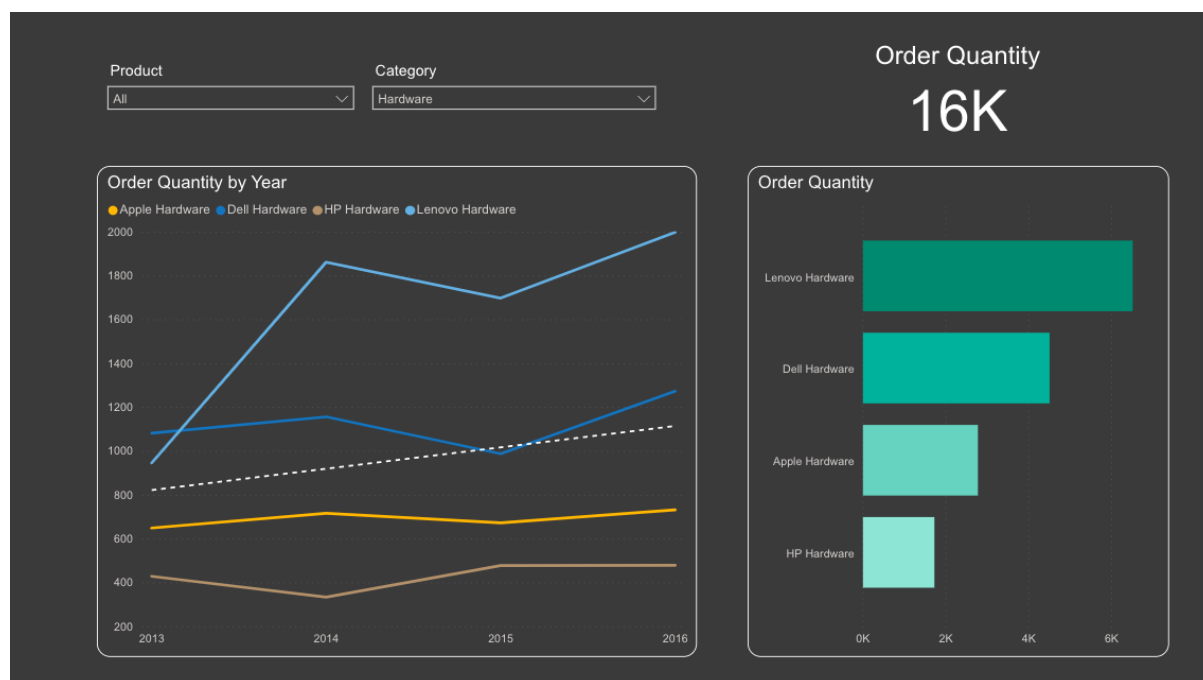




Case by Jonas Hellevang

Økonomiske Aspekter

Senesco AS gjør det bra når man ser på helheten av selskapet. De har god vekst, både når det gjelder salgsinntekter og antall solgte enheter, med unntak av året 2015 der de hadde noe nedgang. Nedgangen i 2015 gjaldt eksempelvis Lenovo-, Apple- og Dell Hardware, mens HP Hardware hadde oppgang i 2015 etter nedgangsår i 2014. Lenovo- og Dell Hardware har størst økning i antall solgte enheter, mens Apple- og HP Hardware ligger stabilt under 800.



Merk: På grunn av mangel på Power BI Desktop fikk jeg ikke laget den enkle beregningen av profitt i DAX/M, og har med bakgrunn av dette bare tatt for meg salg- og kostnadsutviklingen.

Apple Hardware vs. Dell Hardware

Det er klart at Apple Hardware, med total profitt på 4 år tilsvarende 1,1 millioner ikke har like høy profitt som Dell Hardware med 4,7 millioner. Profittutviklingen til Apple Hardware ser ut til å være konstant, mens Dell Hardware har en økende trend i profitten. Om selskapet selger mest av Apple- eller Dell Hardware er derimot ikke de eneste variablene vi må se på, vi må selvsagt inkludere de underliggende produktene som setup, support og programvare. For Mac iOS programvaren øker fortjenesten, noe den også gjør for Windows. Den totale profitten er derimot høyere for Windows, men vi må ha med i betraktning at noe av dette tilhører også HP- og Lenovo Hardware. Windows Support og Windows Setup har utviklet seg til et taps prosjekt, men det har også Mac i samme kategori.

Det er mindre fortjeneste ved salg av Apple Hardware i forhold til Dell Hardware. Ettersom begge typer krever support og setup, kan Senesco AS spare penger ved å bare tilby dette for Windows produkter. Ved å kvitte seg med Apple kan Senesco AS fokusere på Windows, og med det selge Windows produkter til selskaper som ellers ville ha kjøpt Apple, hvor de da også vil øke fortjenesten.

Redusert Produktportefølje

Dersom Senesco AS skal redusere produktporteføljen sin anbefaler jeg at Senesco AS kvitter seg med Apple Hardware som nevnt over. Hvis det ikke er nok kan teknisk direktør også kvitte seg med HP Hardware som har betraktelig mye mindre marginer enn eksempelvis Lenovo- og Dell. Med mindre Print er en tjeneste kundene verdsetter fra Senesco AS anbefaler jeg å fjerne denne tjenesten også ettersom det er minimalt med fortjeneste der.

Fjern:

- Apple Hardware
- Mac iOS
- Mac Support
- Mac Setup
- Print
- HP Hardware

Behold:

- Lenovo Hardware
- Dell Hardware
- Windows 8.1
- Windows 10
- SuperOffice
- Services Outside Office Hours
- Services During Office Hours
- Windows Setup
- Windows Support

Deling av Rapport

For å dele en rapport trygt med resten av bedriften trenger man pro eller premium lisens. For et selskap med flere hundre ansatte kan dette bli kostbart. Ved antall ansatte over 500 personer som skal ha tilgang kan premium være løsningen. Om utgangspunktet er en mindre bedrift enn 500 ansatte, og at pro lisenser til alle ansatte er for dyrt, går også premium som løsning ut av bildet da det koster over 40.000 kr i måneden.

En løsning kan være å ha én bruker som alle har tilgang på. Dette vil være en bruker som har tilgang til å se og manøvrere i dashbordet, men kan ikke redigere løsningene. En annen løsning kan være, med utgangspunkt i at selskapet har en tv-skjerm hengt opp på en vegg i sine lokaler, at selskapet tar i bruk denne hvor dashbordet live-streames til.