

Besprechung mit Kunden

1. Gespräch:

Beim ersten Gespräch tauscht man sich mit dem Kunden über sein Vorhaben aus. Er erklärte mir das seine Webseite über VAR sein sollte. Es soll sich um eine einfache Webseite halten, die diese noch eher unbekannte Technologie vorstellen sollte. Danach begann man mit der erstellen des Pflichtenhefts. Man klärte mit dem Kunden ab, dass man jeweils nach Einbindung von Anforderungen/Ziele, Use-Case und Umsetzung Details ein Gespräch halten würde.

2. Gespräch:

Das Gespräch wurde nach dem Erstellen der Anforderungen und Ziele geführt. Mit den erstellten Anforderungen war der Kunde zufrieden. Er ergänzte diese jedoch um 2, sie er auch gerne auf seiner Seite hätte. Auch bei der Zielgruppe hat er Änderungen vorgesehen.

3. Gespräch:

Das dritte Gespräch wurde nach dem Erstellen von den Use-Cases geführt. Er war mit der Durchführung dieser im Großen und Ganzen zufrieden und somit wurden keine Änderungen durchgeführt.

4. Gespräch

Es wurde nach dem Erstellen der Umsetzung Details gehalten. Die Oberfläche wurde an seinen Vorstellungen angepasst. Zudem erklärte ich im wie die Aktualisierung mit dem Log-File funktioniert.