





Q-SCAN

Quick Performance Scan

Jonas Verlinden

IT Student

PXL

Normgroep: **Belgium - general** 

Dit rapport werd gegenereerd op 03-12-2020 door Admin The Future Project van Futureproject. De onderliggende data (PQ) dateren van 03-12-2020.



## **OVER DE Q-SCAN**

De Thalento<sup>®</sup> Q-SCAN geeft een waarheidsgetrouwe beschrijving van de stijl van functioneren van de deelnemer aan de hand van een empirisch gevalideerd typologiemodel.

De Q-SCAN verleent inzicht in de gedragsvoorkeuren en het functioneren van de deelnemer binnen 4 afzonderlijke gedragsclusters. Elk van deze clusters komt overeen met een specifieke categorie van activiteiten en gedragingen die algemeen kunnen onderscheiden worden binnen een professionele rol en context.

#### Denken



Wijze waarop men zaken onderzoekt en beslissingen neemt. Types: Analyst, Pragmaticus, Impulsief, Passief.

#### Doen



Wijze waarop men activiteiten aanpakt en taken uitvoert. Types: Plichtsbewust, Resultaatgericht, Ondernemend, Uitvoerend.



Communiceren Houding en aanpak in interactie met anderen.

> Types: Extravert, Afhankelijk, Afstandelijk, Introvert.

## Samenwerken



Focus op het team en houding in samenwerking.

Types: Motivator, Sturend, Meewerkend, Volgzaam.

Voor iedere gedragscluster wordt de voor de deelnemer kenmerkende stijl van functioneren nauwkeurig in kaart gebracht aan de hand van een typeschrijving. Verder worden de sterktes en eventuele aandachtspunten in detail beschreven.

#### **RAPPORTSTRUCTUUR**

De Q-SCAN bestaat uit 2 delen :

#### Overzicht Q-SCAN (p.3)

Een nauwkeurige beoordeling van het type activiteit dat het best aansluit bij het profiel van de deelnemer door aanduiding van de dominante gedragscluster. Deze wordt bepaald op basis van de gedragsvoorkeuren en -kenmerken van de deelnemer.

Ook worden de typerende stijl en aanpak van de deelnemer binnen de dominante gedragscluster in detail beschreven.

#### **Gedragstypologie (p.4-7)**

Voor elk van de 4 gedragsclusters wordt de kenmerkende stijl van functioneren beschreven met behulp van een gedragstype.

De 4 mogelijke gedragstypes, die binnen iedere gedragscluster worden onderscheiden, beschrijven ieder een welomlijnde stijl van functioneren overeenkomstig de gedragsvoorkeuren en -kenmerken van de deelnemer.

Om een volledig nauwkeurige en waarheidsgetrouwe beoordeling van het functioneren toe te laten wordt met behulp van een matchpercentage aangeduid hoe sterk de overeenkomst is tussen het profiel van de deelnemer en het beschreven gedragstype.

Ook worden de meest en de minst typerende gedragskenmerken in detail besproken.

De Q-SCAN biedt gefundeerde informatie en inzichten om het functioneren van deelnemers snel, efficiënt en correct te beoordelen tegenover het verwachtingspatroon en de vereisten van een specifieke functie en context. Dit maakt het uitermate geschikt als beslissingsinstrument voor selectie, evaluatie, promotie en coachingstrajecten.

#### **Disclaimer Thalento**®

 $\hbox{Dit Q-SCAN rapport werd automatisch gegenereerd op basis van de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \hbox{Bijgevolg dient men de online Thalento} ^{\textcircled{\$}} \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \ \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ)}. \ \ \hbox{-vragenlijsten (TH-PQ/TH-CPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/TH-BCPQ/T$ algemene subjectieve aard van beoordelingen op basis van vragenlijsten bij het interpreteren van deze resultaten in acht te nemen. NV aanvaardt geen enkele aansprakelijkheid voor de variatie in interpretatie bij het beoordelen van deze resultaten noch voor de gevolgen van het gebruik van dit rapport en de op basis van dit rapport geformuleerde besluiten.



