击量**省份**分布

- 移动效果广告-**细分行业广告份额**趋势
- 移动效果广告-**获客成本**
- 移动效果广告-**异常点击**与**异常激活**趋势

🦀 TalkingData

# 备注 7起点学院学员收集资料于网络,版权为原作者所有。量 趋 势

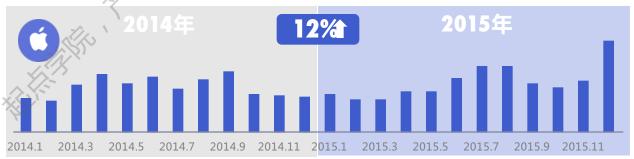
# iOS平台 点击量增长较快 激活量趋于稳定

2015年,iOS平台广告点击 量增速达255%,而激活量增速为12%,趋于自然增长, 从点击和激活的增幅综合来 看,广告主对激励式广告依赖降低,投放态度更加理性 ,注重投放后续效果和目标 人群的触达

#### 2014年1月-2015年12月 iOS平台移动效果广告点击量趋势



#### 2014年1月-2015年12月 iOS平台移动效果广告激活量趋势



<u>起点学院www.gidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营 课程</u>

注释:激活量为通过推广带来的激活,不包括自然激活。

# 备注 7起点学院学员收集资料于网络,版权为原作者所有。量 趋 势

# Android平台 点击量与激活量 增长均较快

2015年,Android平台广告 点击量增速达112%,激活量 增速为146%,在春节前后投 放热门时段流量增长显著; Android广告主从"分包就可 以统计"的传统思路进阶到 利用数据做更精细的效果评 估,开始重视分包推广的后 续效果衡量

#### 2014年1月-2015年12月 Android平台移动效果广告点击量趋势



#### 2014年1月-2015年12月 Android平台移动效果广告激活量趋势



起点学院www.gidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营 课程

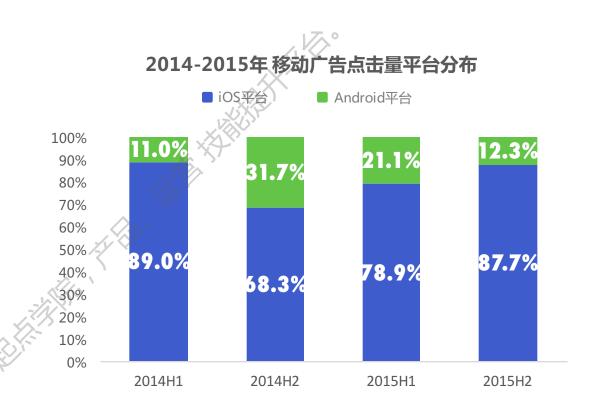
注释:激活量为通过推广带来的激活,不包括自然激活。



# 备注 7起点学院 学员收集资料于网络,版权为原作者所有。

# 点击量 iOS占绝大比例

国内Android平台流量被各大应用市场占据,安卓投放首选应用市场;而iOS则需广告平台引流到Appstore,在此前提下iOS平台持续占据总点击量的绝大比例;2014下半年至2015上半年,激励类广告的兴起带来iOS点击量占比有所降低,在2015年下半年比例又回升至87.7%



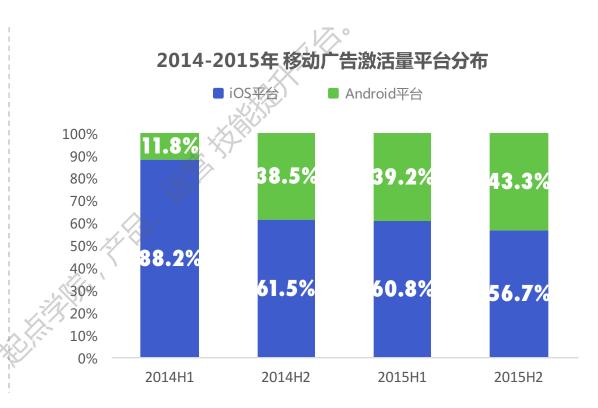
,起点学院www.gidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营 课程

