

# Proposta de Desenvolvimento para o AI LeadProspect Standard

Por Jonas Sarmiento - Software Engineer

---

## Descrição Geral

O AI LeadProspect Standard é uma versão otimizada do AI LeadProspect, voltada para pequenas e médias empresas que desejam iniciar a automação de captação de clientes com um custo acessível. A solução integra interações automatizadas via Instagram e um chatbot simplificado para qualificação de leads. Com recursos reduzidos e um monitoramento mais básico, mantém a eficiência na conversão sem altos investimentos.

---

## Funcionalidades Principais

### 1. Envio Automatizado de Mensagens via Instagram

- ✓ Identificação de interações no perfil do cliente.
- ✓ Envio automatizado de mensagens promocionais e convites para cadastro.
- ✓ Segmentação básica de público-alvo para maior eficiência.

### 2. Chatbot Simples para Atendimento Virtual

- ✓ Responde perguntas frequentes e qualifica leads iniciais.
- ✓ Encaminhamento manual para atendimento humano caso necessário.

### 3. Dashboard de Monitoramento

- ✓ Estatísticas de interações e taxa de conversão.
  - ✓ Relatórios mensais de leads captados.
- 

## Tecnologias Utilizadas

- ✓ **Backend:** FastAPI (Python) para automação e gerenciamento de interações.
- ✓ **Banco de Dados:** PostgreSQL para armazenamento de leads e conversas.
- ✓ **Inteligência Artificial:** GPT4All ou OpenRouter para chatbot básico.
- ✓ **Frontend:** React.js com Tailwind CSS para um painel de estatísticas simplificado.

- ✓ **Integrações:** APIs do Instagram e WhatsApp para comunicação com clientes.
- 

## **Cronograma de Desenvolvimento (3 Semanas)**

### **Semana 1**

- ✓ Configuração do ambiente e estrutura base.
- ✓ Integração inicial com API do Instagram.
- ✓ Desenvolvimento do chatbot para respostas automáticas.

### **Semana 2**

- ✓ Implementação do envio automático de mensagens.
- ✓ Criação do painel de monitoramento básico.
- ✓ Testes iniciais com campanhas piloto.
- ✓ Ajustes na segmentação de leads.

### **Semana 3**

- ✓ Implementação da integração com WhatsApp para continuidade da conversa.
  - ✓ Testes intermediários para otimização da conversão.
  - ✓ Ajustes finais de usabilidade.
  - ✓ Testes finais e entrega do MVP.
-

Infraestrutura e Custos Mensais

Serviço	Valor (€)	Métricas / Capacidade
Servidor Principal (Hetzner Cloud)	€10,00	2 vCPUs, 4GB RAM, 80GB SSD
Banco de Dados (PostgreSQL)	€5,00	5GB de armazenamento, conexões limitadas
APIs de IA (GPT4All, OpenRouter)	€10,00	Aproximadamente 25.000 consultas/mês
Integração Instagram e WhatsApp	€10,00	Até 5.000 interações/mês
Plataforma de Chamadas (Twilio)	€10,00	2.500 chamadas/mês
Armazenamento Cloud (Hetzner)	€5,00	100GB de armazenamento
Total Mensal Estimado	€50,00	-

Custo de Desenvolvimento

✓ Valor único para desenvolvimento: €100,00 (R\$610,00)

Capacidade de Uso

Recurso	Capacidade Estimada
Envio de Mensagens Automatizadas	25.000 mensagens/mês
Interações com Chatbot	15.000 interações/mês
Ligações Automáticas (Twilio)	2.500 chamadas/mês
Leads Qualificados	5.000 leads/mês
Armazenamento de Dados	100GB

## Considerações Finais

- ✓ O **AI LeadProspect Standard** é uma solução acessível e eficiente para pequenas empresas que desejam iniciar a automação de prospecção de clientes.
- ✓ O sistema foi projetado para operar com alto desempenho e baixo custo.
- ✓ **Os custos mensais podem aumentar caso a demanda por interações cresça**, sendo possível escalar a infraestrutura conforme necessário.
- ✓ Ajustes ou incrementos adicionais podem ser negociados futuramente para atender às necessidades do cliente.