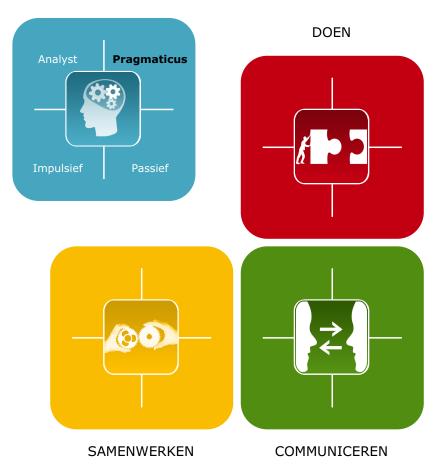
# **OVERZICHT Q-SCAN**

We stellen vast dat voor Verlinden de dominante gedragscluster DENKEN is met als preferent type PRAGMATICUS.

**Dominante gedragscluster: DENKEN** 

**Gedragstype: PRAGMATICUS** 





## Omschrijving Dominante Gedragscluster en Type

Centraal in deze gedragscluster staat een hands-on en actiegerichte aanpak van problemen.

Pragmatici beoordelen situaties op efficiënte en doelgerichte wijze.

Ze zijn minder begaan met het nauwkeurig analyseren van problemen en leggen doorgaans meer nadruk op het tijdig oplossen ervan.

Beslissingen worden vooral genomen op grond van een gerichte kosten/baten analyse van mogelijke acties.

Deze benadering kan ook gepaard gaan met een sterke focus op de korte termijn en het pas aanpakken van problemen op het moment dat deze zich voordoen.



## 1. DENKEN





De manier waarop Verlinden zaken onderzoekt en beslissingen neemt.



Match: 91%

Analyst	Pragmaticus
Impulsief	Passief

### Gedragstype

Analyst: grondig analyseren en voorbereiden van beslissingen Pragmaticus: hands-on en actiegerichte aanpak van problemen

Impulsief: intuïtief handelen en spontaan reageren Passief: correct en volgens richtlijnen uitvoeren

Gedragstype: **PRAGMATICUS** 

### Beschrijving

In het nemen van beslissingen getuigt Verlinden van een sterk pragmatische benadering. Hij gaat sterk oplossingsgericht te werk. Minder is Verlinden begaan met het nauwkeurig in kaart brengen van het probleem zelf. Verlinden neemt doorgaans makkelijk beslissingen op grond van het gericht en efficiënt afwegen van de kosten en baten van mogelijke acties. Dit stelt hem in staat om vlot met verandering om te gaan en tijdig actie te ondernemen, zonder de voorgeschreven regels en procedures te verwaarlozen. Verlinden pakt zaken op flexibele wijze en met gezond verstand aan. Zijn benadering kan er ook toe leiden dat problemen pas worden aangepakt wanneer deze zich effectief voordoen.

Meest typerend	Minst typerend
- Streeft steeds bewust naar een goed evenwicht	- Kan soms geneigd zijn om problemen in detail in
tussen grondigheid en efficiëntie van acties.	kaart te brengen eerder dan te focussen op het
- Uitermate actiegerichtheid. Komt steeds vlot en tijdig	oplossen er van.
tot handelen.	
- Streeft er bewust naar steeds juist te handelen.	
Overweegt zorgvuldig beslissingen en acties.	

Normgroep: Belgium - general



## 2. DOEN



**DOEN** 

Wijze waarop Verlinden activiteiten aanpakt en taken uitvoert.



Plichts-	Onder-
bewust	nemend
Uitvoerend	Resultaat- gericht

Gedragstype

Plichtsbewust: betrokken en volhardend in het uitvoeren

Ondernemend: flexibel en dynamisch in handelen

Uitvoerend: methodisch en volgens richtlijnen uitvoeren Resultaatgericht: doelgericht en volhardend in handelen

Gedragstype: RESULTAATGERICHT

Match: 66%

### Beschrijving

De aanpak van Verlinden wordt gekenmerkt door flexibiliteit en een doelgerichte focus. Met oog voor het verwachte resultaat kan hij vlot zijn activiteiten vormgeven, rekening houdend met de kenmerken van de context. Verlinden varieert vlot in tempo en aanpak naargelang de omstandigheden daar om vragen. In het uitvoeren van zijn activiteiten houdt hij een overkoepelend perspectief. Wanneer vereist, kan Verlinden ook makkelijk in de details duiken. Een belangrijke drijfveer en uitdaging zijn inhoudelijk zinvolle activiteiten van een zeker niveau. Dit geeft Verlinden het gevoel van nuttig bezig te zijn. Een vereiste om op zijn best te functioneren is dat hij zicht heeft op het eindresultaat. Een doelgerichte focus is naast een drijfveer immers ook vaak een behoefte van Verlinden.