🦀 TalkingData

# 备注 7 起点学院 学员收集资料于网络,版权为原作者所有。

# 激活量 两平台趋于平衡

2014至2015年,两平台激活量逐渐趋于平衡,截止2015年下半年,Android平台激活量已占整体激活量的43.3%



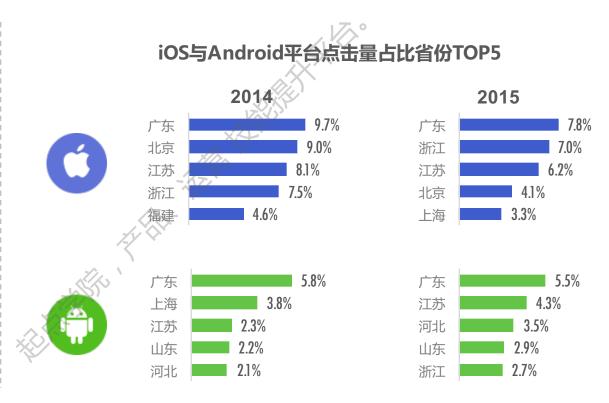
数据来源:Talkingpata 参阅数据研究中心

🏶 TalkingData

# 备注 7起点学院学员收集资料于网络,版权为原作者所有。2

### 北上广、沿海省份 更多用户点击移动广告

北上广及江苏、浙江等沿海省份的广告点击量较高,与移动设备的地域分布趋势类似。



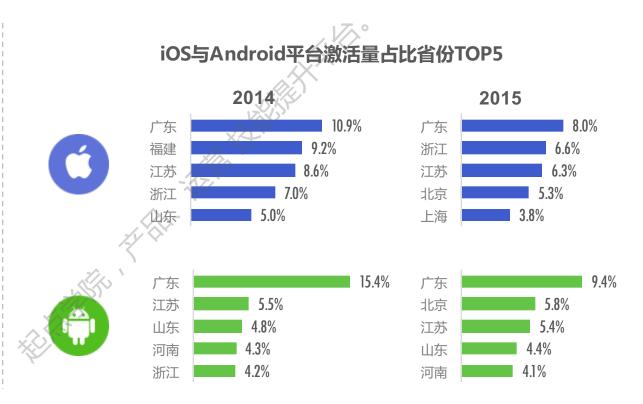
,起点学院www.gidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营课程

🏶 TalkingData

# 备注 7.起点学院 学员收集资料于网络,版权为原作者所有。2.5

### 广东与沿海省份 移动广告的激活量高

激活量分布上,广东也是两平台份额最高的省份,iOS平台浙江、江苏、福建份额也较高,Android平台除广东、江苏等沿海省份外,北京、山东、河南等中部地区的份额也较高。



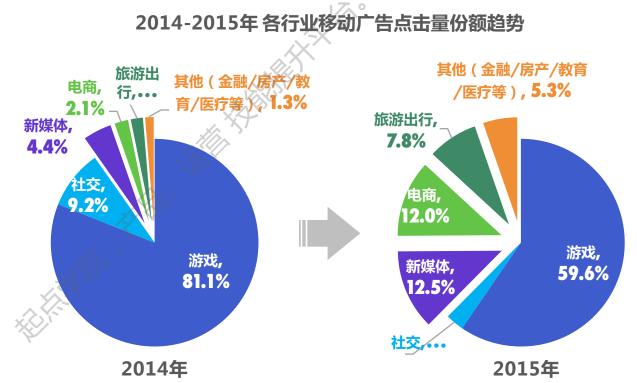
<u>,起点学院www.gidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营 课程</u>

🎥 TalkingData

# 

# 新兴行业移动广 告投放增加

2014年,游戏、社交行业 移动广告投放份额占比达 90%以上;2015年,游戏 与社交的移动广告份额降至 62.4%,新媒体、电商及其 他新兴行业的移动广告投入 增加,份额明显上升