Meest typerend	Minst typerend
- Gaat doelgericht te werk. Is volhardend en toont zich	- Heeft spontaan minder behoefte om een strak tempo
flexibel in functie van het te behalen resultaat.	aan te houden.
- Is er sterk op gericht zaken gestructureerd en	- Minder volhardend in het voltooien van taken. Kan
planmatig aan te pakken.	makkelijk tussen activiteiten wisselen.
- Pakt zaken doorgaans systematisch aan. Is meestal	
attent op details.	



# 3. COMMUNICEREN





COMMUNICEREN

Stijl en focus die Verlinden hanteert in interactie met anderen.

Afstandelijk	Introvert
Afhankelijk	Extravert

### Gedragstype

Introvert: gereserveerd en afwachtend
Afstandelijk: kritisch en diplomatisch
Afhankelijk: communicatief en vertrouwend
Extravert: communicatief en zelfzeker

Gedragstype: AFSTANDELIJK

Match: 80%

### **Beschrijving**

Verlinden kan sociale contacten uitermate appreciëren en toont zich in interactie doorgaans erg vlot en communicatief. Soms kost dit hem wel tijd; aanvankelijk houdt Verlinden liever wat reserve en afstand. Hij kijkt eerst met wie hij te doen heeft alvorens zich echt te laten kennen. Dit heeft te maken met een kritische aard, en dit kan vooral bij nieuwe contacten en in nieuwe situaties een rol spelen. Hij beschikt over een hoge dosis zelfvertrouwen. Ook in stressvolle situaties weet Verlinden meestal vlot zijn emoties te beheersen. Ten aanzien van anderen kan Verlinden zich erg behulpzaam tonen. Hoewel niet ongevoelig voor appreciatie kan hij toch meer voelen voor formele erkenning. Vooral het stelselmatig uitblijven daarvan beschouwt Verlinden als een signaal, met een demotiverend effect tot gevolg.

Meest typerend	Minst typerend
- Erkenning en respect van anderen kan vaak een	- Is doorgaans eerder gereserveerd en afwachtend in
uitgesproken drijfveer zijn.	interactie. Vertoont een matige contactvaardigheid.
- Hecht beperkt belang aan sociaal contact. Kan soms verkiezen om geïsoleerd te werken.	
- Reageert meestal beheerst. Gaat doorgaans	
evenwichtig om met drukte of spanning.	



## 4. SAMENWERKEN





Mate van focus op het team en manier van samenwerken.



Sturend	

### Gedragstype

Motivator: actief betrokken en participatief sturend

Volgzaam: bescheiden en afwachtend

Sturend: actief betrokken en zakelijk sturend Meewerkend: geëngageerd en gericht op afstemming

Gedragstype : **STUREND** 

Match : 67%

### **Beschrijving**

Binnen teamactiviteiten heeft Verlinden meestal een actieve en sturende rol. Hij hecht er doorgaans veel belang aan om zaken (mee) kunnen te sturen. Met veel vastberadenheid kan hij zijn standpunten ook verdedigen in overleg met anderen. Verlinden heeft het gevoel nodig een impact te hebben op het groepsgebeuren. Indien dit niet het geval is, kan hij opteren om zijn eigen wil door te zetten. Verlinden is erg gericht op het behalen van doelstellingen. Hij is zeer competitief ingesteld en deinst niet terug om te concurreren met anderen om zijn doel te behalen. In een leidinggevende functie kan Verlinden zich erg dominant tonen. Hij heeft minder oog voor afstemming en kan zaken sterk vanuit positie sturen. Verlinden kan zich minder inleven in de belevingswereld van anderen. Dit heeft tot gevolg dat hij streng en weinig medelevend kan overkomen.

Meest typerend	Minst typerend
- Hecht veel belang aan autonomie. Heeft ruimte nodig	- Is er sterk op gericht de eigen visies en standpunten
om zelf de koers te kunnen bepalen.	met anderen af te stemmen. Kan behoefte hebben
- Beoogt grip op de zaken te hebben. Is spontaan	aan feedback.
meestal sturend en prominent aanwezig.	- Houdt er minder van om inspanning te leveren
	tegenover weerstand. Hoeft niet persé door te zetten.