数据来源:Talkingpata 参阅数据研究中心

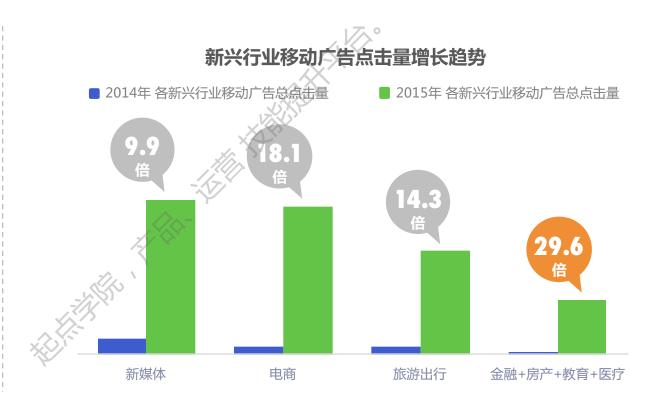
注释:新媒体行业指视频、音乐、电台、新闻资讯客户端等移动端媒体类型。



# 新元起点学院学员应集资料:新络长版权为原作者所有。点 击量增长趋势

### 金融、房产、医疗等 新兴行业 点击量增速更快

2015年,各新兴行业移动 广告点击量均有大幅增长, 其中,金融、房产、教育、 医疗等生活相关领域的增速 最快,移动广告的行业分布 日趋多元化



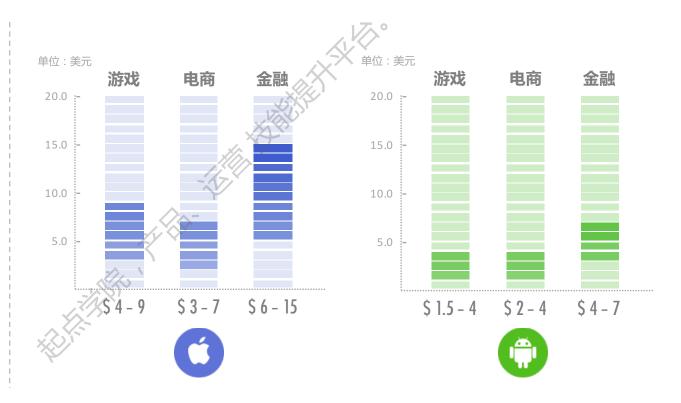
数据来源:TalkingData 参阅数据研究中心



# 备注了起点学院,学员收集资料于网络,版权为原作者所有。

#### iOS平台 **获客成本更高**

iOS平台获客成本普遍高于 Android;金融行业相对于 游戏、电商行业的用户获取 成本更高



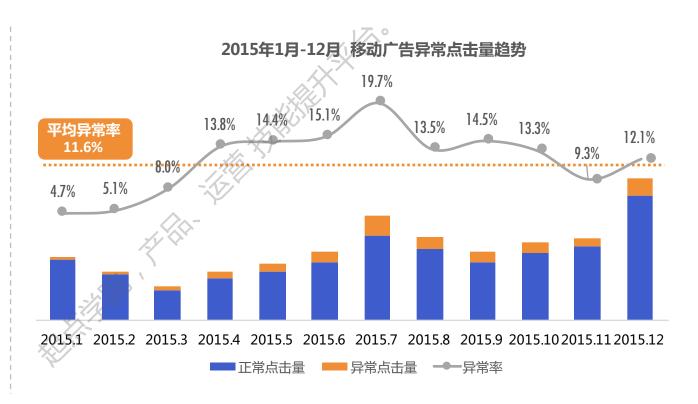
。起点学院www.qidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营课程

注释:各行业广告获客均以点击激活为统一衡量。



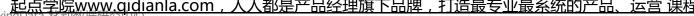
### 异常点击量 月平均占比约 11.6%

2015年,移动广告平均每 月异常点击量占总点击量的 11.6%, 最高月份达到 19.7%



起点学院www.qidianla.com 数据来源:TalkingData 移动数据研究中心 人都是产品经理旗下品牌, 打造最专业最系统的产品、

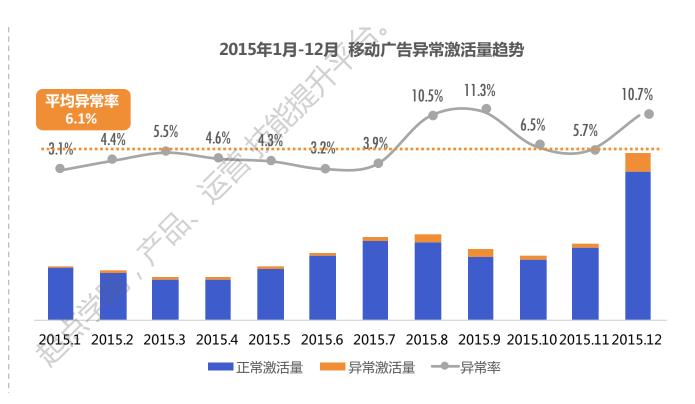
注释:异常的判定策略包括IP段离散度、异常转化时差、异常激活请求等。





### 异常激活量 在推广旺季增长 明显

平均每月的异常激活量占整 体激活量的6.1%,在全年 推广的热门时段,异常率有 明显增长



起点学院www.gidianla.com : Talkirigbata 杨初致据研究中心 人都是产品经理旗下品牌 打造最专业最系统的产品、

注释:异常的判定策略包括IP段离散度、异常转化时差、异常激活请求等。



# **金① 起点学院学员收集资料于网络L版权为原作者所包力 端精准营销**

移动品牌广告

移动效果广告

#### 移动端精准营销

- 移动端精准营销、**趋势解读**
- 移动端精准营销-移动广告DMP投放份额及行业分布
- 移动端精准营销-DMP广告投放效果评价



# 



#### 媒体定向



### 人群定向

通过线上行为、线下位置、 人口属性等复合维度数据的 深入洞察,精准定向与匹配 目标受众人群



#### 跨屏跨界投放

移动DMP打通不同数据源并建立关联,多维度、更精准的人群定向,丰富了移动广告投放形式,为跨屏投放、特定生活场景下的跨界营销带来广阔空间

# **新元申点学院学员收集资料住网签数权为原作学的有定位目标受众**

#### 基于移动DMP标签的目标受众定位

#### 人口属性

- 性别
- 年龄
- ■职业
- 婚育情况
- 车辆情况

#### 位置属性

- 省份
- ■城市
- 常驻地
- ■活动区域

#### 终端特征

- ■品牌
- 机型
- 网络
- 运营商
- 分辨率

#### 关联应用

- 安装应用
- 使用应用
- TOP应用
- 应用分类

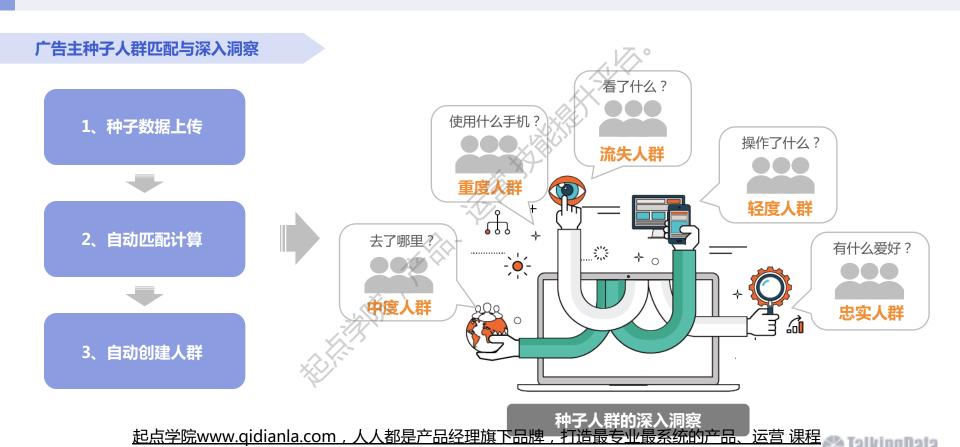
#### 兴趣标签

- 应用兴趣
- 消费偏好
- 出入场所
- 媒体类型
- 行业倾向

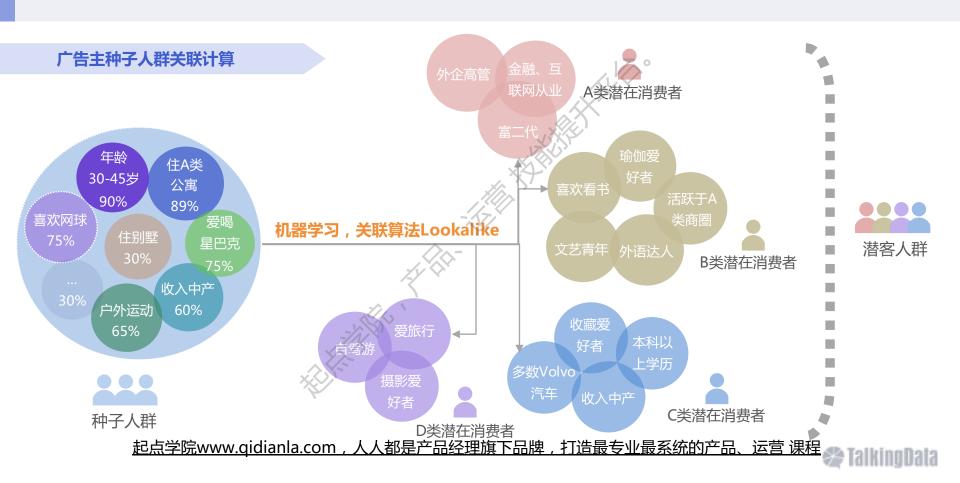
起点学院www.qidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营 课程



# <del>第3.7世点学院学员收集资料于网络,版权为原作者的首介</del> **值的扩展**



# 备注了起点学院/学员收集资料于网络 A版权为原作者的首介 值的扩展



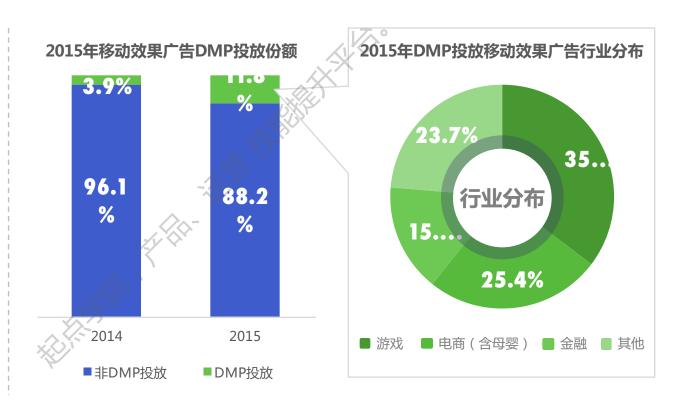
# <del>發魂感以與藥群處暴物於照</del>营销,实现更高效与精准的触达



# 新元起点学院学员收集资料于网络,现权为原作者所有几P投放份额及行业分布

# DMP投放份额增 速约200%

2015年,移动效果广告中 DMP投放的份额由去年的 3.9%增长至11.8%,增幅约 200%;采用DMP投放的广 告主行业主要集中在游戏、 电商、金融领域



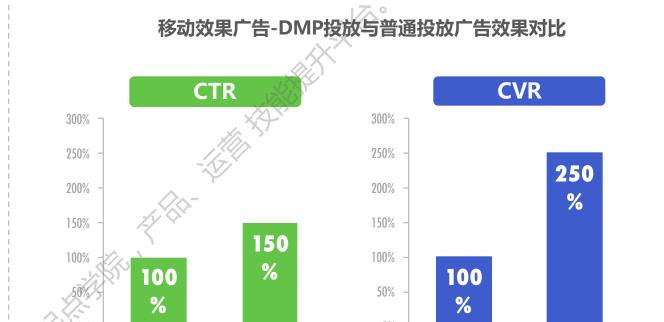
起点学院www.gidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营课程数据来源:TalkingData 移动数据研究中心



# 备活 7起点学院学员收集资料于网络公版权为原作者所有。果 评价

#### 使用DMP投放 广告效果提升显著

与普通投放方式相比,使用 DMP投放,CVR与CTR均 有显著提升



数据来源:TalkingData 参阅数据研究中心

DMP投放

普通投放



DMP投放

普通投放

备注:起点学院 学员收集资料于网络,版权为原作者所有。

# Part 02

# 2015年 移动效果广告榜单盘点

# 移动广告网络TOP20











起点学院www.gidianla.com 数据来源:TalkingData 移动数据研究中心 人都是产品经理旗下品牌 打造最专业最系统的产品。

注释:根据TalkingData Ad Tracking监测数据,2015年各广告网络全年点击量总量进行排序。





起点学院www.gidianla.com 数据来源:TalkingData 移动数据研究中心 人都是产品经理旗下品牌 打造最专业最系统的产品、

注释:根据TalkingData Ad Tracking监测数据,2015年各广告网络全年激活量总量进行排序。





起点学院www.gidianla.com,数据来源:TalkingData 移动数据研究中心 人都是产品经理旗

注释:根据TalkingData Ad Tracking监测数据,2015年各广告网络全年推广活动数量进行排序。





起点学院www.gidianla.com : TalkingData 移动数据研究中心 、都是产品经理旗下品牌

点击量、 媒体质量等维度指标,按权重配比综合计算结果进行排序



# 各行业投放渠道TOP10



### 备注: 起点学院,学员收集资料于网络,版权为原作者所有。TOP10



起点学院www.gidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营课程数据来源:TalkingData 移动数据研究中心



起点学院www.qidianla.com , 数据来源:TalkingData 移动数据研究中心 运营 课程 人都是产品经理旗下品牌 打造最专业最系统的产品、



起点学院www.qidianla.com , 数据来源:TalkingData 移动数据研究中心 运营 课程 人都是产品经理旗下品牌 打造最专业最系统的产品、

## 



起点学院www.gidianla.com , 数据来源:TalkingData 移动数据研究中心 运营 课程 人都是产品经理旗下品牌 打造最专业最系统的产品、





起点学院www.qidianla.com , 数据来源:TalkingData 移动数据研究中心 人都是产品经理旗下品牌 打造最专业最系统的产品、



### 备注 元起点学院学员收集资料于网络 -版权为原准者所有。T () P 1 ()



起点学院www.gidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营课程数据来源:TalkingData 移动数据研究中心



起点学院www.gidianla.com , 数据来源:TalkingData 移动数据研究中心 运营 课程 人人都是产品经理旗下品牌 打造最专业最系统的产品、

#### 版权为原作者所有。 备注:起点学院学员收集资料于网络



起点学院www.gidianla.com 数据来源:TalkingData 移动数据研究中心 运营 课程 人都是产品经理旗下品牌 打造最专业最系统的产品、

备注:起点学院 学员收集资料于网络,版权为原作者所有。

## 移动应用市场TOP10



用户覆盖率

### 备注 7起点蒙院学员收集资料于网络二版较为原作者所有。P10

## 硬件品牌应用 市场 成为重要分发渠道

截止2016年2月,用户覆盖率排名前十的应用市场中, 半数席位由手机品牌厂商自有市场占据,应用宝用户覆盖居首位,360手机助手、 小米应用商店分别居第二、 第三位

#### 2016年2月移动应用市场用户覆盖率TOP10



数据来源:TalkingData 参阅数据研究中心



# **ABOUT TD**

#### 关于TalkingData

- ▶ **TalkingData**(北京腾云天下科技有限公司)成立于2011年9月,2013年完成千万美元A轮融资(北极光领投),2014年完成数千万美元的B轮融资(MileStone和软银领投),总部位于北京,在美国硅谷,日本东京,上海都设有分公司。
- ▶ 经过近四年的高速发展,**TalkingData**逐步打造了由开发者服务平台,数据服务平台,数据商业化平台为中心的数据生态体系,覆盖超过32亿独立智能设备,服务超过12万款移动应用,以及10万多应用开发者。
- ▶ 公司服务的客户既有如:腾讯,百度、网易,搜狐,360,Google,Yahoo,Zynga,宝开,聚美,唯品会,滴滴打车等知名互联网企业,又有中国银联,招商银行,兴业银行,中信银行,平安集团,国信证券,海通证券,Orchirly,碧桂园、亨得利,全城热恋等传统行业巨头。我们在移动互联网发展过程中创造数据价值,并帮助传统行业积极拥抱未来。

起点学院www.qidianla.com,人人都是产品经理旗下品牌,打造最专业最系统的产品、运营 课程



备注:起点学院学员收集资料于网络,版权为原作者所有。

# 双数据显示。 移动观象台 #年1岁元1000元

www.talkingdata.com 扫二维码立即访问



备注:起点学院 学员收集资料于网络,版权为原作者所有。





# Thanks!

关注TalkingData官方微信获取最新移动数据资讯 www.talkingdata.com